

CEBEO INDUSTRY

CEBEO SOLUTIONS FOR INDUSTRY

HOME

BUILDINGS

INDUSTRY

DOSSIER

Cebee heeft alle troeven in huis om ondernemingen maximaal te ondersteunen bij hun transitie naar het Industrie 4.0-verhaal. Welke troeven dat zijn? Je ontdekt ze hier.

SERVICE

Het toegewijde Cebee Solutions for Industry-team staat je met raad en daad bij om van elke realisatie een succesverhaal te maken.

PROJECT

Frequentieregelaars, kasten, stroomonderbrekers ... voorzien om het cyclotron van UCLouvain energiezuiniger te maken? Cebee deed het!

4

EDITIE

Een uitgave van CEBEO NV

MAATSCHAPPELIJKE ZETEL:

Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

VERANTW. UITGEVER:

Régis André
Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

HOOFDREDACTIE:

Ingeborg Claeys

REDACTIE:

Ingeborg Claeys, Bart Vancauwenberghe

SECRETARIAAT:

Julie Delannay

VERTALING FRANSE EDITIE:

Yamagata Europe

VORMGEVING:

Nico Verbrugge, An Stragier,
Remark Reclame

FOTOGRAFIE:

Ingeborg Claeys

DRUK:

GBL, Kortrijk

BESTE LEZER

Kun je het geloven, dat 2021 er alweer bijna op zit? Er wordt al grappend wel eens gezegd dat het lijkt alsof we een sprong maakten van de lente van 2020, ineens naar de winter van 2021. Ondanks dat vreemde gevoel, hebben wij bij Cebeo absoluut niet stilgezeten. Integendeel: wij hebben, onder andere, volop gewerkt aan onze nieuwe benadering voor de industriële markt.

Dat Cebeo meer is dan een groothandel, dat wist je (hopelijk) al. Naast een zeer uitgebreid productassortiment van verschillende fabrikanten, bieden wij namelijk ook heel wat dienstverlening aan. Denk maar aan technisch advies, studie en berekening, dienst na verkoop, logistieke diensten, opleidingen ... Onder de noemer 'Cebeo Solutions for Industry' willen wij vanaf heden onze vergevorderde aanpak voor industriële klanten in de verf zetten.

Deze Cebeo Industry is, geheel toevallig, onze 'vierde' editie van dit magazine. Die 'vier' legt, dan ook geheel toevallig, een symbolische link naar Industrie 4.0, waar het in onze aanpak om draait. We hebben namelijk alle troeven in huis om ondernemingen maximaal te ondersteunen bij hun transitie naar het Industrie 4.0-verhaal. Onze missie? Toegevoegde waarde creëren in de evolutie naar geconnecteerde en slimme machines. Maak hier kennis met onze benadering, onze specialisten, onze gloednieuwe website, onze opleidingen en tot slot onze toppartners Siemens en Schneider Electric.

In naam van heel ons team: alvast een fijn en gezond 2022 gewenst! En uiteraard ook: veel leesplezier!

Ingeborg Claeys

Communicatie Coördinator Cebeo nv



DOSSIER

IN HOUD

6

DOSSIER: CEBEO SOLUTIONS FOR INDUSTRY

- 6 “Slimme machines zijn de toekomst”
- 10 Ons team: de medearchitecten van jouw project
- 18 Onze website: een nieuw (digitaal) maatpak
- 20 Onze opleidingen: Cebeo Campus hervat live opleidingen
- 24 Approved Partnership tussen Siemens en Cebeo Solutions for Industry blijft heel krachtig
- 28 Schneider Electric kijkt uit naar het intensere partnership met Cebeo Solutions for Industry
- 32 EPLAN: “Bordontwerp in 3D wint zieltjes”
- 36 Indruk maken op Indumation

40

PROJECT

- 40 Cebeo bouwt mee aan goederenlifts en hefbruggen van WEP Weisshaupt
- 44 Cyclotron van UC Louvain energiezuiniger dankzij Siemens frequentieregelaars

Cebeo Solutions for Industry

Wie ‘Cebeo’ zegt, zegt vaak in één adem ook ‘groothandel’, ‘kabelspecialist’, ‘verlichtingsspecialist’, enzovoort. Ook stakeholders binnen industriële bedrijven maken deze spontane associaties wanneer ze aan ons denken, al is Cebeo intussen veel meer dan dat. De jongste jaren zijn we dankzij organische groei en strategische overnames almaar sterker geëvolueerd in de rol van een totaalaanbieder. Sinds 1 juli 2021 zetten we dat meer dan ooit in de verf onder de noemer ‘Cebeo Solutions for Industry’.

Onze taak als groothandel willen en zullen we succesvol blijven invullen, maar tegelijk ondersteunen we die generalistische aanpak met een belangrijke meerwaarde voor de industrie. We hebben namelijk alle troeven in huis om ondernemingen maximaal te ondersteunen bij hun transitie naar het Industrie 4.0-verhaal. Het is onze missie om toegevoegde waarde te creëren in de evolutie naar geconnecteerde en slimme machines.

In dit gloednieuwe Cebeo Industry 4-magazine ontdek je alles wat je moet weten over ‘Cebeo Solutions for Industry’: te beginnen bij de precieze benadering, over een voorstelling van de specialisten die je kunnen ondersteunen in je projecten, tot hoe onze partners Siemens en Schneider Electric dit samen met ons verder zullen uitbouwen. Eindigen doen we met twee projecten die onze aanpak van de theorie naar de praktijk omzetten.



6
WOUTER VIERSTRAETE

“Eigenlijk hebben we alle troeven in huis om ondernemingen maximaal te ondersteunen bij hun transitie naar het Industrie 4.0-verhaal.”



10
PETER BEUCKELS

“Het is altijd leuk als een klant apprecieert dat je hem ontzorgt door de juiste oplossingen aan te reiken én een project zelfs daadwerkelijk uit te voeren.”

20

FABRICE FOKAN

“Je kan geen professionele diensten aanbieden, als je niet elk product uit je aanbod tot in de kleinste details beheerst.”



20

MAARTEN ROOD

“Wij willen op Indumation aantonen dat onze rol zich al lang niet meer strikt beperkt tot die van een groothandel, waar klanten louter producten bestellen.”



Wouter Vierstraete,
Manager Industrial Solutions bij Cebeo

Kabelspecialist, verlichtingsspecialist, groothandel ...: het zijn termen waar stakeholders binnen industriële bedrijven vaak aan denken als ze de naam Cebeo horen. We zijn tevreden met die spontane associaties, al is Cebeo intussen veel meer dan dat. De jongste jaren zijn we dankzij organische groei en strategische overnames almaar sterker geëvolueerd in de rol van een totaalaanbieder. Sinds 1 juli 2021 zetten we dat meer dan ooit in de verf onder de noemer 'Cebeo Solutions for Industry'.

SLIMME MACHINES ZIJN DE TOEKOMST

CONNECTIVITEIT

Ja, het klopt: Cebeo wil zijn taak als groothandel met brio blijven invullen. Tegelijk ondersteunen we die generalistische aanpak met een belangrijke meerwaarde voor de industrie.

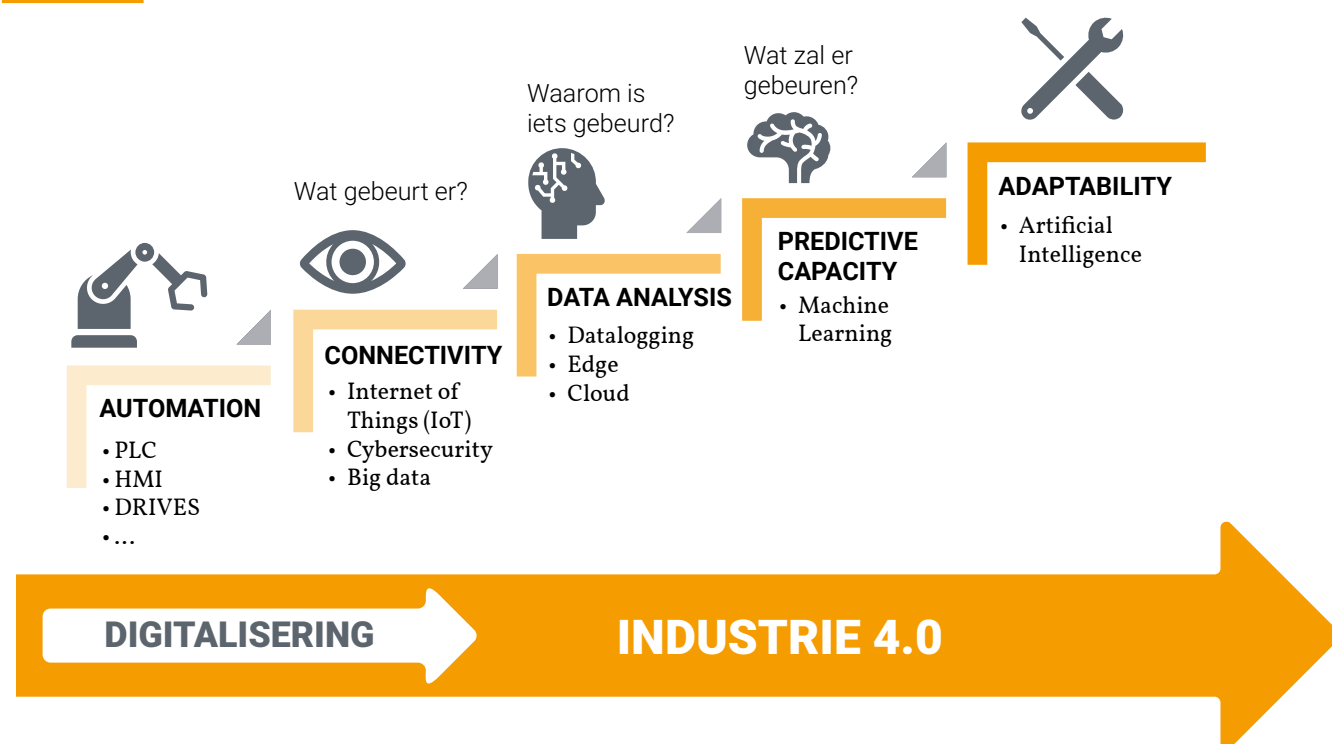
“We kunnen zoveel meer zijn dan een pure toeleverancier van elektrotechnische componenten”, verduidelijkt Wouter Vierstraete, Manager Industrial Solutions. “Eigenlijk hebben we alle troeven in huis om ondernemingen maximaal te ondersteunen bij hun transitie naar het Industrie 4.0-verhaal. Het is onze missie om toegevoegde waarde te creëren in de evolutie naar geconnecteerde en slimme machines.”

Wie Industrie 4.0 zegt, denkt in eerste instantie aan automatisering en digitalisering. “Het is positief dat talrijke (productie)bedrijven sterk bezig zijn met automatisering. Tegelijk blijft er nog veel potentieel onbenut om stappen vooruit te zetten inzake aspecten zoals cybersecurity, het genereren van data én het onderling verbinden van machines, zodat ze deel uitmaken van het ‘Internet of Things’. Die connectiviteit realiseren, is essentieel om nieuwe inzichten op te doen. Slimme oplossingen zoals Edge, de cloud en datalogging bieden een schat aan mogelijkheden om data te analyseren én op basis van die inzichten prognoses te maken over wat er zal gebeuren. Wie daarin vooruitgang boekt, evolueert met rasse schreden richting artificiële intelligentie.”

Hoewel dat allemaal erg aanlokkelijk klinkt, werken anno 2021 nog behoorlijk wat systeemintegratoren, machine- en bordenbouwers op een vrij traditionele manier. Velen hebben bijvoorbeeld de stap richting 3D-engineering nog niet gezet, omdat ze volledig worden opgeslorpt door operationele processen of hun team niet kunnen uitbreiden met de juiste profielen omwille van de krapte op de arbeidsmarkt.

Lees verder op pagina 8

GECONNECTEERDE EN SLIMME MACHINES



Vervolg van pagina 7

“Eigenlijk hebben we alle troeven in huis om ondernemingen maximaal te ondersteunen bij hun transitie naar het Industrie 4.0-verhaal.”

Wouter Vierstraete,
Manager Industrial Solutions
bij Cebeo

“Cebeo Solutions for Industry kan hen daarin volledig ondersteunen: vanaf 2022 schakelen wij volledig over op 3D engineering. Zo kunnen we echt fungeren als het verlengstuk van de engineeringafdeling van onze klanten en springen we samen vol overtuiging op de Industrie 4.0-trein.”

GEDIVERSIFIEERDE DIENSTVERLENING

Cebeo/Sonepar beschikte al over heel wat ervaring én specifieke productkennis inzake elektrische engineering voor machines. Drie jaar geleden klom het bedrijf op dat vlak zelfs nog naar een hoger niveau door de overname van Vandecappelle.

“Inmiddels is die organisatie volledig in onze structuur geïntegreerd, waardoor we onze klanten met een gediversifieerde dienstverlening kunnen ondersteunen. Daarvoor beschikken we over een team dat zowel globale services (via accountmanagers, externe en interne sales engineers) als projectmatige ondersteuning (via software engineers, project engineers en panel engineers) kan bieden.”

Dat leidt tot een klavertjevier van sterke support, afhankelijk van specifieke klantenbehoeften. “In eerste instantie adviseren wij onze klanten graag bij de keuze van hun producten en oplossingen inzake industriële automatisering. In functie daarvan, beschikken we dankzij onze multimerkbenadering over een uitgebreid assortiment van 1,8 miljoen referenties, afkomstig van ruim 800 merken. Als Value Added Reseller van Siemens en Certified Industrial Automation Distributor van Schneider Electric kunnen we voor deze twee toonaangevende fabrikanten nog iets nadrukkelijker onze rol als intermediair tussen producent en eindklant opnemen.”

Daarnaast verzorgt Cebeo Solutions for Industry opleidingen over industriële automatisering en gepaste begeleiding bij de indienstname van automatiseringsproducten. “Last but not least kan je bij ons ook aankloppen voor diensten zoals elektrische engineering, software engineering en de levering van stuurborden”, gaat Wouter Vierstraete verder.

WWW.CEBEO-SOLUTIONS-FOR-INDUSTRY.BE

Je merkt het: wij zijn echt van alle markten thuis en staan te popelen om dat ook te bewijzen.
Op www.cebeo-solutions-for-industry.be vind je alles over ons aanbod. Tot gauw, hopelijk!

CEBEO SOLUTIONS FOR INDUSTRY

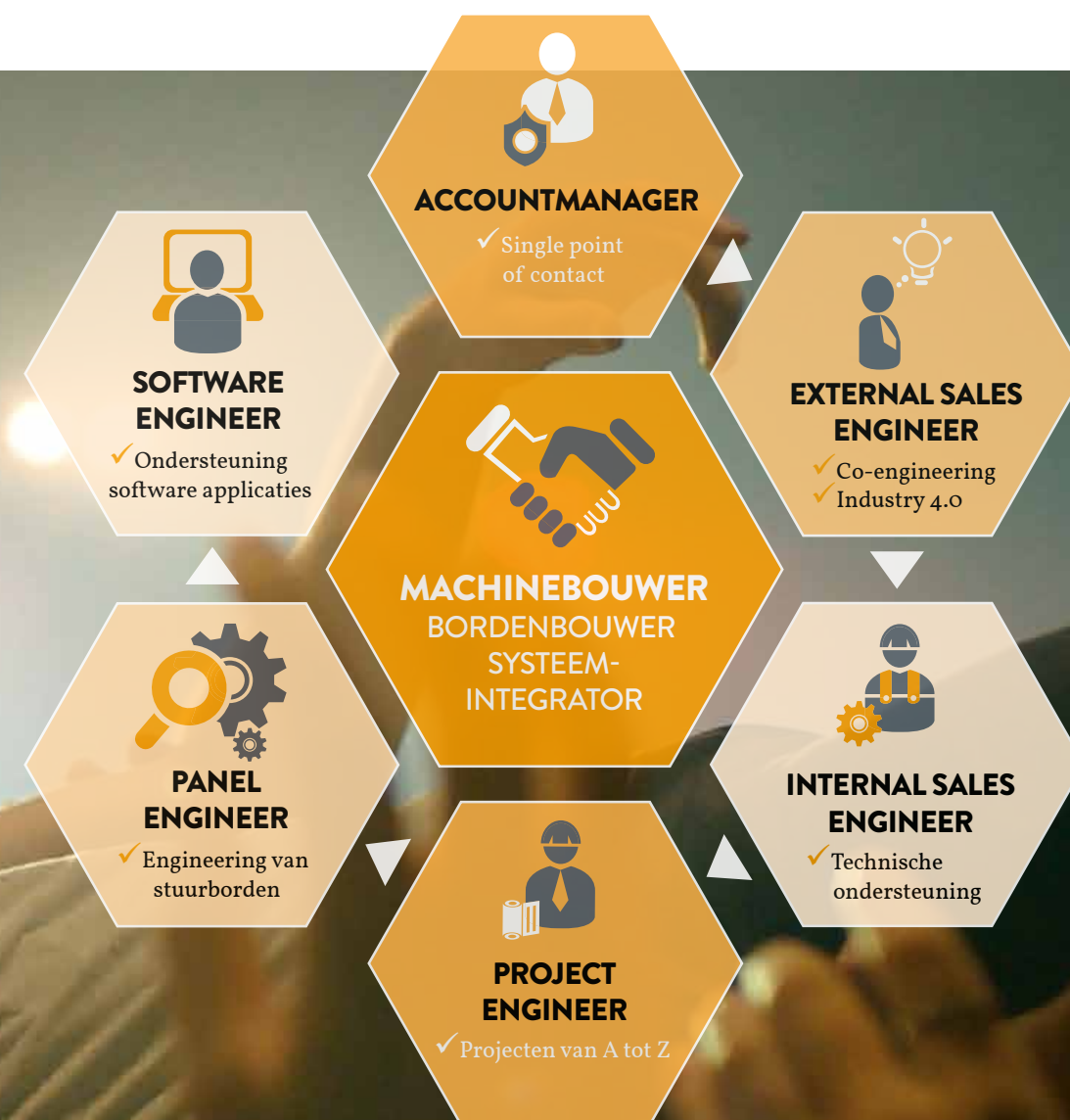
Multimerk benadering in elektrotechniek en gereedschap

• Elektrische & software engineering
• Leveren van stuurborden



Bij de keuze van jouw industriële automatiseringsproducten en -oplossingen

Over industriële automatisering + begeleiding bij indienstname van automatiseringsproducten



DE MEDEARCHITECTEN VAN JOUW PROJECT

Welk industrieel automatiseringsproject je ook op je bord krijgt, je staat er niet alleen voor. Het toegewijde Cebeo Solutions for Industry-team staat je graag met raad en daad bij om van elke realisatie een succesverhaal te maken. Hieronder stellen we je enkele mensen voor die dagelijks hun ervaring en expertise aanspreken om een optimale dienstverlening te kunnen garanderen.

Vervolg van pagina 12



“CREATIVITEIT WAKKERT HET VUUR AAN”

STEFAN DEROUX 55 – PROJECT ENGINEER

Stefaan werkt sinds april 2021 bij Cebeo, nadat hij eerst een karrenvracht aan ervaring opdeed bij andere werkgevers. “Ik ben destijds aan de toenmalige Katholieke Industriële Hogeschool Oostende afgestudeerd als industrieel ingenieur elektriciteit”, blikt hij terug. “Vervolgens heb ik me 13 jaar kunnen uitleven bij een machinebouwer die voor de automotive-sector werkte. Daar ondervond ik al hoe plezierig het kan zijn om in de praktijk projecten te kunnen helpen realiseren.”

Nadien ging Stefaan aan de slag bij een specialist in interne transportsystemen. “Ik deed er onder meer ervaring op met de EPLAN-tekenprogramma’s. Die bleken toen ook al erg nuttig om informatie te delen met collega’s en klanten. We werkten vooral transportinstallaties uit voor de groentenverwerkende sector, wat weer heel wat nieuwe kennis opleverde.”

Intussen voelt Stefaan zich kipleker in zijn nieuwe rol bij Cebeo. “Als Project Engineer ontwerp ik elektrische schakelborden en alles wat ermee te maken heeft. Ik ondersteun ook een collega voor alles rond EPLAN en hou van het overleg met klanten, waarbij we in beide richtingen informatie uitwisselen die cruciaal is om voor toegevoegde waarde te zorgen. Voor de interne of externe productie van borden heb ik regelmatig contact met collega’s van andere Cebeo-divisies, of met onderaannemers.”

Stefaan houdt ervan creatieve vraagstukken uit te werken en door uniformisering te streven naar een zo hoog mogelijke efficiëntie. “Niets is zo leuk als een aangepast ontwerp te doorgronden en vervolgens een project tot een goed einde te brengen. Bovendien kan ik de ervaring uit andere vakdoemen nu inzetten voor nieuwe toepassingen.”



Elektriciteit passioneerde Geert Van Vooren altijd al. Hij werkte circa 14 jaar als elektricien bij Elektro Verbeke. “We realiseerden toen vooral projecten in de utiliteitsbouw. In 1998 verhuisde ik naar VMA Industry, waar ik me voor het eerst kon toeleggen op industriële bordenbouw. Twee jaar later kon ik terecht bij Vandecappelle, waar ik fungeerde als bordenbouwer. Daarna promoveerde ik in 2017 tot teamleider: ik stuurde er collega’s aan en kon mijn ervaring ook gebruiken voor de planning en aanwervingen.”

“ALTIJD AL EEN PASSIE VOOR TEKENEN GEHAD”

GEERT VAN VOOREN 55 – PANEL ENGINEER



Sinds 1 juli 2021 maakt Geert deel uit van Cebeo Solutions for Industry. “Hier kan ik eindelijk doen wat ik al zo lang wou: het virtueel uittekenen van elektrische borden in EPLAN Pro Panel. Samen met de jarenlange opgebouwde praktijkervaring, vormt dat een ideale combinatie.”

In 2008 kreeg ik ei zo na al die kans bij Vandecappelle, maar toen gooiden een dringende schouderoperatie en de daarmee gepaard gaande revalidatie roet in het eten.”

Geert ziet alleen maar voordelen in het uittekenen in 3D. “Je ziet meteen of alle componenten erin passen”, vult hij aan. “Bovendien kan je de tekeningen sturen naar machines die met een ongelooflijke precisie de juiste gaten boren (onder meer voor de montageplaat) of de bedrading doen. Alles krijgt een ODC-code, zodat de cableur een kant-en-klaar pakket krijgt waardoor de installatie kinderspel wordt. Bovendien kunnen we onze klanten hun bord vooraf al integraal tonen in 3D, zodat ze een realistisch beeld krijgen van hoe het er zal uitzien. Onaangename verrassingen op de werkvloer zijn daardoor zo goed als uitgesloten.”



**SOFTWARE
ENGINEER**

BART STEVENS

55 – SOFTWARE ENGINEER

Techniek en Bart Stevens, het waren altijd al twee handen op één buik. Na zijn opleiding ging Bart werken voor EBES (opgegaan in het huidige Electrabel). “Ik kwam er terecht op het tekenbureau, waar we toen nog handmatig de plannen voor de elektriciteitsleidingen in de straten op papier zetten. In 1990 maakte ik de stap naar Vandecappelle. Daar heb ik altijd op de afdeling automatisering gewerkt. Door regelmatig opleidingen te volgen, bleef ik continu op de hoogte van de razendsnel veranderende technologieën.”

“FLEXIBILITEIT ZIT IN ONS DNA”



Via de software kunnen we ook veel data capteren. De resultaten van data-analyses komen terecht in rapporten, die cruciaal zijn om het rendement van de installatie voortdurend te kunnen opvolgen en te verbeteren.”

Ook kennisoverdracht is een cruciaal aspect van de functie. “Na de opstart, leggen we aan de operatoren bij de eindklant nauwkeurig uit hoe de machine werkt, op welke manier de efficiëntie het grootst is, hoe ze kunnen ingrijpen bij calamiteiten, enzovoort. Treden er problemen op die zij zelf niet kunnen behappen, dan staan we paraat om zo snel mogelijk tussen te komen en de stilstand tot het absolute minimum te beperken.”

Bij Cebeo Solutions for Industry werkt Bart als Software Engineer. “We communiceren veel met onze klanten (machinebouwers of industriële bedrijven) over hoe een machine conceptueel moet werken en welke interacties met bovenliggende systemen (MES, SAP ...) nodig zijn.

Vervolgens werken we heel het concept uit, inclusief PLC's, de gebruikersinterface en visualisaties. We begeleiden ook de ingebruikname van de machine en testen daarbij onder meer de programma's en de communicatie tussen de verschillende sensoren en actuatoren.

De variatie in zijn job vindt Bart erg leuk. “We werken voor bedrijven die hout of metaal bewerken, voeding produceren, zijn ook actief in de waterzuiveringssector, et cetera. Onze flexibiliteit en de uitgebreide ervaring zijn belangrijke redenen waarom bedrijven overtuigd voor ons blijven kiezen. Daar zijn we best wel trots op.”



**ENGINEER SOLUTIONS
FOR INDUSTRY**

“MEEDENKEN IS ONZE TWEEDE NATUUR”

PETER BEUCKELS 59 – ENGINEER SOLUTIONS FOR INDUSTRY

Net als Stefaan Deraus studeerde Peter Beuckels aan de Katholieke Industriële Hogeschool Oostende af als industrieel ingenieur elektriciteit ('sterkstroom'). Daarmee had hij in zijn rugzak al heel wat bagage om als de schakel tussen zijn werkgever en de klant te fungeren.

“Ik werkte eerst, in de tweede helft van de jaren tachtig, vier jaar als service engineer voor Milton Roy. Daar hield ik me vooral bezig met spectrofotometers, waarover ik ook opleidingen gaf aan operatoren. Toen al maakte ik kennis met PC's en PLC's. In 1990 ging ik aan de slag als accountmanager voor Velleman Components in Gavere. Voor hen verkocht ik elektronica producten aan industriële klanten. De rol van accountmanager vulde ik van 1998 tot 2019 in bij Vandecappelle. Dat behelsde de verkoop van losse componenten en ondersteuning bij automatiseringsprojecten.”

Sinds september 2019 mag Peter zich een Cebeo-medewerker noemen. Als 'Engineer Solutions for Industry' voert hij een veelzijdige job uit. “Ten eerste fungeer ik voor onze klanten als extern specialist, die hen technisch ondersteunt bij de zoektocht naar de juiste producten. Dat krijgt automatisch een verlengstuk in het proactief meedenken over hun concepten of projecten, zodat ze meteen ook weten welke producten of elektrische

borden daarvoor vereist zijn. Op die manier spelen we echt onze rol als hun partner, wat essentieel is voor een duurzame langetermijnrelatie.”

Peter speelt ook een actieve rol in het promoten van producten en diensten van Schneider Electric voor automatiseringsprojecten. “De technische meerwaarde die we creëren, zorgt voor een stimulans van de productverkoop en is ook heilzaam bij het ontdekken van nieuwe opportuniteiten. Als potentiële klanten horen hoe we hen kunnen ondersteunen bij hun ambitie om de stap naar Industrie 4.0 te zetten, zijn ze vaak vragende partij om op onze diensten te kunnen terugvallen.”

De enthousiaste vijftiger houdt vooral van de contacten met klanten en leveranciers én de constructieve samenwerking met de fijne collega's. “Het is altijd leuk als een klant apprecieert dat je hem ontzorgt door de juiste oplossingen aan te reiken én een project zelfs daadwerkelijk uit te voeren”, besluit Peter.



**PRODUCT SUPPORT
SOLUTIONS
FOR INDUSTRY**

WILLIAM PAREIN

58 – PRODUCT SUPPORT
SOLUTIONS FOR INDUSTRY

“IEMAND HELPEN, GEEFT ALTIJD EEN VOLDAAN GEVOEL”

Als William Parein het woord ‘elektronica’ hoort, zorgt dat meteen voor een glinstering in zijn ogen. Het is de richting waarin hij destijds een bachelor-diploma behaalde én de sector waar hij vervolgens altijd in actief was.

“Mijn eerste professionele stappen zette ik vanaf 1986 bij Barco. Daar was toen al een automatiseringsafdeling die onder meer programmeerbare controllers maakte. Die eigen producten heb ik doorheen heel Europa en Noord-Amerika helpen installeren. In 2000 maakte ik de overstap naar Cheyns, waar ik verantwoordelijk was voor ‘product support’ bij klanten. Na de offerte, ondersteunde ik hen bij allerlei programmeerbare oplossingen voor realisaties in de industriële, de tertiaire en de residentiële markt.”

“Sinds Cebeo in 2018 het bedrijf overnam, mocht ik daar mijn ervaring en kennis ten dienste stellen van klanten”, vervolgt William. “Mijn job hier is gelijkaardig als mijn vorige functie: intern ondersteun ik klanten bij het kiezen van de juiste producten en het oplossen van problemen. Het geeft best wel voldoening als je mensen op een meestal eenvoudige manier kan verder helpen. De beste return voor die hulp is hun loyaliteit als klant aan Cebeo, al gebeurt het regelmatig dat mensen ons echt bedanken omdat we hen hebben geassisteerd tijdens een installatie.”

Onder de vlag Cebeo Solutions for Industry zal dat nog beter lukken, denkt William. “Het moet altijd de ambitie zijn om ons serviceniveau naar een hoger niveau te tillen. Daar werken we elke dag gedreven aan verder. Ik kijk ernaar uit om die toegevoegde waarde te kunnen blijven bieden.”



When **energy** matters



PUB 1143 02 31



MASTERYS BC+
UPS from 10 to 160 kVA

The 4th generation of trustworthy power protection

- The best protection with a cost-effective approach.
- Extremely reliable, robust and durable.
- New MASTERYS BC+ Flex model: the first device that adapts to the environment.
- eWIRE: mobile application for a tutored installation and commissioning.



bit.ly/masterys-range

socomec
Innovative Power Solutions

WEBSITE

‘Cebeo Solutions for Industry? Allemaal goed en wel, maar wat mag ik er concreet van verwachten?’ We horen je de volledig terechte bemerking al maken... De antwoorden vind je stuk voor stuk op www.cebeo-solutions-for-industry.be, onze gloednieuwe website.

EEN NIEUW (DIGITAAL) MAATPAK

WWW.CEBEO-SOLUTIONS-FOR-INDUSTRY.BE

“Niet langer aarzelen, surfen maar!”

Industriële automatiseringsprojecten, van ontwerp tot integratie: klinkt mooi op papier, maar hoe vertaalt zich dat naar de praktijk en naar een concrete samenwerking? Op onze website geven we je graag een goed beeld van wat we kunnen bieden.

“Je vindt er een bloemlezing van onze oplossingen voor fabrieks- en procesautomatisering, machinebouw en Industrie 4.0 én de manier waarop we te werk gaan”, vertelt Wouter Vierstraete. “Of je nu actief bent in de voedingsindustrie, de houtsector, water & infrastructuur, de PVC-markt, de verpakkings- of de betonbranche: voor elk segment lichten we onze strategie toe. Van de traditionele rol van een groothandelaar (productverkoop) over engineering, bordenbouw en PLC-automatisering: voor elk van deze diensten doen we onze benadering uit de doeken. Ben je zodanig door de microbe gebeten dat je graag bij ons wil komen werken, dan kan je ook de vacatures bekijken en solliciteren.”

CEBEO CAMPUS HERVAT LIVE OPLEIDINGEN IN WALLONIË

Aangepaste opleidingen die toelaten om technologische vernieuwingen zo snel mogelijk in het producten- en dienstenaanbod op te nemen, zijn essentieel. Via Cebeo Campus krijg je de kans om jezelf voortdurend bij te scholen en op die manier ook de vinger aan de pols van de markt te blijven houden. Nu de grootste gevolgen van de pandemie achter ons lijken te liggen, wil Cebeo zeker vanaf 2022 weer sterk overschakelen naar opleidingen met live contact, al blijft het online aanbod wel behouden.

“Je kan geen professionele diensten aanbieden, als je niet elk product uit je aanbod tot in de kleinste details beheerst”, weet Fabrice Fokan, verantwoordelijke van het Cebeo Competence Center in Wallonië. “Onze klanten beseffen dat ten volle en scholen zich regelmatig bij via Cebeo Campus. De nadruk ligt daarbij op het aanbod van Siemens en Schneider Electric. De jarenlange trouwe samenwerking tussen Cebeo en Siemens weerspiegelt zich in het Approved Partnership (APP), terwijl we sinds vorig jaar een Certified Industrial Automation Distributor van Schneider Electric zijn. Ons team omvat onder meer 4 Siemens-specialisten en 2 Schneider Electric-experts, waardoor we goed geplaatst zijn om onze knowhow over de innovatieve oplossingen van deze twee merken door te geven aan onze klanten.”

De opleidingen variëren van basismodules, waarvoor een laag kennisniveau is vereist, tot meer gespecialiseerde thema's. “De onderwerpen zijn erg variërend: van automatisering over motorische sturingen tot frequentieregeling, noem maar op. Uiteraard spelen we daarbij sterk in op de onmiskenbare evolutie richting Industrie 4.0 en het Internet of Things”, verklaart Fabrice.



WALLONIË

In coronatijden was ook Cebeo genoodzaakt om de opleidingsmomenten volledig virtueel te organiseren, via e-learningen. “Dat systeem blijft behouden: op onze website is het integrale aanbod aan virtuele opleidingen nog altijd beschikbaar. Daarnaast zijn we in Wallonië vanaf september gelukkig ook weer deels kunnen overschakelen naar vormingsmomenten ‘in real life’. Op die manier anticiperen we op de grote vraag van onze klanten, die terecht veel belang hechten aan het praktijkgedeelte van een cursus.”

Lees verder op pagina 22

“Je kan geen professionele diensten aanbieden, als je niet elk product uit je aanbod tot in de kleinste details beheerst.”

Fabrice Fokan, verantwoordelijke
van het Cebeo Competence Center
in Wallonië



Vervolg van pagina 21

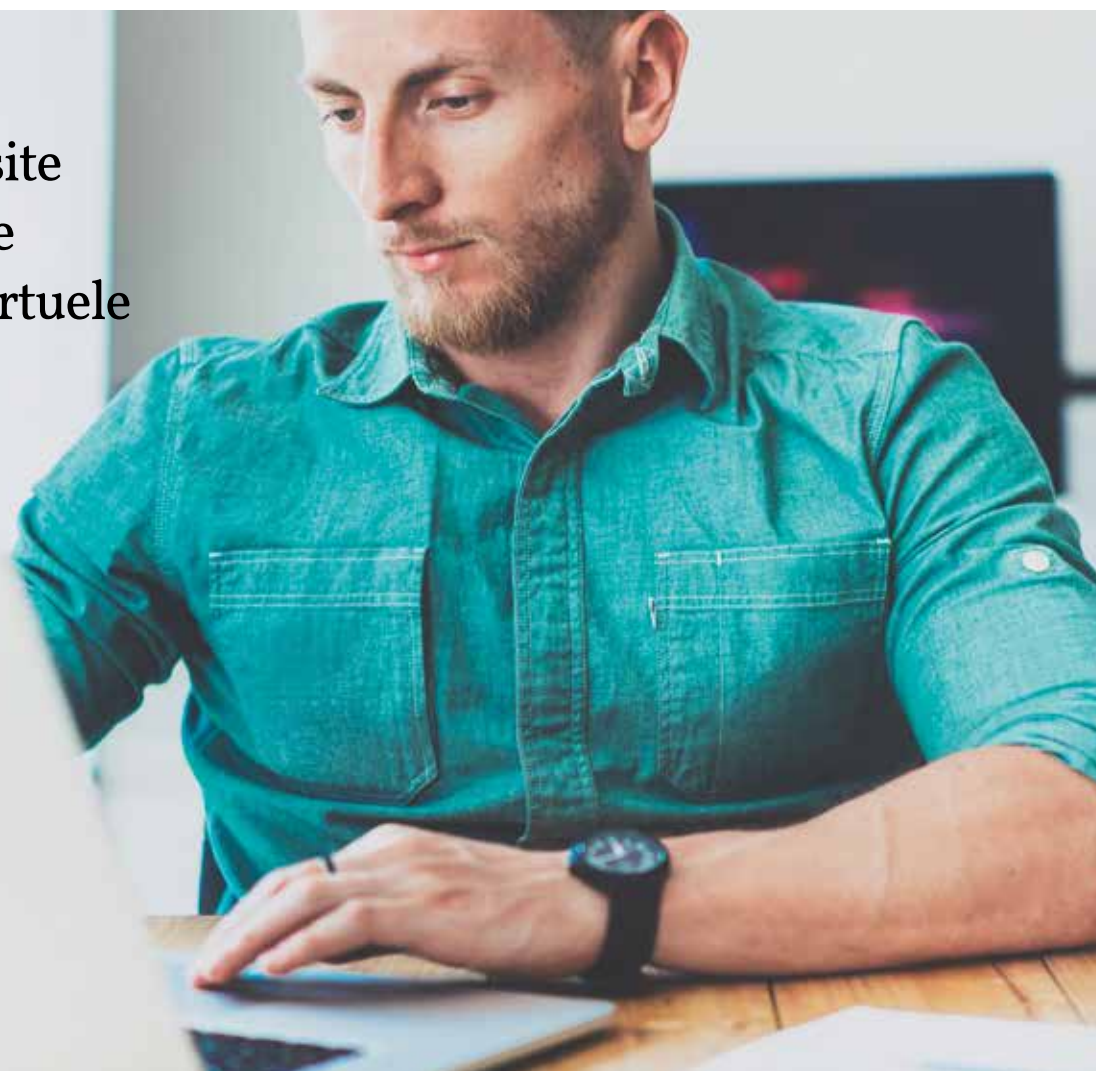
“We organiseren de opleidingen in onze vestigingen in Grâce-Hollogne, Jumet en Doornik, de drie Franstalige vestigingen met een uitgelezen aanbod voor de industriële markt. Ook Suarlée, vlakbij Namen, is voor onze Waalse klanten een gewaardeerd opleidingscentrum. Omwille van de geldende gezondheidsmaatregelen laten we voor een cursus met fysieke lesmomenten, maximaal acht personen toe in grote en voldoende geventileerde ruimtes. Wie interesse heeft in één van de talrijke cursussen, kan zich online registreren.”

VLAANDEREN

Voor Vlaanderen is het de bedoeling om vanaf 2022 opnieuw een versnelling hoger te schakelen inzake fysieke opleidingen. “Om de coronamaatregelen te respecteren, hebben we dat aanbod voor 2021 bewust nog beperkt gehouden. Als de situatie rond COVID-19 het toelaat, kijken we ernaar uit om daar opnieuw voluit voor te gaan en onze knowhow weer via live ontmoetingen met onze klanten te mogen delen”, besluit Wouter Vierstraete.

“Op onze website is het integrale aanbod aan virtuele opleidingen nog altijd beschikbaar.”

Wouter Vierstraete,
Manager Industrial Solutions bij Cebeo



LEDVANCE DAMP PROOF ARMATUREN

DE NIEUWE GENERATIE.



MEER VERMOGEN, MEER RENDEMENT EN BETERE LICHTKWALITEIT

De nieuwe generatie van de LEDVANCE DAMP PROOF armaturen heeft het allemaal. De energie-efficiëntie is toegenomen tot 135 lm/W. Er zijn nu versies met een lichtstroom van 8000 lm en zelfs 11000 lm voor toepassingen met zeer hoge plafonds en nu ook versies met sensor. En er zijn meer lichtkleuren om uit te kiezen met een warme 3000K toegevoegd aan de bestaande 4000K en 6500K.



WWW.CEBEO.BE/NL-BE/OPLEIDINGEN-EVENTS

BENELUX.LEDVANCE.COM



Elkaar versterken: dat was de ambitie die Cebeo en Siemens uitspraken toen Cebeo enkele jaren geleden het certificaat van Approved Partner als Value Added Reseller van Siemens ontving. Anno 2021 zijn beide bedrijven nog beter op elkaar ingespeeld en daar genieten vooral systeemintegratoren, machine- en bordenbouwers van. “Ook op digitaal vlak hebben we de jongste jaren samen toegevoegde waarde gecreëerd”, vertelt Denny Decorte, Sales Manager Channels bij Siemens.

APPROVED PARTNERSHIP TUSSEN SIEMENS EN CEBEO SOLUTIONS FOR INDUSTRY BLIJFT HEEL KRACHTIG



“De klant is dé winnaar van
onze samenwerking”

Denny Decorte, Sales Manager Channels
bij Siemens.

Siemens is een naam als een klok in de bedrijfswereld, met een portfolio dat ook in het assortiment van Cebeo niet mag ontbreken. Daarom sloegen deze twee ondernemingen vele jaren geleden al de handen in elkaar. Aanvankelijk was de relatie een typevoorbeeld van die tussen een producent en een leverancier, maar vanaf 2017 tilden Cebeo en Siemens hun krachtenbundeling naar een hoger niveau.

CO-CREATIE

“Toen Cebeo de titel van Approved Partner als Value Added Reseller kreeg, was dat het startsein om ons ‘huwelijk’ nog te versterken”, verduidelijkt Denny Decorte. “Op dat moment hebben we onze strategieën op elkaar afgestemd en een meerjarenplan opgezet waarbinnen we nadrukkelijk gingen inzetten op co-creatie, vanuit de overtuiging dat dit iedereen ten goede zou komen.”

Lees verder op pagina 26



Denny Decorte

VANDECAPPELLE

Sinds dit jaar legt de groothandel de industriële lat nog hoger met de rebranding tot 'Cebeo Solutions for Industry'. "Een gelijkwaardige relatie die wij met Cebeo hebben opgebouwd, was/is er ook met Vandecappelle als systeemintegrator", onderstreept Denny. "De integratie van de competenties van de Vandecappelle-specialisten in 'Cebeo Solutions for Industry', kunnen wij dan ook alleen maar toejuichen. Het laat Cebeo toe om zijn rol als serviceprovider nadrukkelijker op te nemen. Dat zal zich onder meer weerspiegelen in de engineering en productie van stuurborden en laagspanningsborden. Zo bouwt de groothandel stilaan kennis op die gelijkwaardig is aan die van ons. Dat is trouwens de ambitie die we nastreven met elk van onze partners."

Vervolg van pagina 25

Approved
Partner

SIEMENS

Die veronderstelling was volledig terecht. Het leidde op alle echelons tot een nauwere samenwerking en goede afspraken inzake competentie-uitwisseling, voorraadniveaus, enzovoort. "Cebeo weet welke innovaties er zijn, hoe die werken en in welke mate die een meerwaarde kunnen bieden aan specifieke klanten. Dat is ook nodig, want vandaag hebben systeemintegratoren, machine- en bordenbouwers absoluut nood aan partners met kennis van zaken. Een zichzelf respecterende groothandel moet tegenwoordig zoveel meer zijn dan een 'box mover'. Die boodschap knoopten de Cebeo-verantwoordelijken zich jaren geleden al goed in de oren. Zij genereren toegevoegde waarde door ook bij industriële klanten een duurzame relatie te onderhouden."

"De integratie van de competenties van de Vandecappelle-specialisten in 'Cebeo Solutions for Industry', kunnen wij alleen maar toejuichen."

Denny Decorte, Sales Manager Channels bij Siemens.

Het opkrikken van dat kennisniveau is ook mogelijk door de regelmatige opleidingen die de Cebeo-specialisten bij Siemens volgen. "Die vormingsmomenten zijn van goudwaarde: ze zorgen ervoor dat zij ons productportfolio gedetailleerd kennen én vertrouwd blijven met onze filosofie."

DIGITALISERING

Door de coronacrisis is de trend naar digitalisering nog versterkt. Cebeo was daar al goed op voorbereid en stak zelfs nog een tandje bij. "Door de website en webshop op hetzelfde platform te positioneren, is Cebeo beter gewapend om de digitale 'customer journey' te begrijpen en er gericht op in te spelen. Daarnaast komen ze online tegemoet aan de informatiebehoefte van de industriële doelgroep. Via korte webinars slagen de Cebeo-specialisten erin om systeemintegratoren, machine- en bordenbouwers vertrouwd te maken met de werking van nieuwe producten."

"Dankzij die digitale vorming kennen die klanten al voor 80% de mogelijkheden van een innovatie", aldus Denny. "Ook voor de overige 20%, die doorgaans nogal specifiek is per applicatie, kan het Cebeo Solutions for Industry-team hen helpen. Het zorgt ervoor dat integratoren nieuwigheden in sneltempo onder de knie hebben. Zeker in deze tijden is het een cruciaal concurrentieel voordeel als je die snelheid kan bieden."

Als Sales Manager Channels én Partner Manager voor het internationale Global Partner-programma is Denny er dan ook van overtuigd dat Siemens en Cebeo elkaar zullen blijven versterken. "Met twee kan je meer dan alleen. We kunnen nog minstens een versnelling hoger schakelen op onze tandem en zullen zeker niet laten om dat te doen", besluit hij.



SCHNEIDER ELECTRIC KIJKT UIT NAAR HET INTENSERE PARTNERSHIP MET CEBEO SOLUTIONS FOR INDUSTRY

Eén plus één is... drie. Zeker als je de expertise en ervaring van twee specialisten in elektrotechniek bundelt in een partnership waar systeemintegratoren, machine- en bordenbouwers optimaal de vruchten van zullen plukken. Cebeo en Schneider Electric werkten al intens samen en kijken ernaar uit om voor deze doelgroepen een nog grotere toegevoegde waarde te creëren via Cebeo Solutions for Industry. “De markt is vragende partij voor de juiste oplossingen om in te spelen op Industrie 4.0. Het is de missie van Cebeo en Schneider Electric om hen vakkundig te begeleiden naar de meest geschikte aanpak”, vertelt Frederic Vercoutere, Channel Business Development Manager bij Schneider Electric.



Schneider Electric hoeft in de wereld van elektriciteit en energiebeheersystemen nauwelijks nog een introductie. Gegroeid vanuit historisch bekende merken zoals Télémécanique, ontpopte het Franse concern zich tot een toonaangevende multinational. Ook Cebeo kan terugvallen op een boeiende historie van organische groei en acquisities. Het stond in de sterren geschreven dat beide ondernemingen vroeg of laat de handen in elkaar zouden slaan.

TOEGEVOEGDE WAARDE

“Het is de logica zelf dat de samenwerking zich aanvankelijk beperkte tot een traditionele relatie tussen producent en groothandel”, vertelt Frederic Vercoutere. “Mede door de technologische vooruitgang, heeft Cebeo die klassieke rol snel overstegen. De jongste jaren zijn er steeds meer producten met toegevoegde waarde op de markt gekomen, alleen zijn die vaak vrij technologisch. Door de (r)evolutie richting Industrie 4.0 is daar nog een belangrijke digitale laag bij gekomen.

Lees verder op pagina 30

“Verlengstuk van onze organisatie”

Frederic Vercoutere, Channel Business Development Manager bij Schneider Electric

Vervolg van pagina 29

Dat betekent dat het voor machinebouwers en systeemintegratoren almaar uitdagender wordt om dergelijke oplossingen te implementeren. Daarom wensen zij, naast het product 'an sich', graag extra ondersteuning van hun leveranciers. Het is belangrijk aanvullende services aan te bieden, zodat zij met een gerust hart in het uitgebreide aanbod de juiste keuzes kunnen maken en verzekerd zijn van oplossingen die volledig aan hun verwachtingen voldoen.”

Dat aanbod aan hoogwaardige oplossingen inzake industriële automatisatie, vinden (eind)klanten bij Schneider Electric. De producent behoort wereldwijd tot de top drie inzake kwalitatieve systemen, producten en services, met het EcoStruxure-model als rode draad. De specialisten van Cebeo Solutions for Industry investeerden veel tijd en energie om dat aanbod stilaan als hun broekzak te kennen.



Frederic Vercoutere

IAD ACADEMY

“Cebeo mag zich sinds 1 september 2020 een Certified Industrial Automation Distributor (IAD) van Schneider Electric noemen”, verduidelijkt Frederic Vercoutere. “IAD is een wereldwijd plan waarbij we op een intensere manier met bepaalde partners samenwerken. Daarbij engageren bedrijven, zoals Cebeo, zich om aan hun doelgroep krachtige ondersteuning te bieden voor technologische materialen die effectief veel support vragen én die op de juiste manier te commercialiseren. Dat kan alleen maar als ze een aangepaste opleiding hebben gevolgd. Sales- en technische profielen van de distributeur krijgen daarom toegang tot onze IAD Academy. Digitaal kunnen ze, via e-learning, op eigen tempo en op afstand al heel wat informatie absorberen.



“Het is belangrijk aanvullende services aan te bieden, zodat de klanten van Cebeo met een gerust hart in het uitgebreide aanbod de juiste keuzes kunnen maken.”

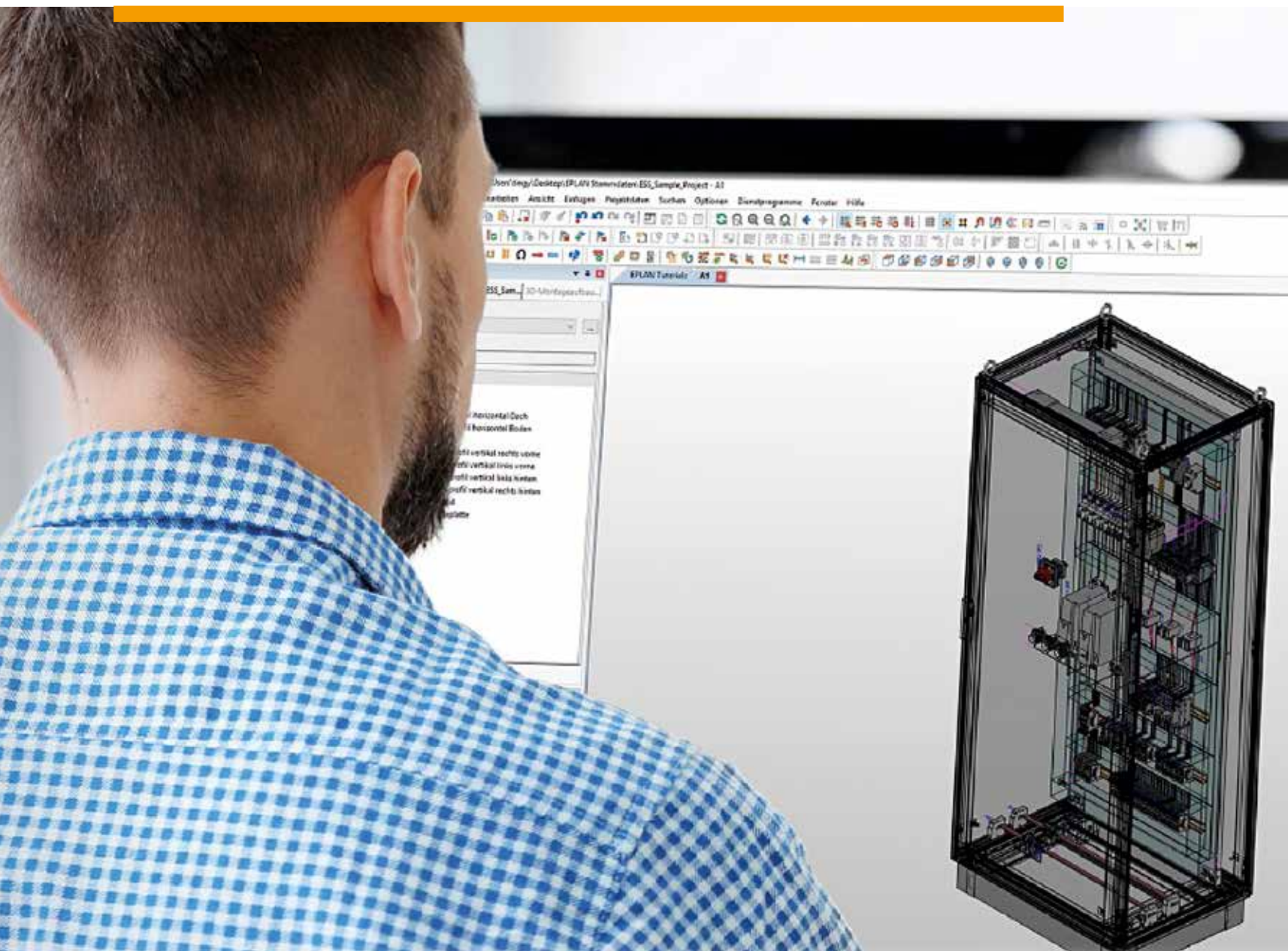
Frederic Vercoutere,
Channel Business Development Manager bij Schneider Electric

LANGETERMIJNVISIE

Bij Cebeo loopt dat traject heel gezwind, merkt Frederic Vercoutere. “Sinds de elektrogroothandel zich een IAD mag noemen, krijgt onze samenwerking een extra dimensie. Het creëert onmiskenbaar een win-winsituatie. Enerzijds dekt Cebeo een belangrijk deel van de markt af, zodat zij hun expertise en ervaring ten dienste kunnen stellen van een heel breed klantenportfolio. De krachtige ondersteuning van hun ‘dedicated’ team, bestaande uit gevarieerde technische profielen, is een grote meerwaarde bij het aanbieden van totaaloplossingen inzake industriële automatisering.”

“De aangepaste manier waarop Cebeo de industriële markt benadert, getuigt van een verstandige langetermijnvisie en laat toe om het ecosysteem van systeemintegratoren, machine- en bordenbouwers maximaal te ontzorgen. Op die manier ontwikkel je een veel hechtere relatie met je klanten en kan je optimaal op hun behoeften inspelen. We kijken ernaar uit om daar met onze producten, diensten en knowhow deel van uit te maken”, besluit Frederic Vercoutere.

BORDONTWERP IN 3D WINT ZIELTJES



We leven in een tijdperk waarin iedereen terecht de mond vol heeft over digitale transformatie en automatisering. Efficiënte engineering van elektrische borden biedt op dat vlak een significante meerwaarde. In functie daarvan zijn de 'panel engineers' van Cebeo al een tijdje overgeschakeld naar bordenbouw en schakelkasttechniek in 3D. Daarvoor gebruiken ze met EPLAN Pro Panel een uiterst geschikte software-applicatie. Roel van Roy, bij EPLAN België verantwoordelijk voor 'business improvement', licht ons de talrijke voordelen van deze aanpak toe.



EPLAN heeft in de wereld van de bordenbouw amper nog een introductie nodig. De internationale organisatie, met hoofdzetel in Duitsland, telt wereldwijd meer dan 50 locaties. Het specialiseert zich in software- en serviceoplossingen voor elektrotechniek, automatisering en mechatronica en ontwikkelt geavanceerde engineeringsoftware voor operatoren, systemintegratoren, machine- en bordenbouwers. Ook het 'Cebeo Solutions for Industry'-team maakt gebruik van een EPLAN-oplossing om complexe engineeringprocessen te behartigen.

"EPLAN Pro Panel leent zich bij uitstek voor de overgang van slimme engineering naar slimme productie", verklaart Roel van Roy. "Het EPLAN Platform zorgt voor de best mogelijke ondersteuning bij elke fase van een automatiseringsproject: van concept over design en productie tot onderhoud."

2D

Het design van elektrische borden en schakelkasten heeft door de jaren heen een stevige metamorfose ondergaan. "De tijd dat de uitwerking van elektrische schema's grafisch en manueel gebeurde, ligt al een tijdje achter ons en heeft plaats geruimd voor intelligentere systemen. Ontwerpen in 2D was in dat opzicht een eerste belangrijke stap. Op die manier kreeg de operator die het bord moest bouwen, al een goed voorbeeld en een vrij accuraat beeld over de maten en de plaatsing van de verschillende componenten. Intussen begint ook die aanpak stilaan voorbijgestreefd te geraken."

Lees verder op pagina 34



Roel van Roy, bij EPLAN België verantwoordelijk voor 'business improvement'

“Een bedradingsrobot knipt de draden meteen op de juiste lengte, voorziet ze van de juiste hulsjes én drukt er het correcte nummer op. Op die manier win je al veel tijd, zeker in de wetenschap dat de bedrading doorgaans 60 à 70% van de totale tijd van een bordenbouwer opslorpt. Ook de arbeidsintensieve mechanische bewerkingen (correcte dimensionering van de montageplaat, het boren van de juiste gaten, de plaatsing van touchpanels en koeling ...) gebeurt tegenwoordig vaak machinaal, wat mogelijk is door een efficiëntere informatieoverdracht tussen engineering en productie. Eigenlijk zorgt de software letterlijk voor begeleiding van naaldje tot draadje, waardoor je voor de effectieve bordenbouw anders geschoold personeel kan inzetten. Gezien de huidige krapte op de arbeidsmarkt is dat een enorme troef.”

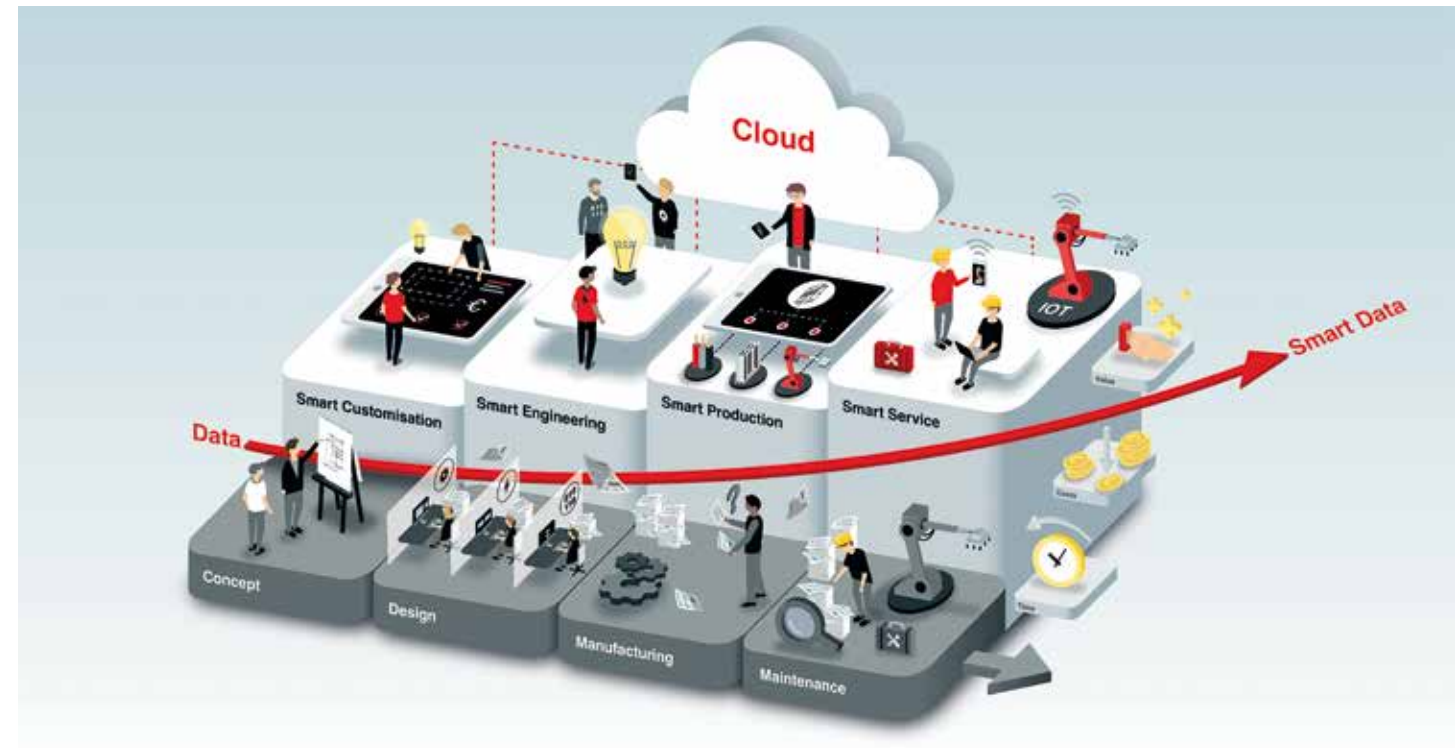
Vervolg van pagina 33

De overgang naar 3D betekent een kwantumsprong in de goede richting, om diverse redenen. “Met deze software is zowel de lay-out van de 3D-montage, de virtuele 3D-bekabeling als het ontwerpen, wijzigen en aanpassen van koperrails mogelijk. Andere functionaliteiten bevorderen de productie-integratie. Zo is het mogelijk om alle projectrapporten en tekeningen inzake productie en montage (inclusief de gegevens die nodig zijn voor besturing), rechtstreeks vanuit EPLAN Pro Panel te genereren. Dat geldt zowel voor de bewerking van kastcomponenten of koperrails, als voor de besturing van machines en serviceconcepten voor kabel- en draadfabricage.”

GEAUTOMATISEERDE PRODUCTIE

3D engineering biedt dus een scala aan voordelen voor de drie facetten van bordenbouw: bedrading, de mechanische bewerking van de kast én het kopergedeelte. Vaak gebeurt de productie van het bord namelijk ook al geautomatiseerd.

“EPLAN Pro Panel leent zich bij uitstek voor de overgang van slimme engineering naar slimme productie”



DE HYPE VOORBIJ

3D-engineering garandeert een betere kwaliteit en een grotere toegevoegde waarde. “Het zorgt voor een stevige reductie van de tijd en de kosten die je nodig hebt voor bordenbouw. Dat leidt tot snellere levertijden, minder manuren en een fors ingekrompen foutenlast. Het is dan ook de logica zelve dat deze geavanceerde engineeringmethode almaar beter ingeburgerd raakt en op beduidend meer interesse kan rekenen. We zijn de ‘hype’-fase intussen al lang voorbij: iedereen beseft dat het vandaag gewoon noodzakelijk is om op die manier te werken.”

Dat heeft ook het ‘dedicated’-team van Cebeo Solutions for Industry goed begrepen. Onze ‘panel builders’ zijn al langer integraal overgeschakeld naar ontwerpen in 3D, vanuit de terechte overtuiging dat dit zowel voor systeemintegratoren als operatoren alleen maar voordelen biedt. Het is de best mogelijke waarborg om tot optimaal geproduceerde én uitstekend functionerende elektrische borden en schakelkasten te komen.

Van 18 tot en met 20 mei 2022 is Kortrijk Xpo opnieuw hét epicentrum van de Belgische automatiseringswereld. Vier hallen van het Zuid-West-Vlaamse beurzencomplex zijn dan integraal gewijd aan één van de belangrijkste drivers van het huidige industriële landschap. Ook bij Cebeo staat dit evenement in de agenda met rood aangestipt.

INDRUK MAKEN OP INDUMATION



Indumation is uitgegroeid tot de belangrijkste beurs voor automatisering in België. Alle zichzelf respecterende fabrikanten en machinebouwers tekenen er present. Als dienstverlenende groothandel kan en wil Cebeo er niet ontbreken.

INTERACTIE BEVORDEREN

“We beschikken er niet over de grootste stand. Dat is ook niet nodig, want op dit evenement presenteren wij geen producten. Die eer laten we graag over aan de fabrikanten. Zij komen in Kortrijk de nieuwigheden voorstellen die ze eind 2021 al lanceerden op de SPS-beurs (‘Smart Production Solutions’) in Nürnberg”, vertelt Maarten Rood, Market Segment Manager Industry bij Cebeo. “Wij grijpen deze opportuniteit aan om de interactie met onze klanten aan te zwengelen en er ons concept Cebeo Solutions for Industry uit de doeken te doen.”

Voor de bezoekers zal het dan ook ten zeerste de moeite lonen om een bezoekje aan de stand van Cebeo te brengen. Onder meer technische profielen en managers van productiebedrijven, systeemintegratoren en machinebouwers krijgen er alle informatie over het concept waarmee Cebeo zich meer dan ooit als een partner van hen opstelt.

TECHNISCHE EXPERTISE

“Wij willen opnieuw aantonen dat onze rol zich al lang niet meer strikt beperkt tot die van een groothandel, waar klanten louter producten bestellen”, vervolgt Maarten Rood. “Als Siemens Approved Partner en Certified Industrial Automation Distributor van Schneider Electric willen we voor onze klanten veel meer betekenen, zodat ze zich op hun corebusiness kunnen richten. Ons ‘dedicated’ team kan een cruciale meerwaarde betekenen bij de uitbouw van hun ecosysteem.”

Zowel inzake (elektrische) engineering als op vlak van dienst na verkoop, opvolging én opleiding kan Cebeo Solutions for Industry heel wat technische expertise ter beschikking stellen. “Die helpt hen om de architectuur van machines helemaal op punt te stellen, zodat de installaties op de juiste manier met elkaar zijn verbonden. Op die manier kunnen we een belangrijke rol betekenen in de optimalisering van machineparken met het oog op Industrie 4.0.”

Benieuwd om te weten wat Cebeo voor jou kan betekenen? We verwelkomen je graag met open armen op stand 622 (Hal B, stand 22). Op donderdag 19 mei is er een nocturne, met een cocktailbar op de Cebeo-stand.

HALOGEENVRIJ EN UV-BESTENDIG: ALSECURE XGB Cca & ALSECURE H07Z1-R Cca

DÉ COMBINATIE VOOR BINNEN EN BUITEN

Nexans zet al jaren de standaard met z'n superieure ALSECURE XGB Cca en ALSECURE H07Z1-R Cca Type 2. Ze combineren nu een verbeterde brandreactie met UV-bestendigheid, zonder in te boeten op gebruiksgemak. Voortaan trekt u ze van binnen naar buiten gewoon door.

www.nexans.be

Nexans
ELECTRIFY THE FUTURE

Relais conform ATEX-richtlijn ATEX 2014/34/UE en UL HazLoc



Speciale uitvoeringen voor
zone 2 installaties met
aanwezigheid van Gas.

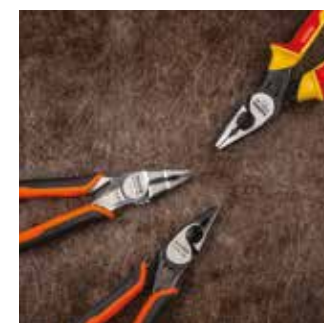


- Serie 66 - Vermogensrelais 30 A, 2 contacten, printmontage
- Serie 58 - Interfacereais, 3 of 4 wisselcontacten
- Type 86.30 - Tijdmodule voor schakelrelais serie 58
- Serie 39 - Interfacereais, 1 wisselcontact,
Schroef- of push-in - aansluiting

S.P.R.L. FINDER BELGIUM B.V.B.A. Bloemendaal, 5 - 1547 BEVER
finder.be@findernet.com findernet.com

finder
SWITCH TO THE FUTURE

BAHCO



WWW.BAHCO.COM



CEBEO BOUWT MEE AAN GOEDERENLIFTEN EN HEFBRUGGEN VAN WEP WEISSHAUPT

Op naar de Oostkantons. Aan de rand van de vredige gemeente Raeren bevindt zich R. Weisshaupt nv. Deze fabrikant van uitrustingsystemen voor keuringscentra en goederenliften bestelt sinds enkele jaren de onderdelen voor zijn technische kasten bij Cebeo. Samen met Reiner Weisshaupt (CEO R. Weisshaupt nv), Tim de Toledo Sommerlath (CEO R. Weisshaupt nv), Roger Mennicken (COO & Inkoopmanager R. Weisshaupt nv) en hun contactpersonen bij Cebeo, Fabrice Fokan en Antonio Lobue, kijken we terug op een succesvolle samenwerking.

OPLOSSINGSGERICHT

“We houden ons al lang bezig met de elektrische componenten van takels”, vertelt Roger Mennicken. “In 2016 bereikte ons gamma een technologisch niveau waarvoor we een externe leverancier nodig hadden om een optimale programmering van de CPU (Central Processing Unit) en het security level te garanderen. Die dubbele vereiste kwam bovenop onze nood om op zeer korte termijn over alternatieven te beschikken voor het geval een onderdeel niet meer leverbaar zou zijn. Daar is onze samenwerking met Cebeo begonnen. Jullie daadkracht, prijzen, expertise, vermogen om snel op de zaken in te spelen en de ondersteuning van Fabrice en Antonio hebben ons echt overtuigd.”

Een andere belangrijke troef is de voorraadovereenkomst. Roger Mennicken: “De overeenkomst met Cebeo biedt ons een bepaalde zekerheid. Het risico op een tekort aan onderdelen is kleiner, en we genieten gedurende één jaar van een vaste prijs, met maandelijkse facturering.” Tim de Toledo Sommerlath: “Bovendien hoeven we ons geen zorgen te maken over de opslag van onze onderdelen. Gezien de voortdurende groei van ons bedrijf, is die externe opslag echt een enorm voordeel!”

“De orders van R. Weisshaupt nv liggen nooit vast”, voegen Fabrice Fokan en Antonio Lobue eraan toe. “Bestaat een onderdeel niet? Dan maakt een van onze eigen leveranciers het op bestelling. En als we denken dat er voor bepaalde onderdelen een beter alternatief is, bespreken we dat met meneer Mennicken en doen we hem een ander voorstel.”

Lees verder op pagina 42



Technologische expertise,
logistieke efficiëntie en menselijkheid:
een succesvolle combinatie

WEP
WEISSHAUPT AG

“We hoeven ons niet bezig te houden met de opslag van onderdelen. Dat is een enorm voordeel!”

Tim de Toledo Sommerlath

Vervolg van pagina 40

VERTROUWEN LEIDT TOT GOEDE RESULTATEN

R. Weisshaupt SA en Cebeo zijn erin geslaagd op korte tijd een hechte vertrouwensband op te bouwen, omdat ze allebei naar uitmuntendheid streven. Fabrice Fokan en Antonio Lobue: “De onderdelen zijn afkomstig van vooraanstaande fabrikanten, zoals Siemens, Bosch, Schneider en Weidmüller. We hebben erg hechte relaties met sommige daarvan – van Siemens zijn we bijvoorbeeld de enige Approved Partner in België. Dat houdt niet alleen in dat we opleidingen volgen, maar ook dat we een service en voorraad kunnen garanderen. In een tijd waarin technologieën zich razendsnel ontwikkelen, is het voor onze klanten geruststellend te weten dat wij verstand hebben van Industry 4.0.”

Roger Mennicken en Tim de Toledo Sommerlath beamen: “Dat is trouwens niet alleen geruststellend, maar ook veelbelovend. Onze klanten vragen steeds vaker naar geconnecteerde digitale oplossingen. Keuringscentra zouden bijvoorbeeld graag hun hefbruggen op afstand kunnen bedienen, om het onderhoud eenvoudiger en slimmer te maken. Die hyperconnectiviteit doet ook de vraag rijzen naar de veiligheid van onze producten. Fabrice raakt nooit uitgepraat over dat onderwerp. Onze samenwerking zal dus nog niet meteen ten einde lopen ...”

Maar technische knowhow is niets zonder menselijk contact. “Onze relatie gaat verder dan de professionele sfeer”, benadrukt Mennicken. “Uit onze samenwerking is een echte vriendschap ontstaan. Fabrice en Antonio doen hun uiterste best om oplossingen te vinden en ons uit te dagen wanneer nodig. Ze reageren snel en staan altijd paraat. We kunnen heel duidelijk en oprecht met elkaar communiceren. Voor R. Weisshaupt nv is het menselijke aspect in relaties altijd heel belangrijk geweest. Dat maakt van ons een echt dreamteam!”



“Solidariteit en duurzaamheid hebben altijd in ons DNA gezeten.”

Roger Mennicken

Reiner A. Weisshaupt, CEO
Tim de Toledo Sommerlath, CEO
Roger Mennicken, COO/CPO

KORTE KETEN

Voor ze weer aan het werk gaan, vertellen de CEO's en inkoopmanager van het Duitstalige bedrijf over hun sterke voorkeur voor korte keten bij de keuze van leveranciers. “Cebeo is een Belgische onderneming met vestigingen over het hele land – dat kan tellen”, zegt Roger Mennicken. “Alleen wanneer een product niet beschikbaar is op de Belgische markt, wenden we ons tot de Europese markt en vervolgens tot andere continenten. De prijs van materialen is hier inderdaad wat hoger, maar als de dienstverlening ook beter is, hebben we dat ervoor over.”

Wij houden van onze streek en beseffen dat we een belangrijke rol spelen in het behoud van de plaatselijke natuur. Door lange transporten over de weg te vermijden, draagt R. Weisshaupt nv zijn steentje bij! Net als Cebeo, trouwens. Bij een interventie op locatie kunnen we een beroep doen op de verschillende vestigingen van Cebeo om het materiaal bij onze eindklant te brengen. Solidariteit en duurzaamheid zitten in ons DNA.”

CYCLOTRON VAN UC LOUVAIN ENERGIEZUINIGER DANKZIJ SIEMENS FREQUENTIETREGELAARS



De Cyclotron van de UCLouvain werd tussen 1970 en 1972 gerealiseerd en was daarmee het allereerste voltooide gebouw in Louvain-la-Neuve. De deeltjesversneller die erin is ondergebracht, vergt een grote koelcapaciteit om goed te kunnen functioneren. Door het koelsysteem te optimaliseren, is het Cyclotron Resource Centre (CRC) goed op weg om jaarlijks circa 400 MWh elektriciteit te besparen. De investering zal dus op amper één jaar tijd terugverdiend zijn ...

Laurent Standaert, die verantwoordelijk is voor de 'natuurkundige' afdeling van het CRC, gunde het magazine Cebeo Industry een blik achter de schermen van de Cyclotron. De Cyclotron, die in 1972 in gebruik genomen werd en bij intimi bekendstaat als de Cyclone, maakt nog steeds indruk met zijn veelzijdigheid, zijn onveranderde mogelijkheden na vijftig jaar trouwe dienst en de vintage look van zijn controlekamer. Na lange tijd te zijn gebruikt voor kernfysisch onderzoek onderscheidt de Cyclotron zich nu in twee belangrijke toepassingsgebieden, die zijn verdere bestaan garanderen: enerzijds het testen van elektronische componenten voor de ruimtevaartindustrie en anderzijds de productie van microporeuze membranen die onder meer in de biologiesector gebruikt worden.

GEFASEERD RENOVATIEPROGRAMMA

Laurent Standaert: "We hebben een grote koelcapaciteit nodig om warmte af te voeren, die voornamelijk in de elektromagneten van de versneller wordt opgewekt. Het koelsysteem werd voor het eerst vernieuwd in het begin van de jaren tachtig. Van meet af aan wilden we de installaties kunnen onderhouden met onze eigen technici. Vandaar onze terughoudendheid om iets nieuws te proberen. We streven eerst en vooral naar betrouwbaarheid. Aangezien de energiekosten blijven stijgen, zijn we onlangs gestart met een gefaseerd renovatieprogramma, waarbij we voorzichtig begonnen met een eerste pomp. We waren zeer tevreden met het resultaat en breidden de renovatie al snel uit tot de volledige installatie."

Lees verder op pagina 46

AANZIENLIJKE BESPARINGEN

Vervolg van pagina 45

De Cyclotron werkt circa tien maanden per jaar, 24 uur per dag, vijf dagen per week. Wanneer hij niet in bedrijf is, bijvoorbeeld tijdens het weekend, moet een deel van het thermische vermogen worden afgevoerd en draaien de pompen op een verlaagde snelheid, die kan worden beperkt tot een kwart van hun nominale snelheid. Voor de renovatie was er geen regelingsmechanisme dat dit proces in goede banen leidde, waardoor de pompen altijd op hun nominale snelheid draaiden.

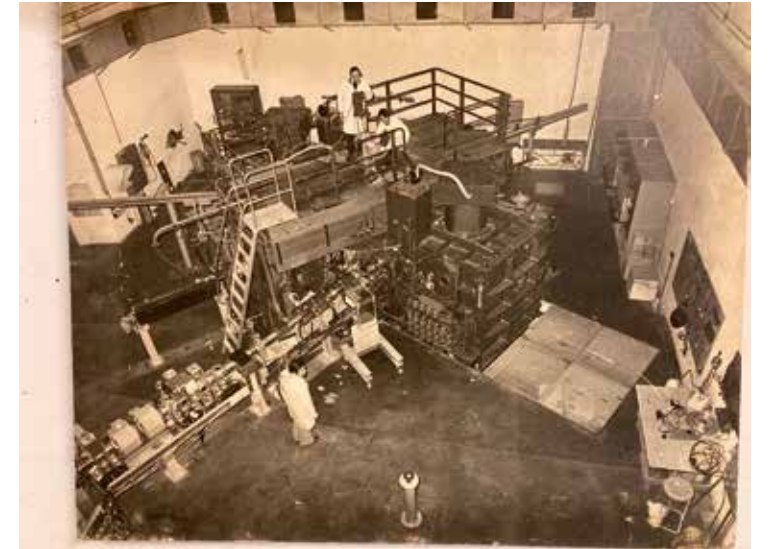
Om een dergelijke regeling mogelijk te maken, deed het CRC een beroep op Cebeo voor de levering van verschillende SIEMENS SINAMICS G120-frequentieregelaars en alle bijbehorende elektrische uitrustingen: kasten, stroomonderbrekers enzovoort. De installatie, die integraal in eigen beheer werd gemonteerd door CRC-technici, is sinds januari 2020 in bedrijf. Aangezien de coronapandemie in het eerste werkingsjaar heel wat roet in het eten strooide en periodes van stilstand veroorzaakte, zal de analyse van het verbruik en de gerealiseerde besparingen pas echt aan de orde zijn in 2021. Laurent Standaert: “Op basis van het verbruik in 2021 kunnen we nu al concluderen dat het jaarlijkse elektriciteitsverbruik met iets meer dan 400 megawattuur zal dalen. De investering zal dus in één jaar tijd terugverdiend zijn.”

Naast het financiële aspect zijn ook de milieuoverwegingen van belang. Voor wie nog overtuigd moet worden: de nieuwe EU-verordening 2019/1781, die op 1 juli in werking trad, scherpst de minimale efficiëntie-eisen voor motoren en frequentieregelaars verder aan, zoals we in het vorige nummer van het magazine Cebeo Industry hebben toegelicht.

SIEMENS-ECOSYSTEEM

Het Cyclotron-team is al lang vertrouwd met de kwaliteit van de SIEMENS-apparatuur, waarvoor het programmeringslicenties heeft, en wilde dus logischerwijze in dit ecosysteem blijven in functie van de uniformiteit en de consistentie.

De Cyclotron, die in 1972 in gebruik genomen werd en bij intimi bekendstaat als de Cyclone.



“Het is niet onze taak om elektrische kasten te maken, maar we hebben bij Cebeo materiaal en advies gevonden waarmee onze technici de klus konden klaren.”

Laurent Standaert, verantwoordelijk voor de ‘natuurkundige’ afdeling van het CRC

De bedrijfsparameters van de frequentieregelaars worden hier eerder manueel dan automatisch geregeld, maar de bediening is sterk vergemakkelijkt door de gebruiksvriendelijke interface die SIEMENS ontwikkelde (StartDrive in de TIA-Portal-omgeving, die ontworpen is om verschillende apparaten met elkaar te kunnen laten communiceren in eenzelfde werkomgeving). Het SIEMENS-systeem is modulair en biedt de nodige uitbreidingsmogelijkheden, boven op de eenvoudige installatie en het dito beheer. Laurent Standaert: “Het is niet onze taak om elektrische kasten te maken, maar we hebben bij Cebeo materiaal en advies gevonden waarmee onze technici de klus konden klaren.” Met een piekfijn resultaat tot gevolg, zoals we ter plaatse konden zien. Als Approved Partner van SIEMENS profileert Cebeo zich steeds meer als SIEMENS-automatiseringsspecialist, naast zijn oorspronkelijke rol als algemene groothandelaar.

UNIEKE TOEPASSING

Trung Cang Do, specialist industriële automatisering bij Cebeo, met een bijzondere focus op SIEMENS-apparatuur: “We hebben hier te maken met een unieke toepassing, waarbij onze rol beperkt bleef tot het leveren van de juiste apparatuur op het juiste moment. Frequentieregelaars worden meestal aangetroffen in industriële en HVAC-toepassingen.”

In zijn brutalistische kader, dat uit 3 meter dikke betonnen muren bestaat, blijft de deeltjesversneller klanten bekoren omdat hij nog steeds uniek is in België en weinig gelijken heeft in Europa. Er worden voornamelijk zware ionenbundels versneld, zoals argon, krypton, xenon, nikkel enzovoort. Laurent Standaert en zijn team kunnen terecht trots zijn op hun ‘poulain’, waarvan de betrouwbaarheid in de loop der jaren een van de belangrijkste troeven is geworden.

De regeling van het koelsysteem via de door Cebeo geleverde frequentieregelaars vormt een onmiskenbaar pluspunt op het vlak van ecologische footprint, om nog maar te zwijgen van de besparingen op de elektriciteitsfactuur ...

Naast dit specifieke project doet het CRC regelmatig een beroep op Cebeo voor zijn elektrotechnische projecten. Dat hoeft niet te verbazen, aangezien Cebeo het gros van het benodigde materiaal (tellerkasten, schakelaars-stroomonderbrekers, kabels, ...) snel kan leveren dankzij zijn zeer ruime stock. Via een bezoek ter plaatse of het versturen van de nodige documentatie laat Cebeo zijn klanten bovendien op regelmatige basis kennismaken met de allernieuwste toepassingen en producten die hen kunnen interesseren.



Bailey lights
for professionals

Bailey, voor speciale
en minder speciale
industriële toepassingen

ledcorn



LED Floodlight Slim



EcoBasic T5 LED



LED Industry



LED Wallpack



ONGEËVENAARD XTRA!

DE POWERTOP® XTRA FAMILIE BLIJFT GROEIEN

NIEUW

- ✓ Xtra ergonomisch
- ✓ Xtra comfortabel
- ✓ Xtra veilig
- ✓ Xtra eenvoudig



Voor meer informatie over de nieuwe productvarianten: www.MENNEKES.com

Stagobol Electro
Karwegstraat 50
9800 Deinze
België

Tel.: +32 9381 8500
info@stagobol.be
www.stagobol.be

MENNEKES
MY POWER CONNECTION

StagobolElectro
support matters

EATON



EATON LANCEERT NU OOK ULTRACOMPACTE DM1 MICRO GENERAL PURPOSE FREQUENTIETREGLAAR

Eaton presenteerde eerder dit jaar al de nieuwe DG1 General Purpose frequentieregelaar die geschikt is voor iedere toepassing tot 630 kW en geniet van nieuwe moderne functionaliteiten en pomp- en ventilatoralgoritmes.

Echter, vanaf heden is van deze frequentieregelaar nu ook in een extra compacte variant beschikbaar voor toepassingen tot 22 kW, de DM1 Micro General Purpose frequentieregelaar. De DM1 frequentieregelaar is zo compact dat die past in kleine behuizingen met een diepte van slechts 200 mm.

De DM1 is net als de DG1 ook voorzien van dezelfde nieuwe moderne functionaliteiten alsook de pomp-

en ventilatoralgoritmes. Dankzij de geïntegreerde webserver kun je de DM1 zelfs via een webbrowser parametriseren.

Ontdek alle voordelen van de nieuwe DM1 Micro frequentieregelaar op www.eaton.be/DM1



PANDUIT



VEILIGE, COMPACTE EN SCHAALBARE WANDKAST VOOR EDGE-TOEPASSINGEN

Panduit komt met de TrueEdgeTM wandkast als antwoord op de vraag naar een plaatsbesparende behuizing met hoge densiteit die een grote netwerkkast of rack kan vervangen. De wandgemonteerde stalen TrueEdgeTM kast is een compacte oplossing met een hoge dichtheid voor het veilig installeren van actieve apparatuur in beperkte ruimtes. Ze kan dienst doen als micro-datacenter of als vervanging voor een telecommunicatieruimte.

In deze kast stappen we af van de traditionele horizontale montage van actieve apparatuur. Servers en switches of andere rackgemonteerde apparatuur (PDU – UPS) worden verticaal op E-rails onder het patchpaneel geplaatst, wat de kabelgeleiding vereenvoudigt. Deze ondiepe (24 cm tot 50 cm) netwerkkast kan tot 36" actieve apparatuur herbergen met een statische belasting tot 180 kg. Ze heeft een modulair ontwerp met een omkeerbare deur en een verwijderbaar geperforeerd deksel en bodem om eenvoudig toegang te bieden tot alle geïnstalleerde apparatuur. De deur is standaard voorzien van een vergrendelbare zwenkgreep en kan worden uitgerust met een optionele SmartZone deurhendel

voor extra veiligheid. Uitvoerige tests wezen uit dat de 9 HE kast tot 4000W opgewekte warmte aankan. Deze uitstekende thermische eigenschap beschermt de apparatuur en voorkomt het risico op uitval als gevolg van langdurige blootstelling aan warmte. Er is bovendien plaats voor extra ventilatiekits om de luchtstroom nog te verhogen. Het grote voordeel van deze compacte kast is dat een snel groeiend aantal apparaten dicht bij de toepassing / gebruiker kan geïnstalleerd worden (edge-toepassingen) waardoor data- en stroomvertragingen worden voorkomen. Dit maakt de kast uiterst geschikt voor kleine kantoren, scholen, ziekenhuizen, retail en productieomgevingen. De kast is verkrijgbaar in verschillende maten (3 – 6 – 9 HE). De gebruiker kan de kast configureren volgens zijn specifieke behoeften met de flexibiliteit voor toekomstige uitbreidingen en wijzigingen.

www.panduit.com



PANDUIT

CEBEO INDUSTRY ADVERTORIAL

**CLICK
& COLLECT**

WIJ STAAN VOOR JOU KLAAR



cebeo
A Sonepar Company



On point

VARTA Industrial Pro

Speciaal assortiment voor professioneel gebruik



MADE IN GERMANY
(AAA, AA, C, D)



SIEMENS



SINAMICS G120X: DE MEEST GEAVANCEERDE OMVORMER VOOR GASSEN EN VLOEISTOFFEN

Waar vloeistoffen of gasen verplaatst moeten worden, is de SINAMICS G120X een absolute no-brainer. Deze eenvoudig te bedienen, uiterst stevige en betrouwbare frequentieomvormer biedt een breed gamma aan geïntegreerde functies voor pompen en ventilatoren. Bovendien is de Sinamics G120X volledig klaar voor digitalisering en integratie met het MindSphere IoT-platform van Siemens.

- Eenvoudig te selecteren en te bestellen dankzij de DT-configurator, makkelijk in gebruik, en maximaal operationeel. Dankzij het compacte design en de Smart Access Module is de SINAMICS G120X bovendien uitermate eenvoudig te installeren en te onderhouden.
- Betrouwbaar en robuust: SINAMICS G120X is EMC-conform, UL type 1+12, Safety Integrated, en voldoet aan alle relevante veiligheidsvoorschriften.
- Klaar voor uw digitale transformatie: Naadloze integratie met het MindSphere IoT-platform en diverse applicaties zoals SINAMICS CONNECT 300 en Analyze MyDrives zorgen voor een oplossing die meegroeit met uw digitale ambities.
- Geavanceerde functies, diagnose en configuratiemogelijkheden: het SINAMICS Intelligent Operator Panel IOP-2 ondersteunt de lokale bediening, opvolging, configuratie, diagnose en onderhoud van de omvormer.
- Kostenefficiënt van nature: met zijn toekomstgerichte features, robuust design, hoge betrouwbaarheid en efficiënt energieverbruik zorgt de SINAMICS G120X voor maximale rendabiliteit en lage kosten.
- De SINAMICS G120X dekt een vermogensbereik van 0,75 tot 630 kW en kan met alle types motoren worden gebruikt maar is het meest doeltreffend in combinatie met de synchrone reluctance motoren van Siemens.

Lees meer over de omvormers uit het Siemens gamma op <https://www.cebeo.be/nl-be/siemens/sinamics>



SIEMENS

HYGIENIC DESIGN

Veiliger en schoner met Hygienic Design behuizingen

- ① Grote besparingen op reinigings- en ontsmettingsmiddelen
- ② Meer productiviteit, dankzij kortere reinigingstijden
- ③ Complete systeemoplossing, bestaande uit een behuizing plus klimaatregeling, tot een beschermingsklasse van IP 54 en IP 69K
- ④ Grotere betrouwbaarheid, dankzij DGUV-tests

Rittal nv | Stokkelaar 8 | 9160 Lokeren | +32(0)9 353 91 11 | info@rittal.be

KASTSYSTEMEN STROOMVERDELING KLIMATISERING IT-INFRASTRUCTUUR SOFTWARE & SERVICE

FRIEDHELM LOH GROUP



ONZE SERVICE DRAAIT OM JOU



INDUSTRIE

Cebeo uit Waregem is gespecialiseerd in de distributie van elektrotechnisch materiaal, technische diensten en oplossingen voor de residentiële, tertiaire en industriële sector. We bieden technische en commerciële adviezen en studies op volgende domeinen: verlichting, HVAC, kabel, Home & Building Automation, Industrial Automation, datacom, hernieuwbare energiesystemen en huishoudapparaten.

Als marktleider is Cebeo toonaangevend op het vlak van dienstverlening aan de klanten, dankzij een uitgebreid filialennetwerk gebaseerd op nabijheid, passende logistiek en e-business oplossingen en hoogstaande technische competenties.



A Sonepar Company

LEDVANCE



DE NIEUWE LEDVANCE DAMP PROOF GEN2

De LEDVANCE Damp Proof armaturen zijn ideale vervangers voor vochtbestendige armaturen met traditionele verlichtingstechnologieën en realiseren een energiebesparing tot 60%. Ze verdelen een uniform licht met een brede uitstralingshoek en kennen een eenvoudige installatie zonder gereedschap. LEDVANCE introduceert de nieuwe generatie Damp Proof armaturen in On/Off, met bewegings- en daglichtdetectie (SENSOR), versies voor lichtmanagement (DALI) en met geïntegreerde noodverlichtingsfunctie (EM).

De nieuwe generatie Damp Proof met beschermingsgraad IP65 wordt gekenmerkt door meer varianten, lage flikkering <10%, ENEC-keurmerk en hogere lumenpakketten met lichtstromen tot 11.000 lumen. Daarnaast is de efficiëntie verbeterd, tot 135 lm/W.

De nieuwste uitvoering, Damp Proof Sensor, heeft een instelbare bewegings- en daglichtdetectie. De DALI uitvoering heeft een geïntegreerde, hoogwaardige DALI-2 driver voor lichtmanagement. De Emergency versie is voorzien van geïntegreerde noodverlichtingsfunctie volgens EN 60598-1: 2015 en EN 60598-2-22: 2014. Met de meegeleverde voorbedrade driver en accu voor noodverlichtingsfunctie is montage zeer eenvoudig en snel te realiseren.

Dankzij de in de armatuurafdekking geïntegreerde LED module is er geen ESD-risico. Alle wattages zijn beschikbaar in 4.000K en 6.500K en gedeeltelijk ook in 3.000K. Ideaal voor toepassingen in parkeergarages, industriële- en opslagfaciliteiten, stoffige ruimtes en werkplaatsen. LEDVANCE Damp Proof armaturen hebben een levensduur van 70.000 uur (L70 @ 25°C) en worden geleverd met een garantie tot vijf jaar.

DE VERBETERINGEN IN EEN OOGOPSLAG:

OUD Damp Proof Gen 1	NIEUW Damp Proof Gen 2	NIEUWE VOORDELEN
115 lm/W	Verhoogd rendement van max. 135 lm/W	Grotere energiebesparingen
Tot 6400 lm	Tot 8000 lm & 11000 lm	Versies met hogere lichtstroom voor plafondhoogten van 8 - 9 meter
4000K/6500K	3000K/4000K/6500K	Nieuwe lichtkleur
50000 uur @ L70	50000 uur L80 @ 25 °C / 70000 uur L70	Langere levensduur = lagere onderhoudskosten
Flikkering < 20%	Flikkering < 10 %	Betere lichtkwaliteit
5 SDCM	4 SDCM	Verbeterde kleurconsistentie





OPPLE LIGHTING WATERPROOF CLASSIC

De OPPLE Lighting Waterproof is inmiddels een bekende voor de markt, een waterdicht armatuur met vele toepassingen in bijvoorbeeld industrie, utiliteit en de agrarische sector.

ASSORTIMENT

Het huidige Waterproof assortiment biedt met diverse specificaties voor elk budget een geschikte oplossing met de productfamilies Waterproof Performer, Ecomax en Basic.

De Waterproof Classic is een nieuwe toevoeging, en kenmerkt zich door een "klassieke uitstraling". Het armatuur heeft flexibele aansluitmogelijkheden en daarnaast alle voordelen van LED.

De Waterproof Classic is een 1-op-1 alternatief voor bestaande TL armaturen in de bekende maten.

Het armatuur is voorzien van een te openen UV bestendige polycarbonaat kap en heeft naast een kabelinvoer op de uiteinden ook een voorbereide mogelijkheid in het midden van de achterzijde van het armatuur.

De efficiënte, prismatische kap zorgt voor comfortabel licht gecombineerd met een hoge systeemefficiëntie van 120 lm/W. De beschermingsgraad van IP65, een slagvastheid van IK08 in combinatie met de vandalismebestendige RVS bevestigingsclips en beugels maakt de Waterproof

Classic een duurzame oplossing voor veeleisende omgevingen waaronder bijvoorbeeld openbare parkeergarages.

Zoals bij het hele OPPLE Waterproof assortiment is er goed nagedacht over het installatiegemak. Het armatuur is op vele punten voorbereid op de verschillende montage- en aansluitmogelijkheden. Daarnaast is het mogelijk om 3 elektrische fases door te lussen in het armatuur. Optioneel is er van elke uitvoering ook een versie met 1 uur of 3 uur noodverlichting beschikbaar.

NIEUW

Nu ook verkrijgbaar met geïntegreerde sensor (MD). Met één Waterproof Classic MD armatuur kun je tot 5 standaard Waterproof Classic armaturen aansturen. Daarnaast zijn er ook losse sensoren beschikbaar als accessoire. Met gebruik van een sensor kan een nog hogere energiebesparing worden behaald.

Zowel bij vervanging als bij nieuwe installaties is de OPPLE Waterproof Classic een goede keuze.

Profiteer nu nog van de pallet promotie tot het eind van het jaar en pak je voordeel!

Voor meer informatie check de Cebeo E-shop, kijk op OPPLE.COM of vraag een van onze medewerkers.



OPPLE
LIGHTING.

ComfortLine A/B Verdeelkasten

Bij elektrische installaties zijn efficiëntie, flexibiliteit en hoge kwaliteitseisen van groot belang. De ComfortLine-wandkasten combineren deze eigenschappen perfect. Slimme, gedetailleerde oplossingen en doorontwikkeling maken de kasten extreem veelzijdig en gebruiksvriendelijk.



- QMS Snap-in techniek voor het monteren van de velden
- Beschikbaar in beschermingsklasse I, ComfortLine B en beschermingsklasse II, comfortLine A
- Eenvoudig demonteren van deuren
- Gereedschapsloos werken voor het afstellen deuren en deurscharnieren en het monteren van de kabel invoerplaten
- Inbouwmontage behoort tot de mogelijkheid
- Ruime kabelinvoer
- Geïntegreerde bedradingsgoot
- Kabeltrekontlasting aanwezig
- Kabelinvoer mogelijk op de achterzijde, boven-, en onderzijde
- Eenvoudige koppeling boven, onder en aan de zijkant
- Het zijdelings koppelen van kasten inclusief railsysteem
- Plaatstalen achterwand



