

CEBEO

# INDUSTRY

CEBEO SOLUTIONS  
FOR INDUSTRY

HOME

BUILDINGS

INDUSTRY

## DOSSIER

Cebeo dispose en réalité de tous les atouts en interne pour assister au maximum les entreprises dans leur transition vers l'Industrie 4.0. De quels atouts s'agit-il ? Découvrez-les ici.

## SERVICE

L'équipe dédiée de Cebeo Solutions for Industry se fait un devoir de vous conseiller et de vous assister afin de faire de chacune de vos réalisations un succès.

## PROJET

Variateurs de fréquence, armoires, interrupteurs... prévus pour rendre le cyclotron de l'UCLouvain moins énergivore ? Cebeo l'a fait !

ÉDITION

4

**Une édition de  
CEBEO NV/SA****SIÈGE SOCIAL :**

Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

**ÉDITEUR RESPONSABLE :**

Régis André

Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

**RÉDACTEUR EN CHEF :**

Ingeborg Claeys

**RÉDACTION :**

Ingeborg Claeys, Bart Vancauwenberghe

**SECRETARIAT :**

Julie Delannay

**TRADUCTION ÉDITION FRANÇAISE :**

Yamagata Europe

**MISE EN PAGE :**Nico Verbrugge, An Stragier,  
Remark Reclame**PHOTOGRAPHIE :**

Ingeborg Claeys

**IMPRESSION :**

GBL, Courtrai

# CHER LECTEUR,

Pouvez-vous croire que l'année 2021 touche déjà presque à son terme ? On se dit en plaisantant qu'on a l'impression d'avoir fait un bon du printemps 2020 à l'hiver 2021. Malgré cette étrange sensation, nous ne nous sommes absolument pas reposés sur nos lauriers chez Cebeo. Au contraire : nous avons travaillé sans relâche, entre autres, sur notre nouvelle approche pour le marché industriel.

Cebeo est bien plus qu'un simple grossiste. Mais ça, vous le saviez déjà (du moins je l'espère). Outre notre vaste assortiment de produits provenant de différents fabricants, nous proposons également un large éventail de services. Songez par exemple aux conseils techniques, aux études et aux calculs, au service après-vente, aux services logistiques, aux formations... Sous le nom de « Cebeo Solutions for Industry », nous voulons désormais mettre en avant notre approche avancée pour les clients industriels.

Il se trouve que par le plus grand des hasards, ce Cebeo Industry est notre « quatrième » édition de ce magazine. Par le plus grand des hasards également, cette « quatrième » édition établit un lien symbolique vers l'Industrie 4.0, autour de laquelle tourne notre approche. En effet, nous disposons de tous les atouts en interne pour assister au maximum les entreprises dans leur transition vers l'Industrie 4.0. Notre mission ? Créer de la valeur ajoutée dans le cadre de l'évolution vers des machines connectées et intelligentes. Découvrez ici notre approche, nos spécialistes, notre tout nouveau site Web, nos formations et enfin, nos grands partenaires Siemens et Schneider Electric.

Au nom de toute notre équipe :  
bonne et heureuse année 2022 !  
Et bien entendu aussi :  
bonne lecture !

**Ingeborg Claeys**  
*Communications Coordinator*  
*Cebeo sa.*



DOSSIER

# CONTENU

6

## DOSSIER : CEBEO SOLUTIONS FOR INDUSTRY

- 6 « Les machines intelligentes sont l'avenir »
- 10 Notre équipe : les co-architectes de votre projet
- 18 Notre site Web : une nouvelle approche (numérique) sur mesure
- 20 Nos formations : Cebeo Campus reprend les formations en présentiel
- 24 L'Approved Partnership entre Siemens et Cebeo Solutions for Industry est plus solide que jamais
- 28 Schneider Electric se réjouit de son partenariat renforcé avec Cebeo Solutions for Industry
- 32 EPLAN : « La conception de tableaux en 3D a le vent en poupe »
- 36 Faire bonne impression à l'occasion d'Indumation

40

## PROJET

- 40 Cebeo participe à la fabrication de monte-charge et de ponts élévateurs de WEP Weisshaupt
- 44 Le Cyclotron de l'UC Louvain moins énergivore grâce aux variateurs de fréquence Siemens

## Cebeo Solutions for Industry

Qui dit « Cebeo » dit souvent par là même également « commerce de gros », « spécialiste des câbles », « spécialiste de l'éclairage », etc. Les parties prenantes des entreprises industrielles font également ces associations spontanées lorsqu'elles pensent à nous, bien que Cebeo soit désormais devenue bien plus que ça. Ces dernières années, notre croissance organique et nos acquisitions stratégiques nous ont permis de poursuivre notre ascension en tant que fournisseur de solutions intégrales. Depuis le 1er juillet 2021, nous le mettons plus que jamais en avant au travers de notre nom : « Cebeo Solutions for Industry ».

Nous continuerons d'accomplir notre tâche en tant que commerce de gros mais en même temps, nous soutenons cette approche généraliste avec une importante valeur ajoutée pour l'industrie. En effet, nous disposons de tous les atouts en interne pour assister au maximum les entreprises dans leur transition vers l'Industrie 4.0. Notre mission est de créer de la valeur ajoutée dans le cadre de l'évolution vers des machines connectées et intelligentes.

Dans ce tout nouveau magazine Cebeo Industry 4, vous découvrirez tout ce que vous devez savoir sur « Cebeo Solutions for Industry » : à commencer par l'approche exacte en passant par une présentation des spécialistes qui peuvent vous soutenir dans vos projets et jusqu'à la manière dont nos partenaires Siemens et Schneider Electric poursuivront avec nous le développement de cette approche. Nous terminerons avec deux projets qui traduisent notre approche de la théorie à la pratique.



6  
**WOUTER VIERSTRAETE**

« Nous disposons en réalité de tous les atouts en interne pour assister au maximum les entreprises dans leur transition vers l'industrie 4.0. »



15  
**PETER BEUCKELS**

« C'est toujours agréable de voir qu'un client apprécie que vous lui simplifiez la vie en lui proposant les solutions adéquates et en réalisant même effectivement un projet. »

20

**FABRICE FOKAN**

« Vous ne pouvez proposer des services professionnels si vous ne connaissez pas chaque produit de votre assortiment jusque dans les moindres détails. »



36

**MAARTEN ROOD**

« Nous voulons démontrer à l'occasion d'Indumation qu'il y a bien longtemps que notre rôle ne se limite plus à celui de grossiste, où les clients commandent seulement des produits. »



Wouter Vierstraete,  
Manager Industrial Solutions chez Cebeo

**Spécialiste en câblage, spécialiste en éclairage, grossiste... autant de termes qui viennent à l'esprit des parties prenantes des entreprises industrielles lorsqu'ils entendent le nom de Cebeo. Nous sommes ravis de ces associations spontanées, même si Cebeo ne se résume désormais plus à cela. Ces dernières années, notre croissance organique et nos acquisitions stratégiques nous ont permis de poursuivre notre ascension en tant que fournisseur de solutions intégrales. Depuis le 1er juillet 2021, nous le mettons plus que jamais en avant au travers de notre nom : « Cebeo Solutions for Industry ».**

# LES MACHINES INTELLIGENTES SONT L'AVENIR

## CONNECTIVITÉ

En effet, Cebeo veut continuer de remplir son rôle de grossiste avec brio. En même temps, nous soutenons cette approche généraliste avec une importante valeur ajoutée pour l'industrie.

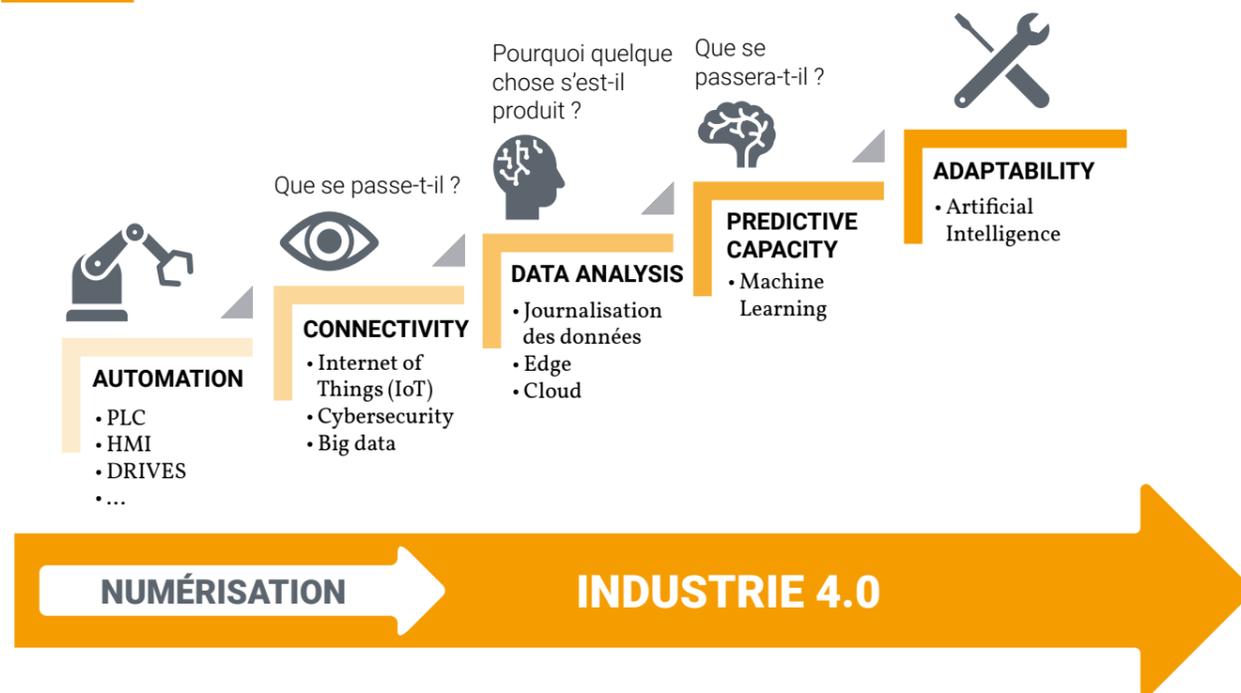
« Nous pouvons être tellement plus qu'un simple fournisseur de composants électrotechniques », explique Wouter Vierstraete, Manager Industrial Solutions. « Nous disposons en réalité de tous les atouts en interne pour assister au maximum les entreprises dans leur transition vers l'industrie 4.0. Notre mission est de créer de la valeur ajoutée dans le cadre de l'évolution vers des machines connectées et intelligentes. »

Qui dit Industrie 4.0, pense avant tout à l'automatisation et la numérisation. « Le fait que de nombreuses entreprises (de production) s'intéressent de près à l'automatisation est une bonne chose. En même temps, il reste encore bien du potentiel à exploiter si l'on veut progresser dans des domaines tels que la cybersécurité, la génération de données et l'interconnexion des machines afin de les intégrer à « l'Internet des objets. » Mettre en place une telle connectivité est essentielle pour disposer de nouvelles informations. Les solutions intelligentes telles que Edge, le Cloud et la journalisation des données offrent une multitude de possibilités pour analyser les données et réaliser des pronostics sur la base de celles-ci. Celles et ceux qui prennent de l'avance dans ce domaine s'approchent à grands pas de l'intelligence artificielle. »

Bien que tout cela semble très attrayant, de nombreux intégrateurs de systèmes et constructeurs de machines et de tableaux travaillent encore de manière assez traditionnelle en 2021. Nombreux sont ceux à ne pas encore avoir franchi le pas vers l'ingénierie 3D, parce qu'ils sont par exemple totalement absorbés par les processus opérationnels ou qu'ils ne peuvent renforcer leur équipe avec les profils adéquats en raison de la pénurie de main-d'œuvre sur le marché.

*Poursuivez votre lecture en page 8*

## MACHINES CONNECTÉES ET INTELLIGENTES



Suite de la page 7

« Nous disposons en réalité de tous les atouts en interne pour assister au maximum les entreprises dans leur transition vers l'industrie 4.0. »

Wouter Vierstraete,  
Manager Industrial Solutions  
chez Cebeo

« Cebeo Solutions for Industry peut les aider à ce niveau : à partir de 2022, nous passerons entièrement à l'ingénierie 3D. Nous pouvons ainsi véritablement agir comme le prolongement du département d'ingénierie de nos clients et prendre ensemble en toute confiance le train de l'Industrie 4.0 en marche. »

### DES SERVICES DIVERSIFIÉS

Cebeo/Sonepar dispose déjà d'une solide expérience et de connaissances produits spécifiques en matière d'ingénierie électrique pour les machines. Il y a trois ans, l'entreprise a même placé la barre encore plus haut en rachetant Vandecappelle.

« Depuis, cette organisation fait partie intégrante de notre structure, ce qui nous permet de soutenir nos clients au moyen de services diversifiés. Nous disposons pour ce faire d'une équipe en mesure de proposer des services globaux (par le biais des Account Managers, des ingénieurs commerciaux externes et internes), mais également un support par projet (par le biais des software engineers, des projets engineers, et des panel engineers). »

Nous pouvons ainsi offrir un support de premier ordre, en fonction des besoins spécifiques du client. « Dans un premier temps, nous aidons volontiers nos clients dans le choix des produits et solutions d'automatisation industrielle. Pour ce faire, nous disposons, grâce à notre approche multimarques, d'un vaste assortiment de près de 1,8 million de références issues de près de 800 marques. En tant que Value Added Reseller de Siemens et Certified Industrial Automation Distributor de Schneider Electric, nous pouvons assumer plus formellement notre rôle d'intermédiaire entre le fabricant et le client final pour ces deux fabricants de premier plan. »

Cebeo Solutions for Industry propose en outre des formations sur l'automatisation industrielle et un encadrement adapté lors de la mise en service des produits d'automatisation. « Enfin, pour terminer en beauté, nous proposons également des services d'ingénierie électrique, d'ingénierie logicielle ainsi que la livraison de tableaux de commande », poursuit Wouter Vierstraete.

**WWW.CEBEO-SOLUTIONS-FOR-INDUSTRY.BE/FR**

Comme vous pouvez le constater, nous disposons vraiment d'une vaste expertise, et nous sommes impatients de le prouver.

Vous trouverez toutes les informations au sujet de notre assortiment sur [www.cebeo-solutions-for-industry.be/fr](http://www.cebeo-solutions-for-industry.be/fr). En espérant vous accueillir bientôt !

## CEBEO SOLUTIONS FOR INDUSTRY

Approche multimarques dans l'électrotechnique et l'outillage



Dans le choix de vos produits et solutions d'automatisation industrielle

À propos de l'automatisation industrielle + encadrement lors de la mise en service de produits d'automatisation



# LES CO-ARCHITECTES DE VOTRE PROJET

Quel que soit le projet d'automatisation industrielle qui vous attend, vous pouvez compter sur nous. L'équipe dédiée de Cebeo Solutions for Industry se fait un plaisir de vous conseiller et de vous assister afin de faire de chacune de vos réalisations un succès. Nous vous présentons ci-dessous quelques-unes des personnes qui mettent chaque jour leur expérience et leur expertise à profit afin d'offrir le meilleur service possible.

*Suite de la page 12*



**PROJECT  
ENGINEER**

## STEFAN DEROOS 55 – PROJECT ENGINEER

Stefaan travaille chez Cebeo depuis avril 2021, après avoir acquis une solide expérience auprès d'autres employeurs. « J'ai décroché mon diplôme d'ingénieur électricien à l'ancien Institut supérieur industriel catholique d'Oostende (Katholieke Industriële Hogeschool Oostende) », se souvient-il. « J'ai ensuite pu m'en donner à cœur joie pendant 13 ans auprès d'un fabricant de machines actif dans le secteur automobile. J'ai pu y découvrir à quel point il peut être agréable de contribuer sur le terrain à la réalisation de projets. »

Stefaan est ensuite allé travailler chez un spécialiste de systèmes de transport internes. « J'ai notamment acquis de l'expérience avec les programmes de dessin EPLAN. À l'époque, ils se révélaient déjà très utiles pour partager des informations avec les collègues et les clients. Nous concevions principalement des installations de transport pour le secteur de la transformation des légumes, ce qui s'est révélé particulièrement instructif. »

Depuis, Stefaan s'épanouit pleinement dans sa nouvelle fonction au sein de Cebeo. « En tant que Project Engineer, je conçois des tableaux de distribution électriques et tout ce qui s'y rapporte. J'apporte également mon soutien à un collègue pour tout ce qui touche à EPLAN et j'aime m'entretenir avec les clients afin d'échanger des informations essentielles pour créer de la valeur ajoutée. Pour la fabrication interne ou externe de tableaux, je suis régulièrement en contact avec des collègues d'autres divisions de Cebeo, ou avec des sous-traitants. »

Stefaan aime résoudre les problèmes en faisant appel à sa créativité, et viser un maximum d'efficacité au travers de l'uniformisation. « Il n'y a rien de plus plaisant que d'analyser un concept personnalisé sous toutes ses coutures, et de mener ensuite le projet à bien. Sans oublier que je peux désormais faire appel à mon expertise dans d'autres domaines pour de nouvelles applications. »



**PANEL  
ENGINEER**

Geert Van Vooren est passionné par l'électricité depuis son plus jeune âge. Il a travaillé pendant environ 14 ans comme électricien chez Elektro Verbeke. « À l'époque, nous réalisons principalement des projets dans le domaine de la construction de bâtiments non résidentiels. En 1998, je suis passé chez VMA Industry, où j'ai pu me consacrer pour la première fois à la construction de tableaux industriels. Deux ans plus tard, j'ai été engagé chez Vandecappelle, en tant que constructeur de tableaux. J'ai ensuite été promu en 2017 au poste de chef d'équipe : j'y ai supervisé des collègues et ai pu mettre mon expérience en matière de planification et de recrutement à profit. »

## « LE DESSIN M'A TOUJOURS PASSIONNÉ »

**GEERT VAN VOOREN**  
55 – PANEL ENGINEER



Depuis le 1er juillet 2021, Geert fait partie de Cebeo Solutions for Industry. « Ici, je peux enfin me consacrer à ce qui m'attire depuis si longtemps : la conception virtuelle de tableaux électriques dans EPLAN Pro Panel. Une situation idéale où mes nombreuses années de pratique se révèlent particulièrement utiles. »

En 2008, j'ai presque eu cette même opportunité chez Vandecappelle, mais une opération urgente de l'épaule et la rééducation qui s'en est suivie ont tout gâché. »

Geert ne voit que des avantages au dessin en 3D. « On voit immédiatement si tous les composants s'emboîtent », ajoute-t-il. « Il est également possible d'envoyer les dessins aux machines qui percent les orifices adéquats avec une précision chirurgicale (notamment pour la plaque de montage) ou effectuent le câblage. Chaque élément est muni d'un code ODC, afin que le câbleur dispose d'un kit prêt à l'emploi, faisant de l'installation un véritable jeu d'enfant. En outre, nous pouvons montrer à nos clients un aperçu en 3D de l'intégralité de leur tableau, afin qu'ils puissent se faire une idée réaliste du rendu final. Cela permet d'exclure pour ainsi dire toute mauvaise surprise. »



**SOFTWARE  
ENGINEER**

## BART STEVENS

55 – SOFTWARE ENGINEER

Entre Bart Stevens et la technologie, cela a toujours été une grande histoire d'amour. Après sa formation, Bart est allé travailler chez EBES (qui fait désormais partie du groupe Electrabel). « Je suis arrivé dans le bureau de dessin, où l'on dessinait encore à la main les plans pour les lignes électriques des rues. En 1990, j'ai quitté EBES pour un poste chez Vandecapelle. J'y ai toujours travaillé dans le département d'automatisation. Grâce à des formations régulières, j'ai pu me tenir informé de l'évolution rapide des technologies. »

« LA FLEXIBILITÉ EST INSCRITE  
DANS NOTRE ADN »



Chez Cebeo Solutions for Industry, Bart occupe le poste de Software Engineer. « Nous communiquons beaucoup avec nos clients (constructeurs de machines ou entreprises industrielles) sur la manière dont une machine doit fonctionner sur le plan conceptuel et sur les interactions nécessaires avec les systèmes faitiers (MES, SAP).

Nous développons ensuite l'ensemble du concept, en ce compris les PLC, l'interface utilisateur et les visualisations. Nous encadrons également la mise en service de la machine et testons, entre autres, les programmes et la communication entre les différents capteurs et actionneurs.

Nous pouvons en outre capter une grande quantité de données par le biais du logiciel. Les résultats des analyses de données sont consignés dans des rapports qui sont essentiels pour l'amélioration et le suivi continu du rendement de l'installation. »

Le transfert de connaissances est également un aspect crucial inhérent à la fonction. « Après la mise en route, nous expliquons en détail aux opérateurs du client final comment fonctionne la machine, comment en maximiser l'efficacité, comment ils peuvent intervenir en cas de catastrophe... S'ils sont confrontés à des problèmes qu'ils ne peuvent pas résoudre eux-mêmes, nous sommes prêts à intervenir le plus rapidement possible et limiter le temps d'arrêt au strict minimum. »

Bart apprécie tout particulièrement la diversité de son travail. « Nous travaillons pour des entreprises actives dans les secteurs de la menuiserie et de la métallurgie, des denrées alimentaires, de l'assainissement de l'eau, etc. Notre flexibilité et notre vaste expérience sont les principales raisons pour lesquelles les entreprises continuent de nous faire confiance. Et nous en sommes extrêmement fiers. »



**ENGINEER SOLUTIONS  
FOR INDUSTRY**

« AIDER À RÉSOUDRE LES  
PROBLÈMES EST UNE SECONDE  
NATURE POUR NOUS »

## PETER BEUCKELS

59 – ENGINEER SOLUTIONS  
FOR INDUSTRY

Tout comme Stefaan Derous, Peter Beuckels a obtenu son diplôme d'ingénieur industriel en électricité (« courant fort ») à l'Institut supérieur industriel catholique d'Ostende. Il disposait ainsi déjà d'un solide bagage lui permettant de jouer le rôle d'intermédiaire entre son employeur et le client.

« Durant la seconde moitié des années 80, j'ai d'abord travaillé quatre ans en tant que Service Engineer pour Milton Roy. Je m'occupais alors principalement des spectrophotomètres, pour lesquels je donnais également des formations aux opérateurs. J'ai alors découvert les PC et les PLC. En 1990, j'ai occupé la fonction d'Account Manager pour Velleman Components à Gavere. Mon travail consistait à vendre des produits électroniques à des clients industriels. J'ai assumé cette même fonction chez Vandecapelle, de 1998 à 2019. Cela comprenait la vente de composants individuels et le soutien aux projets d'automatisation. »

Depuis le mois de septembre 2019, Peter a rejoint l'entreprise Cebeo. En tant qu'Engineer Solutions for Industry », il effectue un travail très diversifié. « Tout d'abord, je fais office de spécialiste externe pour nos clients, en les assistant du point de vue technique dans leur recherche des bons produits. Une démarche qui implique automatiquement une réflexion proactive sur leurs concepts ou leurs projets, afin qu'ils sachent immédiatement de quels produits ou tableaux électriques ils ont besoin.

Nous assumons ainsi véritablement notre rôle de partenaire, ce qui est essentiel pour une relation durable à long terme. »

Peter joue également un rôle actif dans la promotion des produits et services de Schneider Electric pour les projets d'automatisation. « La plus-value technique que nous créons stimule la vente des produits et s'avère également utile pour identifier de nouvelles opportunités. Lorsque des clients potentiels entendent parler de la manière dont nous pouvons les aider à réaliser leur ambition de franchir le pas vers l'Industrie 4.0, ils demandent souvent à pouvoir bénéficier de nos services. »

Notre quinquagénaire enthousiaste apprécie particulièrement les contacts avec les clients et les fournisseurs, et la collaboration constructive avec ses chouettes collègues. « C'est toujours agréable de voir qu'un client apprécie que vous lui simplifiez la vie en lui proposant les solutions adéquates et en réalisant même effectivement un projet », conclut Peter.



PRODUCT SUPPORT  
SOLUTIONS  
FOR INDUSTRY

When **energy** matters

**WILLIAM PAREIN**  
58 – PRODUCT SUPPORT  
SOLUTIONS FOR INDUSTRY

## « AIDER QUELQU'UN APPORTE TOUJOURS UN SENTIMENT DE SATISFACTION »

Lorsque William Parein entend le mot « électronique », il a immédiatement les yeux qui pétillent. C'est l'orientation dans laquelle il a obtenu son diplôme de bachelier et le secteur auquel il s'est depuis toujours consacré.

« J'ai débuté ma carrière chez Barco en 1986. À l'époque, l'entreprise comptait déjà un département d'automatisation qui produisait, entre autres, des contrôleurs programmables. J'ai aidé à installer ces produits en question aux quatre coins de l'Europe et de l'Amérique du Nord. En 2000, je suis passé chez Cheyns, où j'étais responsable du support produit auprès des clients. Après l'envoi de l'offre, je les accompagnais dans toutes sortes de solutions programmables pour des réalisations sur les marchés industriels, tertiaires et résidentiels. »

« Depuis que Cebeo a racheté l'entreprise en 2018, j'ai pu y mettre mon expérience et mes connaissances au service des clients », poursuit William. « Ici, mon travail est similaire à ma précédente fonction : j'assiste les clients en interne dans le choix des produits adéquats et la résolution de leurs problèmes. C'est très satisfaisant de pouvoir aider les gens avec une approche généralement simple. Le plus beau remerciement pour l'aide que nous apportons aux clients est leur fidélité à l'égard de Cebeo, même s'il arrive souvent que les gens nous témoignent réellement leur gratitude parce que nous les avons aidés lors d'une installation. »

Et selon William, le concept Cebeo Solutions for Industry devrait leur permettre de mieux faire encore. « Nous devons nous efforcer d'améliorer en permanence notre niveau de service. C'est ce qui nous motive chaque jour. Et je me réjouis de pouvoir continuer d'offrir cette valeur ajoutée. »



### The 4<sup>th</sup> generation of trustworthy power protection

- The best protection with a cost-effective approach.
- Extremely reliable, robust and durable.
- New MASTERYS BC+ Flex model: the first device that adapts to the environment.
- eWIRE: mobile application for a tutored installation and commissioning.

MASTERYS BC+  
UPS from 10 to 160 kVA

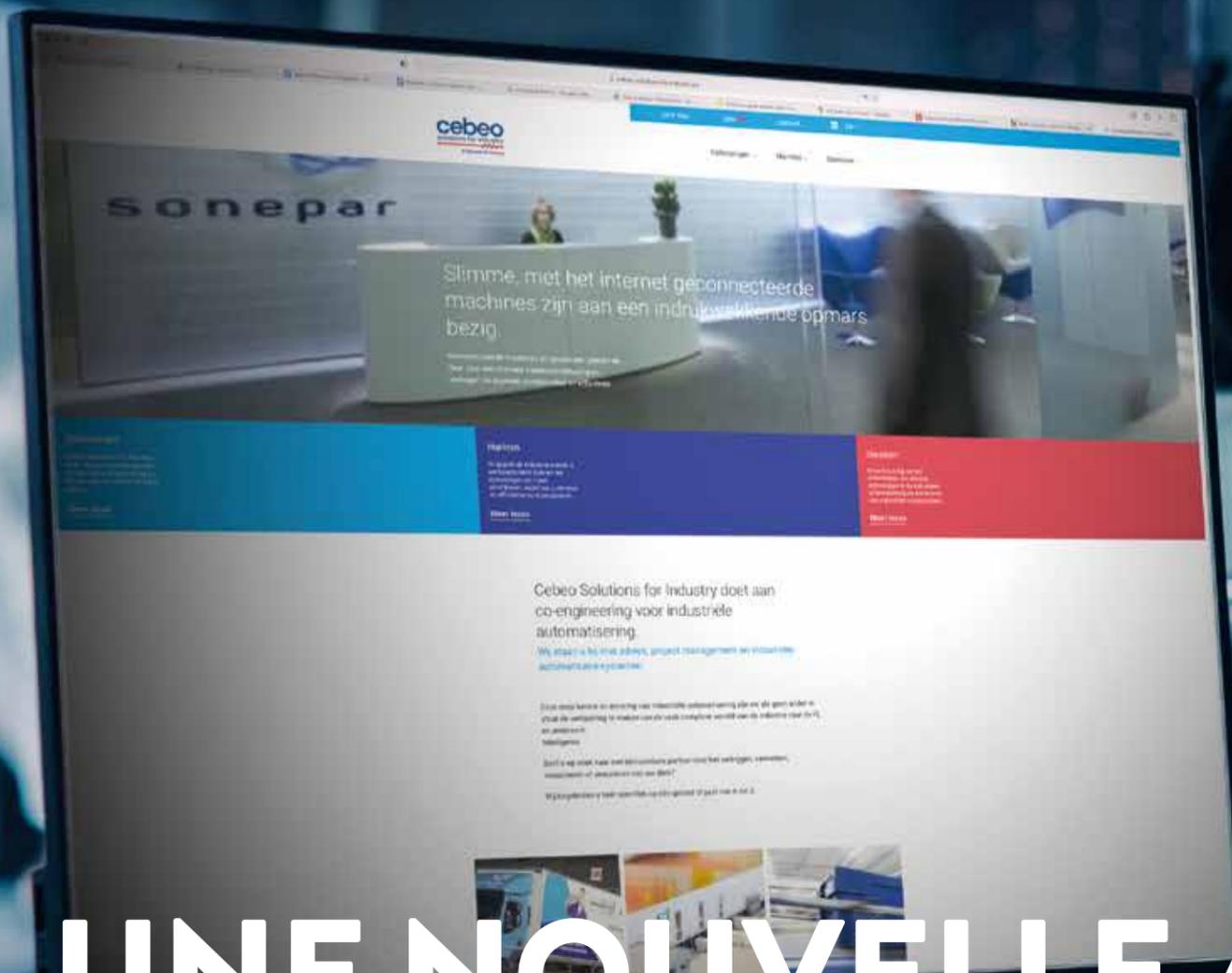


[bit.ly/masterys-range](https://bit.ly/masterys-range)

**socomec**  
Innovative Power Solutions

## SITE WEB

« Cebeo Solutions for Industry ? Un nom qui sonne bien, mais à quoi puis-je m'attendre concrètement ? » Nous vous entendons déjà nous poser la question, et à juste titre... Une question dont vous trouverez la réponse, et bien d'autres encore, en surfant sur [www.cebeo-solutions-for-industry](http://www.cebeo-solutions-for-industry), notre site Internet flambant neuf.



# UNE NOUVELLE APPROCHE (NUMÉRIQUE) SUR MESURE

[WWW.CEBEO-SOLUTIONS-FOR-INDUSTRY.BE/FR](http://WWW.CEBEO-SOLUTIONS-FOR-INDUSTRY.BE/FR)

## « N'hésitez plus et surfez ! »

Les projets d'automatisation industrielle, de la conception à l'intégration : cela semble bien beau sur le papier, mais comment cela se traduit-il dans la pratique et mène-t-il à une collaboration concrète ? Sur notre site Internet, nous vous offrons une vue claire de ce que nous pouvons vous offrir.

« Vous y trouverez un florilège de nos solutions en matière d'automatisation d'usines et de processus, de construction de machines et d'Industrie 4.0, ainsi que des informations sur la manière dont nous travaillons », explique Wouter Vierstraete. « Que vous soyez actif dans l'industrie agroalimentaire, dans le secteur du bois, de l'eau et des infrastructures, sur le marché du PVC ou le secteur de l'emballage ou du béton : nous détaillons notre stratégie pour chaque segment. Du rôle traditionnel de grossiste (vente de produits) à l'ingénierie, en passant par la construction de tableaux et l'automatisation PLC : nous expliquons notre approche pour chacun de ces services. Si vous êtes passionné au point de vouloir rejoindre nos équipes, vous pouvez également consulter nos offres d'emploi et postuler. »

# LE CAMPUS CEBEO REPREND LES FORMATIONS EN PRÉSENTIEL EN WALLONIE

Des formations adaptées permettant d'intégrer le plus rapidement possible les nouvelles technologies dans l'offre de produits et de services sont essentielles. Grâce au Campus Cebeo, vous avez la possibilité de vous former en permanence et de suivre de près les évolutions du marché. À présent que la pandémie et ses principales répercussions semblent derrière nous, Cebeo est déterminé à réinstaurer ses formations en présentiel en 2022, même si l'offre en ligne reste disponible.

« Vous ne pouvez proposer des services professionnels si vous ne connaissez pas chaque produit de votre assortiment jusque dans les moindres détails », indique Fabrice Fokan, responsable du Centre de compétences Cebeo en Wallonie. « Nos clients en sont pleinement conscients et se forment régulièrement via le Campus Cebeo. L'accès y est placé sur l'assortiment de Siemens et de Schneider Electric. L'étroite collaboration que Cebeo et Siemens entretiennent de longue date se reflète dans l'Approved Partnership (APP), et nous pouvons nous targuer, depuis l'année passée, d'être Certified Industrial Automation Distributor de Schneider Electric. Notre équipe se compose notamment de 4 spécialistes Siemens et de 2 experts Schneider Electric. Nous sommes donc bien placés pour transmettre à nos clients notre savoir-faire sur les solutions innovantes de ces deux marques. »

Les formations varient des modules de base, qui nécessitent un faible niveau de connaissances, aux thèmes plus spécialisés. « Les sujets sont très variés : de l'automatisation aux commandes motorisées, en passant par les variateurs de fréquence, et j'en passe. Bien sûr, nous anticipons au maximum l'évolution indéniable vers l'Industrie 4.0 et l'Internet des objets », explique Fabrice.



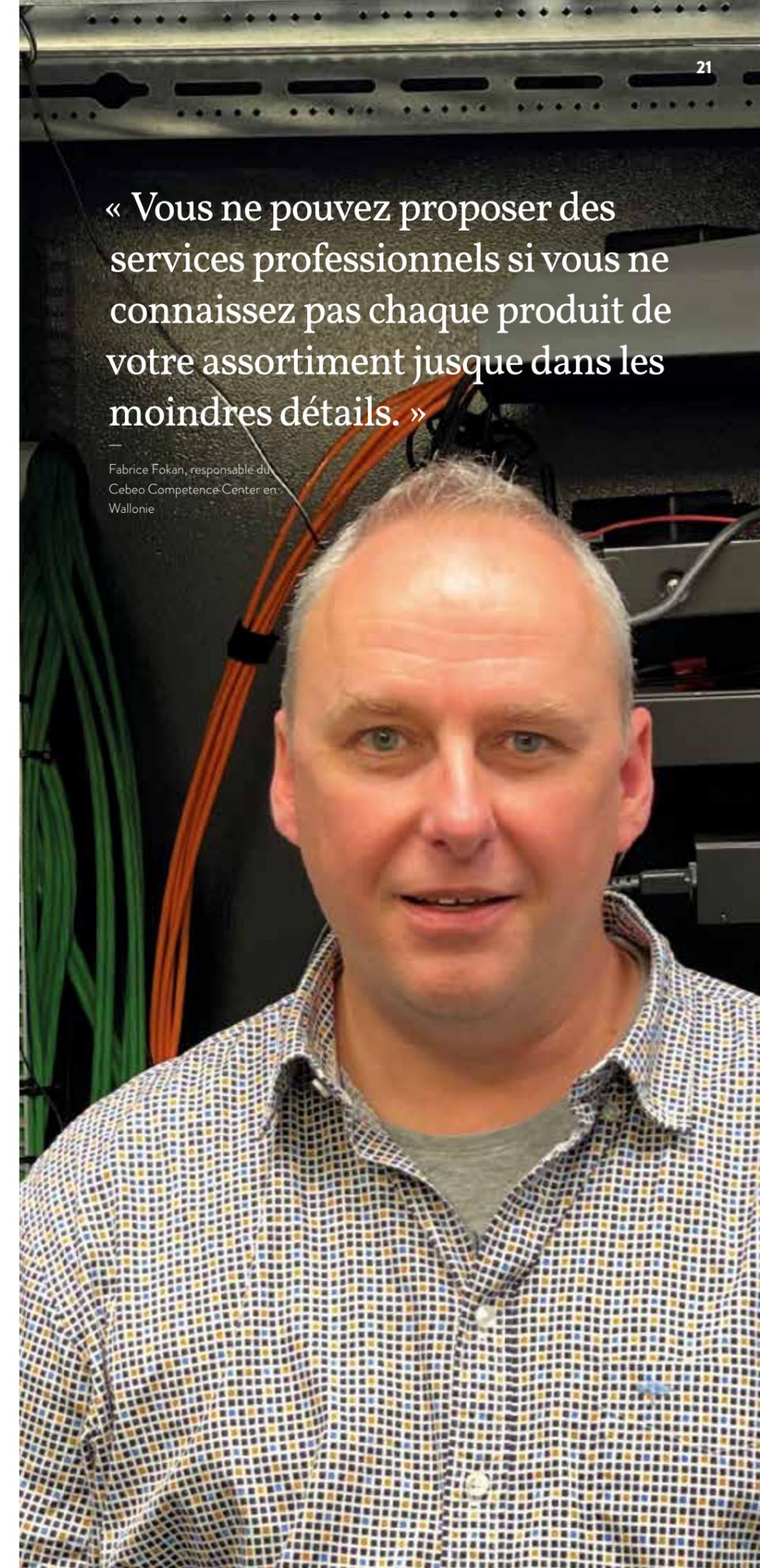
## WALLONIE

Durant la crise du Corona, Cebeo a également été contrainte d'organiser ses formations de manière totalement virtuelle. « Nous maintenons ce système : sur notre site Internet, l'intégralité de notre offre de formations virtuelles reste disponible. Par ailleurs, nous avons heureusement pu revenir partiellement à des formations « dans la vie réelle » en Wallonie depuis le mois de septembre. Nous anticipons ainsi la forte demande de nos clients, qui attachent à juste titre une grande importance à la partie pratique d'une formation. »

*Poursuivez votre lecture en page 22*

« Vous ne pouvez proposer des services professionnels si vous ne connaissez pas chaque produit de votre assortiment jusque dans les moindres détails. »

Fabrice Fokan, responsable du  
Cebeo Competence-Center en  
Wallonie



Suite de la page 21

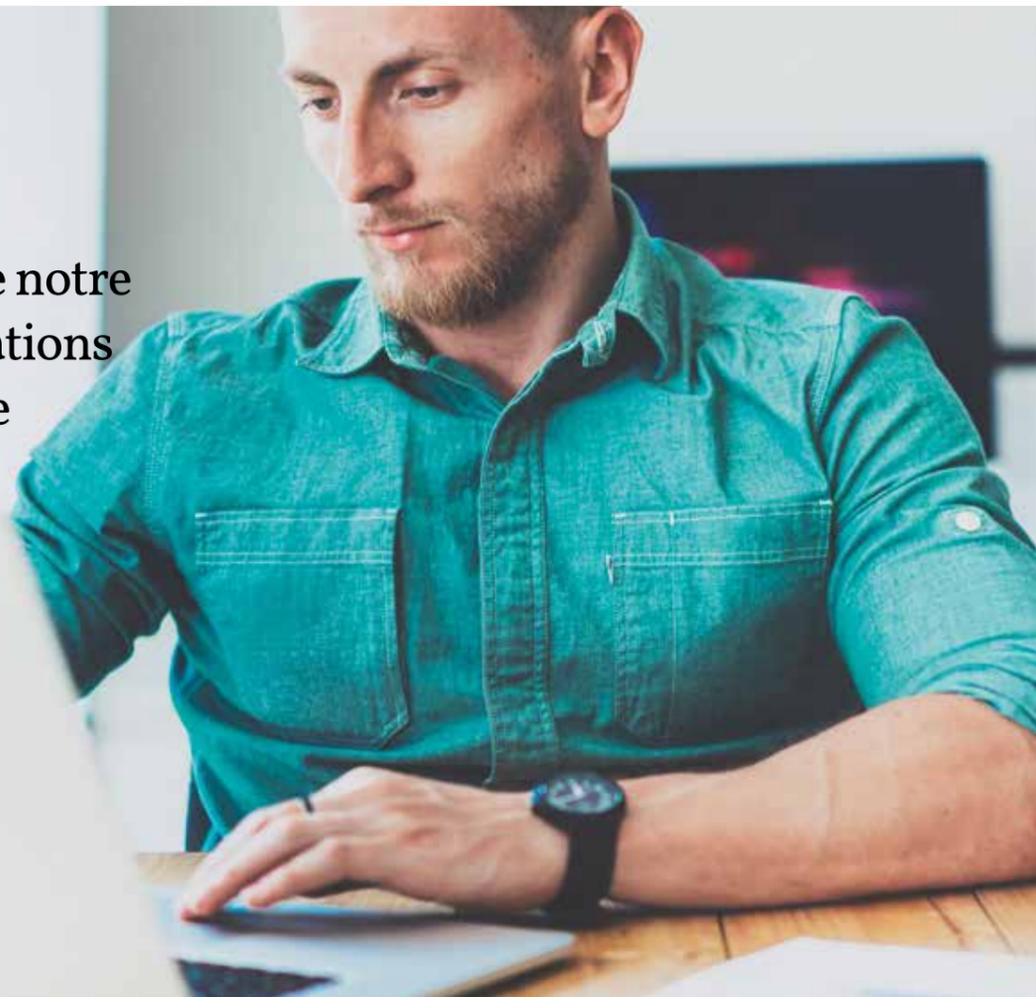
« Nous organisons les formations sur nos sites de Grâce-Hollogne, Jumet et Tournai, les trois sites francophones jouissant d'une offre triée sur le volet pour le marché industriel. Suarlée, près de Namur, est également un centre de formation fort apprécié par nos clients wallons. En raison des mesures sanitaires en vigueur, nous autorisons un maximum de huit personnes à suivre une formation impliquant des cours en présentiel, qui est par ailleurs donnée dans des locaux suffisamment aérés. Les personnes intéressées par l'une des nombreuses formations peuvent s'inscrire en ligne. »

## FLANDRE

Pour la Flandre, l'objectif est de repasser à la vitesse supérieure en 2022 en ce qui concerne les formations en présentiel. Et à Wouter Vierstraete de conclure : « Afin de nous conformer aux mesures Corona, nous avons délibérément limité cette offre pour 2021. Si la situation du COVID-19 le permet, nous serons ravis de reprendre le cours normal des formations et partager à nouveau notre savoir-faire avec nos clients dans le cadre de réunions en direct. »

« Sur notre site Internet, l'intégralité de notre offre de formations virtuelles reste disponible. »

Wouter Vierstraete,  
Manager Industrial Solutions chez Cebeo



[WWW.CEBEO.BE/FR-BE/FORMATIONS-EVENEMENTS](http://WWW.CEBEO.BE/FR-BE/FORMATIONS-EVENEMENTS)



# LUMINAIRES DAMP PROOF LEDVANCE

## LA NOUVELLE GÉNÉRATION.

### PLUS DE PUISSANCE, PLUS D'EFFICACITÉ ET UN ÉCLAIRAGE DE MEILLEURE QUALITÉ

La nouvelle génération de luminaires LEDVANCE DAMP PROOF a vraiment tout pour lui. L'efficacité énergétique a été augmentée pour atteindre 135 lm/W. De nouvelles versions dotées de flux lumineux de 8 000 lm, et même de 11 000 lm, ont été conçues pour les applications à très haut plafond, et désormais aussi des versions avec détecteur. Le choix des températures de couleur s'est également étoffé, avec l'ajout d'une couleur chaude de 3 000 K aux températures de 4 000 K et 6 500 K existantes.



[BENELUX.LEDVANCE.COM](http://BENELUX.LEDVANCE.COM)



Se renforcer l'un l'autre. Telle était l'ambition de Cebeo et Siemens lorsque Cebeo s'est vu décerner il y a quelques années le certificat d'Approved Partner (Partenaire agréé) en tant que Value Added Reseller (revendeur à valeur ajoutée) de Siemens. En 2021, les deux entreprises sont plus en phase que jamais, une étroite collaboration qui profite principalement aux intégrateurs de systèmes et aux constructeurs de machines et de tableaux. « Ces dernières années, nous avons également créé ensemble de la valeur ajoutée dans le domaine du numérique », explique Denny Decorte, Sales Manager Channels chez Siemens.

# L'APPROVED PARTNERSHIP ENTRE SIEMENS ET CEBEO SOLUTIONS FOR INDUSTRY EST PLUS SOLIDE QUE JAMAIS

« Le client ressort indéniablement gagnant de notre collaboration »

Denny Decorte, Sales Manager Channels chez Siemens.

Siemens est un nom incontournable dans le monde de l'entreprise, avec un portefeuille qui ne peut être absent de l'assortiment de Cebeo. C'est pourquoi ces deux entreprises ont uni leurs forces il y a de nombreuses années déjà. Au départ, la relation était l'exemple type d'une collaboration entre un fabricant et un fournisseur. Mais à partir de 2017, Cebeo et Siemens sont passés au niveau supérieur.

### CO-CRÉATION

« Lorsque Cebeo s'est vu décerner le titre d'Approved Partner en tant que Value Added Reseller, cela nous a fait comprendre qu'il était temps de « consolider notre mariage », explique Denny Decorte. « Nous nous sommes alors accordés sur nos stratégies et avons élaboré un plan pluriannuel mettant l'accent sur la cocréation, car nous étions convaincus que cela profiterait à tous. »

Poursuivez votre lecture en page 26



Denny Decorte

## VANDECAPPELLE

Depuis cette année, le grossiste a mis la barre encore plus haut au sein de l'industrie, en se rebaptisant « Cebeo Solutions for Industry » « Nous av(i)ons également construits une relation similaire à celle de Cebeo avec Vandecappelle en tant qu'intégrateur de système », souligne Denny Decorte. « Nous ne pouvons dès lors que nous réjouir de l'intégration des compétences des spécialistes de Vandecappelle au sein de « Cebeo Solutions for Industry ». Cela permet à Cebeo d'assumer plus explicitement son rôle de fournisseur de services. Cela se reflétera notamment dans l'ingénierie et la production des tableaux de commande et tableaux à basse tension. Le grossiste acquiert ainsi progressivement des connaissances équivalentes aux nôtres. C'est d'ailleurs l'ambition que nous poursuivons avec chacun de nos partenaires. »

Suite de la page 25

Approved  
Partner

SIEMENS

Et notre hypothèse ne pouvait être plus juste. Cela a permis de renforcer notre collaboration à tous les niveaux et a conduit à de bons accords en matière d'échange de compétences, de niveaux de stock, etc. « Cebeo est au courant des innovations, comment elles fonctionnent et dans quelle mesure elles peuvent apporter de la valeur ajoutée à des clients spécifiques. Et c'est également nécessaire, car aujourd'hui, les intégrateurs de systèmes et les constructeurs de machines et de tableaux ont absolument besoin de partenaires disposant du savoir-faire nécessaire. De nos jours, tout grossiste qui se respecte doit être bien plus qu'un simple « entrepôt ». Un message que les responsables de Cebeo ont bien compris il y a plusieurs années déjà. Ils génèrent de la valeur ajoutée en entretenant également une relation durable avec les clients industriels. »

## « Nous ne pouvons que nous réjouir de l'intégration des compétences des spécialistes de Vandecappelle au sein de « Cebeo Solutions for Industry ». »

Denny Decorte, Sales Manager Channels chez Siemens.

Il est également possible d'accroître ce niveau de connaissances au travers des formations régulières que les spécialistes de Cebeo suivent chez Siemens. « Ces formations sont d'une valeur inestimable : elles leur permettent de découvrir en détail notre portefeuille de produits et de se familiariser en continu avec notre philosophie. »

## NUMÉRISATION

En raison de la crise du Corona, la tendance à la numérisation s'est encore renforcée. Cebeo y était déjà bien préparée, et est même passée à la vitesse supérieure. « En intégrant le site Internet et la boutique en ligne sur la même plate-forme, Cebeo est mieux équipée pour comprendre le « parcours numérique du client » et y répondre de manière ciblée. Elle peut en outre répondre en ligne au besoin d'informations du groupe industriel cible. Grâce à de courts webinaires, les spécialistes de Cebeo parviennent à former les intégrateurs de systèmes, et les constructeurs de machines et de tableaux au fonctionnement des nouveaux produits. »

« Grâce à la formation numérique, ces clients connaissent déjà 80 % des possibilités que peut offrir une innovation », indique Denny Decorte. « Et l'équipe de Cebeo Solutions for Industry peut également apporter son aide pour les 20 % restants, qui varient généralement en fonction de l'application. Cela permet aux intégrateurs de maîtriser les nouveautés en un rien de temps. Le fait de pouvoir faire preuve d'une telle rapidité représente un avantage concurrentiel crucial, en particulier à l'heure actuelle. »

En tant que Sales Manager Channels et Partner Manager pour le programme international Global Partner, Denny Decorte est convaincu que Siemens et Cebeo vont continuer de se renforcer mutuellement. « À deux, on est plus fort. Nous pouvons au moins passer à la vitesse supérieure et nous ne manquerons pas de le faire », conclut-il.



# SCHNEIDER ELECTRIC SE RÉJOUIT DE SON PARTENARIAT RENFORCÉ AVEC CEBEO SOLUTIONS FOR INDUSTRY

Un plus un est égal à... trois. Cela se vérifie en tous les cas lorsque l'on réunit l'expertise et l'expérience de deux spécialistes en électrotechnique dans le cadre d'un partenariat dont les intégrateurs de systèmes et les constructeurs de machines et de tableaux pourront récolter les fruits. Cebeo et Schneider Electric travaillent déjà en étroite collaboration et se réjouissent de pouvoir offrir à ces groupes cibles une valeur ajoutée plus importante encore au travers de Cebeo Solutions for Industry. « Le marché est demandeur de solutions adéquates pour faire face à l'Industrie 4.0. Il incombe à Cebeo et Schneider Electric de les guider de mains d'experts vers l'approche la plus appropriée », explique Frederic Vercoutere, Channel Business Development Manager chez Schneider Electric.



Dans le monde de l'électricité et des systèmes de gestion de l'énergie, il n'est nul besoin de présenter Schneider Electric. Né de l'héritage de marques historiquement célèbres telles que Télémécanique, le groupe français s'est développé pour devenir une entreprise multinationale de premier plan. Cebeo peut également se targuer d'une histoire passionnante en termes de croissance organique et d'acquisitions. Et puis, c'était écrit ; les deux entreprises se devaient d'unir leurs forces tôt ou tard.

## VALEUR AJOUTÉE

« Il était donc logique que la collaboration ne se soit d'abord limitée qu'à une relation traditionnelle entre producteur et grossiste », explique Frederic Vercoutere. « Cebeo a rapidement dépassé ce rôle traditionnel, grâce notamment au progrès technologique. Au cours des dernières années, de plus en plus de produits à valeur ajoutée font leur apparition sur le marché, mais ils sont souvent assez technologiques. En raison de la (r)évolution vers l'Industrie 4.0, une couche numérique importante supplémentaire est venue s'y ajouter.

*Poursuivez votre lecture en page 30*

## « Un prolongement de notre organisation »

Frederic Vercoutere, Channel Business  
Development Manager chez Schneider Electric

Suite de la page 29

Cela signifie que les constructeurs de machines et les intégrateurs de systèmes éprouvent de plus en plus de difficultés à mettre en œuvre de telles solutions. C'est pourquoi ils souhaitent, en plus du produit « en soi », un soutien supplémentaire de la part de leurs fournisseurs. Il est important d'offrir des services supplémentaires, afin qu'ils puissent faire les bons choix parmi la large gamme proposée en toute sérénité, et être assurés de solutions qui répondent pleinement à leurs attentes. »

Chez Schneider Electric, les clients (finaux) trouveront un assortiment de solutions de première qualité dans le domaine de l'automatisation industrielle. Le fabricant figure parmi les trois leaders mondiaux en matière de systèmes, de produits et de services de qualité, avec le modèle EcoStruxure pour fil rouge. Les spécialistes de Cebeo Solutions for Industry ont investi beaucoup de temps et d'énergie pour connaître progressivement cet assortiment comme leur poche.



Frederic Vercoutere

## IAD ACADEMY

« Depuis le 1er septembre 2020, Cebeo peut se targuer d'être Certified Industrial Automation Distributor (IAD) de Schneider Electric », indique Frederic Vercoutere. « L'IAD est un plan mondial visant le renforcement de la collaboration avec certains de nos partenaires. De plus, les entreprises telles que Cebeo s'engagent à fournir à leur groupe cible un soutien de qualité pour le matériel technologique qui requiert effectivement un support régulier et doit être commercialisé de manière appropriée. Cela n'est possible que s'ils ont reçu une formation appropriée. Les profils commerciaux et techniques du distributeur bénéficient dès lors d'un accès à notre IAD Academy. Ils peuvent déjà assimiler beaucoup d'informations par voie numérique, à leur rythme et à distance, via des formations en ligne.



« Il est important d'offrir des services supplémentaires, afin que les clients de Cebeo puissent faire les bons choix parmi la large gamme proposée, en toute sérénité. »

Frederic Vercoutere,  
Channel Business Development Manager chez Schneider Electric

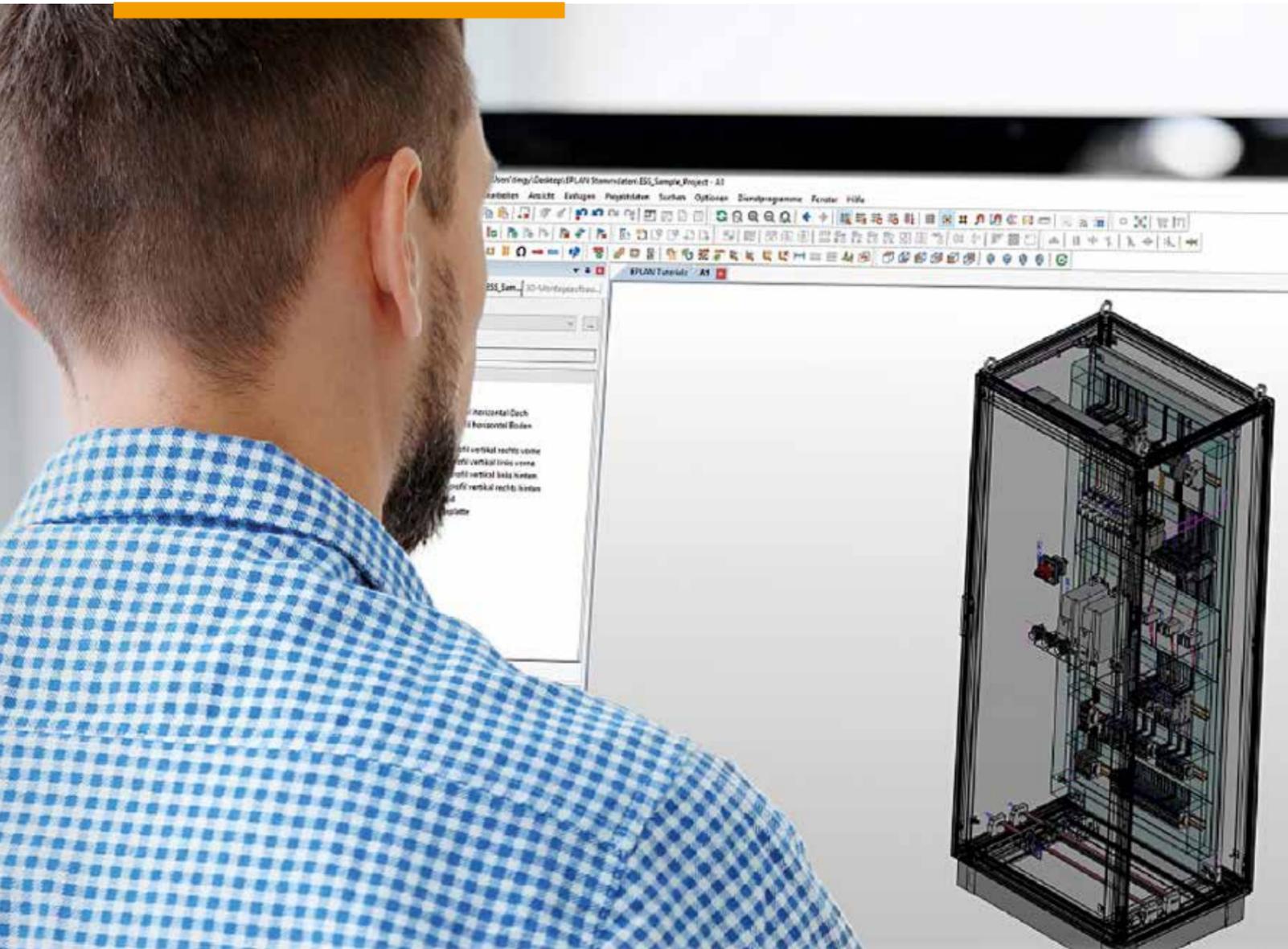
## VISION À LONG TERME

En outre, les formations en classe permettent de découvrir nos produits dans la pratique et de rencontrer dans un même temps nos spécialistes produits et responsables marketing. Ils peuvent également s'adresser à eux pour toutes leurs questions. Les formations ne sont pas sans engagement, mais sont suivies d'examens. »

Chez Cebeo, ce parcours se déroule sans encombre, souligne Frederic Vercoutere. « Depuis que le grossiste en matériel électrotechnique s'est vu décerner le certificat IAD, notre collaboration a pris une tout autre dimension. Cela crée indéniablement une situation gagnant-gagnant. D'une part, Cebeo couvre une partie importante du marché, ce qui lui permet de mettre son expertise et son expérience au service d'un très vaste portefeuille de clients. Le soutien de qualité de leur équipe « dédiée », composée de profils techniques variés, représente une importante plus-value au niveau de l'offre de solutions intégrales en matière d'automatisation industrielle. »

« L'approche personnalisée de Cebeo sur le marché industriel témoigne d'une vision réfléchie à long terme et permet de simplifier un maximum l'écosystème des intégrateurs de systèmes et des constructeurs de machines et de tableaux. Vous construisez ainsi une relation beaucoup plus étroite avec vos clients, et pouvez répondre de manière optimale à leurs besoins. Nous nous réjouissons d'y apporter nos produits, nos services et notre savoir-faire », conclut Frédéric Vercoutere.

# LA CONCEPTION DE TABLEAUX EN 3D A LE VENT EN POUPE



Nous vivons à une époque où les concepts de transformation numérique et d'automatisation sont, à juste titre, sur toutes les lèvres. Une ingénierie de tableaux électriques efficace offre une importante valeur ajoutée à ce niveau. Dans cette optique, les « panel engineers » de Cebeo sont déjà passés depuis longtemps à la 3D pour la construction de tableaux et les techniques de tableaux de distribution. Ils utilisent pour ce faire EPLAN Pro Panel, une application logicielle conçue à cet effet. Roel van Roy, responsable du « business improvement » chez EPLAN Belgique, nous informe des nombreux avantages que présente cette approche.

La réputation d'EPLAN n'est plus à faire dans le monde de la construction de tableaux. L'organisation internationale, dont le siège est situé en Allemagne, compte plus de 50 établissements à travers le monde. Elle est spécialisée dans les solutions logicielles et de services pour les domaines de l'électrotechnique, l'automatisation et la mécatronique et développe des logiciels d'ingénierie avancés pour les opérateurs, les intégrateurs de systèmes, et les constructeurs de machines et de tableaux. L'équipe de Cebeo Solutions for Industry recourt également à une solution EPLAN pour gérer des processus d'ingénierie complexe.



## 2D

Le design des tableaux et armoires électriques a connu bien des transformations au fil des ans. « L'époque où les schémas électriques étaient dessinés graphiquement et à la main est révolue depuis longtemps et a fait place à des systèmes plus intelligents. La conception en 2D a été à ce titre une première étape importante. L'opérateur qui devait construire le tableau disposait ainsi déjà d'une bonne vue frontale et d'une idée relativement précise des dimensions et de l'emplacement des différents composants. Entre-temps, cette approche est devenue peu à peu obsolète. »

*Poursuivez votre lecture en page 34*



Roel van Roy, chez EPLAN Belgique responsable du « business improvement »

Suite de la page 33

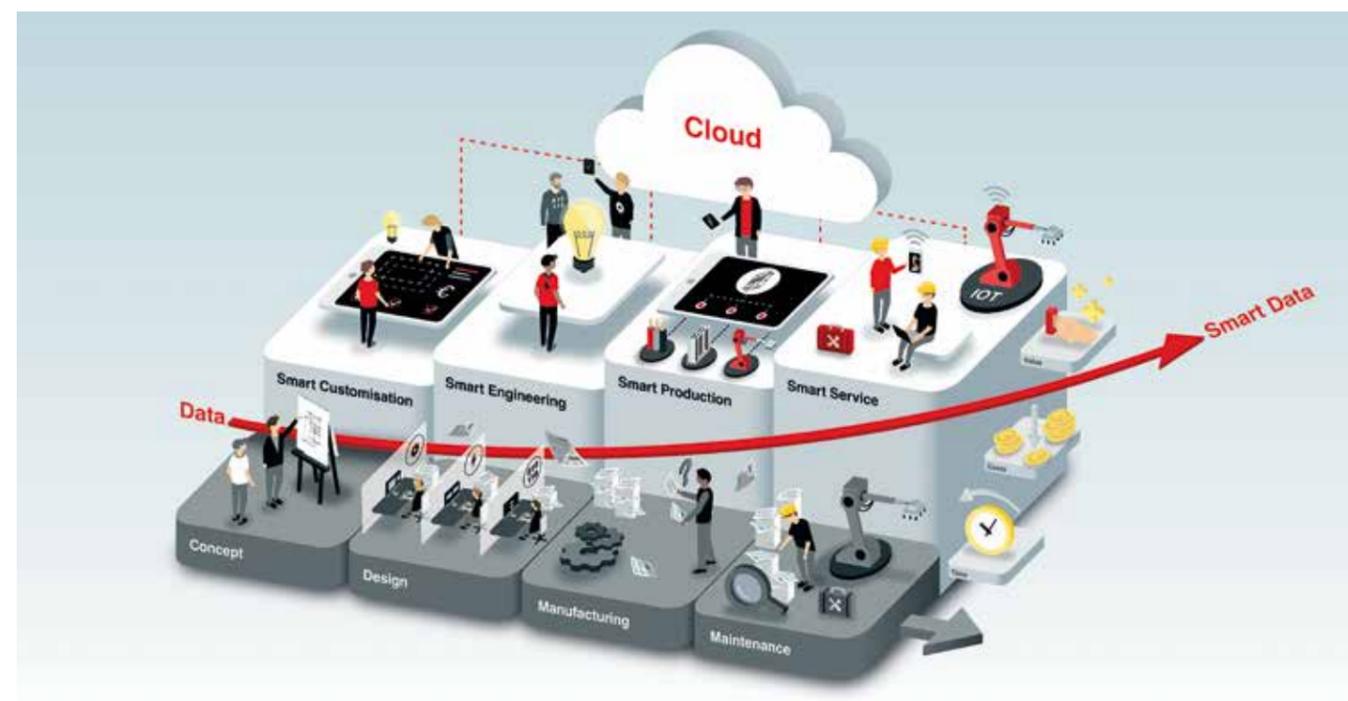
Le passage à la 3D représente un saut quantique dans la bonne direction, pour plusieurs raisons. « Ce logiciel permet non seulement de réaliser la configuration du montage et le câblage virtuel en 3D que la conception, la modification et l'adaptation de barres en cuivre. D'autres fonctionnalités améliorent l'intégration de la production. Il est par exemple possible de générer tous les rapports de projet et les dessins relatifs à la production et au montage (y compris les données nécessaires pour la commande) directement depuis EPLAN Pro Panel. Cela s'applique aussi bien au traitement des composants d'armoire ou des barres en cuivre, qu'à la commande des machines et concepts de service pour la fabrication de câbles et de fils. »

## PRODUCTION AUTOMATISÉE

L'ingénierie 3D offre donc une pléthore d'avantages pour les trois facettes de la construction de tableaux : le câblage, le traitement mécanique de l'armoire et la partie en cuivre. Souvent, la production du tableau s'effectue déjà de manière automatisée.

« Un robot câbleur coupe directement les fils à la bonne longueur, les équipe des manchons adéquats et y imprime le bon numéro. Cela vous permet de gagner beaucoup de temps, surtout si l'on considère que le câblage représente généralement 60 à 70 % du temps consacré à la construction d'un tableau. À l'heure actuelle, les traitements mécaniques fastidieux (dimensionnement correct de la plaque de montage, forage des orifices adéquats, placement des panneaux tactiles et du refroidissement...) s'effectuent souvent mécaniquement, grâce à un transfert d'informations plus efficace entre l'ingénierie et la production. En fait, le logiciel accompagne littéralement l'ingénieur durant le processus de A à Z, vous permettant de faire appel à d'autres employés qualifiés pour la construction à proprement parler des tableaux. Compte tenu de la pénurie de main-d'œuvre que connaît actuellement le marché, c'est un atout considérable. »

## « EPLAN Pro Panel se prête parfaitement à la transition de l'ingénierie intelligente à la production intelligente »



## AU-DELÀ DE L'ENGOUEMENT

L'ingénierie 3D est garante d'une meilleure qualité et d'une plus grande valeur ajoutée. « Elle permet de réduire considérablement le temps et les coûts nécessaires à la construction de tableaux. Les délais de livraison en sont dès lors réduits, à l'instar du nombre d'heures-hommes et du risque d'erreurs. Il est donc logique que cette méthode d'ingénierie avancée soit de plus en plus courante et suscite beaucoup plus d'intérêt. Nous avons depuis longtemps dépassé la phase d'engouement : tout le monde se rend compte qu'il est tout simplement nécessaire de travailler de cette manière aujourd'hui. »

Et l'équipe « dédiée » de Cebeo Solutions for Industry l'a également bien compris. Nos « constructeurs de tableaux » sont depuis longtemps passés à la conception en 3D, convaincus à juste titre que cela ne présente que des avantages, tant pour les intégrateurs de systèmes que pour les opérateurs. Il s'agit de la meilleure garantie possible pour une production optimale et un fonctionnement sans faille des tableaux et des armoires électriques.

Du 18 au 20 mai 2022 inclus, Kortrijk Xpo sera à nouveau l'épicentre du monde de l'automatisation en Belgique. Quatre halls du complexe d'exposition ouest-flandrien seront ainsi entièrement consacrés à l'un des principaux moteurs du paysage industriel actuel. Un événement que Cebeo a également inscrit en grand dans son agenda.

# FAIRE BONNE IMPRESSION À L'OCCASION D'INDUMATION



Indumation est devenu le plus important salon de l'automatisation en Belgique. Tout bon fabricant et constructeur de machines qui se respecte y est présent. En tant que grossiste et fournisseur de services, Cebeo ne pouvait et ne voudrait sous aucun prétexte manquer à l'appel.

## PROMOUVOIR L'INTERACTION

« Nous n'y avons pas le plus grand stand. Mais ce n'est pas nécessaire non plus, car nous ne présentons aucun produit lors de cet événement. Nous laissons volontiers cet honneur aux fabricants. Ils viennent à Courtrai afin d'y présenter les nouveautés qu'ils avaient déjà lancées lors du salon SPS (Smart Production Solutions) de Nuremberg à la fin de l'année 2021 », explique Maarten Rood, Market Segment Manager Industry chez Cebeo. « Nous saisissons cette opportunité afin de stimuler l'interaction avec nos clients, et de lever le voile sur notre concept Cebeo Solutions for Industry. »

Les visiteurs auront donc tout intérêt à nous rendre visite sur le stand de Cebeo. Les profils techniques et les responsables d'entreprises de production, les intégrateurs de systèmes et les constructeurs de machines, entre autres, recevront toutes les informations sur le concept au travers duquel Cebeo entend plus que jamais les accompagner en tant que partenaire.

## EXPERTISE TECHNIQUE

« Nous voulons démontrer une fois de plus qu'il y a bien longtemps que notre rôle ne se limite plus à celui de grossiste, où les clients commandent seulement des produits », poursuit Maarten Rood. « En tant qu'Approved Partner de Siemens et Certified Industrial Automation Distributor de Schneider Electric, nous voulons faire beaucoup plus pour nos clients, afin qu'ils puissent se concentrer sur leur cœur de métier. Notre équipe « dédiée » peut représenter une valeur ajoutée essentielle lors de l'élaboration de leur écosystème. »

Cebeo Solutions for Industry peut mettre sa vaste expertise technique à disposition, tant en matière d'ingénierie (électrique) qu'au niveau du service après-vente, du suivi et des formations. « Elle les aide à apporter la touche finale à l'architecture des machines, afin que les installations soient connectées comme il se doit. Nous pouvons à ce titre jouer un rôle important dans l'optimisation des parcs de machine en vue de l'Industrie 4.0. »

Vous êtes curieux de savoir ce que Cebeo peut vous apporter ? Nous vous accueillons à bras ouverts au stand 622 (Hall B, stand 22). Une nocturne est organisée le jeudi 19 mai, avec un bar à cocktails sur le stand de Cebeo.



**RÉSISTANCE AUX UV ET SANS HALOGÈNE :  
ALSECURE XGB Cca & ALSECURE H07Z1-R Cca**

**LA COMBINAISON POUR L'INTÉRIEUR ET L'EXTÉRIEUR**

Depuis des années, Nexans établit la référence avec ses câbles de qualité supérieure ALSECURE XGB Cca et ALSECURE H07Z1-R Cca Type 2.

En plus d'une réaction au feu améliorée, ils sont désormais résistants aux UV et ce sans compromis sur la facilité d'utilisation. Dorénavant, vous les tirez de l'intérieur à l'extérieur.

[www.nexans.be](http://www.nexans.be)



**Nexans**  
ELECTRIFY THE FUTURE

**Relais conformes  
à la Directive  
ATEX 2014/34/UE  
et UL HazLoc**



Versions spécifiques réalisées  
pour les installations en zone  
2 avec présence de gaz



- Série 66 - Relais de puissance 30 A, 2 inverseurs, montage sur circuit imprimé
- Série 58 - Interfaces modulaires à relais, 3 ou 4 inverseurs
- Type 86.30 - Modules de temporisation pour Série 58
- Série 39 - Interfaces modulaires à relais, 1 inverseur, bornes à vis et automatiques

**finder**  
SWITCH TO THE FUTURE

S.P.R.L. FINDER BELGIUM B.V.B.A. - Bloemendaal, 5 - 1547 BEVER  
[finder.be@findernet.com](mailto:finder.be@findernet.com) [findernet.com](http://findernet.com)

**BAHCO**



[WWW.BAHCO.COM](http://WWW.BAHCO.COM)



# CEBEO ÉQUIPE LES MONTE-CHARGES ET PONTS ÉLÉVATEURS WEP WEISSHAUPT

Direction les Cantons de l'Est. C'est en bordure de la paisible commune de Raeren que l'entreprise R. Weisshaupt SA s'est installée. Ce fabricant réputé de systèmes d'équipement pour stations de contrôle technique et monte-charges commande depuis quelques années les composants de ses armoires techniques à Cebeo. Retour sur cette collaboration en compagnie de Reiner Weisshaupt (CEO R. Weisshaupt SA), Tim de Toledo Sommerlath (CEO R. Weisshaupt SA), Roger Mennicken (COO & Responsable Achats R. Weisshaupt SA) et leurs contacts directs chez Cebeo, Fabrice Fokan et Antonio Lobue. «

## ORIENTÉS SOLUTION

« Nous nous sommes longtemps occupés des composants électriques de nos palans », témoigne M. Mennicken. « En 2016, notre gamme a atteint un niveau technologique qui nécessitait un fournisseur extérieur pour garantir une programmation optimale de la CPU (Central Processing Unit) et du 'Security level'. Cette double exigence s'ajoutait à notre besoin de pouvoir disposer à très court terme d'alternatives au cas où un composant serait en rupture d'approvisionnement. Notre collaboration avec Cebeo date de ce moment-là. Sa force de frappe, ses prix, son expertise, sa réactivité et l'implication de Fabrice et Antonio nous ont convaincus. »

Autre atout important : la convention de stock. Roger Mennicken : « La convention qui lie notre entreprise à Cebeo nous offre une sécurité précieuse. Grâce à elle, le risque de manquer de composants est non seulement réduit mais en plus, nous avons la certitude de bénéficier d'un prix fixe pendant 1 an (assorti d'une facturation mensuelle). » Tim de Toledo Sommerlath : « Sans oublier que nous n'avons pas à nous occuper de l'entreposage des pièces de nos coffrets de commande. Étant donné la croissance continue de notre activité, ce stockage externe, c'est un plus considérable ! »

« Le cahier de charge que R. Weisshaupt SA nous confie n'est jamais figé, ajoutent Fabrice Fokan et Antonio Lobue. Un composant n'existe pas ? Un de nos propres fournisseurs le fabrique à la demande. Et si nous avons la conviction que certaines autres pièces prévues peuvent être optimisées, nous en discutons avec M. Mennicken et lui faisons des propositions. »

Poursuivez votre lecture en page 42



Expertise technologique, efficacité logistique et qualités humaines : la combinaison gagnante

**WEP**  
AG  
WEISSHAUPT

« Nous n'avons pas à nous occuper de l'entreposage des pièces. Un plus considérable ! »

Tim de Toledo Sommerlath

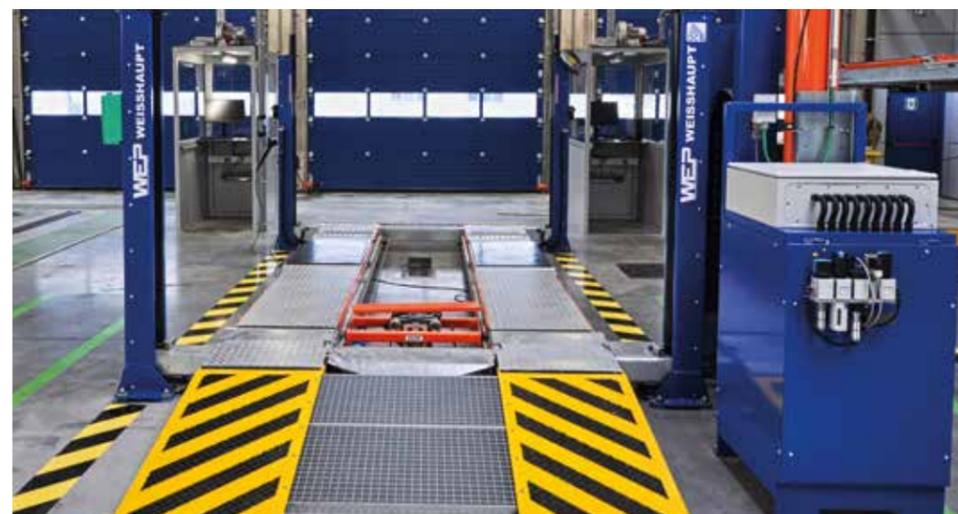
Suite de la page 40

### CONFIANCE, ÇA RIME AVEC PERFORMANCE

Si R. Weisshaupt SA et Cebeo ont pu établir une telle relation de confiance en si peu d'années, c'est qu'ils partagent le même souci d'excellence. Fabrice Fokan et Antonio Lobue : « Les composants des armoires techniques proviennent de fabricants réputés : Siemens, Bosch, Schneider, Weidmüller, etc. Nous entretenons des liens particulièrement étroits avec certains d'entre eux. Siemens, notamment, dont nous sommes le seul Approved Partner en Belgique. Cela signifie qu'outre les formations que nous suivons, nous garantissons un service et du stock. À l'heure où les technologies progressent de façon fulgurante, c'est rassurant pour nos clients de savoir que l'industrie 4.0, on connaît. »

Roger Mennicken et Tim de Toledo Sommerlath poursuivent : « C'est non seulement rassurant, mais surtout prometteur. Nos clients sont de plus en plus demandeurs de solutions numériques connectées. Les centres d'inspection de véhicules, par exemple, imaginent déjà contrôler à distance l'état du pont élévateur de manière à rendre sa maintenance plus intelligente. Cette hyperconnectivité soulève aussi la problématique de la sécurité liée à nos produits. Fabrice est intarissable sur le sujet. Nous n'avons pas fini de travailler ensemble... »

Mais le know-how technique n'est rien sans contact humain. « Notre relation dépasse le cadre professionnel, souligne M. Mennicken. On peut clairement parler de relation amicale, forgée au fil de notre vécu commun. Fabrice et Antonio se décarcassent, trouvent des solutions, nous challengent quand il le faut. Ils sont réactifs et disponibles. On se dit les choses clairement, sans détour. R. Weisshaupt SA a toujours été très attentif à la dimension humaine des relations. Sur ce point, nous formons une vraie dream team ! »



« La solidarité et la durabilité ont toujours fait partie de notre ADN. »

Roger Mennicken

Reiner A. Weisshaupt, CEO  
Tim de Toledo Sommerlath, CEO  
Roger Mennicken, COO/CPO

### CIRCUIT COURT

Avant de retourner à leurs occupations, les deux Directeurs et le Responsable des Achats de l'entreprise germanophone témoignent de leur volonté farouche de privilégier systématiquement le circuit court dans leur choix de fournisseurs. « Cebeo est un groupe belge qui dispose de succursales présentes aux quatre coins du pays : un argument qui compte, explique M. Mennicken. Ce n'est que quand une marchandise est introuvable sur le marché belge que nous nous tournons d'abord vers le marché européen, ensuite vers d'autres continents. Le prix des matériaux est légèrement plus élevé chez nous ? Si le service l'est aussi, nous sommes partants.

Nous aimons notre région, nous savons que nous avons un rôle à jouer dans la préservation de la nature environnante. En évitant les trop longs transports routiers de marchandises, R. Weisshaupt SA agit ! Tout comme Cebeo, d'ailleurs. Lors d'une intervention sur place, nous pouvons compter sur les différentes filiales CEBEO pour avoir le matériel à proximité de notre client final. La solidarité et la durabilité font partie de notre ADN. »

# LE CYCLOTRON DE L'UCLouvain MOINS ÉNERGIVORE GRÂCE À DES VARIATEURS DE FRÉQUENCE SIEMENS



Construit entre 1970 et 1972, le Cyclotron fut le tout premier bâtiment achevé de Louvain-la-Neuve. Pour son bon fonctionnement, l'accélérateur de particules qu'il abrite nécessite une grande capacité de refroidissement. En régulant le système de refroidissement, le Centre de Ressources du Cyclotron (CRC) de l'UCLouvain est en passe d'économiser environ 400MWh d'électricité par an. L'investissement en matériel sera ainsi récupéré en une seule année...

Laurent Standaert, responsable du volet « physique » du Cyclotron, a ouvert les entrailles du Cyclotron pour le magazine Cebeo Industry. Mis en service en 1972 et appelé Cyclone par les intimes, le cyclotron étonne par sa polyvalence, ses capacités intactes après 50 ans de bons et loyaux services, ainsi que par le look vintage de sa salle de commande. Après avoir longtemps été utilisé pour la recherche en physique nucléaire, le cyclotron se distingue aujourd'hui dans deux principaux domaines d'application, qui assurent sa pérennité : le test de composants électroniques pour l'industrie spatiale d'une part, la production de membranes microporeuses utilisées entre autres par le secteur de la biologie d'autre part.

## PROJET DE RÉNOVATION

Laurent Standaert : « Nous avons besoin d'une grande capacité de refroidissement pour évacuer la puissance thermique générée essentiellement au niveau des électroaimants de l'accélérateur. Le système de refroidissement a été rénové une première fois au début des années 80, et nous avons souhaité dès le départ être en mesure d'entretenir les installations avec nos propres techniciens, ce qui explique une certaine frilosité de notre part par rapport à la nouveauté. Nous visons la fiabilité avant tout. Les coûts de l'énergie ne cessant de grimper, nous avons récemment lancé un programme de rénovation par phases, en commençant prudemment par une première pompe. Très satisfaits du résultat, nous avons alors très rapidement généralisé la rénovation à l'ensemble de l'installation. »

*Poursuivez votre lecture en page 46*

Suite de la page 45

Le cyclotron fonctionne environ 10 mois par an, 24h sur 24, 5 jours par semaine. Quand il est à l'arrêt, par exemple le week-end, une certaine puissance thermique reste à évacuer, les pompes tournant alors à vitesse réduite, jusqu'à un quart de leur vitesse nominale. Avant la rénovation, aucune régulation n'existait, si bien que les pompes tournaient en permanence à leur vitesse nominale.

## ECONOMIES SUBSTANTIELLES

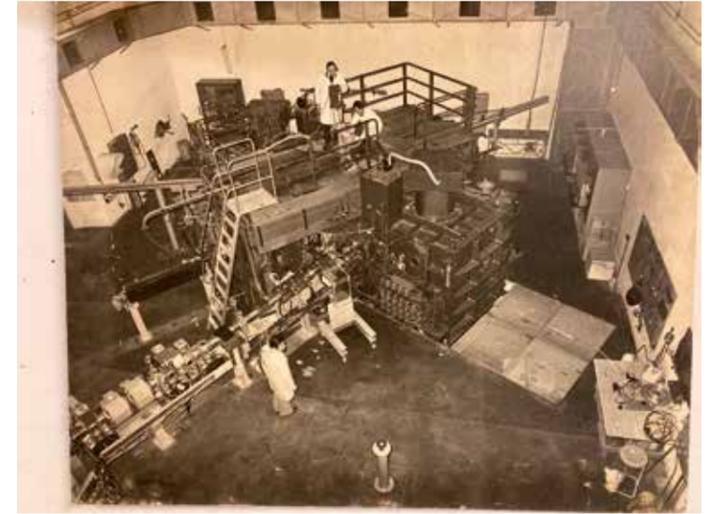
Pour permettre une telle régulation, le CRC a fait appel à CEBEO afin de lui fournir plusieurs variateurs de fréquence SINAMICS G120 de SIEMENS, ainsi que l'ensemble du matériel électrique connexe : armoires, disjoncteurs, ... Entièrement montée en interne par les techniciens du CRC, l'installation est en fonctionnement depuis janvier 2020. La première année de fonctionnement ayant été fortement chahutée par la pandémie de coronavirus et les périodes d'arrêt que celle-ci a entraînées, l'analyse des consommations, et donc des économies réalisées, sera plus pertinente sur l'année 2021. Laurent Standaert : « Sur base des consommations 2021, on peut déjà estimer que la consommation électrique annuelle baissera d'un peu plus de 400 mégawatts-heure. L'investissement en matériel sera donc rentabilisé en 1 an. »

Au-delà des aspects de coût, les préoccupations environnementales ont également leur importance. Pour ceux qu'il faut encore convaincre, le nouveau règlement EU 2019/1781 entré en vigueur au 1er juillet dernier durcit les dispositions relatives au rendement minimal des moteurs et variateurs de fréquence, comme nous vous l'avons expliqué dans le numéro précédent du magazine Cebeo Industry.

## ECOSYSTÈME SIEMENS

L'équipe du Cyclotron connaissait depuis longtemps la qualité du matériel SIEMENS, pour lequel elle dispose de licences de programmation, et souhaitait donc logiquement rester dans cet écosystème par souci d'uniformité et de cohérence.

Le cyclotron, mis en service en 1972 et appelé Cyclone par les intimes.



« Ce n'est pas notre métier de faire des armoires électriques, mais nous avons trouvé chez Cebeo matériel et conseil, ce qui a permis aux techniciens de faire le job »

Laurent Standaert, responsable du volet « physique » du CRC.

Les paramètres de fonctionnement des variateurs sont ici contrôlés en mode manuel plutôt qu'en mode automatique, mais l'opération est grandement facilitée par l'interface conviviale développée par SIEMENS (StartDrive dans l'environnement TIA-Portal, ce dernier étant conçu pour faire communiquer différents appareils ensemble dans un seul environnement de travail. Modulaire, le système SIEMENS offre des possibilités d'extension ainsi qu'une belle facilité de montage et de gestion. Laurent Standaert : « Ce n'est pas notre métier de faire des armoires électriques, mais nous avons trouvé chez Cebeo matériel et conseil, ce qui a permis aux techniciens de faire le job ». Un travail très propre, comme nous avons pu le constater sur place. Devenu Approved Partner SIEMENS, Cebeo se profile d'ailleurs de plus en plus comme spécialiste en automation SIEMENS, à côté de sa vocation de départ de grossiste généraliste.

## UNE APPLICATION UNIQUE

Trung Cang Do, spécialiste en automation industrielle chez CEBEO, avec un focus particulier sur le matériel SIEMENS : « Nous sommes ici en présence d'une application unique, pour laquelle notre rôle s'est limité à fournir les équipements adéquats en temps et heure. On trouve habituellement les variateurs de fréquences dans des applications industrielles et en HVAC. »

Dans son écrin brutaliste fait de murs en béton de 3 mètres d'épaisseur, l'accélérateur de particules continue à faire le bonheur des clients car il reste unique en Belgique et n'a que peu d'équivalents en Europe. On y accélère essentiellement des faisceaux d'ions lourds, de très nombreux éléments du tableau périodique : argon, krypton, xénon, nickel ... et ce en fonction du type d'application demandé.

A juste titre, Laurent Standaert et toute son équipe peuvent être fiers de leur « protégé », dont la fiabilité dans le temps est l'une des caractéristiques principales. La régulation du système de refroidissement par le biais des variateurs de fréquence fournis par CEBEO ajoute un plus indéniable en termes d'empreinte carbone, sans compter les économies réalisées sur la facture d'électricité.

Au-delà de ce projet spécifique, le CRC fait régulièrement appel à Cebeo pour ses projets électriques, qui fournit la toute grosse partie du matériel (coffrets, disjoncteurs, câbles, ...), et ce rapidement grâce à un très vaste stock. Par le biais d'une visite sur place ou l'envoi de documentation, Cebeo fait en outre découvrir à son client les possibilités matérielles ainsi que les nouveautés produits susceptibles de l'intéresser.



**Bailey** lights  
for professionals

Bailey, pour les applications industrielles spéciales et moins spéciales.

ledcorn



LED Floodlight Slim



EcoBasic T5 LED



LED Industry



LED Wallpack



**L' INÉGALÉ XTRA !**

LA FAMILLE POWERTOP® XTRA CONTINUE DE GRANDIR

NOUVEAU



- ✓ Xtra ergonomique
- ✓ Xtra intuitif
- ✓ Xtra sûr
- ✓ Xtra simple

X-CONTACT®  
INSIDE

Pour plus d'information sur les nouvelles variantes de produits : [www.MENNEKES.com](http://www.MENNEKES.com)

Stagobel Electro  
Karwegstraat 50  
9800 Deinze  
Belgique

Tél.: +32 9381 8500  
info@stagobel.be  
www.stagobel.be

**MENNEKES**  
MY POWER CONNECTION

StagobelElectro  
support matters

EATON



### EATON LANCE MAINTENANT LE MICRO-CONVERTISSEUR DE FRÉQUENCE UNIVERSEL DM1 ULTRA-COMPACT

En début d'année, Eaton a présenté le nouveau convertisseur de fréquence DG1 General Purpose, qui convient à toute application jusqu'à 630 kW et bénéficie de nouvelles fonctionnalités modernes et d'algorithmes de pompes et de ventilateurs.

Cependant, ce convertisseur de fréquence est désormais également disponible dans une version extra compacte pour les applications jusqu'à 22 kW, le DM1 micro-convertisseur de fréquence à usage général. Le convertisseur DM1 est si compact qu'il s'intègre dans de petits boîtiers d'une profondeur de 200 mm seulement.

Comme le DG1, le DM1 est également équipé des mêmes nouvelles fonctionnalités modernes ainsi que

des algorithmes de pompe et de ventilateur. Grâce au serveur web intégré, vous pouvez même paramétrer le DM1 via un navigateur web.

Découvrez tous les avantages du nouveau micro-convertisseur de fréquences DM1 sur [www.eaton.be/fr/DM1](http://www.eaton.be/fr/DM1)

**EATON**  
Powering Business Worldwide

PANDUIT



### ARMOIRE MURALE SÉCURISÉE, COMPACTE ET ÉVOLUTIVE POUR LES APPLICATIONS DE PÉRIPHÉRIE (EDGE).

Panduit présente l'armoire murale TrueEdge™ pour répondre à la demande d'une armoire à haute densité et à faible encombrement qui peut remplacer une armoire ou un rack réseau de grande taille. L'armoire murale en acier TrueEdge™ est une solution compacte et à haute densité pour installer en toute sécurité des équipements actifs dans des espaces confinés. Il peut servir de micro-datacenter ou remplacer une salle de télécommunications.

Dans cette armoire, nous abandonnons le montage horizontal traditionnel des équipements actifs. Les serveurs et switches ou autres équipements montés en rack (PDU - UPS) sont placés verticalement sur des E-rails en dessous du panneau de brassage, ce qui simplifie le cheminement des câbles. Cette armoire réseau peu profonde (24 cm à 50 cm) peut accueillir jusqu'à 36" de matériel actif avec une charge statique allant jusqu'à 180 kg. Sa conception modulaire avec une porte réversible, ainsi qu'un couvercle et une base perforés et démontables permettent un accès facile à tous les équipements installés. La porte est équipée d'une poignée pivotante verrouillable en standard et peut être équipée d'une poignée SmartZone en option

pour plus de sécurité. Des tests approfondis ont montré que l'armoire de 9 RU peut supporter jusqu'à 4000W de chaleur générée. Cette excellente caractéristique thermique protège l'équipement et élimine le risque de défaillance due à une exposition prolongée à la chaleur. Il y a également de la place pour des kits de ventilation supplémentaires afin d'augmenter encore le flux d'air.

Le grand avantage de cette armoire compacte est qu'un nombre croissant d'appareils peut être installé à proximité de l'application/l'utilisateur (applications Edge), évitant ainsi les retards de données et d'alimentation. L'armoire convient donc parfaitement aux petits bureaux, aux écoles, aux hôpitaux, aux commerces de détail et aux environnements de production. L'armoire est disponible en plusieurs tailles (3 - 6 - 9 RU). L'utilisateur peut configurer l'armoire en fonction de ses besoins spécifiques, avec la possibilité d'extensions et de modifications futures.



**PANDUIT**

**CLICK & COLLECT**

NOUS SOMMES À VOTRE SERVICE



**cebeo**  
A Sonepar Company



# Au point

## VARTA Industrial Pro

Gamme dédiée aux besoins professionnels



**MADE IN GERMANY**  
(AAA, AA, C, D)



## SINAMICS G120X : LE VARIATEUR LE PLUS PERFECTIONNÉ POUR LES GAZ ET LES LIQUIDES

Quand il s'agit de transporter des liquides ou des gaz, pas besoin de chercher plus loin : le SINAMICS G120X est la solution parfaite. Facile à utiliser, ultra robuste et fiable, ce variateur de fréquence offre une large gamme de fonctions intégrées pour les pompes et ventilateurs. Le SINAMICS G120X est en outre totalement prêt pour la digitalisation et l'intégration dans la plateforme IoT MindSphere de Siemens.

- Facile à sélectionner et à commander grâce au configurateur DT, simple d'emploi et opérationnel au maximum. Son format compact et son module Smart Access confèrent également au SINAMICS G120X une extrême facilité d'installation et de maintenance.
- Fiable et robuste : le SINAMICS G120X est conforme à la norme CEM, UL type I+II, Safety Integrated et répond à toutes les directives de sécurité pertinentes.
- Paré pour votre transformation digitale : l'intégration parfaite avec la plateforme IoT MindSphere et diverses applications telles que SINAMICS CONNECT 300 et Analyze MyDrives en font une solution idéale qui évolue avec vos ambitions digitales.
- Fonctions avancées, diagnostic et possibilités de configuration : le SINAMICS Intelligent Operator Panel IOP-2 soutient la commande, le suivi, la configuration, le diagnostic et la maintenance du variateur au niveau local.
- Économique par nature : avec ses fonctionnalités de pointe, son design robuste, sa haute fiabilité et son efficacité énergétique, le SINAMICS G120X garantit une rentabilité maximale à moindres coûts.
- Avec une plage de puissances de 0,75 à 630 kW, les variateurs SINAMICS G120X peuvent être exploités avec tout type de moteur, et plus spécifiquement avec les moteurs synchrones à réluctance de Siemens.

Pour en savoir plus sur la gamme des variateurs :  
<https://www.cebeo.be/fr-be/siemens/sinamics>



# SIEMENS



## HYGIENIC DESIGN

Plus sûr et plus propre avec coffrets Hygienic Design

- ① De grandes économies sur les détergents et les désinfectants
- ② Une productivité accrue, grâce à des temps de nettoyage plus courts
- ③ Solution système complète, composée d'un boîtier et d'un système de climatisation, jusqu'à la classe de protection IP 54 et IP 69K
- ④ Fiabilité accrue grâce aux tests DGUV

Rittal sa | Stokkelaar 8 | 9160 Lokeren | +32(0)9 353 91 11 | info@rittal.be

HABILLAGE ELECTRIQ. > DISTRIBUT. DE COURANT > CLIMATISATION > INFRASTRUCTURES IT > LOGICIELS & SERVICES

FRIEDHELM LOH GROUP



LEDVANCE



### LE NOUVEAU LEDVANCE DAMP PROOF GEN2

Les luminaires LEDVANCE Damp Proof sont les remplaçants idéaux pour les luminaires étanches utilisant les technologies d'éclairage traditionnelles et réalisent des économies d'énergie pouvant atteindre 60 %. Ils distribuent une lumière uniforme avec un grand angle de rayonnement et sont faciles à installer sans outils. LEDVANCE présente la nouvelle génération de luminaires Damp Proof en version On/Off, avec détection de mouvement et de lumière du jour (SENSOR), en versions pour la gestion de l'éclairage (DALI) et avec fonction d'éclairage de secours intégrée (EM).

La nouvelle génération Damp Proof avec indice de protection IP65 se caractérise par un plus grand nombre de variantes, un faible scintillement <10 %, la certification ENEC et des flux lumineux plus importants allant jusqu'à 11 000 lumens. Leur efficacité également est améliorée et peut atteindre jusqu'à 135 lm/W.

La nouvelle version, Damp Proof Sensor, dispose d'une détection de mouvement et de lumière du jour réglable. La version DALI dispose d'un driver DALI-2 intégré de haute qualité pour la gestion d'éclairage. La version Emergency est dotée d'une fonction d'éclairage de secours intégrée selon EN 60598-1: 2015 et EN 60598-2-22: 2014. Le driver précâblé et la batterie pour la fonction d'éclairage de secours fournis avec le luminaire en rendent l'installation très facile et rapide.

L'intégration du module LED dans le corps du luminaire élimine le risque de décharge électrostatique. Toutes les puissances sont disponibles en 4000 K et 6500 K et partiellement aussi en 3000 K. Idéal pour les applications dans les garages souterrains, les installations industrielles et de stockage, les locaux poussiéreux et les ateliers. Les luminaires LEDVANCE Damp Proof ont une durée de vie de 70 000 heures (L70 @ 25 °C) et sont fournis avec une garantie jusqu'à cinq ans.

#### LES AMÉLIORATIONS EN UN CLIN D'ŒIL :

ANCIENNE VERSION Damp Proof Gen 1	NOUVELLE VERSION Damp Proof Gen 2	NOUVEAUX AVANTAGES
115 lm/W	Plus grande efficacité allant jusqu'à 135 lm/W	Économies d'énergie plus importantes
Jusqu'à 6400 lm	Jusqu'à 8 000 lm & 11 000 lm	Versions dotées de flux lumineux plus élevés pour les hauteurs de plafond comprises entre 8 et 9 mètres
4000K/6500K	3000K/4000K/6500K	Nouvelle température de couleur
50000 h @ L70	50000 h L80 @ 25 °C / 70000 h L70	Durée de vie prolongée = Coûts de maintenance réduits
Scintillement < 20%	Scintillement < 10 %	Éclairage de meilleure qualité
5 SDCM	4 SDCM	Amélioration de l'uniformité des couleurs



# LE CLIENT OCCUPE UNE PLACE CENTRALE AU SEIN DE NOTRE SERVICE



INDUSTRIE

Cebeo Waregem se spécialise dans la distribution de matériel électrotechnique, de services techniques et de solutions pour le secteur résidentiel, tertiaire et industriel. Nous proposons de la consultance technique et commerciale ainsi que des études dans les domaines suivants : éclairage, CVC, câblage, domotique et immotique, automatisation industrielle, datacom, systèmes d'énergie renouvelable et électroménagers.

En sa qualité de leader du marché, Cebeo est un acteur de premier plan dans le domaine de la prestation de services aux clients, grâce à un vaste réseau de filiales fondé sur la proximité, à une logistique et des solutions e-business adaptées, ainsi qu'à des compétences techniques de haut vol.



A Sonepar Company





### OPPLE LIGHTING WATERPROOF CLASSIC

Le Waterproof d'OPPLE Lighting, désormais bien connu du marché, est un luminaire étanche aux multiples applications, par exemple dans l'industrie et les services publics.

#### ASSORTIMENT

Avec ses différentes spécifications, la gamme Waterproof actuelle offre une solution adaptée à tous les budgets avec les familles de produits Waterproof Performer, Ecomax et Basic. Grâce à l'ajout du Waterproof Classic, OPPLE propose désormais un Waterproof au « look classique » et aux options de raccordement flexibles avec tous les avantages des LED.

Le Waterproof Classic est une alternative de remplacement 1 pour 1 aux luminaires fluorescents existants dans les dimensions connues. Le luminaire est doté d'une vasque amovible en polycarbonate résistant aux UV et possède, outre un câblage aux extrémités, une possibilité de câblage au milieu de l'arrière du luminaire.

Le couvercle prismatique efficace fournit une lumière confortable ainsi qu'une efficacité de système élevée de 120 lm/W. L'indice de protection IP65 et une résistance aux chocs IK08 associés aux supports et clips de fixation anti-vandalisme en acier inoxydable font du Waterproof Classic une solution durable pour les environnements exigeants tels que les parkings publics.

Comme pour toute la gamme des LED Waterproof d'OPPLE, une grande attention a été portée à la facilité d'installation. Sur de nombreux points, le luminaire est prévu pour différentes possibilités d'installation et de raccordement. De plus, il est également possible de passer 3 phases électriques dans le luminaire. En option, pour chaque modèle, il existe une version avec éclairage de secours de 1 ou 3 heures.

#### NOUVEAU

Egalement disponible avec un capteur intégré (MD- Mouvement /lumière). Avec un seul luminaire Waterproof Classic MD, vous pouvez contrôler jusqu'à 5 luminaires Waterproof Classic standard. En outre, des capteurs séparés sont également disponibles en tant qu'accessoires. L'utilisation d'un capteur permet de réaliser des économies d'énergie encore plus grandes.

Tant en remplacement que pour les nouvelles installations, le LED Waterproof Classic d'OPPLE est un excellent choix.

Profitez maintenant de l'action prix par palettes jusqu'à la fin de l'année !

*Pour plus d'informations, visitez l'e-shop de cebeo, notre site web [Oppla.com](http://Oppla.com) ou contactez l'un de nos représentants !*



**OPPLE**  
LIGHTING.

## ComfortLine A/B

### Armoires murales

Dans l'installation électrique, efficacité, flexibilité et qualité sont étroitement liées. Les armoires murales ComfortLine A/B d'ABB combinent ces exigences de manière exemplaire. Des solutions astucieuses et innovantes rendent les armoires extrêmement polyvalentes et conviviales.



- Technologie de montage rapide des panneaux (QMS)
- Classe de protection II
- Fixation d'aplomb par compensation du niveau de profondeur
- Montage et démontage faciles des portes
- Réglage des montants de porte sans outil
- Cadre de finition pratique pour le montage encastré
- Assemblage des passes-câbles sans outil grâce à la technologie „push-in“
- Entrée de câbles généreuse
- Conduits de câblage horizontaux et verticaux
- Juxtaposition supérieure, inférieure et latérale facile
- Montage latéral en baie avec ouvertures de jeux de barres
- Paroi arrière en tôle acier



