

# INDUSTRY

## PARTNER VOOR PRODUCTIEBEDRIJVEN

HOME

BUILDINGS

INDUSTRY

### DOSSIER

60% van de kostprijs van MRO-goederen gaat naar stockage- en administratieve kosten. Wanneer er gekozen wordt voor één leverancier voor elektrotechnische MRO-producten, zoals Cebeo, kan er fors bespaard worden op deze onzichtbare kosten.

### PROJECT

De komende drie jaar klopt vervoersmaatschappij De Lijn aan bij Cebeo voor de aankoop van zijn (hand) gereedschappen. "We konden ons het beste vinden in het organisatiemodel van Cebeo", klinkt het bij De Lijn.

### SERVICE

Je eigen artikelreferentie of stocklocatie op onze etiketten? Het kan dankzij de speciale 'etikettering op maat' service van Cebeo. Zo krijgen jouw bestelde producten meteen hun juiste locatie in jouw opslagruimte.

# 2

## EDITIE

### Een uitgave van CEBEO NV

#### MAATSCHAPPELIJKE ZETEL:

Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

#### VERANTW. UITGEVER:

Alexander Dewulf  
Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

#### HOOFDREDACTIE:

Gilles Honoré

#### REDACTIE:

Gilles Honoré, Ingeborg Claeys

#### SECRETARIAAT:

Julie Delannay

#### VERTALING FRANSE EDITIE:

Yamagata Europe

#### VORMGEVING:

Nico Verbrugge, An Stragier,  
Remark Reclame

#### FOTOGRAFIE:

Gilles Honoré

#### DRUK:

GBL, Kortrijk

## BESTE LEZER

Een nieuw jaar betekent nieuwe kansen, nieuwe samenwerkingen en nieuwe successen. Meer dan enkel hopen dat 2021 op vele manieren 2020 doet vergeten, zullen we samen met jullie ook effectief alles in het werk stellen om opnieuw succesvol te zijn.

Al moeten we nuanceren, want in 2020 toonde onze sector zich vooral ook weerbaar en sterk. Ondanks dat velen het hard te verduren kregen, kon die gedeelde positieve en strijdvaardige ingesteldheid al te grote tegenslagen vaak verhinderen. Niet in het minst gold dat ook voor Cebeo, dat met opgeheven hoofd 2021 tegemoet kijkt.

Een nieuw jaar is ook altijd een moment om stil te staan bij de eigen processen en efficiëntie. In dit magazine illustreren we hoe Cebeo daarbij voor jou een partner kan zijn. Of het nu gaat om het reduceren van verborgen onderhoudskosten, of het optimaliseren van jouw facturatie. Een recente samenwerking met De Lijn dient als de perfecte case ter illustratie van een kosten- en tijdbesparende aanpak.

Verderop kom je ook te weten hoe onze doorgedreven samenwerkingen met partnerleveranciers finaal uitpakken in jouw voordeel.

Rest ons alleen nog om jou een heel fijn, voorspoedig en gezond 2021 te wensen.

**Gilles Honoré**

*Communicatie Coördinator Cebeo nv*



DOSSIER

## Cebeo, partner voor productiebedrijven

Jouw bedrijf en bijhorende productiemiddelen kosten geld, vaak meer dan je denkt. Daarom is een efficiënte en weloordachte MRO (Maintenance, Repair and Operating supplies) -strategie van cruciaal belang. In dit dossier lichten we onze services toe voor jouw productiebedrijf.

Behalve een efficiënte aankoopflow zijn de oplossingen die je toepast van minstens even groot belang. Meten is weten, en dat weten we. Cebeo kan je ook hierbij op weg helpen en bijstaan in efficiënte energiemonitoring.

Tot slot lichten we ook enkele services op maat, zoals een gepersonaliseerde etikettering, of e-integratie van IT-systemen toe.

# IN HOUD

## 6 DOSSIER CEBEO, PARTNER VOOR PRODUCTIEBEDRIJVEN

- 6 Cebeo, de partner voor jouw productiebedrijf
- 10 Evolutie MRO: Focus op veiligheid, duurzaamheid, betrouwbaarheid
- 14 Project De Lijn: "Konden ons het beste vinden in organisatiemodel van Cebeo"
- 20 Total cost of ownership: Ken je onze TCO-benadering al?
- 22 Meer inzicht in energieverbruik dankzij slimme verdeelborden
- 24 Een eigen IT-systeem integreren met onze E-business?

- 28 Je eigen artikelreferentie op het etiket van je order? Geen probleem!
- 30 Cebeo optimaliseert service aan industrie dankzij partnerschap met Schneider Electric
- 34 Energiemonitoring kant-en-klaar in Siemens technologie



### 10 JOHNNY CAUTAERTS, CEBEO

Van een reactieve naar een proactieve MRO-benadering, zo omschrijft Johnny Cautaerts het. "Het is de taak van onze fabrikanten en leveranciers om producten te ontwikkelen. Maar daar stopt het niet. Het is – naast de toelevering – aan Cebeo om de kennis rond die nieuwe producten te capteren en te delen met onze klant".

### 14 RUBEN PIJL, DE LIJN



"Cebeo is voor ons een betrouwbare partner die bereikbaar is voor het aanleveren van handgereedschap, maar ook lokaal aanspreekbaar is, een vertrouwelijk gezicht vormt, over de nodige productkennis beschikt en meedenkt over technische uitdagingen die het werk vergemakkelijken."

### 22 BERTRAND KYNDT EN CLAUDE TOUSSAINT, CEBEO

Dankzij de integratie van smart componenten in verdeelborden wordt het mogelijk om energiemetingen uit te voeren, en op basis van die metingen dashboards op te stellen. Een dankbaar hulpmiddel voor de energiebeheerder, die eenvoudig kan detecteren waar welk verbruik zit, en vooral waar je verbruik eventueel omlaag kan.



30

### SCHNEIDER ELECTRIC

In september 2020 ontving Cebeo van Schneider Electric het Industrial Automation Distributor (IAD) certificaat. Enkel streng geselecteerde partners worden toegelaten tot het IAD programma. Het laat hen toe in nauwe samenwerking met Schneider Electric een uitgebreide service te bieden aan het industriële segment.



**40%**  
PRODUCT COSTS

**35%**  
STOCK COSTS

**25%**  
ADMINISTRATIVE COSTS

# CEBEO, DE PARTNER VOOR JOUW PRODUCTIEBEDRIJF

Wat hebben MRO-kosten gemeen met een ijsberg? Dat het grootste gedeelte onzichtbaar is! MRO – of voluit Maintenance, Repair and Operating Supplies – zijn de indirecte goederen die het functioneren van bedrijven garanderen. Hieronder verstaan we ook producten voor het herstel en onderhoud van productiemiddelen. Meer dan de helft van de kostprijs – 60% om precies te zijn – van dit type goederen gaat naar stockage- en administratieve kosten. Dit komt onder meer doordat veel bedrijven deze producten buiten hun bestaande contracten aankopen. Wanneer er gekozen wordt voor één leverancier voor elektrotechnische MRO-producten, zoals Cebeo, kan er bijgevolg fors bespaard worden op deze onzichtbare kosten.

*lees verder op pagina 8*



## AANPAK

Cebeo biedt, als partner voor jouw productiebedrijf, MRO-contracten aan. Deze structurele samenwerking komt tot stand dankzij vijf stappen, die we hieronder kort toelichten. Op deze manier kunnen we onze diensten, assortiment en de administratiekosten perfect afstellen op jouw noden. Daarbij komt ook onze Total Cost of Ownership (TCO)-benadering. Dit houdt in dat Cebeo steeds op zoek gaat naar diensten en oplossingen die zorgen voor besparingen in jouw productieproces.

**1 Analyse:** we analyseren jouw behoefte als klant en brengen je huidige MRO-leveranciers in kaart, om zo een inschatting te maken van welke we kunnen coveren met ons standaardaanbod en welke niet (deze gaan we personaliseren)

**2 Voorstel:** we werken een voorstel uit, waarbij we jouw verwachtingen matchen aan onze TCO-benadering

**3 Akkoord:** indien je het voorstel goedkeurt, komen we ofwel tot een volledig akkoord met de verkoopvoorwaarden van Cebeo, of tot een gedeel-

telijk akkoord met jouw eigen aankoopvoorwaarden

**4 Implementatie:** de gemaakte afspraken en vooropgestelde doelstellingen worden geïmplementeerd, en we stellen het opgemaakte projectcharter voor tijdens een kick-off meeting

**5 Evaluatie:** bij een jaarlijkse evaluatie kijken we of de vooropgestelde doelstellingen behaald zijn en of bijsturing al dan niet noodzakelijk is

## DIENTEN

We zetten graag even onze diensten die jouw professionele leven gemakkelijker zullen maken op een rijtje. Een groot deel bieden we gratis aan, een ander deel is betalend.

### Logistieke diensten:

dankzij onze uiterst efficiënte logistiek geniet je niet alleen van ons netwerk van meer dan 50 filialen – waarvan de meeste over een nachtsas beschikken – maar ook van express levering tijdens de kantooruren (levering binnen de 3 uur of zelf afhalen in ons distributiecentrum in Moeskroen). Daarnaast bieden we eveneens SOS Delivery 24/7 aan, waarbij plots dringend materiaal – mits op voorraad – onmiddellijk verstuurd kan worden. Je kunt bij ons vaste leveringsdagen bepalen en kiezen voor levering aan bepaalde poorten op de site van je klant, of zelfs voor rechtstreekse levering van de fabrikanten op de site van je klant. Onze MRO-goederen komen bovendien in een herbruikbare plastic MRO-box – afvalbesparend én goed voor de planeet!

### Commerciële diensten:

heb je al gehoord van onze Campusopleidingen? Dit zijn hoogstaande opleidingen op maat die gegeven worden door interne en externe specialisten. Onze medewerkers in de Cebeo Competence Centers voorzien je van technische support in verschillende domeinen. En wij bestendigen onze relaties met verschillende leveranciers, waardoor jij geniet van single sourcing en dus slechts bij één leverancier (met name Cebeo) dient aan te kopen.

“We bieden eveneens SOS Delivery 24/7 aan, waarbij plots dringend materiaal – mits op voorraad – onmiddellijk verstuurd kan worden.”



### Engineering & ondersteuning:

we staan je graag bij in monitoring van je energie- en waterverbruik, en helpen je daarnaast bij energiebesparing aan de hand van piekstromen bij opstart, harmonische belastingen, persluchtverlies ... Daarnaast beschikken we over een Cebeo Competence Center voor verdeel- en automatisatieborden en voor lifting equipment (LEQ).

### Optimalisatie – via de Cebeo e-shop:

we bieden ruim 1,3 miljoen artikelen aan die je eenvoudig kunt opzoeken via eigen referenties in onze e-shop. Volg er eveneens al je bestellingen, backorders, leveringen en facturen op. Een deel van ons ruim assortiment vind je bovendien terug in onze catalogi, en op basis van een door jou geselecteerd assortiment bieden we indien gewenst een gepersonaliseerde E-catalogus aan.

## ASSORTIMENT

Cebeo heeft al een bijzonder groot productassortiment. Voor MRO-overeenkomsten breiden we dit nog verder uit. Dan bieden we bijvoorbeeld ook MRO-producten van niet-standaardleveranciers aan. Op die manier vind je bij ons een gamma dat je werkelijk bij geen enkele andere speler in België vindt.

## MRO BENADERING



# FOCUS OP VEILIGHEID, DUURZAAMHEID, BETROUWBAARHEID

Van een reactieve naar een proactieve MRO-benadering, zo omschrijft *Johnny Cautaerts (Regio Segment Manager Industry)* het. Johnny: "Het is de taak van onze fabrikanten en leveranciers om producten te ontwikkelen. Maar daar stopt het niet. Het is – naast de toelevering – aan Cebeo om de kennis rond die nieuwe producten te capteren en te delen met jou, onze klant. We houden hierbij niet enkel rekening met de noden van de technische dienst in je bedrijf die zich dagelijks buigt over de efficiëntie van het machinepark, maar ook met de aankoopdienst die zich ontfermt over kosten en baten. Ons doel? Alle betrokken medewerkers in je bedrijf informeren en opleiden om zo, met de nieuwste technologieën, tot een verhoogd en geoptimaliseerd productieproces te komen. Steeds met het oog op veiligheid, duurzaamheid en betrouwbaarheid."



Johnny Cautaerts, Regio Segment Manager Industry

## CEBEO, JOUW ELEKTROTECHNISCHE GROOTHANDEL

In eerste instantie is Cebeo uiteraard je groothandel, met een uitgebreid assortiment, gaande van heel courante elektrotechnische producten tot oplossingen voor industriële specialisaties. Bij ons vind je alles onder één dak. Johnny: "Er valt veel te besparen door je aankopen te bundelen bij één leverancier. Je vereenvoudigt namelijk niet alleen het aankoopproces voor de betrokken collega('s), maar bespaart ook doordat de administratieve kosten slechts één keer worden aangerekend."

### KEN JE ONZE INTEGRATIE-MOGELIJKHEDEN AL?

Je kunt onze e-shop gebruiken als externe catalogus via punch-out en het is mogelijk om deze te personaliseren, volgens je eigen specifieke noden. Ook het facturatieproces kan digitaal verlopen. *Ontdek meer in ons interview met e-Business Manager Freddy Spanhove op p. 24*

## CEBEO, JOUW MAGAZIJN

Cebeo reduceert je eigen voorraden, en de ruimte die deze in beslag nemen. In ons ruim assortiment met meer dan 1.300.000 referenties vind je vast en zeker de nodige elektrotechnische producten. Johnny: "Is dit niet het geval? Zijn er bepaalde elektrotechnische producten of merken die je met een bepaalde regelmaat wenst af te nemen, die nog niet tot ons aanbod behoren? Dan nemen wij deze voor je op, en voorzien we een voorraad zodat jouw productieproces nooit hoeft stil te staan. Dankzij onze uitstekende logistiek – onder andere via ons eigen transportbedrijf Sobe-Log – ben jij zeker dat je te allen tijde, ook in crisissituaties, van een uiterst snelle levering kunt genieten."

*lees verder op pagina 12*



**ASSORTIMENT MET MEER DAN 1.300.000 REFERENTIES**





# METEN IS WETEN

Efficiënt energiebeheer: aan de hand van “smart” componenten in je verdeelborden kan je detecteren waar de grootste verbruikers in je gebouwen zitten. Ook daar zijn operationele en energiekosten te optimaliseren. Meer lezen hierover? Blader naar p. 22 waar onze specialisten hun inzichten met je delen.

vervolg van pagina 11

## CEBEO, JOUW ENERGIEMONITOR

Terwijl bedrijven vroeger vooral op productniveau wilden besparen door dus bijvoorbeeld minder stock aan te leggen, zien we meer en meer dat bedrijven willen inzetten op het ecologische aspect. Johnny: “En dat is logisch. Wij denken er bij Cebeo ook zo over. Maar omdat het logisch is, is het daarom niet per se eenvoudig. Ook hier spelen wij onze rol, en kunnen we je helpen met milieuvriendelijke oplossingen.

Een voorbeeld hiervan is “waste management”: we leveren onze producten in MRO-boxen (= herbruikbare plastic box met return flow) in plaats van kartonnen dozen. En het gaat verder. Is jouw site bijvoorbeeld verouderd op vlak van verlichting? Wij kunnen aan de hand van een lichtstudie door onze specialisten, adviezen geven om je energiefactuur naar beneden te krijgen. Een investering in LED loont mogelijks de moeite. We beschikken over zes Cebeolightstudio's in Bergen, Brugge, Erembodegem, Gent, Lokeren en Turnhout.”

## CEBEO, PARTNER VOOR JOUW PRODUCTIEBEDRIJF

Johnny: “Vroeger kregen we hoofdzakelijk een reactieve rol toebedeeld: het aanleveren van producten als machines defect zijn – als het met andere woorden al te laat is. Tegenwoordig benaderen we je bedrijf en projecten op een proactieve manier. Zo lopen we steeds een stapje vooruit op de feiten en helpen we je je doelstellingen te behalen.

We begeleiden door intelligente producten aan te reiken die je helpen om onderhoudsroutines in te plannen en zo aan preventief onderhoud te doen. Zo worden eventuele pannes vermeden. Indien een crisissituatie zich toch voordoet, kan je uiteraard rekenen op een snelle levering. Ons ultieme doel? Je machinepark zo performant mogelijk maken. Je haalt bovendien meer uit je machines én creëert ruimte voor je personeel door te digitaliseren. Welkom in Industrie 4.0.”



## 4 CEBEO COMPETENCE CENTERS:

Onze specialisten zijn steeds op de hoogte van de laatste trends en technologieën en delen deze kennis met plezier, ter optimalisatie van je bedrijf. Cebeo beschikt niet enkel over meer dan 50 filialen, maar eveneens over vier Cebeo Competence Centers (of kortweg COC's) in Drogenbos, Grâce-Hollogne, Kortrijk en Temse. Onze specialisten ter plaatse doen het ontwerp en rekenwerk voor verdeelborden voor jou.



## PROJECT

De Lijn klopt voortaan bij Cebeo aan voor zijn (hand)gereedschappen. In de zomer van 2019 plaatste de Vlaamse vervoermaatschappij een openbare aanbesteding voor een tooling contract voor heel Vlaanderen. Cebeo is trots te mogen meedelen dat De Lijn dus voor een samenwerking met ons kiest, en dit alvast voor de komende drie jaar. Ruben Pijl (Teambegeleider bij De Lijn) verklaart waarom de keuze op Cebeo viel.



Ruben Pijl (Teambegeleider bij De Lijn)

# “KONDEN ONS HET BESTE VINDEN IN ORGANISATIEMODEL VAN CEBEO”

lees verder op pagina 16



vervolg van pagina 15

## KWESTIE VAN MET DE DEUR IN HUIS TE VALLEN: WAAROM HEBBEN JULLIE VOOR CESEO ALS PARTNER GEKOZEN?

**Ruben:** “De Lijn ging met deze aanbesteding op zoek naar een betrouwbare partner voor zijn +900 technici, die dagdagelijks instaan voor het onderhoud, herstel en opbouw van het voertuigpark en zijn infrastructuur. ‘Betrouwbaar’ wil in dit geval zeggen dat de partner bereikbaar is voor het aanleveren van handgereedschap, maar ook lokaal aanspreekbaar is, een vertrouwelijk gezicht vormt, over de nodige productkennis beschikt en meedenkt over technische uitdagingen die het werk vergemakkelijken. Dit alles vonden we in het organisatie-model van Cebeo. Uiteraard is het kostenplaatje niet onbelangrijk en vormde dit één van de belangrijkste factoren die we aftoetsten tijdens de gunning. Dankzij de goede afspraken tussen Cebeo en zijn leveranciers kan De Lijn aan een marktconforme prijs gereedschappen aankopen.”

## HOE VERLIEP DE AANKOOP VAN GEREEDSCHAPPEN VROEGER, EN WAARUIT BLEEK DE NOODZAAK OM HET ANDERS TE GAAN DOEN?

**Ruben:** “Vóór 2020 was De Lijn opgedeeld in vijf directies – één per provincie – met een centrale overkoepelende zetel in Mechelen. Dit maakt dat aankopen van handgereedschappen voornamelijk een regionaal gebeuren was. De centrale aankoopdiensten in Mechelen stelden via het centrale magazijn in Antwerpen wel een aantal artikelen beschikbaar, maar dit was eerder beperkt in gamma. Ook het proces van aankoop tot aanlevering was onvoldoende afgestemd met de regionale afnemers, met lange leveringstermijnen tot gevolg.”



“Sinds 2020 is De Lijn, als extern verzelfstandigd agentschap, overgeschakeld op een BU onder één directiecomité, waarbij de BU-techniek en Supply Chain sterk inzet op het afsluiten van enkele grote raamcontracten. De Lijn kan zo zijn aanbesteding richten op één totale BU, SPOC voor de leverancier beperken, proces tot aankoop vereenvoudigen, werkmiddelen standaardiseren en het schaalvoordeel toepassen, om uiteindelijk tot een goede afspraak te komen met de leverancier.”



## “Michel kent het aankoopdossier van De Lijn goed en begrijpt de noden van onze lokale afnemers”

Ruben Pijl,  
Teambegeleider bij De Lijn

### KEUZE VAN DE MERKEN:

- ✓ **Klein niet-elektrisch gereedschap:**  
Facom - Beta - Stahlwille
- ✓ **Klein elektrisch gereedschap:**  
Bosch Professional - Makita - Milwaukee
- ✓ **Pneumatisch gereedschap:**  
Chicago Pneumatic - Rodcraft - Red Rooster

## JULLIE GAVEN ZELF AAN WELKE MERKEN JULLIE VERKIEZEN. VANWAAR JULLIE KEUZE VOOR DEZE MERKEN?

**Ruben:** “De inkoopdienst heeft samen met de BU-techniek en Supply Chain onderzoek gedaan naar de reeds aanwezige huismerken op de werkvloer. Elke technicus heeft zo zijn/haar eigen merkvoorkeur afhankelijk van de ergonomie, prestatie, levensduur, design ... Het was belangrijk dat het raamcontract een selectie van deze merken zou vertegenwoordigen. Hierdoor bouwen we verder op de aanwezige standaard in onze werkplaatsen en behouden we de tevredenheid van onze gebruikers.”

## HOE VERLOOPT HET CONTACT MET ONZE BUSINESS SUPPORT-MEDEWERKER MICHEL VAN DEN BOSSCHE?

**Ruben:** “Michel kent het aankoopdossier van De Lijn goed en begrijpt de noden van onze lokale afnemers. Het is ook zo dat De Lijn al een regionale klant bij Cebeo was in West- en Oost-Vlaanderen, wat maakt dat er reeds een regionale klantenbinding was. Echter liggen de uitdagingen van een raamcontract anders: op grotere schaal moeten processen in kaart gebracht worden en een goede voorbereiding is essentieel vóór de effectieve lancering naar de business. Hierbij is een pragmatische aanpak in de opstartfase nodig, waarbij de vertrouwensband in nieuwe regio's voor Cebeo nog moet groeien. Hier speelt Michel een goede verbindingsofficier tussen contactpersonen bij De Lijn en de regionale vertegenwoordigers van Cebeo. Ook dankzij de snelle service en hands-on aanpak bekomen we een goede verstandhouding.”

lees verder op pagina 19



# R.360NANO

Ultra compacte 6-kant doppenset ¼”  
met ratel R.360 (ook met andere ratels beschikbaar)



vervolg van pagina 17

## HET CONTRACT LOOPT INTUSSEN ENKELE MAANDEN. MERKEN JULLIE REEDS VERBETERING IN JULLIE AANKOOPPROCES?

*Ruben:* “Op vraag van De Lijn heeft Cebeo de eerste maanden van het contract vooral ingezet op kennismaking van zijn lokale afnemers via de regionale vertegenwoordigers en kenden we een voorzichtige start met +300 bestellijnen. Momenteel is er een tijdelijke ontwikkeling opgezet via een SharePoint bestelapplicatie, waarbij Cebeo van de lokale afnemer een aankoopwens doorgemailed krijgt, op basis van catalogus artikelnummers. Dit semiautomatisch proces zorgt op zich al voor een uniforme werkwijze over heel de organisatie, een archief van data aankopen en leveringsbewijzen, een communicatielink tussen aanvrager en regionale vertegenwoordiger ... Binnenkort verkrijgen we bovendien een SAP punch-out catalogus koppeling tussen Cebeo en De Lijn. Dit zal het aankoopproces verder vereenvoudigen.”

## MEER LEZEN OVER ONZE SAP PUNCH-OUT KOPPELINGSMOGELIJKHEDEN?

Blader naar pagina 24, waar onze e-Business Manager Freddy Spanhove alles vertelt wat je moet weten.

## IS DE AANKOOP- PROCEDURE VOOR ALLE BETROKKEN MEDEWERKERS BIJ DE LIJN DUIDELIJK?

*Ruben:* “Aan de hand van online infosessies stelden we het nieuwe contract voor aan de business. Tijdens deze infosessies gaven we informatie over de contractafspraken, inhoud en mogelijkheden, maar ook de werkwijze van het nieuwe aankoopproces en de voorstelling van de catalogus en manier van opzoeken. Bij de lancering van een nieuwe klantenrelatie duiken mogelijks praktische opstartproblemen op, of zaken die bijsturing vragen. Dankzij de open communicatie tussen De Lijn en Cebeo voorzien we om op korte termijn op kruissnelheid te geraken.”

## REACTIE CEBEO

*Michel Van den bossche* (Business Support Key Accounts & Large Projects) en *Patrick Delbaere* (Directeur Key Accounts & Large Projects) zijn trots partner te mogen zijn voor een instelling die garant staat voor mobiliteit en actieve CO2-verlaging. Michel: “Als elektrogroothandel voorzien wij namelijk niet alleen producten, maar bieden wij ook diensten en oplossingen voor actieve energieverlaging en -transitie aan.”





# KEN JE ONZE TCO-BENADERING AL?

## TOTAL COST OF OWNERSHIP

*TCO – voluit Total Cost of Ownership* – beschrijft het totaalplaatje van alle kosten die zich voordoen gedurende de volledige levensduur van een product of dienst. Vergis je niet: dit omvat zoveel meer dan enkel de aankoopprijs. Een grote, maar noodzakelijke uitgave, is bijvoorbeeld de (jaarlijkse) onderhoudskosten. Vaak komen daar ook reparatiekosten bij kijken. Maar daar stopt het niet: denk maar aan eventuele verzekeringen, belastingen, brandstof- en elektriciteitskosten ... Het goede nieuws? Op lange termijn leveren (energiezuinige) investeringen (veel) winst op. En laat dat nu net de reden zijn waarom het wel degelijk de moeite loont om te investeren.

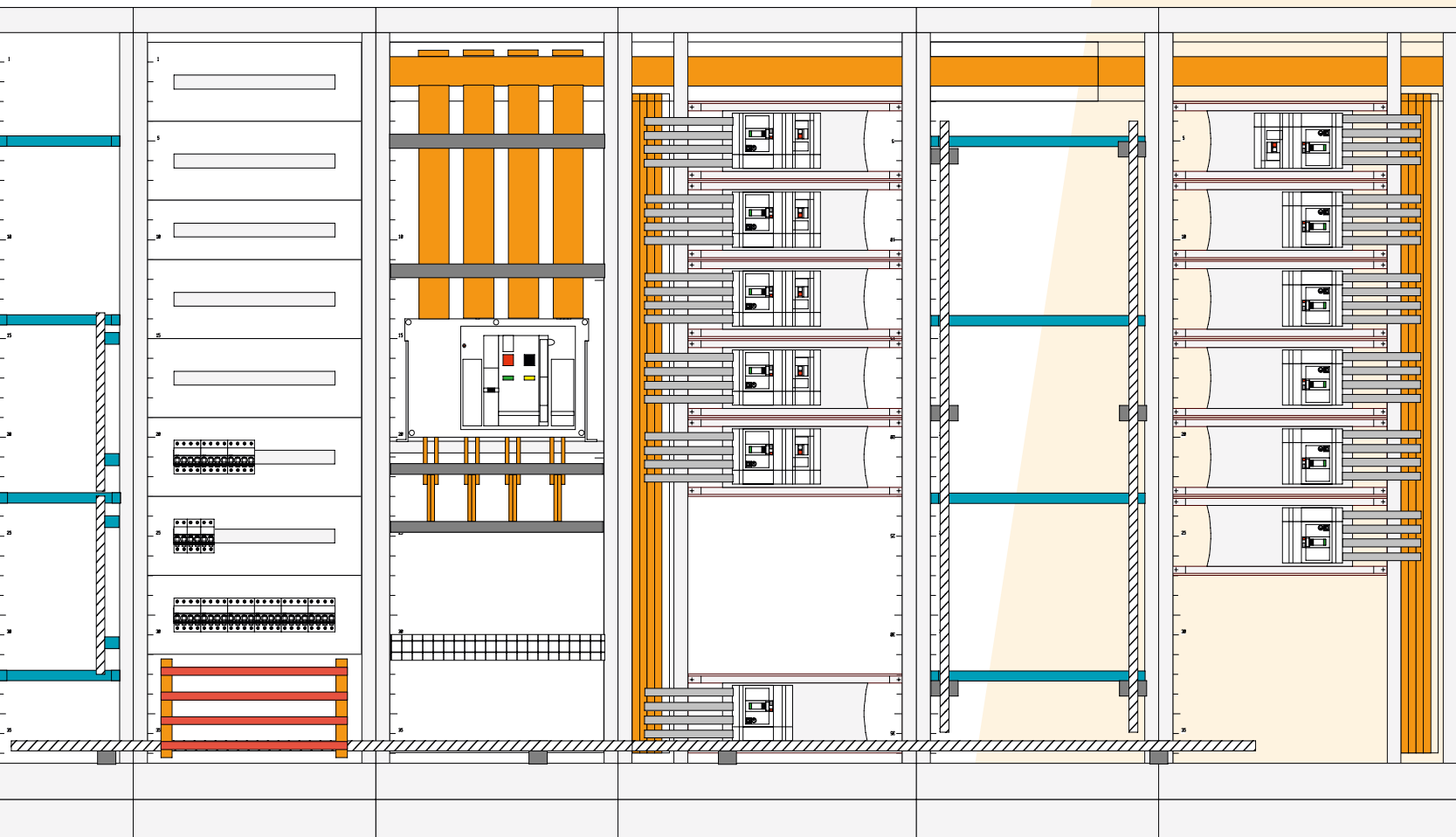
### RENDABELE INVESTERINGEN

Wie 'industrie' zegt, zegt 'automatisering van technieken'. Technieken die met elkaar communiceren, dragen bovendien niet enkel bij aan een efficiënter productieproces, maar eveneens aan een verhoogde energie-efficiëntie. Integreer naast building automation een PV-installatie, en je bent vertrokken. Op korte termijn begint de besparing dankzij Building Automation meteen: je wint kostbare tijd.

Dergelijke investeringen nemen echter een grote hap uit het budget. Daarnaast dient men rekening te houden met verschillende kosten die opduiken doorheen de levenscyclus (TCO) die we in de inleiding reeds aanhaalden. Die initiële hap – de aankoopprijs – en de onderhoudskosten maken op lange termijn wel plaats voor een lagere energiefactuur. De specialisten bij Cebeo helpen je om deze uiteindelijke winst aan te tonen, aan de hand van ROI- en TCO-berekeningen. Met onze TCO-benadering gaan we steeds op zoek naar oplossingen die ervoor zorgen dat je flink bespaart in jouw productieproces.

# MEER INZICHT IN JE ENERGIEVERBRUIK DANKZIJ SLIMME VERDEELBORDEN

Dankzij de integratie van smart componenten in verdeelborden wordt het mogelijk om energiemetingen uit te voeren, en op basis van die metingen dashboards op te stellen. Een dankbaar hulpmiddel voor de energiebeheerder, die eenvoudig kan detecteren waar welk verbruik zit, en vooral waar je verbruik eventueel omlaag kan. En bovenal dus dankbaar voor jou, want dankzij een slimme investering in verdeelborden verkrijg je mogelijks een aanzienlijke besparing op je energiefactuur. We spraken met *Bertrand Kyndt en Claude Toussaint, beiden specialisten verdeelborden bij Cebeo*.



## METEN IS WETEN

Claude steekt van wal: "Verdeelborden zijn gericht op het verdelen van elektrische energie naar de diverse verbruikers. Door in die verdeelborden te detecteren waar er potentiële sluimerverbruiken of andere abnormaliteiten zitten, en hier vervolgens op in te spelen, kan je je energiefactuur gevoelig reduceren. Blijkt bijvoorbeeld uit de dashboards dat je verlichting niet energie-efficiënt is? Schiet dan in actie. Ook voor een verlichtingsstudie kan je trouwens terecht bij Cebeo. Het is onze doelstelling om via integratie van bijvoorbeeld DALI en LED jouw verbruik omlaag te krijgen."

Ook voor een verlaging van andere kosten kunnen smart componenten nuttig zijn. Zo zou je via je dashboards vroegtijdig kunnen opmerken dat een machine meer energie verbruikt dan gewoonlijk. Dit zou op slijtage kunnen wijzen en doordat je dit vroegtijdig opspoor, kun je overgaan tot preventief onderhoud. Zo vermijd je downtime van de machine en reduceer je hoogstwaarschijnlijk de onderhoudskosten.

## VAN STUDIE TOT INDIENSTSTELLING

Elk project begint met een grondige studie van de verschillende technieken. Bertrand: "Ook voor verdeelborden is dit het geval. We berekenen de geschikte LS-borden en apparatuur op basis van je gegevens, zoals ééndraadschema, bepaalde kritische kringen die we moeten bewaken ...

Voor het samenstellen van een bepaald verdeelbord werken we zoveel mogelijk met componenten van één fabrikant, waaronder Schneider, Socomec, Siemens en Legrand. In onze Cebeo Competence Centers – of kortweg COC's – werken we voor de systeemborden van Schneider en Legrand de lay-out van de

componenten voor het bord uit. Na ons eerste voorstel is finetuning door de (eind)klant uiteraard mogelijk, om uiteindelijk tot een finale offerte met materialenlijst te komen."

"Ook op voorhand adviseren we je bovendien over energievriendelijke oplossingen, die je in staat stellen om stroomverbruik en -kwaliteit te monitoren. Voor aanbevelingen voor de montage en indienststelling van de LS-borden tot slot, kan je eveneens vertrouwen op onze specialisten in de COC's".

Bertrand: "Eens de verdeelborden operationeel zijn, wordt alle informatie rond energie verzameld in een datalogger van de gekozen fabrikant, die een geïntegreerde webserver kan bevatten. De (eind)klant kan deze server inrichten volgens zijn eigen specifieke noden en kan hierbij te allen tijde rekenen op ondersteuning van drie partijen: de installateur bordenbouw, de fabrikant en onze specialisten in het COC."



## SYSTEM 2 SYSTEM

# EEN EIGEN IT-SYSTEEM VOOR ORDERS EN FACTUREN?

Freddy Spanhove, e-Business  
Manager bij Cebeo

# INTEGREER HET MET ONZE E-BUSINESS!

**“Time is money.” Een eeuwenoude uitspraak die anno 2020 nog steeds klopt als een bus, en tevens onze uitgangspositie om jouw bestellingen bij Cebeo te optimaliseren. De dagelijkse activiteit van orders plaatsen en facturen goedkeuren kan namelijk een pak sneller en efficiënter door jouw IT-bestelsysteem te laten spreken met ons e-commerce platform. Dit gebeurt op verschillende niveaus: van artikelinformatie opzoeken, over het plaatsen van de bestelling tot het goedkeuren van de facturatie. Onze e-Business Manager Freddy Spanhove loodst je door het proces.**

## DYNAMISCHE ARTIKELINFORMATIE

Wanneer je artikels bestelt, wil je uiteraard op elk moment de correcte technische informatie, nettoprijs en voorraad raadplegen. Aangezien wij ons aanbod dagelijks uitbreiden, is dit verre van een statische productenlijst. Voor elk type klant bieden wij de mogelijkheid om dit complexe proces vlot te laten verlopen. Freddy geeft een woordje uitleg: “Dankzij Cebeo Export kun je als klant periodiek een artikelbestand laten aanmaken met nettoprijzen en andere productinformatie. Het systeem laat toe om hier zelf filters voor te bepalen, bijvoorbeeld uitgaande van historiek van voorgaande bestellingen of op basis van stockartikelen. Dit bestand kan je vervolgens opladen in je eigen IT-systeem. Daarnaast bieden we webservices aan, waarmee we een integratie tussen ons en jouw systeem kunnen opzetten. Dynamische informatie opvragen wordt hierdoor kinderspel.”

Via de gebruiksvriendelijke punch-out techniek gaan we zelfs nog een stapje verder. Deze technologie bespaart je als klant onderhoud aan lokale artikelbestanden. Hoe? Freddy: “Het grootste gedeelte van de bestelling gebeurt in je eigen IT-omgeving. Enkel voor het opzoeken van de artikelen kom je in onze e-shop terecht. Zie ons platform als een externe catalogus, die je als dusdanig niet zelf hoeft te beheren.”

*Lees verder op pagina 26*

## MEER LEZEN

over ons tooling-contract met De Lijn?  
Blader naar p. 14

## MOGELIJKE FLOW E-INTEGRATIE



Onze e-shop catalogus bevat meer dan anderhalf miljoen artikelen. In sommige gevallen kan het gewenst zijn om deze catalogus te beperken tot de specifieke noden van jouw bedrijf. Kijk maar naar ons contract met Vlaamse Vervoermaatschappij De Lijn bijvoorbeeld, waarin op hun vraag enkel ons tooling-aanbod wordt opgenomen.

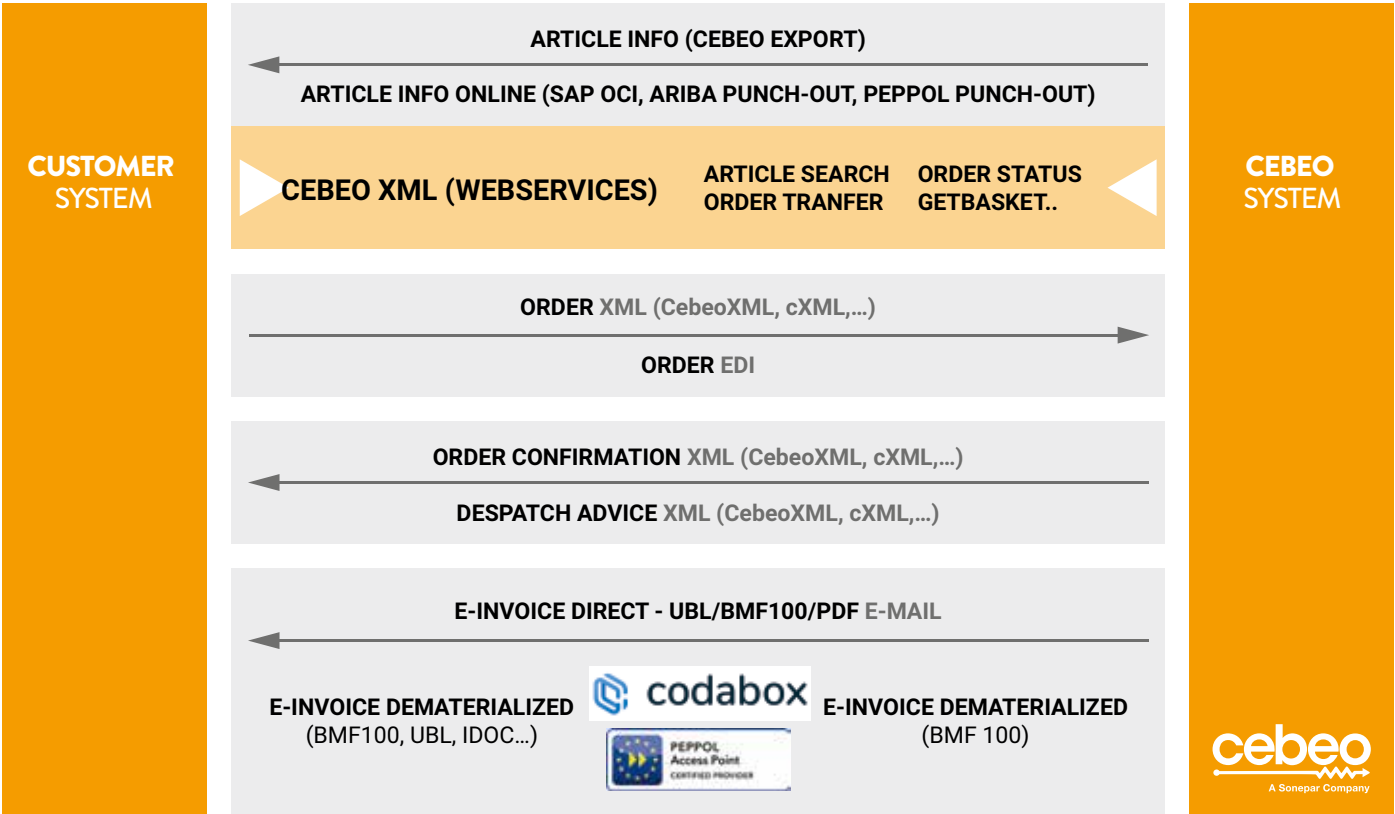
De Cebeo e-shop is SAP OCI compliant volgens de SAP OCI standaard. Daarnaast bestaat een cXML Punch-out interface, die onder andere gebruikt wordt door Oracle en Ariba e-procurement systemen. Werk jij met een ander systeem? “Laat ons dan samen uitzoeken wat de beste oplossing kan zijn. We beschikken over een aantal tools en een zekere flexibiliteit om ons, indien mogelijk, aan te passen op maat van de klant”, weet Freddy.

SNELLE, FOUTLOZE VERWERKING VAN BESTELLINGEN

Freddy: “XML en EDI zijn de standaarden die wij hanteren voor het ontvangen van elektronische bestellingen. Het elektronisch doorsturen van bestellingen levert tal van voordelen op. Doordat een medewerker de bestelling niet handmatig hoeft in te voeren, bespaar je tijd en beperk je tevens het risico op fouten tot een minimum. Ook de verwerking door ons systeem gebeurt op deze manier sneller en foutloos.”

“De eigen bestelreferenties kunnen we opslaan en met een bestelconfirmatie of factuur terugsturen. Zo kan jouw systeem processen aansturen voor een optimale automatische verwerking van leveringsbonnen en facturen. Als alles klopt, van order over leveringsbon tot factuur, kan een automatische inboeking plaatsvinden. Three-way matching dus. Opnieuw een methode om tijd en geld te besparen”, aldus Freddy.

E-BUSINESS INTEGRATION



“Dankzij Cebeo Export kun je als klant periodiek een artikelbestand laten aanmaken met nettoprijzen en andere productinformatie.”

ELEKTRONISCHE FACTURATIE

Tot slot kunnen dankzij system 2 system integratie ook de facturen elektronisch verstuurd worden. Hoe? “Dit gebeurt via Peppol – de Europese standaard voor elektronische facturen – of eventueel een ander kanaal. Beschik je over een gateway tussen de facturatie en je boekhoudingssysteem? Dan ontvang je de facturen rechtstreeks in je boekhoudingssysteem. In veel gevallen gebeurt dit via CODABOX. En zo bespaar je nogmaals tijd en extra kosten, in deze laatste stap van het proces”, besluit Freddy.

MEER INFO

Wil je jouw IT-systeem integreren met het onze? Heb je nog vragen over hoe dit precies in zijn werk gaat? Of wil je graag meteen aan de slag gaan?

Eén adres:  
[Freddy.Spanhove@cebeo.be](mailto:Freddy.Spanhove@cebeo.be)

Meer informatie vind je op onze website:  
<https://b2b.cebeo.be>

PUNCH-OUT? PEPPOL? ...

PUNCH-OUT

Dankzij punch-out heeft een bedrijf toegang tot de (externe) elektronische catalogi van zijn leveranciers en kan hij producten kopen binnen de eigen, interne infrastructuur.

THREE-WAY MATCHING

Facturen, orders en ontvangstbewijzen worden automatisch vergeleken. Komt alles overeen, dan worden facturen automatisch goedgekeurd.

PEPPOL

Internationaal netwerk met een afsprakenkader, een standaardformaat en toepassingen voor het faciliteren van e-procurement en e-invoicing.

CODABOX

Externe dienst die verkoopfacturen rechtstreeks naar je boekhouder stuurt en waarmee je bankverrichtingen kunt importeren zodat facturen automatisch betaald worden.



## ETIKETTERING OP MAAT

# JE EIGEN ARTIKELREFERENTIE OP HET ETIKET VAN JE ORDER? GEEN PROBLEEM!

Elk product dat wij uit ons CDC (Cebeo Distributie Centrum) te Moeskroen picken, krijgt een etiket. Op dit etiket komt belangrijke informatie voor onze magazijniers en chauffeurs omtrent het product in kwestie (zoals artikelreferentie, omschrijving ...) en gegevens van de klant waarvoor het order bedoeld is (waaronder naam, bestelbonnummer ...). We bieden onze klanten de mogelijkheid om dit etiket te personaliseren.

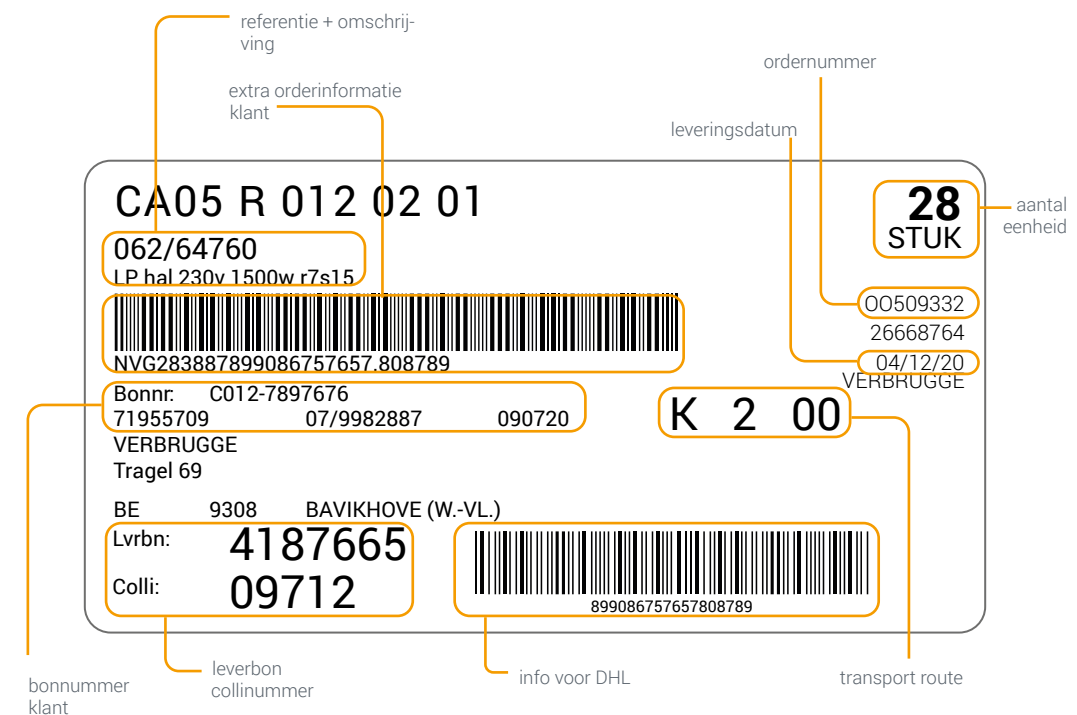
### WE REIKEN HIERVOOR STANDAARD VOLGENDE MOGELIJKHEDEN AAN:

**Je eigen artikelreferentie of stocklocatie:** na een match tussen jouw eigen en onze referenties, is het mogelijk om – indien gewenst – je eigen artikelreferentie te vermelden op het etiket. Een alternatief voor de eigen artikelreferentie kan ook de eigen stocklocatie zijn.

**Vrije tekst:** bijvoorbeeld een verwijzing naar het project waarvoor het product bedoeld is, zoals de naam van de werf/bestemming of projectverantwoordelijke, of uiteraard een andere vrije tekst naar keuze.

Het is bovendien mogelijk om je **bestelbonnummer of je eigen artikelreferentie te vervangen door een barcode**. Zo krijgt het etiket van het geleverde product een extra toegevoegde waarde, want binnenkomende producten kunnen in een mum van tijd correct gescand en naar de correcte plaats gebracht worden.

Naast deze standaardoplossingen, bieden wij ook **custom-made alternatieven** aan. Normaal gesproken plaatsen we geen combinaties van meerdere nummers op het etiket wegens plaatsgebrek. Indien dit toch de voorkeur van de klant wegdraagt, kunnen wij uiteraard samen de mogelijkheden bekijken.



### VOORBEELD ETIKET



# CEBEO OPTIMALISEERT SERVICE AAN INDUSTRIE DANKZIJ PARTNERSCHAP MET SCHNEIDER ELECTRIC

David Orgaz D'Hollander, CEO van Schneider Electric en Alexander Dewulf, CEO van Cebeo.

In september 2020 ontving Cebeo van Schneider Electric het *Industrial Automation Distributor (IAD) certificaat*. Enkel streng geselecteerde partners worden toegelaten tot het IAD-programma. Het laat hen toe in nauwe samenwerking met Schneider Electric een uitgebreide service te bieden aan het industriële segment. “Het certificaat is geen eindpunt,” klinkt het bij beide partners, “maar de start van een gezamenlijk traject dat resulteert in optimale service.”

Dat het IAD geen lege doos is, zoveel is zeker. David Orgaz D'Hollander, CEO van Schneider Electric: “We zien een IAD-team echt als een deel van de grotere ploeg van Schneider Electric. Cebeo is een perfect voorbeeld. De IAD-teamleden van Cebeo treden op als ambassadeurs voor Schneider Electric. Ze starten vanuit de behoefte van de klant en werken daar een oplossing voor uit.”

## EVOLUEREN NAAR EEN VALUE-ADDED RESELLER

Het IAD-concept bezorgt zowel Schneider Electric, Cebeo als de klant voordeel. “Voor Schneider Electric is het een belangrijk strategisch initiatief”, stelt David Orgaz D'Hollander. “Het is niet evident om in het industriële segment versneld te groeien. We zijn er echter van overtuigd dat we het met het IAD-programma wel klaarspelen. Alles draait om engagement: het vraagt focus, expertise en een investering – in tijd en middelen – om het certificaat van IAD te behalen.”

Maar die inspanning levert Cebeo uiteindelijk ook resultaat op. “We zien het als een nieuwe stap in het traject dat we voor ogen hebben”, zegt Alexander Dewulf, CEO van Cebeo en Sonepar Belgium. “We evolueren van een groothandelaar naar een echte value-added reseller (VAR) en we leggen dat traject gezamenlijk met Schneider Electric af.”

*Lees verder op pagina 33*





David Orgaz D'Hollander, CEO van Schneider Electric

Vervolg van pagina 31

## DE KLANT WINT

De nauwere samenwerking tussen beide partijen heeft uiteindelijk één hoofddoel: een substantiële meerwaarde bieden voor de klanten. Beide partijen voorzien binnen het IAD-plan verschillende investeringen die dit doel realiseren.

Schneider Electric biedt als wereldwijde topleverancier van diverse applicaties ondersteuning aan de lokale competentie van Cebeo. Aan het halen van het IAD-certificaat ging voor Cebeo dan weer een intensief trainingsprogramma vooraf, zodat zij experts werden in de producten en oplossingen van Schneider Electric. Een dedicated IAD-team staat vanaf nu ter beschikking van het cliënteel.

Het resultaat? Cebeo en Schneider Electric zijn nu perfect op elkaar ingespeeld. De bedrijven kunnen hierdoor samen oplossingen uitwerken, waarbij de optimale dienstverlening aan de klant centraal staat. Een mooi voorbeeld zijn de mogelijkheden van nieuwe projecten gebaseerd op het EcoStruXure model, met een focus op digitalisering, efficiëntie en kostenbesparing.

“Wij geloven in de sterkte van een ecosysteem. Eén ononderbroken flow van fabrikant tot eindklant, met de waardecreatie voor die eindklant als uitgangspunt.”

Alexander Dewulf, CEO van Cebeo.

## GELOVEN IN HET ECOSYSTEEM

Het IAD-concept van Schneider Electric sluit nauw aan bij een bredere evolutie in de markt. “Onze sector verandert”, zegt Alexander Dewulf. “Wij geloven in de sterkte van een ecosysteem. Eén ononderbroken flow van fabrikant tot eindklant, met de waardecreatie voor die eindklant als uitgangspunt.” In die optiek vindt Cebeo het belangrijk om alle partijen uit dat ecosysteem – zoals machinebouwers en installateurs – nauwer te betrekken. “Die betrokkenheid moet er al zijn vanaf de behoeftebepaling door de klant”, vindt Alexander Dewulf. “We dragen daartoe bij door de technische competentie binnen onze rol als groothandel te versterken. Zo treden we met Cebeo op als het verlengstuk van Schneider Electric en transformeren we van een pure groothandel in een servicebedrijf.”

“We beschouwen het IAD-certificaat ook als een erkenning”, besluit Alexander Dewulf. “Het is een beloning voor de inspanningen die we leveren én een bekrachtiging van ons partnerschap met Schneider Electric. Tegelijk zien we het als een middel om samen nog meer business te genereren, maar – vooral ook – als een hefboom om de klanten nog meer toegevoegde waarde te bieden.”



## VALUE ADDED RESELLER CEBEO

Al drie jaar lang is Cebeo 'Value Added Reseller' van Siemens. "Ik overtuig klanten ervan om zoveel mogelijk voor een totaaloplossing van Siemens te kiezen", aldus *Wouter Vierstraete, specialist Industrial Automation bij Cebeo*. "Want daar valt ook energiemonitoring (Siemens noemt het energiemangement) onder. Het maakt echt integraal deel uit van de Siemens technologie."



# "ENERGIE-MONITORING KANT-EN-KLAAR IN SIEMENS TECHNOLOGIE"

## CONCURRENTIEEL VOORDEEL

Steeds meer industriële eindklanten zijn op zoek naar oplossingen om op een doorgedreven manier hun energiestromen te kunnen achterhalen. Uiteraard in de eerste plaats omwille van het 'meten is weten' principe. Bovendien kunnen ze voor die inspanningen worden beloond via subsidies, indien ze aan bepaalde normen zoals de ISO 50001 voldoen.

"De meerwaarde is dat men niet enkel meet/weet wat het totale energieverbruik is van de site, maar echt per sector of fase in het productieproces. Zo werkten we samen met een klant uit de voedingsindustrie. Vandaag weten zij perfect hoeveel energie, water, gas, perslucht er nodig is per productiebatch.

Vervolgens kan men de gegevens van die batch meenemen in de (her) berekening van de kostprijs van het product. Dit kan een concurrentieel voordeel opleveren. Men kan onregelmatigheden opsporen, of batches beter gaan plannen om het energieverbruik te drukken."

*Lees verder op pagina 36*

**1**  
**ENERGIEMETING**  
op alle gewenste niveaus

**2**  
**RAPPORTEN**  
op maat en mogelijkheid om trends in kaart te brengen

**3**  
Door **ANALYSE** van trends ontstaat een vorm van "predictive maintenance"

**4**  
Op basis van metingen kunnen **VERBETERACTIES** worden gepland



Vervolg van pagina 35

MINDSPHERE

“Vanuit automatiseringsoogpunt gebeurt het meten op lagere niveaus vandaag nog te weinig”, merkt Wouter Vierstraete op. “Men meet het verbruik wel op het hoofdbord, maar weet dus eigenlijk niet waar al die energie naartoe gaat. Dit is een echte groeimarkt. Idealiter zou je van elke machine in het productieproces moeten kunnen zien wat het verbruik is. Door alle machines in een netwerk te koppelen kan je alles via één software uitlezen. Dat kan lokaal, of indien gewenst via het Siemens cloud-gebaseerd IoT platform ‘MindSphere.’”

Op productniveau:

energieverdeling, frequentiesturing, energiemeters,...

Automatiseringslaag:

SCADA, Industriële PC, PLC en/of HMI

TIA-portal (Totally Integrated Automation):

bijvoorbeeld energy manager met lokale rapportering, of mindsphere (cloud)

“Laat mij ook duidelijk zijn”, gaat Wouter Vierstraete verder, “dit hoeft geen alles of niets verhaal te zijn. Men kan de investering heel stelselmatig doorvoeren, indien gewenst. Cebeo kan daarbij helpen. Hoe gaan we dan te werk? We gaan ter plaatste kijken hoe de productie is opgebouwd. Hoe groot is de ‘plant’? Zijn het stand alone machines of meerdere productielijnen? Welke componenten of merken zijn er al aanwezig? En welk budget en hoeveel tijd is er beschikbaar?”

“Bij voorkeur wordt er gestart met de grote ‘energievreter’ die meestal aan het begin of midden in de ketting staan, zoals ovens, eerder dan verpakkingsmachines. Dan is het een kwestie van opdelen in kleinere stappen en de nodige componenten voor te stellen. Die kunnen supplementair worden bijgeplaatst, bepaalde modules kunnen worden uitgebreid, of een extra functie krijgen toegewezen. De mogelijkheden zijn legio.”

TOTALE INTEGRATIE

Siemens beschikt over een aantal specifieke modules, bijvoorbeeld binnen het ET 200SP gamma, om energie te meten op PLC-niveau, die andere fabrikanten niet aanbieden. “De mogelijkheid bestaat dus om op elk niveau, tot op verbruikersniveau, de nodige producten en software aan te bieden om de energiestromen te loggen. Of het nu gaat om een nieuwe of een te vernieuwen installatie. Die totale integratie biedt vele voordelen”, aldus Wouter Vierstraete:

VOORDELEN

- ✓ Energiemeting op alle gewenste niveaus
- ✓ Rapporten op maat en mogelijkheid om trends in kaart te brengen
- ✓ Door analyse van trends ontstaat een vorm van “predictive maintenance”
- ✓ Op basis van metingen kunnen verbeteracties worden gepland

besluit

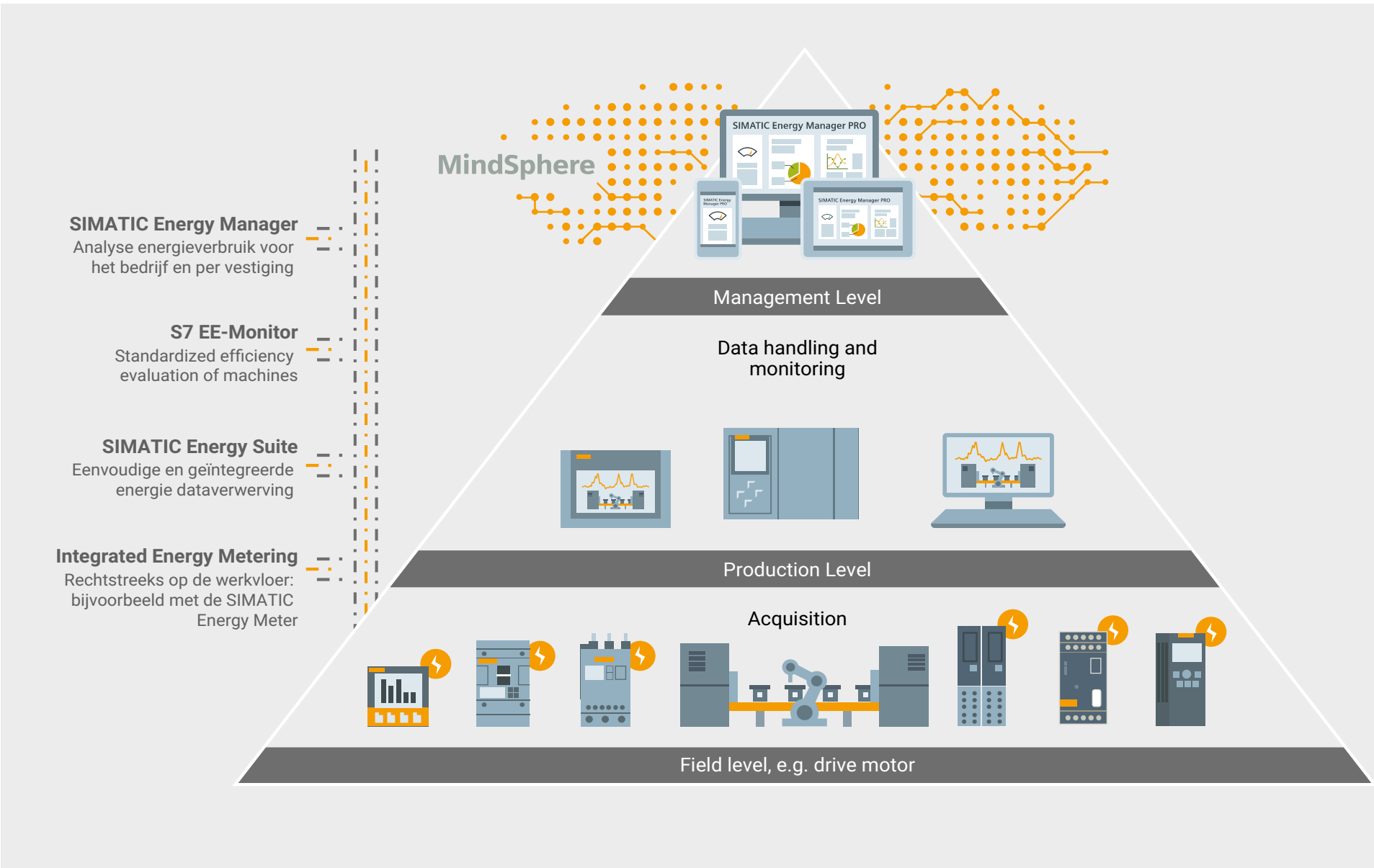
“De meerwaarde is dat men niet enkel meet/weet wat het totale energieverbruik is van de site, maar echt per sector of fase in het productieproces.”

Wouter Vierstraete, specialist Industrial Automation bij Cebeo

“Energiemonitoring kan dus zowel vertrekken vanuit het verdeelbord of, van waaruit ik gewoonlijk vertrek, vanuit de machines zelf. Waardoor je soms wel met verschillende merken te maken hebt, wat het niet altijd gemakkelijker maakt. Maar ik probeer die communicatie altijd te doen werken, of het nu gaat om Siemens, Socomec, Schneider of Legrand apparaten.”

TIA-PORTAL

“Energiemonitoring wordt nog te vaak vergeten, maar het belang ervan kan moeilijk onderschat worden. Je hoeft daarom niet meteen alles in kaart te brengen, maar toch minstens de grote verbruikers. Het grote voordeel bij Siemens is dat energiemangement een standaard mogelijkheid is binnen het gamma dankzij gebruik van TIA-Portal die letterlijk zorgt voor een totale integratie van de automatisering.”,





## ONTDEK DE NIEUWE MANIER VAN DETECTEREN.

Bosch Professional detectoren, draadloze inspectiecamera's, warmtebeeldcamera's en thermodetectoren helpen je om te zien wat er overal achter zit en geeft je meer transparantie. Je zult zien: het onzichtbare zichtbaar maken was nog nooit zo gemakkelijk.

Meer informatie kun je vinden via [www.bosch-professional.com/detecting/](http://www.bosch-professional.com/detecting/)

**It's in your hands. Bosch Professional Measuring Tools.**

# ONZE SERVICE DRAAIT OM JOU



**INDUSTRIE**

Cebeo uit Waregem is gespecialiseerd in de distributie van elektrotechnisch materiaal, technische diensten en oplossingen voor de residentiële, tertiaire en industriële sector. We bieden technische en commerciële adviezen en studies op volgende domeinen: verlichting, HVAC, kabel, Home & Building Automation, Industrial Automation, datacom, hernieuwbare energiesystemen en huishoudapparaten.

Als marktleider is Cebeo toonaangevend op het vlak van dienstverlening aan de klanten, dankzij een uitgebreid filiaalennetwerk gebaseerd op nabijheid, passende logistieke en e-business oplossingen en hoogstaande technische competenties.

**cebeo**  
A Sonepar Company



## Eaton's XV-102...E4 HMI speciaal voor de easyE4 mini PLC

- ✓ Full Colour Touch Display
- ✓ Zeer aantrekkelijk geprijsd
- ✓ Visualisering licentie vrij
- ✓ Communicatie via Modbus TCP
- ✓ Verkrijgbaar in 2 startersets (UC & DC)
- ✓ Voor installateur en machinebouwer

## WIJ MAKEN VAN ELK GEBOUW EEN SMART BUILDING.

ONTDEK EEN NIEUWE SMART HOME WERELD!



Om het even welke toepassing of gebouw waarin u dit wenst te installeren, Eltako Professional Smart Home maakt het mogelijk. Wij bieden intelligente individuele complete pakketten aan en geen losstaande oplossingen. Overtuig uzelf van Eltako Professional Smart Home en wij overtuigen u door echte profkwaliteit, uitgebreide producten en een evenwichtige prijs/kwaliteit verhouding. Op die manier wordt elk gebouw een slim gebouw en wordt u de held van uw klanten.



## CLICK & COLLECT

WIJ STAAN VOOR JOU KLAAR





3M



### 3M™ PELTOR™ WS™ LITECOM PRO III GB HEADSET, 33 DB, PMR446, ANALOOG/DIGITAAL, HOOFDBAND, MT73H7A4D10EU

De 3M™ PELTOR™ WS™ LiteCom Pro III GB Headsets zijn onze geavanceerde gehoorbeschermers met een voorgeprogrammeerde, ingebouwde analoge en digitale tweewegcommunicatieradio, een niveauafhankelijke functie voor omgevingsgeluid, Bluetooth® Multipoint-connectiviteit en een aux-aansluiting voor externe verbindingen.

Communiceer efficiënt en effectief met collega's in lawaaiige omgevingen met 3M™ PELTOR™ WS™ LiteCom Pro III Headsets. Onze headsets zijn uitgerust met een geïntegreerde analoge en digitale tweewegradio voor onderlinge communicatie tussen headsets en kunnen worden geïntegreerd met vergelijkbare professionele radiocommunicatiesystemen. In complexe en veeleisende omgevingen veranderen geluidsniveaus voortdurend. Als het omgevingsgeluid zachter wordt, kunt u de functie voor omgevingsgeluid harder zetten om het omgevingsbewustzijn te vergroten of te communiceren met collega's in uw omgeving. Zodra het omgevingsgeluid weer op een gevaarlijk niveau komt, schakelt de niveauafhankelijke functie vanzelf in om uw gehoor te beschermen. De waterdichte microfoon met onderdrukking van omgevingslawaai kan hands-free worden bediend met spraakopdrachten en ondersteunt Bluetooth® Multipoint-connectiviteit voor naadloze verbinding met mobiele apparaten, zodat u kunt bellen zonder te stoppen met werken.

- Gehoorbeschermers met geïntegreerde, voorgeprogrammeerde analoge en digitale tweewegradio
- Model met hoofdband
- 32 voorgeprogrammeerde kanalen, 16 kanalen (analoge PMR), 16 kanalen (digitale PMR)
- Duidelijk zichtbare kleur
- Bluetooth® Multipoint-connectiviteit voor naadloze verbinding van mobiele apparaten
- Niveauafhankelijke technologie voor een groter omgevingsbewustzijn en betere communicatie
- Waterdichte microfoon met onderdrukking van omgevingslawaai
- Aux-aansluiting voor externe verbindingen
- Spraakgestuurde transmissie (VOX) voor hands-free gebruik in lawaaiige omgevingen
- Opladbare lithiumaccu

SPELSBERG



### LIFELINE: DE INNOVATIEVE AFTAKDOZEN MET ELEKTRISCH FUNCTIEBEHOUD VOOR BRANDVEILIGE INSTALLATIES

Spelsberg presenteert zijn hoogwaardige oplossingen voor elektrisch functiebehoud onder een nieuw overkoepelend merk: De producten van onze LIFELINE-serie staan voor het intelligente samenspel van innovatieve productontwerpen met hoogwaardige hitte- en brandwerende materialen en componenten. Dit zorgt ervoor dat in geval van brand alle relevante veiligheidssystemen ononderbroken werken, zelfs onder de zwaarste omstandigheden. Deze reeks voldoet door zijn IQ (Industrial Quality) Polycarbonaat kunststof aan de hoge IP66 en IK08-waarden.

In geval van brand zorgen alleen absoluut betrouwbare producten voor elektrisch functiebehoud en levensbescherming. LIFELINE garandeert de veilige werking van levensreddende installaties in gebouwen en tunnels, zoals bv. noodverlichting en rookafvoersystemen in vluchtroutes. Als toonaangevend fabrikant van hoogwaardige aftakdozen en robuuste verdelers is Spelsberg met het merk LIFELINE bijzonder gekwalificeerd voor de ontwikkeling van oplossingen voor de brandbeveiliging.

De nieuwe LIFELINE WKE-aftakdozen zijn E90 gecertificeerd conform DIN 4102-12, maar hun innovatief concept zorgt er ook voor dat ze zeer flexibel zijn in gebruik. De aanpasbare positie van de klemmen, ze zijn draaibaar per 45° alsook naar voor- en achter schuifbaar in iedere positie voor meer kabelruimte, maakt dat de interne kabelbevestigingen uiterst vlot verlopen. Bij de grotere aftakdozen zijn de

klemmen ook op 2 mogelijke hoogtes verstelbaar. Het draaibare metalen bevestigingsframe kan op moeilijk toegankelijke plaatsen zorgen voor een makkelijkere installatie.

In de LIFELINE WKE-reeks zijn uitvoeringen voorzien voor verbindingen en aftakkingen (DUO) tussen 1,5mm² en 16mm². Wat het aantal polen betreft is er keuze tussen 3, 5, 7, 8, 16 en 32. Ook zijn er enkele uitvoeringen waar afzekering voorzien worden.



**spelsberg**  
**LIFELINE**  
Electrical functional integrity

PHOENIX CONTACT



### COMPLETE LINE VAN PHOENIX CONTACT

Met COMPLETE line bundelt PHOENIX CONTACT zijn krachten en combineert het innovatie in en rond schakelkasten. COMPLETE line is een uitgelijnd portfolio dat zich onderscheidt door systeemeigenschappen, een geharmoniseerde design en een holistisch ontwerp.

COMPLETE line heeft niet alleen betrekking op de hardwarecomponenten en hun gebruik, maar in toenemende mate ook op digitale hulpmiddelen zoals selectoren, configuratoren, parametriseringssoftware en de bijbehorende gestandaardiseerde communicatie-interfaces. COMPLETE line is een cruciaal element om de procesoptimalisatie naar een hoger niveau te tillen. COMPLETE line is een systeem van toonaangevende en bijpassende high-end hard- en softwareoplossingen die hun engineering-, inkoop-, installatie- en bedrijfsprocessen eenvoudiger, sneller en dus efficiënter maken dan ooit tevoren.

#### BELANGRIJKSTE KENMERKEN:

Alles past bij elkaar en een systematische aanpak van hard- en software:

- Uniform uiterlijk
- Uniforme vormgeving
- Uniforme software-interfaces
- Uniforme accessoires
- Uniforme technische digitale gegevens

#### UW VOORDELEN:

- Tijd- en kostenbesparing dankzij de eenvoudige en intuïtieve manier van omgaan met de gecoördineerde producten met uniforme accessoires, bedieningsconcepten en software-interfaces
- Vermindering van de logistieke kosten, dankzij een lager aantal onderdelen, met uniforme gestandaardiseerde accessoires
- Eén aanspreekpunt voor de hele toepassing
- COMPLETE line heeft altijd het juiste product
- Eenvoudige configuratie en planning van de gehele schakelkast
- Snelle en eenvoudige integratie van producten in het inkoopproces
- Verminderde installatietijd, dankzij de systematische verbinding van de componenten met elkaar
- Snelle installatie, dankzij de Push-in verbindingstechniek
- Systemen en toepassingen kunnen op elk moment worden uitgebreid, omdat dankzij het gestandaardiseerde systeem alles nog steeds compatibel is

- Altijd de meest geavanceerde technologie die op de markt beschikbaar is
- Wereldwijde productbeschikbaarheid en wereldwijde ondersteuning voor het hele inkoopproces



**PHOENIX CONTACT**  
INSPIRING INNOVATIONS



# KRACHTIGER LICHT NODIG? SCHAKEL OVER OP ARMATUREN VAN LEDVANCE!

## HIGH PERFORMANCE VOOR INDUSTRIE EN OUTDOOR

Buitengewoon krachtig. Buitengewoon eenvoudig te installeren. Ontdek nu de nieuwste generatie prestatiegerichte LED armaturen voor betrouwbaar gebruik in industriële toepassingen binnen en buiten.



LEDVANCE  
**5** jaar  
garantie

PERFOR-  
MANCE  
CLASS

BENELUX.LEDVANCE.COM



**LEDVANCE**

HENKEL



## LOCTITE 243. VOORKOM DAT BOUTVERBINDINGEN LOSLOPEN. VERMIJD STORINGEN.

Waarom is loctite schroefdraadborging beter dan een veerring? Veerringen zijn één van de meest gebruikte mechanische middelen om boutverbindingen tegen loslopen te borgen. Een veerring vergroot de klemspanning in de bout. Dit verhoogt enigszins het aantal cycli vóór de bout loskomt, maar vermijdt dit niet op permanente wijze.

De hoofdrede hiervoor is dat de veerring het probleem van de resterende holte tussen de schroefdraden van de moer en de bout niet oplost. Ongelooflijk maar waar is er slechts zo'n 15% effectief metaal-op-metaalcontact tussen de schroefdraden. Al de rest is holle ruimte die heel wat laterale bewegingen van de bout mogelijk maakt, wat de hoofdrede is voor het loslopen van de boutverbinding. Bovendien kan een veerring, die uit metaal is gemaakt, schade veroorzaken aan de contactoppervlakken, en corroderen.

Als je in plaats van een veerring enkele druppels LOCTITE 243 gebruikt (of eender welk ander LOCTITE-product dat hiervoor geschikt is), dan vult het vloeibare schroefdraadborg-middel heel de ruimte tussen de schroefdraden volledig op en vermijdt het elke beweging van de bout binnen de moer. Deze borging is volledig bestand tegen trillingen en blijft voor altijd op zijn plaats – of zolang je dat wilt.

De assemblage kan immers gemakkelijk met handgereedschap worden gedemonteerd voor reparatie, onderhoud of een andere reden. Vloeibare schroefdraadborging dicht bovendien de schroefdraden af tegen het binnendringen van vocht en voorkomt zo ook corrosie.

Eén flesje van 50 ml is voldoende voor het borgen van ongeveer 850 M10-bouten. En het goede nieuws is dat je, wat de grootte van je bouten ook is, geen verschillende LOCTITE-schroefdraadborgmiddelen moet stockeren, zoals wel het geval is voor alle maten en soorten van veerringen.



**LOCTITE 243  
MEDIUM STERKTE**

**Henkel**



## Kabeldraagsystemen met functiebehoud:

De veiligheid in gebouwen wordt een steeds groter en belangrijker thema. Een onderdeel daarvan is het behouden van de functie bij veiligheids- en kritische installaties. Stroomkringen zoals bijvoorbeeld alarmen of sprinklersystemen dienen een bepaalde tijd te blijven werken bij een brand om de overlevingskansen te vergroten.



OBO Bettermann heeft een groot gamma oplossingen in kabeldraagsystemen met functiebehoud. Deze kabeldraagsystemen zijn meestal geen speciale uitvoeringen, het gaat eerder om een andere montagewijze met strengere voorschriften. Elke montagewijze heeft bij OBO Bettermann een certificaat volgens DIN4102-12 met de nodige montagevoorschriften en parameters.

[www.obo.be](http://www.obo.be)



Omdat dit deel van de installatie nog vele installateurs afschrikt, proberen wij bij OBO Bettermann het hen zo makkelijk mogelijk te maken. We organiseren jaarlijks meerdere gratis workshops in onze kantoren te Aartselaar. Onze vertegenwoordigers komen ook graag ter plaatse voor een woordje uitleg, en we hebben een nieuwe folder met een duidelijk overzicht van de mogelijkheden. Deze folder en informatieve video's over dit topic zijn beschikbaar op [www.moreofobo.be](http://www.moreofobo.be).

Indien u als installateur te maken krijgt met dit deel van de installatie, maar u voelt er zich nog onwennig bij, neem dan gerust contact op met OBO Bettermann en we helpen u graag verder.

**OBO**  
BETTERMANN

SIEMENS



## WELKOM IN DE TOEKOMST VAN DE VISUALISATIE MET DE SIMATIC HMI UNIFIED COMFORT-PANEL VAN SIEMENS

Om de uitdagingen van digitalisering in mechanische engineering en installatiebouw aan te gaan, moet u innovatieve bedieningsconcepten kunnen implementeren. Dat lukt, vandaag en morgen, op Siemens' SIMATIC HMI Unified Comfort-panel. Wat zijn de indrukwekkendste troeven van deze nieuwe generatie control panels?

Een goed HMI-panel biedt u al de mogelijkheden en vrijheid die u nodig heeft om exact die innovatieve bediening te realiseren die uw gebruikers vereisen. Gebruikers willen namelijk overal toegang tot de fabriek hebben, via elk device, en de machines daaruit krachtiger dan ooit kunnen aansturen, met één enkel systeem. U maakt die bediening waar, dankzij de combinatie van de totaal herdachte visualisatiesoftware WinCC Unified V16 Comfort en de nieuwe, erg krachtige en flexibele HMI Unified Comfort-panels. Laat ons even de troeven van die laatste overlopen.

### EVEN MAKKELIJK TE BEDIENEN ALS EEN SMARTPHONE

Alles begint bij de bediening zelf. De hoge usability van een smartphone is vandaag de benchmark voor wat de industrie verwacht. Elk HMI Unified Comfort-panel zet dan ook Multitouch-technologie in, die het bedienen van het scherm zowel elegant als eenvoudig maakt. U kunt het glazen touchscreen even vlot aansturen als uw telefoontoestel of tablet, met meerdere vingers tegelijk. Bovendien zijn de panels erg vlot leesbaar, dankzij de excellente kleuren, de hoge resolutie en het grote contrast. De control panels vallen trouwens ook te bedienen met werkhandschoenen aan én ze herkennen bedieningsfouten, bijvoorbeeld wanneer iemand per ongeluk het scherm aanraakt met de bal van zijn hand.

### MEER KRACHT EN FUNCTIES, OM MEER TE DOEN

De control panels laten zich niet alleen uitstekend bedienen, ze bieden ook veel meer kracht. Daardoor kan het panel systeem erg snel visualiseren én veel grotere applicaties dan voorheen hosten. Bovendien zijn de controle panels voortaan compatibel met Industrial Edge, wat de waaier aan mogelijkheden nog breder maakt. Zo kunt u voortaan data direct op een machine verwerken en apps op de panels installeren, naast de eigen runtimesoftware van Siemens. Die applicaties werken zeer vlot, dankzij de grote rekenkracht.

### VISUALISATIE MAKKELIJK TE SCHALEN

Het nieuwe visualisatiesysteem WinCC Unified Comfort laat toe om volledig, makkelijk en consistent te schalen. Zowel op het vlak van hardware, als software. Zo stappen we met V16 van pixelbeelden over naar vectorbeelden, die erg makkelijk schaalbaar zijn. De bediening valt dan ook moeiteloos op elke schermgrootte weer te geven, zonder enig verlies aan kwaliteit. Daarbij heeft u de keuze uit HMI Unified Comfort-panels in zes formaten, van 7 tot 22 inch. Allemaal bieden ze dezelfde hardware-interfaces en functionaliteit. U ontwikkelt trouwens ook voor meerdere platformen tegelijk. Eenmaal u componenten in WinCC Unified Comfort hebt gemaakt, binnen de beproefde omge-

ving van de automatiseringssoftware TIA Portal, kunt u die elementen meteen zowel op pc-systemen als op de HMI Unified Comfort-panels gebruiken. WinCC Unified Comfort en de control panels maken daarbij, als perfect op elkaar afgestemde hardware en software, deel uit van hetzelfde WinCC Unified System.

### VEEL NIEUWS, MAAR OOK ZEKERHEID EN VEILIGHEID

De HMI Unified Comfort-panels bieden heel wat nieuwe mogelijkheden, maar tegelijkertijd herkent u het Comfort-DNA. Bijvoorbeeld in het gemak van een automatische systeemback-up en de hoge kwaliteit. Ook geniet u maximale beveiliging, ondanks het feit dat de panels een open structuur kennen en uit te breiden vallen. En dat jarenlang, doordat de beveiligingsupdates rechtstreeks op de apparaten worden gedownload. Net als trouwens de firmware-updates. U werkt dus altijd op de nieuwste, veiligste versie van het paneel-systeem, zonder moeite.

### MEER WETEN OF VOORDELIG STARTEN?

U kunt erg voordelig starten, met de Hardware Starterkit. Die bevat een HMI Unified Comfort-panel, WinCC Unified V16 Comfort, 1,5 m PROFINET-kabel, een geheugenkaart van 32 GB én een beschermende film.

**SIEMENS**



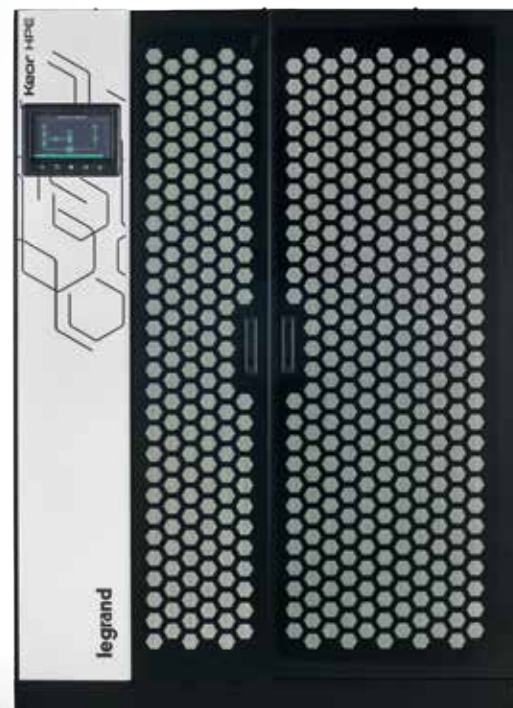
# Keor HPE

DRIEFASIGE UPS  
Van 60 tot 500 kW

## Uw garantie voor continuïteit

Tertiaire sector, ziekenhuizen, industrie, transport, ...

- ✓ IGBT 3-level technologie
- ✓ Hoge efficiëntie en lage TCO
- ✓ Kan in parallel geplaatst worden tot 6 eenheden (3MW)
- ✓ Redundantie N+X (max. 6 eenheden)
- ✓ Isolatietransformator optioneel



THE GLOBAL SPECIALIST  
IN ELECTRICAL AND DIGITAL BUILDING INFRASTRUCTURES

**legrand**  
www.legrand.be

# B680H SLAGBOOM

- 2 000 000 cycli dankzij het borsteloze, hydraulische systeem en veren met vrijwel onbeperkte levensduur
- Wegneembare behuizing voor eenvoudige montage en installatie
- Beschikbaar in 4 kleuren en INOX
- Geschikt voor masten tot max. 8m
- Talrijke accessoires



**FAAC**  
www.faacbenelux.com

# STRIPPEN? In een handomdraai!

## ALSECURE XGB EASY STRIPPABLE DE HALOGEENVRIJE KABEL DIE WÉL MAKKELIJK STRIPT

Snel en efficiënt kabels strippen zonder tijdverlies? Easy!  
Doorgedreven research maakt ALSECURE XGB Cca nu helemaal  
**Easy Strippable**. In een handomdraai strip je in **één keer tot wel 100 cm mantel** van de geleiders. Vaarwel stugge mantels, welkom tijdswinst en gebruiksgemak.

sales.equipment-cables@nexans.com

www.nexans.be/easystrippable



**Nexans**  
BRINGS ENERGY TO LIFE





## Vervanging? Onderhoud? Zoek niet verder!

De OPPLA Highbay Performer familie maakt het mogelijk om gemakkelijk uw klokarmaturen te vervangen. Alle Highbay Performer armaturen hebben een efficiëntie van 130 lm/W, zijn IP66 en IK08 en zijn uitgerust met IP68-koppelstekker. Het brede aanbod zorgt ervoor dat er altijd een geschikte keuze voor u bij zit.

De Highbay Performer is beschikbaar als Smart-Lighting oplossing (Bluetooth® Low Energy). Door de combinatie met de OPPLA Smart Microwave-sensor bespaart u maximaal energie, wanneer er niemand aanwezig is. Het systeem kan bij afwezigheid terug gedimd worden of worden uitgeschakeld.

De Highbay Performer met bewegingsdetectie is te gebruiken op een hoogte van 15 meter met een 3-staps dimfunctie. Dit maakt de highbay perfect geschikt voor magazijnen en hoge-plafondtoepassingen. De infrarood controller heeft tal van functionaliteiten, zoals aan / uit, reset, activering of deactivering van de sensor.

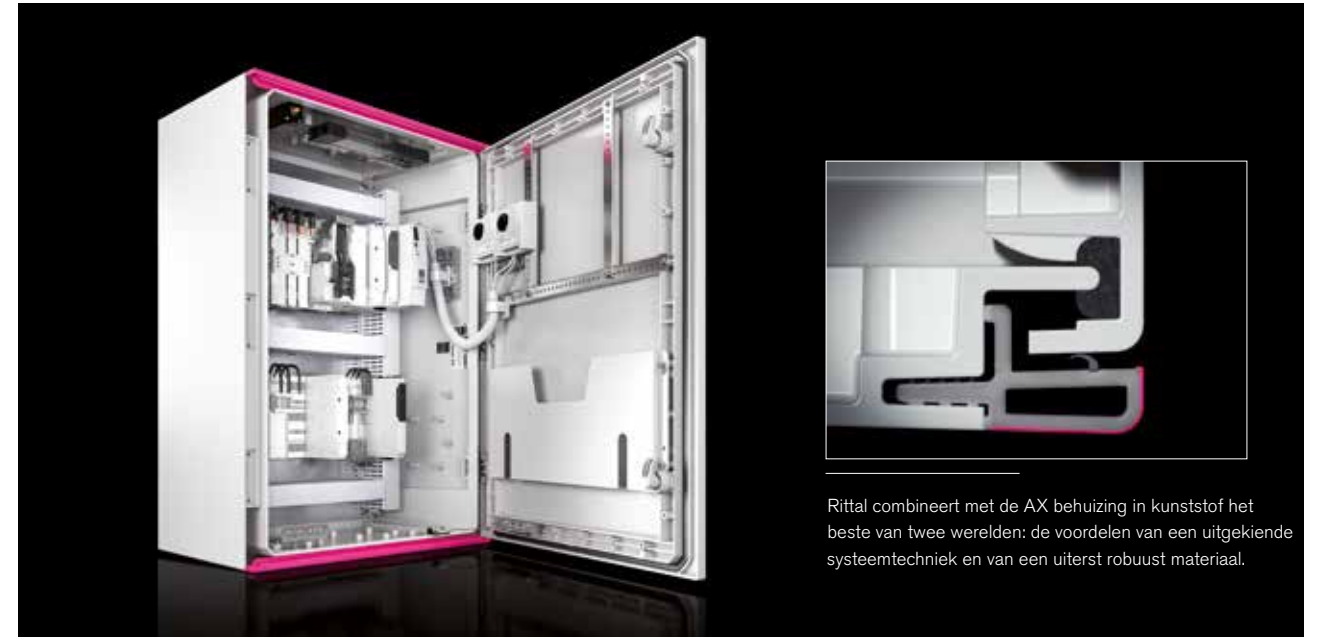
Ga voor een gemakkelijke vervanging en kies voor één van de Highbay Performer opties!



**OPPLE.COM**



RITTAL



### NIEUWE AX BEHUIZINGEN IN KUNSTSTOF VOOR OUTDOOR EN AGRESSIEVE OMGEVINGEN

Met de ontwikkeling van de nieuwe AX behuizingen in kunststof combineert Rittal het beste van twee werelden: de voordelen van een uitgekende systeemtechniek en die van een uiterst robuust materiaal. De AX kunststof beschermt de elektronische componenten in de zwaarste buitenomstandigheden, maakt een snelle uitbreiding mogelijk dankzij nieuwe montagefuncties en creëert met de slimme systeemtechniek meer ruimte voor de installatie. etast.

De nieuwe AX wandkasten in kunststof vervangen de vorige KS serie. De ontwikkeling is gebaseerd op de Rittal systeemtechniek voor plaatstalen en roestvrijstalen behuizingen, waarmee de productieprocessen in de besturings- en schakelkastbouw aanzienlijk vereenvoudigd en versneld kunnen worden. Voor het eerst zijn nu ook kunststof behuizingen met deze techniek uitgerust. Dit betekent dubbele winst voor bordenbouwers: het resultaat is immers een behuizing die maximale vereenvoudiging, snelheid en ontwerprijheid mogelijk maakt en tegelijkertijd voldoet aan alle eisen op het vlak van maximale beveiliging en robuustheid.

Of de behuizing nu veilig beschermd in fabriekshallen opgesteld staat of blootgesteld is aan weer en wind – de nieuwe AX kunststof kan alle extreme omstandigheden aan. Typische toepassingsgebieden zijn afvalwater-/drinkwaterinstallaties en fotovoltaïsche systemen, maar ook agressieve omgevingen zoals maritieme toepassingen en algemene toepassingen in open lucht.

#### BETERE BEVEILIGING

De nieuwe behuizingen zijn dankzij de uitvoering in glasvezelversterkte kunststof met een zeven maal hogere UV-bestendigheid perfect geschikt voor buitenopstellingen. Ze hebben dan ook

een UL Fi-outdoorclassificatie (UL 746C) gekregen. Een geïntegreerde beschermingsstrip aan de boven- en onderzijde van de deur beschermt de afdichting tegen stof en regenwater en zorgt voor een dubbele afdichting van de behuizing. De isolatie van klasse II, tot 1000 V AC, zorgt dan weer voor een verhoogde persoonlijke bescherming. De AX wandkasten bestaan in een beschermingsniveau tot IP 66 of NEMA 4X.

#### MEER EFFICIËNTIE

Het uitgekende concept van de behuizing biedt installateurs al van in het begin voordelen. Dankzij de talrijke montagepunten kunnen ze sneller werken. Deze maken immers een snelle, directe schroefverbinding van toebehoren zoals profielen en rails aan elke binnenzijde en aan de achterwand van de kast mogelijk.

De behuizingen zijn volledig afgestemd op Industrie 4.0. Naast de hoogwaardige 3D-gegevens en de configuratietool van het Rittal Configuration System, die het selectie- en configuratieproces versnellen, vereenvoudigen QR-codes op alle te installeren vlakke onderdelen de integratie in de productiewerkflow. Dit maakt vanaf de ontvangst van de goederen tot aan de afgewerkte installatie een moderne digitale opvolging mogelijk.

#### MEER FLEXIBILITEIT

Met de AX behuizingen in kunststof transformeert Rittal voor het eerst een glasvezelversterkt polyester behuizing in een systeemkast - met meer ruimte voor het opbouwen van de binneninrichting. Systeemprofielen en rails kunnen nu met een universele beugel in het 25 mm raster gemonteerd worden. De talrijke montagepunten, zowel in de behuizing als aan de binnenzijde van de deur, maken diverse montage mogelijk.

De voorziene inpersmoeren in de achterwand zorgen voor een stabiele bevestiging en montage aan een muur of paal. Wandmontagebeugels kunnen eenvoudig aan de buitenkant van de behuizing met behoud van de UL-goedkeuring bevestigd worden. Optioneel kan de behuizing ook op een muur of machine geschroefd worden.

Rittal biedt haar schakelkastgamma in kunststof in 14 verschillende behuizingsvarianten aan, waarvan zes met en acht zonder kijkvenster.

**RITTAL**



# Smart Industry Solutions



BLITZDUCTORconnect: eenvoudig - veilig - robuust



Het DEHN gamma omvat hoogwaardige en duurzame oplossingen voor de bescherming van gebouwen, mensen en elektrische installaties tegen bliksem en overspanningen.

**NEW: BLITZDUCTORconnect** - de universele, gecombineerde overspanningsbeveiliging die meet- en regelcircuits alsook bus- en telecommunicatiesystemen tegen schade door bliksem en overspanningen beschermt. Bij een hoge bliksemstroom (10 / 350 µs) met ontladingscapaciteit van 3 kA (totaal) en lage beschermingsniveaus is overspanningsbeveiliging uitermate geschikt voor de bescherming van eindapparatuur.



Pemsa Rapide draadgoot: snel & simpel



Het gamma PEMSA draadgoten, kabelladders, kabelbanen & buizen is een uitgebreid assortiment in diverse uitvoeringen en oppervlaktebehandelingen.

**NEW:** De draadgoot **Rejiband Rapide** is het snelste en makkelijkste draadgootsysteem op de markt. Dankzij het gebruiksvriendelijke **Click snelkoppelsysteem** kunnen de goten in amper 2 seconden tijd in elkaar geklikt worden aan de hand van 2 simpele stappen. Hierdoor wordt de montagetijd tot 40% korter. Deze tijds winst zorgt op haar beurt voor een kostenbesparing tot wel 30%.

SCHNEIDER ELECTRIC

EcoStruxure™  
Motor Control Configurator

## MAKKELIJKE CONFIGURATIE VAN UW MOTORSTURINGEN DANKZIJ DE ECOSTRUXURE MOTOR CONTROL CONFIGURATOR VAN SCHNEIDER ELECTRIC

Als pionier op het gebied van motorsturingen, met meer dan 90 jaar aan innovaties, biedt Schneider Electric het breedste assortiment aan producten voor de beveiliging en het aansturen van uw elektrische motoren. Er is nu de mogelijkheid om online, op een eenvoudige en vlotte manier, uw motorsturingen te configureren; en dit zonder voorkennis van de productcatalogi.

In slechts een paar klikken via een internet-browser (op PC of mobiel apparaat) helpt de EcoStruxure Motor Control Configurator je bij het kiezen van de juiste producten, inclusief beveiliging en bijbehorende hulpelementen, en dit voor elke toepassing. De configurator selecteert uit meer dan 7.000 commerciële referenties en kan meer dan 20.000 configuraties creëren. De materiaallijst is automatisch gegenereerd zodat je deze kan opslaan en eventueel afprinten, delen met je collega's of met je Cebeo aanspreekpartner ter bespreking, of ter bestelling in je winkelmandje plaatsen van de Cebeo e-shop.

### JE CONFIGURATIE KLAAR IN 3 STAPPEN:

Of het nu gaat om een Direct-On-Line motorsturing met contactoren, een sturing met beperking van de aanloopstroom via softstarter of een snelheidsregeling, in een paar stappen geeft de EcoStruxure Motor Control Configurator de beste oplossing voor jouw toepassing.

**Stap 1:** kies de te gebruiken technologie

Kies uit een DOL-aansturing (één of twee draairichtingen), een softstarter of een snelheidsregelaar.

**Stap 2:** bepaal de basiskenmerken van motor en installatie

Selecteer de netspanning, het vermogen van de motor, het kortsluitvermogen en - afhankelijk van de gekozen technologie - de spoelspanning van de contactoren, coördinatie-type, IP-graad. Bij een DOL-sturing heeft de gebruiker van de configurator de mogelijkheid om te kiezen tussen een 2-product oplossing (thermisch-magnetische motorbeveiligingsscha-

kelaar + contactor) of een 3-product oplossing (magnetische motorbeveiligingsschakelaar + contactor + thermisch relais). Indien men kiest voor een softstarter of snelheidsregelaar dan zal de configurator vragen naar de toepassing waarin deze zal gebruikt worden. Aan de hand van deze informatie selecteert de tool dan voor jou de juiste Altivar reeks voor verdere configuratie.

**Stap 3:** voeg eventueel toebehoren toe

Bepaal hier of en welke extra hulpcontacten je configuratie nodig heeft, welke communicatiemodule je zou willen of welke supplementaire functionaliteiten gevraagd zijn. EcoStruxure Motor Control Configurator zal enkel tonen wat in een specifieke configuratie beschikbaar en mogelijk is; foutieve keuzes maken is dus uitgesloten.

### KLAAR MET DE CONFIGURATIE?

Dan rest er je nog enkel deze te bewaren. Eens de configuratie is opgeslagen kan je deze per mail delen met je collega's of business-partners ter bespreking of voor aanvulling/bewerking. Door de configuratie op te slaan zal je in 1 klik ook een volledig pakket aan documentatie kunnen downloaden, zoals datasheets, instructiebladen, certificaten, enz. voor alle componenten in de door de configurator aangemaakte materiaallijst.

Wil je een eerder aangemaakte configuratie hergebruiken in een ander project? Ook dat kan. De configurator zal namelijk voor elk van je configuraties een uniek ID-nummer genereren dat je dan kan bewaren in je archieven en op eender welk moment opnieuw kan kopiëren naar de tool. Deze toont je dan meteen de configuratie zoals ze eerder werd bewaard waarna je ze eventueel nog kan aanpassen.



Schneider  
Electric

CEBEO INDUSTRY ADVERTORIAL

# ONGEËVENAARD XTRA!

DE POWERTOP® XTRA FAMILIE BLIJFT GROEIEN

NIEUW



X-CONTACT®  
INSIDE

- ✓ Xtra ergonomisch
- ✓ Xtra comfortabel
- ✓ Xtra veilig
- ✓ Xtra eenvoudig

Voor meer informatie over de nieuwe productvarianten 2020: [www.MENNEKES.com](http://www.MENNEKES.com)

Stagobel Electro  
Karrewegstraat 50  
9800 Deinze  
België

Tel.: + 32 9381 8500  
[info@stagobel.be](mailto:info@stagobel.be)  
[www.stagobel.be](http://www.stagobel.be)

MENNEKES  
MY POWER CONNECTION

StagobelElectro  
support matters



