

CEBEO

INDUSTRY

PARTENAIRE DES ENTREPRISES DE PRODUCTION

HOME

BUILDINGS

INDUSTRY

DOSSIER

60 % du coût des biens MRO portent sur le stockage et la gestion administrative. Lorsque l'on opte pour un fournisseur de produits MRO électrotechniques unique tel que Cebeo, des économies considérables peuvent être réalisées sur ces coûts invisibles.

PROJET

La société de transport De Lijn s'est tournée vers Cebeo pour l'achat de ses outils (manuels) pour les trois prochaines années. « Le modèle organisationnel de Cebeo est celui qui nous correspondait le plus », indique-t-on chez De Lijn.

SERVICE

Votre propre référence d'article ou emplacement de stock sur nos étiquettes ? C'est possible, grâce au service spécial d'« étiquetage sur mesure » de Cebeo. Les produits que vous commandez sont ainsi entreposés directement au bon endroit au sein de votre entrepôt.

ÉDITION 2

Une édition de CEBEO NV/SA

SIÈGE SOCIAL :

Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

ÉDITEUR RESPONSABLE :

Alexander Dewulf,
Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

RÉDACTEUR EN CHEF :

Gilles Honoré

RÉDACTION :

Gilles Honoré, Ingeborg Claeys

SECRÉTARIAT :

Julie Delannay

TRADUCTION ÉDITION FRANÇAISE :

Yamagata Europe

MISE EN PAGE :

Nico Verbrugge, An Stragier,
Remark Reclame

PHOTOGRAPHIE :

Gilles Honoré

IMPRESSION :

GBL, Courtrai

CHER LECTEUR

Qui dit nouvelle année, dit nouvelles opportunités, nouvelles collaborations et nouveaux succès. Si nous espérons que 2021 nous fera oublier à bien des égards 2020, nous voulons également mettre tout en œuvre avec vous pour renouer avec le succès.

Des propos qu'il convient toutefois de nuancer, car en 2020, notre secteur s'est également montré particulièrement résilient et robuste. Bien que nombreux sont ceux à avoir enduré des moments difficiles, cet état d'esprit à la fois positif et combatif a souvent permis d'éviter un contrecoup important. Et cela a été d'autant plus vrai pour Cebeo, qui aborde 2021 la tête haute.

Une nouvelle année est également le moment de se pencher sur ses propres processus et efficience. Dans ce magazine, nous illustrons comment Cebeo peut être votre partenaire à ce niveau. Qu'il s'agisse de réduire les coûts d'entretien cachés, ou d'optimiser votre facturation. Une récente collaboration avec De Lijn est le parfait exemple illustrant une approche axée sur une réduction des coûts et un gain de temps.

Vous découvrirez également comment nos étroites collaborations avec nos fournisseurs partenaires jouent au final en votre faveur.

Il nous reste désormais à vous souhaiter une excellente année 2021. Qu'elle vous soit prospère et vous apporte la santé !

Gilles Honoré

Communications Coordinator Cebeo sa.



DOSSIER

Cebeo, partenaire des entreprises de production

Votre entreprise et les équipements de production y afférents coûtent de l'argent, souvent plus que vous ne le pensez. C'est pourquoi une stratégie MRO (Maintenance, Repair and Operating supplies) efficiente et réfléchie est d'une importance capitale. Dans ce dossier, nous vous détaillons les services que nous proposons à votre entreprise de production.

Outre un flux d'achat efficient, les solutions que vous mettez en application sont tout aussi importantes. Mesurer, c'est savoir, et nous le savons. Cebeo peut également vous aider à ce niveau et vous assister avec un suivi efficient de votre énergie.

Enfin, nous vous présentons également quelques services sur mesure, comme l'étiquetage personnalisé, ou l'intégration électronique de systèmes IT.

CONTENU

6

DOSSIER CEBEO, PARTENAIRE DES ENTREPRISES DE PRODUCTION

6 Cebeo, le partenaire de votre entreprise de production

10 Évolution MRO : Plein feu sur la sécurité, la durabilité, la fiabilité

14 Projet De Lijn : « Le modèle organisationnel de Cebeo est celui qui nous correspondait le plus »

20 Coût total de possession : Avez-vous entendu parler de notre approche CTP ?

22 Une meilleure vue sur votre consommation d'énergie grâce aux tableaux de distribution intelligents

24 Intégrer votre propre système IT à notre solution de commerce électronique ?

28 Votre propre référence d'article sur l'étiquette de votre commande ? Aucun problème !

30 Cebeo optimise le service à l'industrie grâce à son partenariat avec Schneider Electric

34 Le suivi énergétique prêt à l'emploi grâce à la technologie Siemens



10

JOHNNY CAUTAERTS, CEBEO

D'une approche MRO réactive à une approche MRO proactive, voilà comment Johnny Cautaerts le décrit. « Il incombe à nos fabricants et fournisseurs de développer des produits. Mais les choses ne s'arrêtent pas là. Outre la sous-traitance, il revient également à Cebeo de capter et de partager la connaissance en matière de nouveaux produits avec notre client. »

14

RUBEN PIJL, DE LIJN



« Pour nous, Cebeo est un partenaire fiable qui peut non seulement être contacté pour la fourniture d'outils manuels, mais qui est également accessible localement, garantit une certaine confidentialité, dispose des connaissances produit nécessaires et participe aux réflexions sur les défis techniques visant à faciliter le travail. »

22

BERTRAND KYNDT ET CLAUDE TOUSSAINT, CEBEO

Grâce à l'intégration de composants intelligents dans les tableaux de distribution, il est possible d'effectuer des mesures énergétiques et de s'en servir pour établir des tableaux de bord. Un outil intéressant pour le gestionnaire d'énergie, qui peut facilement identifier les consommateurs et leur emplacement, et surtout en diminuer éventuellement la consommation.



SCHNEIDER ELECTRIC

En septembre 2020, Cebeo s'est vue décerner le certificat IAD (Industrial Automation Distributor) par Schneider Electric. Le programme IAD accueille exclusivement des partenaires triés sur le volet. Cela leur permet de proposer un large éventail de services au secteur industriel, en étroite collaboration avec Schneider Electric.

40%
PRODUCT COSTS

35%
STOCK COSTS

25%
ADMINISTRATIVE COSTS

CEBEO, LE PARTENAIRE DE VOTRE ENTREPRISE DE PRODUCTION

Qu'ont en commun les coûts de MRO et un iceberg ? La majeure partie est invisible ! Les MRO – l'acronyme de Maintenance, Repair and Operating Supplies – sont les biens indirects qui garantissent le bon fonctionnement d'une entreprise. Cela entend également les produits pour la réparation et l'entretien des équipements de production. Plus de la moitié du coût - 60 % pour être précis - de ce type de biens porte sur le stockage et la gestion administrative. Cela s'explique notamment par le fait que de nombreuses entreprises achètent ces produits en dehors des contrats qu'ils ont conclus. Lorsque l'on opte pour un fournisseur de produits MRO électrotechniques unique tel que Cebeo, des économies considérables peuvent être réalisées sur ces coûts invisibles.

poursuivez votre lecture en page 8

APPROCHE

En tant que partenaire de votre entreprise de production, Cebeo propose des contrats MRO. Cette collaboration structurelle repose sur cinq étapes, que nous vous détaillons brièvement ci-dessous. De cette manière, nous pouvons adapter parfaitement nos services, notre assortiment et nos coûts administratifs à vos besoins. Sans oublier notre approche en matière de coût total de possession (CTP). Cela signifie que Cebeo est toujours à la recherche de services et de solutions vous permettant de rationaliser votre processus de production.

- 1 Analyse :** nous analysons vos besoins en tant que client et identifions vos fournisseurs MRO actuels afin d'évaluer ceux dont les besoins peuvent être couverts par notre offre standard et ceux pour lesquels elle ne suffit pas (et à qui nous proposerons une offre personnalisée)
- 2 Proposition :** nous élaborons une proposition afin que notre approche CTP réponde à vos attentes.
- 3 Accord :** si la proposition vous convient, nous concluons soit un accord complet conforme aux conditions de vente de Cebeo, soit un accord partiel conforme à vos propres conditions d'achat.
- 4 Mise en œuvre :** les accords conclus et les objectifs fixés sont mis en œuvre, et la charte de projet établie est présentée durant une réunion kick-off
- 5 Évaluation :** dans le cadre d'une évaluation annuelle, nous vérifions si les objectifs fixés ont été atteints et si des ajustements sont nécessaires ou non

SERVICES

Voici la liste des services que nous proposons afin de faciliter votre vie professionnelle : Une grande partie de ceux-ci sont gratuits, d'autres sont payants.

Services logistiques :

grâce à notre logistique des plus efficaces, vous pouvez non seulement compter sur notre réseau de plus de 50 filiales – dont la plupart disposent d'un sas de nuit – mais également sur des livraisons express durant les heures de bureau (livraison dans les 3 heures ou retrait en personne dans notre centre de distribution à Mouscron). De plus, nous proposons la livraison SOS Delivery 24h/24 et 7j/7, grâce à laquelle du matériel devenu soudainement urgent peut être expédié immédiatement (sous réserve de disponibilité en stock). Chez nous, vous pouvez définir des jours de livraison fixes et opter pour une livraison à des portails spécifiques sur le site de votre client, ou encore permettre aux fabricants de livrer directement sur le site de votre client. Nos produits MRO sont par ailleurs livrés dans une boîte MRO en plastique réutilisable – une solution générant peu de déchets et respectueuse de la planète !

« Nous proposons la livraison SOS Delivery 24h/24 et 7j/7, grâce à laquelle du matériel devenu soudainement urgent peut être expédié immédiatement (sous réserve de disponibilité en stock). »



Services commerciaux :

avez-vous déjà entendu parler de nos formations Campus ? Il s'agit de formations de qualité sur mesure données par nos propres spécialistes internes et externes. Nos collaborateurs des Centres de compétences Cebeo vous apportent un soutien technique dans différents domaines. Et nous entretenons nos relations avec différents fournisseurs, ce qui vous permet de bénéficier d'une offre intégrale auprès d'un fournisseur unique (à savoir Cebeo).

Ingénierie et soutien :

nous vous aidons volontiers à tenir votre consommation d'énergie et d'eau à l'œil, ainsi qu'à économiser de l'énergie au moyen de pics de courant au démarrage, charges harmoniques, perte d'air comprimé... Nous disposons en outre d'un Centre de compétences Cebeo pour les tableaux de distribution et d'automatisation ainsi que pour l'équipement de levage (LEQ).

Optimisation –

via la boutique en ligne Cebeo :

nous proposons un peu plus de 1,3 million d'articles que vous pouvez facilement consulter via nos propres références sur notre boutique en ligne. Suivez-y également toutes vos commandes, commandes en attente et factures. Vous retrouverez en outre une partie de notre vaste assortiment dans nos catalogues, mais pouvez également effectuer une sélection parmi celui-ci qui servira de base à l'élaboration d'un catalogue électronique personnalisé, si vous le souhaitez.

ASSORTIMENT

Cebeo propose un assortiment de produits particulièrement fourni. Dans le cadre d'accords MRO, celui-ci est encore plus vaste. Nous proposons également des produits MRO de fournisseurs non standards. Chez nous, vous trouverez ainsi une gamme de produits que vous ne trouverez littéralement nulle part ailleurs en Belgique.

APPROCHE MRO



PROCESSUS CONTINU

PLEIN FEU SUR LA SÉCURITÉ, LA DURABILITÉ ET LA FIABILITÉ.

D'une approche MRO réactive à une approche MRO proactive, voilà comment **Johnny Cauttaerts (Regional Segment Manager Industry)** le décrit. Johnny Cauttaerts : « Il incombe à nos fabricants et fournisseurs de développer des produits. Mais les choses ne s'arrêtent pas là. Outre la sous-traitance, il revient également à Cebeo de capter et de partager la connaissance en matière de nouveaux produits avec vous, notre client. Par ailleurs, nous tenons non seulement compte des besoins du département technique de votre entreprise, qui se penche chaque jour sur l'efficacité de votre parc de machines, mais également du service d'achat qui se concentre sur les coûts et les bénéfices. Notre objectif ? Informer et former tous les collaborateurs concernés au sein de votre entreprise afin d'atteindre, grâce aux nouvelles technologies, un processus de production optimisé. En gardant toujours la sécurité, la durabilité et la fiabilité à l'esprit. »



Johnny Cauttaerts, Regio Segment Manager Industry

CEBEO, VOTRE GROSSISTE EN PRODUITS ÉLECTROTECHNIQUES

Bien sûr, Cebeo est avant tout un grossiste proposant un vaste assortiment d'articles allant des produits électrotechniques les plus courants aux solutions pour les industries spécialisées. Chez nous, vous trouverez tout en un seul et même endroit. Johnny Cauttaerts : « Vous pouvez réaliser de substantielles économies en regroupant vos achats auprès d'un fournisseur unique. Vous ne simplifiez pas seulement le processus d'achat pour le(s) collègue(s) concerné(s), mais économisez également des coûts, car les frais administratifs ne sont facturés qu'une seule fois. »

AVEZ-VOUS DÉJÀ ENTENDU PARLER DE NOS POSSIBILITÉS D'INTÉGRATION ?

Vous pouvez utiliser notre boutique en ligne comme catalogue externe au moyen d'un punch-out qui peut être personnalisé selon vos besoins spécifiques. Le processus de facturation peut également s'effectuer de manière numérique. *Découvrez-en davantage à ce sujet dans notre entretien avec Freddy Spanhove, e-Business Manager, à la page 24*

CEBEO, VOTRE ENTREPÔT

Cebeo vous permet de réduire vos propres stocks, et l'espace que ceux-ci occupent. Il ne fait aucun doute que vous trouverez les produits électrotechniques dont vous avez besoin parmi notre vaste assortiment de plus de 1 300 000 références. Johnny Cauttaerts : « Ce n'est pas le cas ? Vous souhaitez acheter certains produits ou marques électrotechniques de manière plus ou moins régulière, mais ils ne font pas encore partie de notre assortiment ? Nous prenons les choses en mains pour vous en prévoyant un stock afin que votre processus de production ne soit pas interrompu. Grâce à notre logistique hors pair - que l'on doit notamment à notre propre société de logistique Sobe-Log - vous avez la garantie d'être toujours livré le plus rapidement possible, même en situation de crise. »

poursuivez votre lecture en page 12



ASSORTIMENT DE PLUS DE 1 300 000 RÉFÉRENCES



MESURER, C'EST SAVOIR

Gestion efficace de l'énergie : grâce aux composants « intelligents » de vos tableaux de distribution, vous pouvez identifier les plus gros consommateurs de vos bâtiments.

Il est, là aussi, possible d'optimiser les coûts opérationnels et énergétiques. Vous souhaitez en savoir plus à ce sujet ? Rendez-vous dans ce cas à la p. 22 où nos spécialistes partagent avec vous leurs réflexions.

4 CENTRES DE COMPÉTENCES CEBEO :

Nos spécialistes sont toujours au courant des dernières tendances et technologies et se font un plaisir de partager ces connaissances afin d'optimiser votre entreprise. Cebeo dispose non seulement de plus de 50 filiales, mais également de quatre Centres de compétences Cebeo (ou COC) à Drogenbos, Grâce-Hollogne, Courtrai et Temse. Nos spécialistes sur place se chargent pour vous de la conception et du calcul des tableaux de distribution.

suite de la page 11

CEBEO, POUR VOTRE SUIVI ÉNERGÉTIQUE

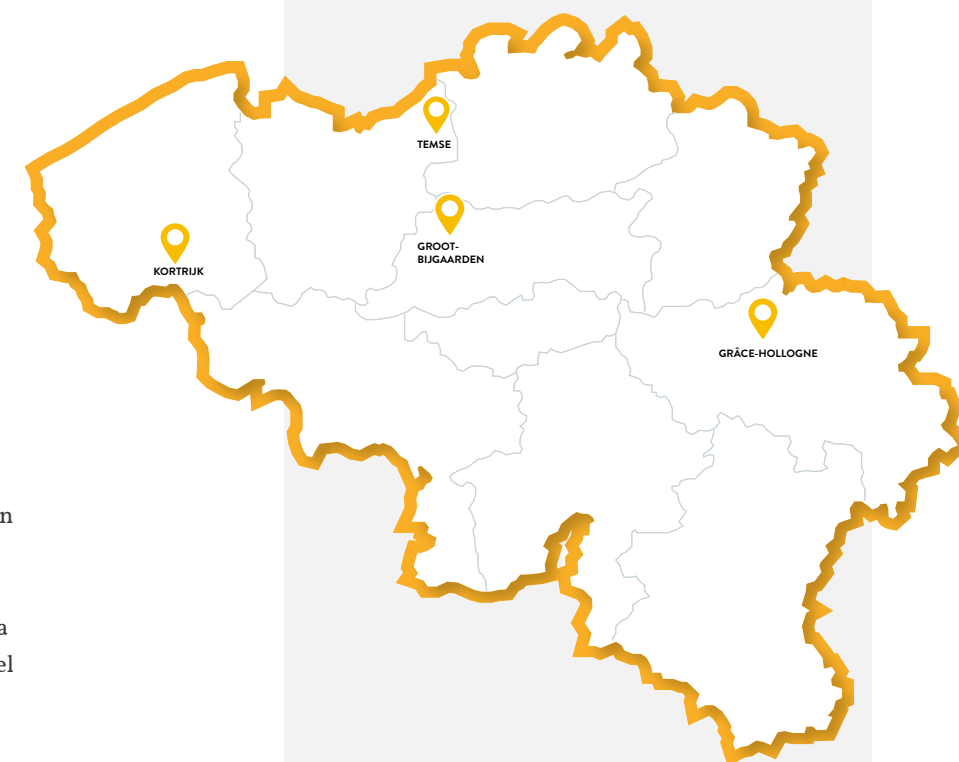
Alors qu'auparavant, les entreprises souhaitaient faire des économies essentiellement au niveau du produit en constituant par exemple un stock moins important, nous constatons que de plus en plus d'entreprises prêtent désormais attention à l'aspect écologique. Johnny Cautauts : « Et c'est aussi logique. Chez Cebeo, nous sommes du même avis. Mais ce qui est logique n'est pas forcément simple. Et à ce niveau aussi nous jouons notre rôle et pouvons vous aider à trouver des solutions respectueuses de l'environnement.

Comme, par exemple, en matière de gestion des déchets : nous livrons nos produits dans des boîtes MRO (en plastique réutilisable avec flux de retour) plutôt que dans des boîtes en carton. Et cela ne s'arrête pas là. L'éclairage de votre site est obsolète ? Nous vous conseillons sur la base d'une étude d'éclairage réalisée par nos spécialistes, afin de réduire votre facture énergétique. Investir dans la technologie LED peut s'avérer intéressant. Nous disposons de six LightStudio Cebeo à Mons, Bruges, Erembodegem, Gand, Lokeren et Turnhout. »

CEBEO, PARTENAIRE DE VOTRE ENTREPRISE DE PRODUCTION

Johnny Cautauts : « Auparavant, on nous attribuait essentiellement un rôle réactif : la livraison de produits lorsque des machines tombaient en panne – autrement dit lorsqu'il était déjà trop tard. Aujourd'hui, nous adoptons une approche proactive vis-à-vis de votre entreprise et de vos projets. Cela nous permet de toujours avoir une longueur d'avance et de vous aider à atteindre vos objectifs.

Nous vous accompagnons en vous proposant des produits intelligents qui vous aident à planifier vos routines d'entretien et à agir ainsi de manière préventive. Cela vous permet d'éviter d'éventuelles pannes. Si une situation de crise devait malgré tout survenir, vous pouvez bien sûr compter sur une livraison rapide. Notre but ultime ? Veiller à ce que votre parc de machines soit le plus performant possible. Cela vous permettra en outre d'exploiter davantage le potentiel de vos machines et de créer de l'espace pour votre personnel au travers de la numérisation. Bienvenue dans l'industrie 4.0. »



PROJET

De Lijn s'adresse désormais à Cebeo pour ses outils (manuels). Au cours de l'été 2019, la société de transport flamande a lancé un appel d'offres public pour un contrat d'outillage pour l'ensemble de la Flandre. Cebeo est fière de pouvoir annoncer que De Lijn a décidé de collaborer avec elle, et ce pour les trois prochaines années. Ruben Pijl (Chef d'équipe chez De Lijn) explique pourquoi le choix s'est porté sur Cebeo.



Ruben Pijl (Chef d'équipe chez De Lijn)

« LE MODÈLE ORGANISATIONNEL DE CECEO EST CELUI QUI NOUS CORRESPONDAIT LE PLUS »

poursuivez votre lecture en page 16

suite de la page 15

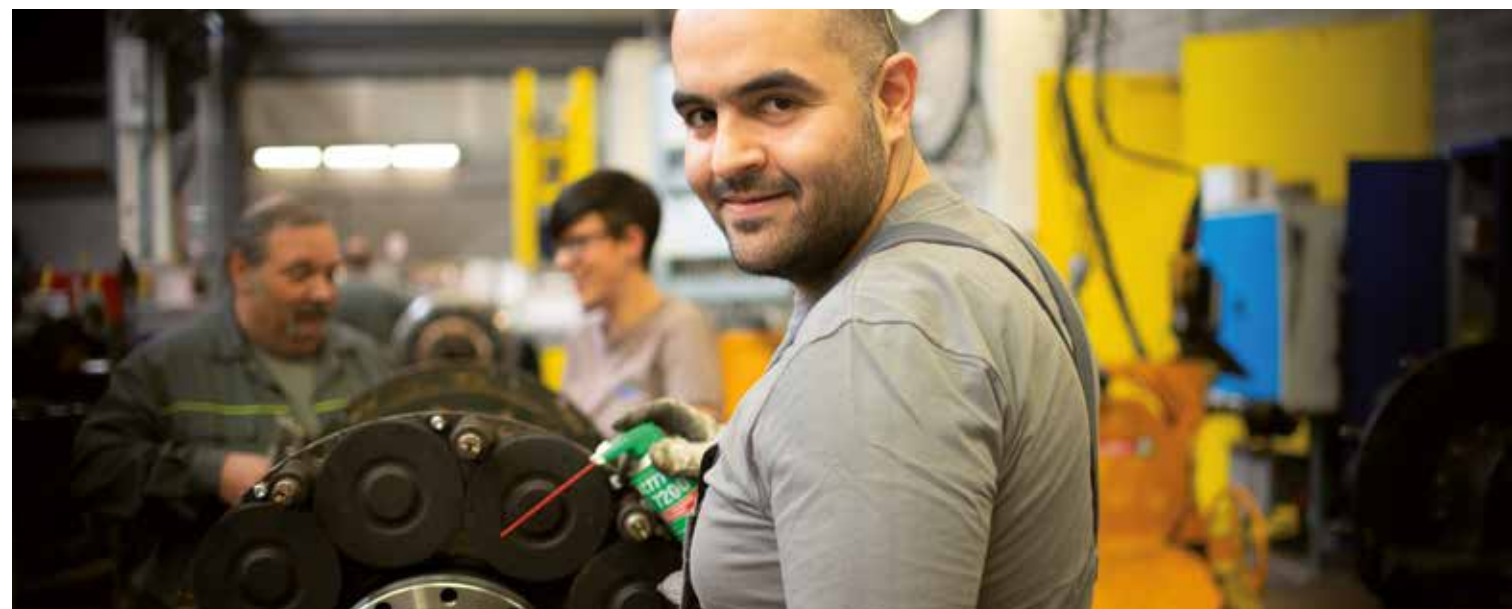
ALLONS DROIT AU BUT : POURQUOI AVEZ-VOUS CHOISI CESEO COMME PARTENAIRE ?

Ruben Pijl : « Au travers de cet appel d'offres, De Lijn recherchait un partenaire fiable pour ses plus de 900 techniciens responsables de la mise en place, de la réparation et de l'entretien quotidiens du parc de véhicule et de son infrastructure. Dans le cas présent, « Fiable » signifie que le partenaire peut non seulement être contacté pour la fourniture d'outils manuels, mais est également accessible localement, garantit une certaine confidentialité, dispose des connaissances produit nécessaires et participe aux réflexions sur les défis techniques visant à faciliter le travail. Nous avons retrouvé tous ces éléments dans le modèle organisationnel de Cebeo. Le coût n'est évidemment pas anodin et s'est révélé l'un des principaux facteurs pris en compte lors de l'adjudication. Grâce aux accords solides entre Cebeo et ses fournisseurs, De Lijn peut acheter ses outils au prix du marché. »

COMMENT SE DÉROULAIT L'ACHAT DES OUTILS AUPARAVANT, ET QU'EST-CE QUI VOUS A POUSSÉ À ENVISAGER LES CHOSES DIFFÉREMMENT ?

Ruben Pijl : « Avant 2020, De Lijn était scindée entre cinq directions – une par province – chapeautées par un siège central à Malines. L'achat d'outils manuels relevait dès lors principalement des régions. Les services achat, centralisés à Malines, mettaient bien une série d'articles à disposition via l'entrepôt central d'Anvers, mais la gamme était relativement limitée. Le processus d'achat, jusqu'à la livraison, n'était pas coordonné de manière optimale avec les clients régionaux, ce qui occasionnait de longs délais de livraison »

« Depuis 2020, De Lijn, en tant qu'agence privatisée externe, est passée à une unité d'exploitation régie par un comité de direction unique au sein duquel l'unité d'exploitation technique et le département Supply Chain s'attellent ardemment à la conclusion de plusieurs contrats-cadres d'envergure. De Lijn peut ainsi cibler la totalité d'une unité d'exploitation donnée avec son appel d'offres, limiter le nombre de SPOC pour les fournisseurs, simplifier le processus d'achat, standardiser les outils de travail et réaliser des économies d'échelles afin de bénéficier au final de conditions avantageuses avec le fournisseur. »



« Michel connaît bien le dossier d'achat de De Lijn, et comprend les besoins de nos clients locaux »

Ruben Pijl,
Chef d'équipe chez De Lijn

LE CHOIX DES MARQUES :

- ✓ **Petit outil non électrique :**
Facom - Beta - Stahlwille
- ✓ **Petit outil électrique :**
Bosch Professional - Makita - Milwaukee
- ✓ **Outil pneumatique :**
Chicago Pneumatic - Rodcraft - Red Rooster

VOUS AVEZ INDIQUÉ LES MARQUES QUE VOUS PRIVILÉGIEZ. POURQUOI AVOIR CHOISI CES MARQUES ?

Ruben Pijl : « Le service achat, en collaboration avec l'unité d'exploitation technique et le département Supply Chain, a mené une étude afin d'identifier les marques propres utilisées sur le lieu de travail. Chaque technicien possède sa marque de prédilection qui se distingue par son ergonomie, ses performances, sa durée de vie, son design... Il était donc important que le contrat-cadre en représente un éventail. Cela nous permet de conserver les standards en vigueur au sein de nos ateliers, et de garantir la satisfaction de nos utilisateurs. »

COMMENT SE DÉROULE LE CONTRAT AVEC NOTRE COLLABORATEUR DU BUSINESS SUPPORT, MICHEL VAN DEN BOSSCHE ?

Ruben Pijl : « Michel connaît bien le dossier d'achat de De Lijn, et comprend les besoins de nos clients locaux. Du reste, De Lijn était déjà un client régional de Cebeo en Flandre occidentale et orientale. Il avait donc déjà été fidélisé à ce niveau. Les défis du contrat-cadre sont toutefois différents : les processus doivent être identifiés à plus grande échelle, et une préparation digne de ce nom est essentielle avant son lancement effectif au sein de l'entreprise. En outre, la phase de démarrage requiert une approche pragmatique visant à renforcer la confiance des nouvelles régions envers Cebeo. À ce titre, Michel est un excellent agent de liaison entre les personnes de contact de De Lijn et les représentants régionaux de Cebeo. Sans oublier que grâce au service rapide et à l'approche pragmatique, nous recevons un écho très favorable. »

poursuivez votre lecture en page 19

R.360NANO

Coffret nano ¼" ultra compact avec cliquet à manche rotative R.360

(aussi disponible avec autres cliquets)



suite de la page 17

LE CONTRAT COURT DÉSORMAIS DEPUIS QUELQUES MOIS. OBSERVEZ-VOUS DÉJÀ UNE AMÉLIORATION AU NIVEAU DE VOTRE PROCESSUS D'ACHAT ?

Ruben Pijl : « À la demande de De Lijn, Cebeo s'est attelé au cours des premiers mois du contrat à faire connaissance avec ses clients locaux par le biais des représentants régionaux, et a enregistré un démarrage prudent avec quelque 300 lignes de commande. Un développement temporaire a actuellement été mis en place au travers d'une application de commande SharePoint par le biais de laquelle Cebeo reçoit par e-mail une demande d'achat du client local sur la base des numéros d'articles du catalogue. Ce processus semi-automatisé est garant d'une méthode de travail uniforme à tous les niveaux de l'organisation, d'un archivage des données d'achat et des bons de livraison, d'une communication entre le demandeur et le représentant régional... De plus, nous disposerons bientôt d'une connexion entre Cebeo et De Lijn via un catalogue punch-out sous SAP, ce qui permettra de davantage simplifier le processus d'achat. »

VOUS SOUHAITEZ EN SAVOIR PLUS SUR NOS POSSIBILITÉS DE CONNEXION À L'AIDE D'UN PUNCH-OUT SAP ?

Rendez-vous à la page 24, où Freddy Spanhove, notre e-Business Manager, vous explique tout ce que vous devez savoir.

LA PROCÉDURE D'ACHAT EST-ELLE CLAIRE POUR TOUS LES COLLABORATEURS CONCERNÉS CHEZ DE LIJN ?

Ruben Pijl : « Nous avons présenté le nouveau contrat à l'entreprise au travers de séances d'information en ligne. Durant ces séances, nous avons fourni des informations relatives aux accords du contrat, à son contenu et aux possibilités qu'il offre, mais avons également présenté la méthode de travail du nouveau processus d'achat, ainsi que le catalogue et la manière de le consulter. Lorsqu'une nouvelle relation client se crée, il se peut que des soucis pratiques se posent au démarrage, ou que certains aspects doivent être ajustés. Grâce à la communication ouverte entre De Lijn et Cebeo, nous escomptons atteindre notre vitesse de croisière à court terme. »

RÉACTION CEBEO :

Michel Van den bossche

(Business Support Key Accounts & Large Projects) et *Patrick Delbaere* (Directeur Key Accounts & Large Projects) sont fiers d'être les partenaires d'une institution œuvrant pour la mobilité et s'efforçant de réduire activement ses émissions de CO2. Michel Van den bossche : « En tant que grossiste de matériel électrotechnique, nous ne fournissons pas seulement des produits. Nous proposons également des services et des solutions garants d'une transition et d'une réduction actives de l'énergie. »



AVEZ-VOUS ENTENDU PARLER DE NOTRE APPROCHE CTP ?

TOTAL COST OF OWNERSHIP

TCO – pour Total Cost of Ownership (coût total de possession) – décrit la vue globale sur l'ensemble des coûts encourus durant toute la durée de vie d'un produit ou d'un service. Ne vous y méprenez pas : cela va bien plus loin que le simple prix d'achat. Les coûts d'entretien (annuels) représentent par exemple une dépense importante, mais nécessaire. Et ceux-ci comprennent souvent des frais de réparation. Mais cela ne s'arrête pas là : pensez aux éventuelles assurances, taxes, coûts de carburant et d'électricité... La bonne nouvelle ? Sur le long terme, les investissements (efficaces sur le plan énergétique) se révèlent (très) rentables. Et c'est justement la raison pour laquelle cela vaut la peine d'investir.

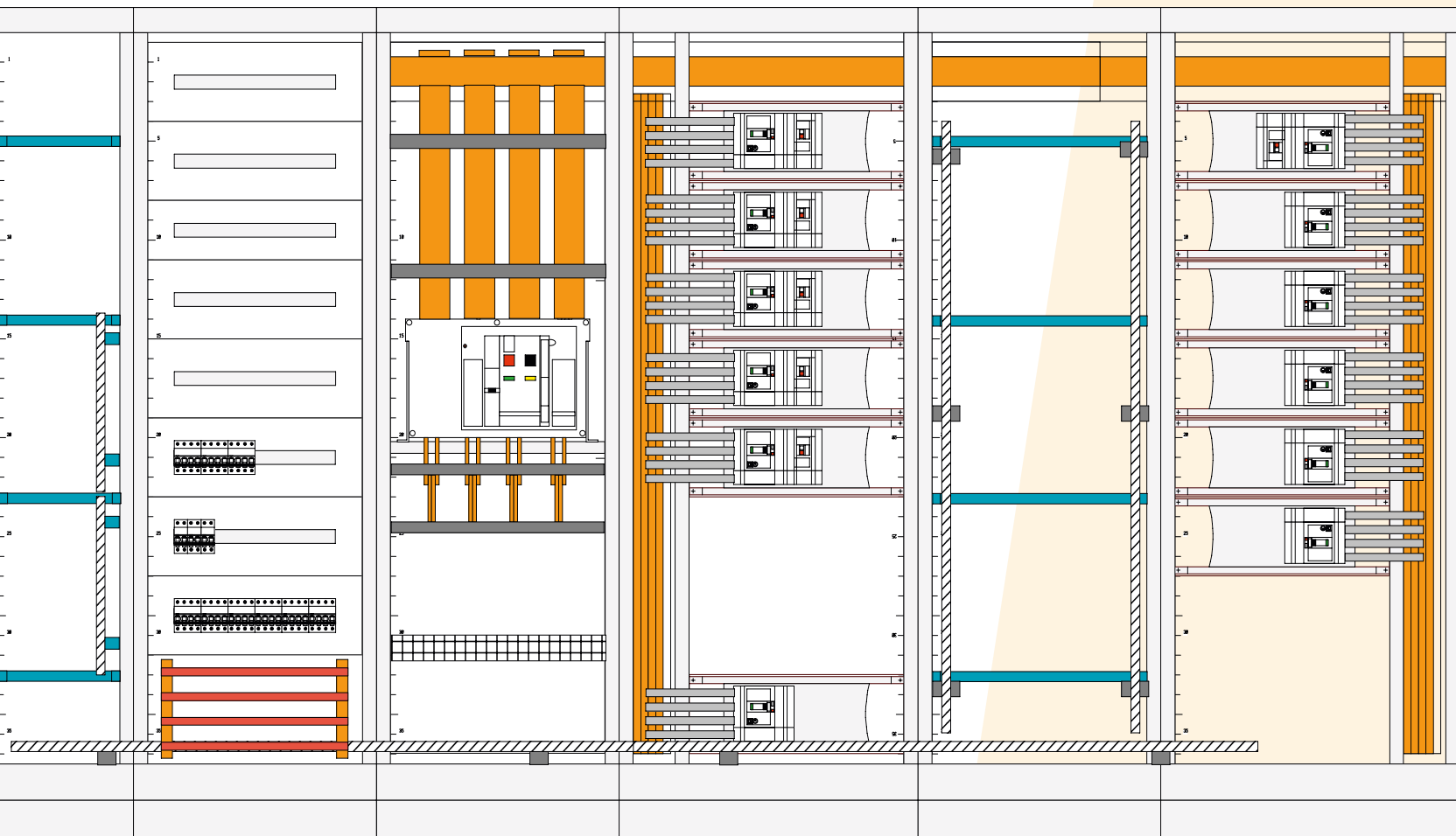
DES INVESTISSEMENTS RENTABLES

Qui dit « industrie », dit « automatisation des techniques ». Les techniques qui communiquent entre elles contribuent non seulement à un processus de production plus efficace, mais également à une efficacité énergétique accrue. En plus de l'automatisation des bâtiments, intégrez une installation photovoltaïque et vous voilà parti. À court terme, l'automatisation des bâtiments vous permet de réaliser immédiatement des économies : vous gagner un temps précieux.

De tels investissements grèvent cependant lourdement le budget. Il convient en outre de tenir compte des différents coûts encourus tout au long du cycle de vie (CTP), que nous avons déjà mentionnés dans l'introduction. L'investissement initial – le prix d'achat – et les coûts d'entretien feront toutefois place à une facture énergétique réduite à long terme. Les spécialistes de Cebeo vous aident à démontrer ces gains finaux au moyen de calculs de ROI et de CTP. Grâce à notre approche CTP, nous sommes toujours à la recherche de solutions qui vous permettent de réaliser des économies substantielles au niveau de votre processus de production.

OBTENEZ UNE MEILLEURE VUE SUR VOTRE CONSOMMATION ÉNERGÉTIQUE GRÂCE AUX COMPOSANTS INTELLIGENTS DE VOTRE TABLEAU DE DISTRIBUTION

Grâce à l'intégration de composants intelligents dans les tableaux de distribution, il est possible d'effectuer des mesures énergétiques et de s'en servir pour établir des tableaux de bord. Un outil intéressant pour le gestionnaire d'énergie, qui peut facilement identifier les consommateurs et leur emplacement, et surtout en diminuer éventuellement la consommation. Un outil particulièrement intéressant pour vous donc, car en investissant intelligemment dans des tableaux de distribution, vous pouvez potentiellement réaliser de substantielles économies sur votre facture d'énergie. Nous nous sommes entretenus avec **Bertrand Kyndt et Claude Toussaint, tous deux spécialistes en tableaux de distribution chez Cebeo.**



MESURER, C'EST SAVOIR

« Les tableaux de distribution sont destinés à distribuer l'énergie électrique vers les différents consommateurs », commence Claude Toussaint. « En détectant une éventuelle consommation en veille ou d'autres anomalies au sein de ces tableaux de distribution, et en y apportant une solution, vous pouvez sensiblement réduire votre facture énergétique. Les tableaux de bord vous indiquent par exemple que votre éclairage n'est pas efficient sur le plan énergétique ? Agissez. Vous pouvez également vous adresser à Cebeo pour une étude d'éclairage. Notre objectif est de réduire votre consommation par l'intégration du protocole DALI et de la technologie LED, par exemple. »

Mais les composants intelligents peuvent également se révéler utiles afin de diminuer d'autres coûts également. Vos tableaux de bord pourraient ainsi vous permettre d'identifier de manière précoce une machine qui consomme plus d'énergie que d'habitude. Cela pourrait être le signe d'une usure, et en le décelant à temps, vous pouvez procéder à une maintenance préventive. Vous évitez ainsi une interruption des machines et réduisez très probablement vos coûts d'entretien.

DE L'ÉTUDE À LA MISE EN SERVICE

Chaque projet commence par une étude approfondie des différentes techniques. Bertrand Kyndt : « Il en va de même pour les tableaux de distribution. Nous calculons les tableaux BT et l'équipement adéquats sur la base de vos données, comme un schéma unifilaire, certains circuits critiques que nous devons surveiller... »

Pour la composition d'un tableau de distribution donné, nous travaillons le plus possible avec des composants d'un seul et unique fabricant, dont Schneider, Socomec, Siemens et Legrand. Dans nos Centres de compétences Cebeo - ou COC - nous élaborons la configuration des composants de

Schneider et Legrand. Après notre première proposition, le client (final) peut bien sûr procéder à des ajustements afin de disposer in fine d'une offre finale comprenant la liste de matériel. »

« De plus, nous vous prodiguons également des conseils au préalable sur des solutions peu énergivores, qui vous permettent de suivre la consommation et la qualité de l'électricité. Enfin, en ce qui concerne les recommandations de montage et de mise en service des tableaux BT, vous pouvez également faire confiance à nos spécialistes du COC. »

Bertrand Kyndt : « Une fois les tableaux de distribution opérationnels, toutes les informations relatives à l'énergie sont collectées dans un enregistreur de données du fabricant sélectionné, susceptible d'intégrer un serveur web. Le client (final) peut configurer ce serveur selon ses propres besoins spécifiques et peut en outre toujours compter sur le support des trois parties : l'installateur du tableau, le fabricant et nos spécialistes au COC. »

SYSTEM 2 SYSTEM



Freddy Spanhove, E-Business Manager chez Cebeo

VOTRE PROPRE SYSTÈME INFORMATIQUE POUR LES COMMANDES ET LES FACTURES ?

INTÉGREZ-LE À NOTRE PLATE-FORME DE COMMERCE ÉLECTRONIQUE

« Le temps, c'est de l'argent. » Une expression séculaire toujours d'actualité en 2020, et sur laquelle repose notre approche visant à optimiser vos commandes chez Cebeo. En permettant à votre système de commande IT de communiquer avec notre plateforme de commerce électronique, les tâches quotidiennes de passation de commandes et de validation des factures gagneront sensiblement en rapidité et efficacité. Ceci s'effectue à différents niveaux : de la recherche d'informations sur les articles, au passage des commandes, en passant par la validation des factures. **Freddy Spanhove, notre e-Business Manager**, vous guide tout au long du processus.

INFORMATIONS SUR LES ARTICLES DYNAMIQUES

Lorsque vous commandez des articles, vous souhaitez évidemment pouvoir consulter à tout moment les informations techniques correctes, le prix net et le stock. Étant donné que nous étendons chaque jour notre assortiment, notre gamme de produits est donc loin d'être statique. Nous garantissons à chaque type de client un déroulement sans accroc de ce processus complexe. Freddy fournit quelques mots d'explications : « Grâce à Cebeo Export, chaque client peut demander périodiquement la création d'un fichier d'articles reprenant les prix nets et d'autres informations relatives aux produits. Le système permet de définir ici vos propres filtres sur la base, par exemple, de l'historique des précédentes commandes ou des articles en stock. Vous pouvez ensuite charger ce fichier dans votre propre système informatique. Nous proposons également des services web qui nous permettent de prévoir une intégration entre notre système et le vôtre. Consulter des informations de manière dynamique devient un jeu d'enfant. »

Grâce au système punch-out convivial, nous allons même plus loin. Cette technologie vous permet, en tant que client, d'éviter une maintenance fastidieuse des fichiers d'articles locaux. Comment ? Freddy Spanhove : « La majeure partie de la commande se déroule dans votre propre environnement IT. Vous ne vous rendez sur notre boutique en ligne que pour rechercher les articles. Vous devez considérer notre plateforme comme un catalogue externe, que vous ne devez pas gérer vous-même en tant que tel. »

Poursuivez votre lecture en page 26

VOUS SOUHAITEZ EN SAVOIR PLUS

sur notre contrat d'outillage avec De Lijn ?
Rendez-vous dans ce cas à la p. 14

POSSIBILITÉ D'INTÉGRATION ÉLECTRONIQUE DU FLUX



Le catalogue de notre boutique en ligne comporte plus d'un demi-million d'articles. Dans certains cas, il peut être souhaitable de limiter ce catalogue aux besoins spécifiques de votre entreprise. Prenez notre contrat avec la société de transport flamande De Lijn, par exemple. À leur demande, nous avons repris exclusivement notre offre d'outillage.

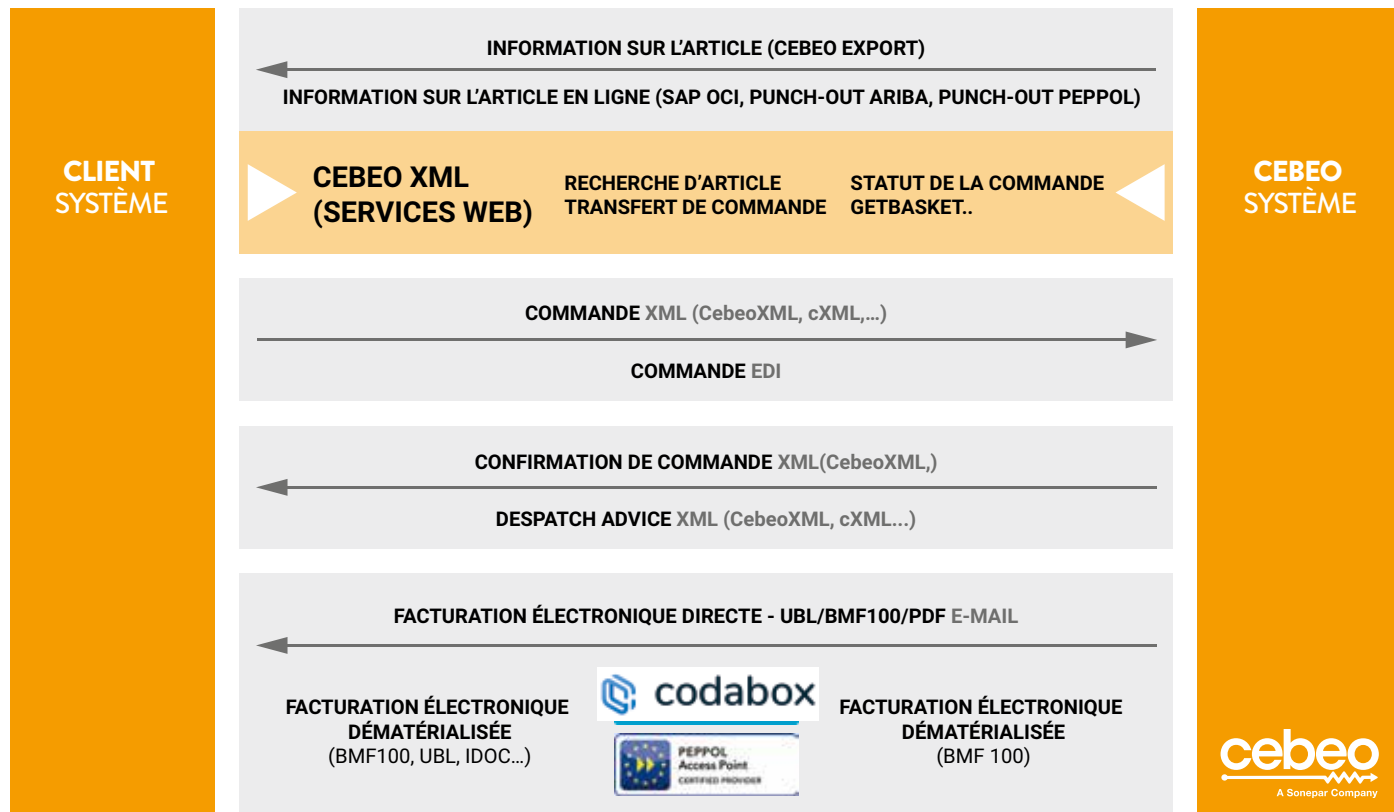
La boutique en ligne de Cebeo est conforme à la norme SAP OCI. Elle comporte également une interface punch-out cXML, qui est utilisée entre autres par les systèmes de e-procurement Oracle et Ariba. Vous utilisez un autre système ? « Recherchons alors ensemble la meilleure solution. Nous disposons d'un certain nombre d'outils et d'une relative flexibilité afin de nous adapter, le cas échéant, aux besoins du client », indique Freddy Spanhove.

UN TRAITEMENT RAPIDE ET SANS ERREUR DES COMMANDES

Freddy Spanhove : « Pour la réception des commandes électroniques, nous recourons aux standards XML et EDI. Le transfert des commandes par voie électronique présente de nombreux avantages. Étant donné qu'un collaborateur ne doit pas introduire la commande manuellement, vous gagnez du temps et limitez également le risque d'erreurs à un minimum. Leur traitement via notre système se déroule ainsi plus rapidement et sans la moindre erreur. »

« Nous pouvons enregistrer nos propres références de commande et les renvoyer accompagnées d'une confirmation de commande ou d'une facture. Votre système peut ainsi gérer les processus pour un traitement automatique optimal des bons de livraison et des factures. Si tout est effectué correctement, de la commande à la facture en passant par le bon de commande, il est possible de prévoir une imputation automatique. Un « Three-way match » donc. Encore une autre méthode pour économiser du temps et de l'argent », indique Freddy Spanhove.

INTÉGRATION DU COMMERCE ÉLECTRONIQUE



« Grâce à Cebeo Export, chaque client peut demander périodiquement la création d'un fichier d'articles reprenant les prix nets et d'autres informations relatives aux produits. »

CONFIRMATION DE COMMANDE ET BON DE LIVRAISON ÉLECTRONIQUES

Les confirmations de commande et les bons de livraison électroniques constituent une source d'informations précieuse. Ils offrent un aperçu des produits commandés, ainsi que du moment auquel vous pouvez escompter recevoir les marchandises, en tenant compte des délais de livraison et des éventuelles commandes en attente. Freddy Spanhove clarifie ces propos : « Nous envoyons la confirmation de la commande peu de temps après que celle-ci ait été placée : au format HTML ou PDF (lisible pour l'utilisateur final), ou XML ou DBF (lisible et éditée par les systèmes informatiques). Nous les transmettons d'un système à l'autre via FTP ou HTTP. Vous pouvez ainsi (faire) adapter le statut de la commande dans votre propre système, et chaque utilisateur dispose d'informations à jour. »

FACTURATION ÉLECTRONIQUE

Enfin, grâce à l'intégration de système à système, les factures peuvent également être envoyées par voie électronique. Comment ? « L'envoi s'effectue via Peppol – le standard européen en matière de factures électroniques – ou un éventuel autre canal. Vous disposez d'une passerelle entre le système de facturation et votre système comptable ? Dans ce cas, vous recevrez les factures directement dans votre système comptable, généralement via CODABOX. » Et à Freddy Spanhove de conclure : « Cela vous permet à nouveau d'économiser du temps et des coûts supplémentaires durant cette dernière étape du processus ».

EN SAVOIR PLUS

Vous souhaitez intégrer votre système informatique au nôtre ? Vous avez encore des questions sur son fonctionnement ? Ou vous aimeriez vous y atteler immédiatement ?

Une seule adresse : Freddy.Spanhove@cebeo.be

Vous trouverez de plus amples informations sur notre site Internet : <https://b2b.cebeo.be>

PUNCH-OUT ? PEPPOL ? ...

PUNCH-OUT

Grâce au système Punch-out, une entreprise a accès aux catalogues électroniques externes de ses fournisseurs, et peut acheter des produits au sein de sa propre infrastructure interne.

THREE-WAY MATCHING

Les factures, les commandes et les reçus sont comparés automatiquement. Si tout concorde, les factures sont automatiquement approuvées.

PEPPOL

Réseau international doté d'un cadre de conventions, d'un format standard et d'applications visant à faciliter les procédures d'e-procurement et la facturation électronique

CODABOX

Service externe qui envoie directement les factures de vente à votre comptable et grâce auquel vous pouvez importer vos transactions bancaires afin que les factures soient payées automatiquement.

VOTRE PROPRE RÉFÉRENCE D'ARTICLE SUR L'ÉTIQUETTE DE VOTRE COMMANDE ? AUCUN PROBLÈME !

Chaque produit que nous préparons dans notre CDC (Centre de distribution Cebeo) de Mouscron dispose d'une étiquette. Cette étiquette reprend des informations importantes pour nos magasiniers et nos chauffeurs sur le produit en question (comme la référence de l'article, la description...) et les données du client auquel la commande se destine (telles que le nom, le numéro du bon de commande...). Nous offrons à nos clients la possibilité de personnaliser cette étiquette.

POUR CE FAIRE, NOUS PROPOSONS PAR DÉFAUT LES POSSIBILITÉS SUIVANTES :

Votre **propre référence d'article** ou **l'emplacement de stock** : après avoir aligné vos propres références sur les nôtres, il est possible, si vous le souhaitez, de mentionner votre propre référence d'article sur l'étiquette. Vous pouvez également utiliser votre propre emplacement de stock en lieu et place de la référence d'article.

Texte libre : par exemple une référence au projet auquel le produit se destine, comme le nom de chantier/de la destination ou du responsable du projet, ou bien sûr un autre texte libre au choix.

Vous avez en outre la possibilité de **remplacer votre numéro de bon de commande ou votre propre référence d'article par un code-barres**. Cela offre ainsi à l'étiquette du produit livré une valeur ajoutée supplémentaire, car les produits entrants peuvent être scannés correctement et entreposés à l'endroit adéquat en un rien de temps.

Outre ces solutions standards, nous proposons également des **alternatives sur mesure**. Normalement, nous n'indiquons pas de combinaisons de plusieurs numéros sur l'étiquette par manque de place. Si c'est malgré tout le souhait du client, nous pouvons bien sûr examiner les possibilités ensemble.



EXEMPLE D'ÉTIQUETTE :

CEBEO OPTIMISE LE SERVICE À L'INDUSTRIE GRÂCE À SON PARTENARIAT AVEC SCHNEIDER ELECTRIC

David Orgaz D'Hollander, PDG de Schneider Electric et Alexander Dewulf, PDG de Cebeco.

En septembre 2020, Cebeco s'est vue décerner le **certificat IAD (Industrial Automation Distributor)** par Schneider Electric. Le programme IAD accueille exclusivement des partenaires triés sur le volet. Cela leur permet de proposer un large éventail de services au secteur industriel, en étroite collaboration avec Schneider Electric. « Le certificat n'est pas une fin en soi », expliquent les deux partenaires, « mais le début d'un trajet commun aboutissant à un service optimal. »

Une chose est sûre, l'IAD n'est pas une coquille vide. David Orgaz D'Hollander, PDG de Schneider Electric : « Nous considérons véritablement une équipe IAD comme une partie intégrante de la plus grande famille Schneider Electric. Cebeco en est un parfait exemple. Les membres de l'équipe IAD de Cebeco sont des ambassadeurs de Schneider Electric. Ils partent du besoin du client et élaborent une solution. »

ÉVOLUER POUR DEVENIR UN REVENDEUR À VALEUR AJOUTÉE

Le concept d'IAD présente des avantages pour Schneider Electric, mais également pour Cebeco, en tant que client. « Pour Schneider Electric, il s'agit d'une initiative stratégique importante », indique David Orgaz D'Hollander. « Il n'est pas facile de stimuler la croissance au sein du secteur industriel. Nous sommes toutefois convaincus que nous y parviendrons grâce au programme IAD. Tout est une question d'engagement : décrocher le certificat exige de la concentration, de l'expertise et un investissement - en temps et en ressources. »

Mais ces efforts ont finalement été payants pour Cebeco. « Nous y voyons une nouvelle étape sur le trajet que nous voulons emprunter », explique Alexander Dewulf, PDG de Cebeco et Sonepar Belgium. « Nous évoluons en passant de grossiste à véritable revendeur à valeur ajoutée (VAR) et nous parcourons ce trajet ensemble, avec Schneider Electric. »

Poursuivez la lecture en page 33



David Orgaz D'Hollander, PDG de Schneider Electric

Suite de la page 31

LE CLIENT EST GAGNANT

Au final, l'étroite collaboration entre les deux parties poursuit un but précis : offrir une plus-value substantielle aux clients. Dans le cadre du plan IAD, les deux parties prévoient divers investissements afin d'atteindre cet objectif.

En tant que plus grand fournisseur d'applications à l'échelle mondiale, Schneider Electric offre un soutien aux compétences locales de Cebeo. Afin de décrocher le certificat IAD, Cebeo a suivi au préalable un programme de formation intensif afin de devenir des experts des produits et solutions de Schneider Electric. Une équipe IAD dédiée se tient désormais à la disposition de la clientèle.

Le résultat ? Cebeo et Schneider Electric sont désormais parfaitement en phase. Les entreprises peuvent ainsi élaborer ensemble des solutions mettant l'accent sur un service optimal au client. Un bel exemple est celui des possibilités qu'offrent les nouveaux projets basés sur le modèle EcoStruXure, qui mettent l'accent sur la numérisation, l'efficacité et la réduction des coûts.

« Nous croyons en la force d'un écosystème. Un flux ininterrompu du fabricant au client final, avec une création de valeur pour ce client final en point de mire. »

Alexander Dewulf, PDG de Cebeo.

CROIRE EN L'ÉCOSYSTÈME

Le concept IAD de Schneider Electric s'inscrit pleinement dans une évolution plus large du marché. « Notre secteur est en pleine mutation », indique Alexander Dewulf. « Nous croyons en la force d'un écosystème. Un flux ininterrompu du fabricant au client final, avec une création de valeur pour ce client final en point de mire. » Dans cette optique, Cebeo estime qu'il est important d'impliquer plus étroitement les différents acteurs de cet écosystème, tels que les fabricants de machines et les installateurs. Alexander Dewulf est d'avis que « Cette implication doit être présente dès le moment où le client définit ses besoins ». « Nous y contribuons en renforçant nos compétences techniques en tant que grossiste. Cebeo se veut dès lors le prolongement de Schneider Electric, en agissant non plus comme simple grossiste, mais comme une véritable entreprise de services. »

« Pour nous, le certificat IAD est également un gage de reconnaissance », conclut Alexander Dewulf. « Il récompense les efforts que nous déployons et assoit notre partenariat avec Schneider Electric. Nous y voyons également un moyen de générer encore plus de business ensemble, mais également - et surtout - un levier nous permettant d'offrir davantage de valeur ajoutée aux clients. »

REVENDEUR À VALEUR AJOUTÉE CEBEO

Voilà trois ans déjà que Cebéo est reconnu en tant que « Revendeur à valeur ajoutée » de Siemens. « Je persuade les clients d'opter tant que faire se peut pour une solution intégrale de Siemens », déclare **Wouter Vierstraete, spécialiste de l'automatisation industrielle chez Cebéo**. « Cela comprend également la surveillance énergétique (Siemens parle de « gestion de l'énergie »). Elle fait véritablement partie intégrante de la technologie Siemens. »



« LE SUIVI ÉNERGÉTIQUE PRÊT À L'EMPLOI GRÂCE À LA TECHNOLOGIE SIEMENS »

AVANTAGE CONCURRENTIEL

De plus en plus de clients finaux industriels recherchent des solutions leur permettant de suivre leurs flux d'énergie de manière détaillée. Bien sûr, cette motivation s'explique avant tout par le principe de « mesurer, c'est savoir ». En outre, leurs efforts peuvent être récompensés par des subventions, s'ils satisfont à certaines normes telles que l'ISO 50001.

« La valeur ajoutée réside non seulement dans la mesure/ connaissance de la consommation énergétique totale du site, mais également par secteur ou phase du processus de production. Nous avons par exemple travaillé avec un client de l'industrie agro-alimentaire. Aujourd'hui, ils savent exactement quelle quantité d'énergie, d'eau, de gaz et d'air comprimé est nécessaire par batch de production.

Les données de ce batch peuvent ensuite être incluses dans le (nouveau) calcul du prix de revient du produit. Cela peut représenter un avantage concurrentiel. On peut détecter les irrégularités, ou mieux planifier les batches afin de réduire la consommation d'énergie. »

Poursuivez votre lecture en page 36

1
**MESURE
D'ÉNERGIE**
à tous les niveaux
voulus

2
RAPPORTS
sur mesure et
possibilité d'identifier
les tendances

3
En **ANALYSANT**
les tendances, une
certaine forme
de « maintenance
prédictive » voit
le jour

4
Sur la base
de mesures,
**DES MESURES
D'AMÉLIORATION**
peuvent être
planifiées

MINDSPHERE

« En matière d'automatisation, la mesure aux niveaux inférieurs est encore trop rare aujourd'hui », note Wouter Vierstraete. « La consommation d'énergie est bien mesurée sur le tableau principal, mais on ne sait pas vraiment où elle va. Il s'agit véritablement d'un marché en pleine croissance. Idéalement, vous devriez être en mesure de voir la consommation de chaque machine dans le processus de production. En connectant toutes les machines d'un réseau, vous pouvez en lire toutes les données au départ d'un seul logiciel. Il est possible de le faire localement ou, si vous le souhaitez ; via la plate-forme pour l'IdO dans le cloud de Siemens « MindSphere ». »

Au niveau produit : distribution d'énergie, contrôle de fréquence, compteurs d'énergie ...

Couche d'automatisation : SCADA, PC industriel, API et/ou HMI

Portail TIA (Totally Integrated Automation) : gestionnaire d'énergie avec reporting local ou MindSphere (cloud), par exemple

« Soyons clairs, poursuit Wouter Vierstraete, ce ne doit pas forcément être tout ou rien. L'investissement peut être consenti de manière très systématique, si on le souhaite. Cebeo peut vous aider à ce niveau. Comment procédons-nous dans ce cas ? Nous nous rendons sur place afin de voir comment la production est structurée. Quelle est la taille de l'« usine » ? S'agit-il de machines autonomes ou de plusieurs lignes de production ? Quels composants ou marques sont déjà présents ? Et de quel budget et de combien de temps disposez-vous ? »

« Il est préférable de commencer par les grands « consommateurs d'énergie » qui se trouvent habituellement en début ou en milieu de la chaîne, comme les fours, plutôt que les machines d'emballage. Il s'agit ensuite de le diviser en étapes plus petites et de proposer les composants nécessaires. Ceux-ci peuvent être ajoutés, certains modules peuvent être étendus ou une fonction supplémentaire peut être attribuée. Les possibilités sont légion. »

INTÉGRATION TOTALE

Siemens dispose d'un certain nombre de modules spécifiques, par exemple dans la gamme ET 200SP, pour mesurer l'énergie au niveau de l'API, que les autres fabricants ne proposent pas. « Il est donc possible d'offrir les produits et logiciels nécessaires pour enregistrer les flux d'énergie à tous les niveaux, jusqu'à celui du consommateur. Qu'il s'agisse d'une installation neuve ou à rénover. Cette intégration totale offre de nombreux avantages », explique Wouter Vierstraete :

AVANTAGES

- ✓ Mesure de l'énergie à tous les niveaux voulus
- ✓ Rapports sur mesure et possibilité d'identifier les tendances
- ✓ En analysant les tendances, une certaine forme de « maintenance prédictive » voit le jour
- ✓ Sur la base de mesures, des mesures d'amélioration peuvent être planifiées

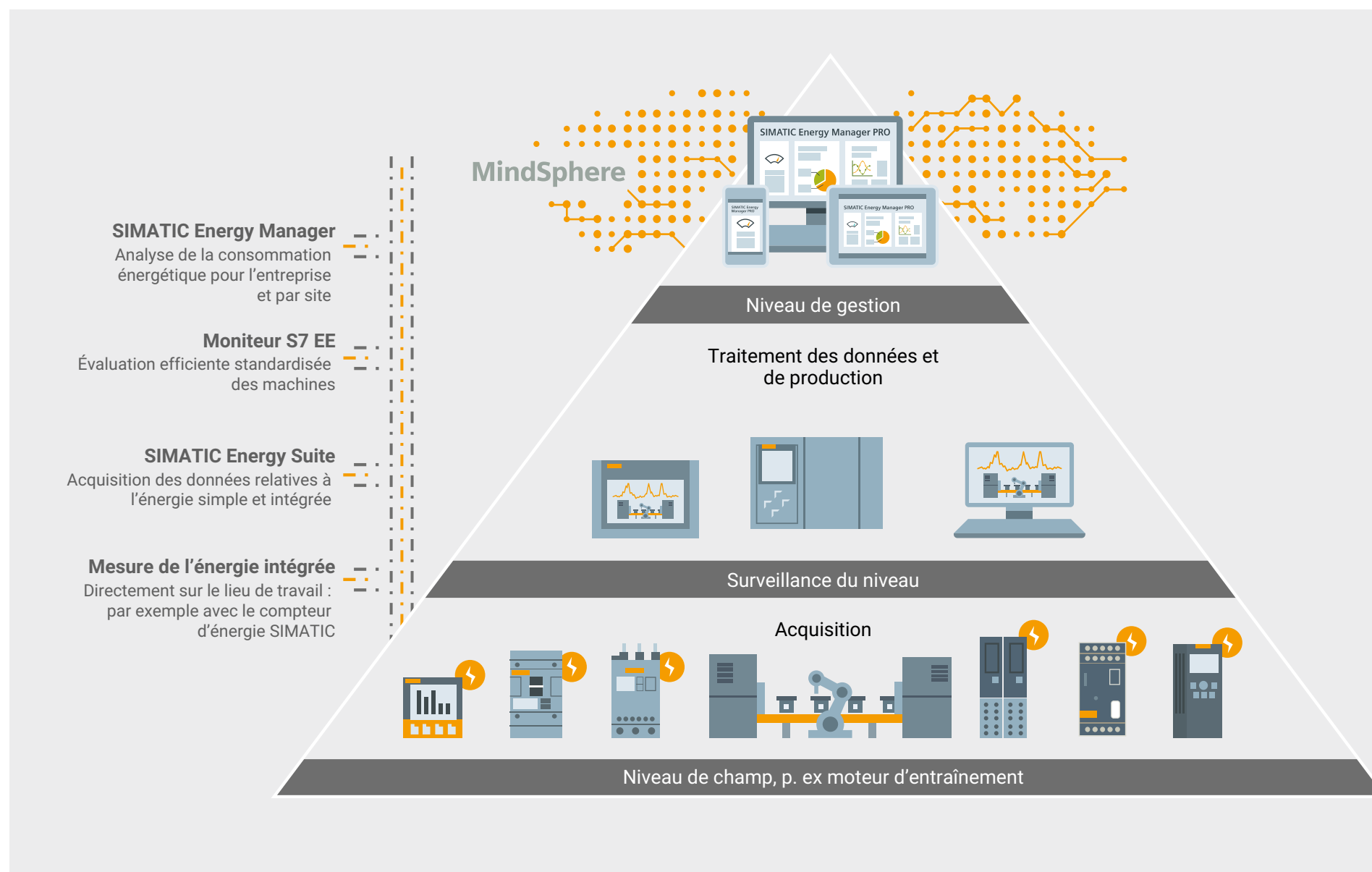
« La valeur ajoutée réside non seulement dans la mesure/ connaissance de la consommation énergétique totale du site, mais également par secteur ou phase du processus de production. »

Wouter Vierstraete,
spécialiste en automatisation
industrielle chez Cebeo

PORTAIL TIA

« La surveillance énergétique peut donc partir du tableau de distribution ou des machines mêmes comme j'ai l'habitude de le faire. Ce qui signifie que vous êtes parfois confronté à des marques différentes, ce qui ne facilite pas forcément les choses. Mais j'essaie toujours de faire fonctionner cette communication, qu'il s'agisse de Siemens, Socomec, Schneider ou Legrand. »

« On a encore trop souvent tendance à oublier la surveillance énergétique, mais il ne faut pas sous-estimer son importance. Ce n'est pas pour autant que vous devez tout identifier, mais du moins les principaux consommateurs. Le principal avantage de Siemens est que sa gamme intègre la gestion énergétique par défaut grâce à l'utilisation du portail TIA, qui assure littéralement une intégration totale de l'automatisation », conclut Wouter Vierstraete.



DÉTECTER LE NOUVEAU MODE DE DÉTECTION.

Nos instruments de détection tels que les détecteurs, les caméras thermiques, les détecteurs thermiques et les caméras d'inspection sans-fil vous simplifieront grandement la tâche et vous permettront d'être plus efficaces que jamais dans votre travail. Ils détectent en un clin d'œil tout ce qui est caché.

Pour en savoir plus sur nos détecteurs www.bosch-professional.com/detecting/

It's in your hands. Bosch Professional Measuring Tools.

LE CLIENT OCCUPE UNE PLACE CENTRALE AU SEIN DE NOTRE SERVICE



Cebeo Waregem se spécialise dans la distribution de matériel électrotechnique, de services techniques et de solutions pour le secteur résidentiel, tertiaire et industriel. Nous proposons de la consultation technique et commerciale ainsi que des études dans les domaines suivants : éclairage, CVC, câblage, domotique et immobilier, automatisation industrielle, datacom, systèmes d'énergie renouvelable et électroménagers.

En sa qualité de leader du marché, Cebeo est un acteur de premier plan dans le domaine de la prestation de services aux clients, grâce à un vaste réseau de filiales fondé sur la proximité, à une logistique et des solutions e-business adaptées, ainsi qu'à des compétences technique de haut vol.

cebeo
A Sonepar Company

L'IHM XV-102...E4 d'Eaton spécialement pour le module logique easyE4

- ✓ Écran tactile en couleur
- ✓ Prix très attractifs
- ✓ Visualisation sans licence
- ✓ Communication via Modbus TCP
- ✓ 2 Kits de démarrage disponible (UC et DC)
- ✓ Pour les applications industrielles et tertiaires

NOUS FAISONS DE CHAQUE BÂTIMENT UN BÂTIMENT INTELLIGENT.

DÉCOUVREZ UN NOUVEAU MONDE SMART HOME!

Peu importe l'application et le bâtiment, Eltako Professional Smart Home permet de l'installer. Nous offrons des solutions intelligentes individuelles et complètes. Laissez-vous surprendre par Eltako Professional Smart Home et nous vous convaincront grâce à des produits extensibles et multitâches de qualité professionnelle et un rapport qualité-prix unique. Cela transforme chaque bâtiment en bâtiment intelligent et vous en héros face à vos clients.



CLICK & COLLECT

NOUS SOMMES À VOTRE SERVICE



3M



CASQUE 3M™ PELTOR™ LITECOM WS6 HI-VIZ, 33 DB, PMR446 MHZ, ANALOGIQUE/NUMÉRIQUE, SERRE-TÊTE, MT73H7A4D10EU

Les casques 3M™ PELTOR™ LiteCom WS6 Hi-Viz sont des protections auditives haute performance dotés d'un talkie-walkie analogique et numérique préprogrammé intégré, d'une modulation sonore permettant d'entendre les bruits ambiants, d'une connectivité Bluetooth® multipoint, d'une batterie rechargeable au lithium-ion et d'une prise jack externe.

Communiquez efficacement avec des collègues dans les environnements bruyants avec les casques 3M™ PELTOR™ LiteCom WS6 Hi-Viz. Nos casques présentent un talkie-walkie analogique et numérique intégré, offrant une communication de casque-à-casque, qui peut être intégrée à des systèmes professionnels de radiocommunication similaires. Les niveaux sonores changent constamment dans les situations difficiles. Lorsque le bruit diminue, vous pouvez activer la fonction de modulation des bruits environnants pour obtenir une meilleure perception de l'environnement ou discuter avec des collègues qui sont à proximité. La technologie de modulation sonore s'active si l'exposition sonore redevient dangereuse pour protéger votre audition. Le microphone antibruit étanche est doté d'une commande vocale permettant un fonctionnement mains libres, tandis que la connectivité Bluetooth® multipoint permet de connecter efficacement des appareils mobiles, afin que vous puissiez passer et recevoir des appels sans interrompre votre travail.

- Protection auditive avec talkie-walkie analogique et numérique préprogrammé intégré
- Modèle avec serre-tête
- 32 canaux préprogrammés, 16 canaux (PMR analogique), 16 canaux (PMR numérique)
- Couleur haute visibilité
- Connectivité Bluetooth® multipoint permettant de connecter efficacement des appareils mobiles
- Technologie de modulation sonore permettant d'améliorer la perception de l'environnement et la communication
- Microphone antibruit étanche
- Prise jack externe
- Commande vocale (VOX) permettant un fonctionnement mains libres dans les environnements très bruyants
- Batterie rechargeable au lithium-ion

SPELSBERG



LIFELINE DE SPELSBERG : LES BOÎTES DE JONCTION INNOVANTES AVEC MAINTIEN DE LA FONCTION ÉLECTRIQUE POUR LES SYSTÈMES DE PROTECTION CONTRE L'INCENDIE

Spelsberg présente ses solutions de haute qualité pour la préservation des fonctions électriques sous une nouvelle marque ombrelle : les produits de notre série LIFELINE sont synonymes d'une interaction intelligente entre des conceptions de produits innovantes et des matériaux et composants de haute qualité résistants à la chaleur et au feu. Cela garantit le fonctionnement en continu de tous les systèmes de sécurité pertinents en cas d'incendie, même dans les conditions les plus difficiles. Grâce à son plastique polycarbonate IQ (Qualité Industriel), cette série est conforme aux valeurs élevées IP66 et IK08.

En cas d'incendie, LIFELINE garantit le fonctionnement sûr des installations de sauvetage dans les bâtiments et les tunnels, par exemple les systèmes d'éclairage de secours et de désenfumage dans les voies d'évacuation. En tant que fabricant leader de boîtes de jonction de haute qualité et de distributeurs robustes, Spelsberg est particulièrement qualifié pour développer des solutions de protection contre l'incendie.

Les nouvelles boîtes de jonction LIFELINE sont certifiées E90 (DIN 4102-12). Leur concept innovant les rend également très flexibles dans leur utilisation. La position réglable des bornes, qui peuvent être tournées de 45° ainsi que glissées en avant et en arrière dans n'importe quelle position pour avoir plus d'espace de câbles, rend les fixations internes des câbles extrêmement simple. Les boîtes de jonction plus grandes ont des bornes qui sont réglables à 2 hauteurs. Le cadre

de montage métallique pivotant peut faciliter l'installation dans les endroits difficiles d'accès.

Dans la série LIFELINE WKE, des articles sont prévues pour les connexions et les jonctions (DUO) entre 1,5mm² et 16mm². En ce qui concerne le nombre de pôles, il est possible de choisir entre 3, 5, 7, 8, 16 et 32. Il existe également quelques versions où un fusible est prévu (porte-fusible DO1 ou fusible de dérivation 2A intégré).



spelsberg
LIFELINE
Electrical functional integrity

PHOENIX CONTACT



COMPLETE LINE DE PHOENIX CONTACT

Avec COMPLETE line, PHOENIX CONTACT unit ses forces et combine l'innovation dans et autour des armoires électriques. COMPLETE line est un portefeuille aligné qui se distingue par les caractéristiques du système, une conception harmonisée et un design holistique.

COMPLETE line couvre non seulement les composants matériels et leur utilisation, mais aussi, de plus en plus, les outils numériques tels que les sélecteurs, les configurateurs, les logiciels de paramétrage et les interfaces de communication standardisées associées. COMPLETE line est un élément crucial pour faire passer l'optimisation des processus à un niveau supérieur. COMPLETE line est un système de solutions matérielles et logicielles haut de gamme de premier plan qui rendent leurs processus d'ingénierie, d'achat, d'installation et de gestion plus simples, plus rapides et donc plus efficaces que jamais.

CARACTÉRISTIQUES PRINCIPALES:

- Tout s'emboîte en un système par l'approche du matériel et des logiciels :
- Uniformité de l'apparence
 - Une conception uniforme
 - Interfaces logicielles uniformes
 - Accessoires uniformes
 - Données techniques numériques uniformes

VOS AVANTAGES:

- Gain de temps et d'argent grâce à la manipulation simple et intuitive des produits coordonnés avec des accessoires, des concepts d'utilisation et des interfaces logicielles uniformes
- Réduction des coûts logistiques, grâce à un nombre réduit de pièces, avec des accessoires standardisés uniformes
- Un seul point de contact pour l'ensemble de la demande
- COMPLETE line a toujours le bon produit
- Configuration et planification aisées de l'ensemble de l'armoire
- Intégration rapide et facile des produits dans le processus de passation des marchés
- Temps d'installation réduit, grâce à la connexion systématique des composants entre eux
- Installation rapide, grâce à la technologie de connexion Push-in
- Les systèmes et les applications peuvent être étendus à tout moment, car grâce au système standardisé, tout est encore compatible.

- Toujours la technologie la plus avancée disponible sur le marché
- Disponibilité mondiale des produits et soutien mondial pour l'ensemble du processus de passation de marchés



PHOENIX CONTACT
INSPIRING INNOVATIONS

BESOIN D'UN ÉCLAIRAGE PLUS PUISSANT ? OPTEZ POUR LES LUMINAIRES LEDVANCE !

HAUTE PERFORMANCE POUR L'INDUSTRIE ET L'EXTÉRIEUR

Extrêmement puissant. Extrêmement facile à installer.
Découvrez désormais la dernière génération de luminaires LED
haute performance pour une utilisation fiable dans les applications
industrielles intérieures et extérieures.



LEDVANCE
5 ans
garantie

PERFOR-
MANCE
CLASS

BENELUX.LEDVANCE.COM



LEDVANCE

HENKEL



LOCTITE 243. ÉVITEZ QUE VOS ASSEMBLAGES FILETÉS NE SE DESSERRENT ÉVITEZ LES DÉFAILLANCES.

Pourquoi les freinfiles de Loctite sont-ils meilleurs qu'une rondelle ? Les rondelles sont l'un des moyens mécaniques les plus couramment utilisés pour éviter que des assemblages filetés ne se desserrent. Une rondelle augmente la tension de serrage dans le boulon. Cela augmente légèrement le nombre de cycles avant que le boulon ne se desserre, mais ne constitue pas une solution permanente.

La principale raison est que la rondelle ne résout pas le problème de la cavité qui demeure entre le filetage de l'écrou et du boulon. Incroyable, mais vrai, il n'y a que 15 % de contact effectif métal à métal entre les filetages. Tout le reste n'est que de l'espace vide qui offre énormément de jeu latéral au boulon, et est principalement responsable du desserrage de l'assemblage fileté. De plus, une rondelle métallique peut endommager les surfaces de contact, et se corroder.

Si vous appliquez quelques gouttes de LOCTITE 243 (ou tout autre produit LOCTITE adapté) en lieu et place d'une rondelle, le freinfil liquide comblera tout l'espace entre les filetages et évitera le moindre jeu du boulon dans l'écrou. Ce système de fixation offre une résistance totale aux vibrations et reste fermement en place - aussi longtemps que vous le désirez.

L'assemblage peut d'ailleurs être facilement démonté à l'aide d'un outil manuel pour une réparation, un entretien ou toute autre raison. Le freinfil liquide assure en outre l'étanchéité des filetages face à l'humidité et évite ainsi la corrosion.

Un flacon de 50 ml est suffisant pour fixer environ 850 boulons M10. Et la bonne nouvelle est que quelle que soit la taille de vos boulons, vous ne devez pas stocker différents freinfiles LOCTITE, contrairement à la multitude de taille et sortes de rondelles.



LOCTITE 243
RÉSISTANCE MOYENNE



Systèmes de supports de câbles avec maintien de fonction:

La sécurité dans les bâtiments devient de plus en plus important. Par conséquent aussi le maintien de fonction chez des installations de sécurité et critiques. Les circuits comme par exemple des alarmes ou des systèmes de gicleurs doivent continuer à fonctionner pour un temps défini afin d'agrandir la chance de survie.



OBO Bettermann a une éventail de solutions en systèmes de support de câbles avec maintien de fonction. En général, ces systèmes ne sont pas des versions spéciales, il s'agit plutôt d'une autre manière d'installation avec des paramètres plus sévères. Chez OBO Bettermann, chaque configuration à un certificat suivant DIN4102-12 avec les paramètres nécessaires.

www.obo.be



Parce que cette section d'installation effraye toujours beaucoup d'installateurs, nous chez OBO Bettermann essayons de faciliter les choses autant que possible. Chaque année, on organise plusieurs workshops gratuits dans nos bureaux à Aartselaar. Nos délégués technico commercial viennent sur place pour vous supporter, et nous avons une nouvelle brochure avec un aperçu clair des différentes options. Cette brochure ainsi que des vidéos intéressantes en ce sujet sont disponibles sur www.moreofobo.be.

Si vous rencontrez une telle installation, mais vous êtes mal à l'aise, n'hésitez pas à contactez OBO Bettermann: nous vous aiderons avec plaisir.

OBO
BETTERMANN

SIEMENS



BIENVENUE DANS LE FUTUR DE LA VISUALISATION AVEC LE SIMATIC HMI UNIFIED COMFORT PANEL DE SIEMENS

Pour relever les défis de la digitalisation dans l'ingénierie mécanique et la construction d'installations, vous devez pouvoir implémenter des concepts de commande innovants. Le nouveau SIMATIC HMI Unified Comfort Panel de Siemens est le pupitre opérateur que vous attendiez. Ses atouts sont impressionnants.

Une interface IHM digne de ce nom doit vous offrir toutes les possibilités et la liberté dont vous avez besoin pour réaliser exactement le concept de commande innovant que demandent vos utilisateurs. Par exemple disposer d'un accès illimité à l'installation, à partir de n'importe quel appareil, et piloter les machines avec un maximum de puissance au moyen d'un seul système. La solution réside dans l'association du logiciel de visualisation WinCC Unified Vi6 Comfort, totalement repensé, et des nouveaux pupitres opérateurs HMI Unified Comfort ultra flexibles et performants.

AUSSI FACILE À UTILISER QU'UN SMARTPHONE

Tout commence par la commande elle-même. Aujourd'hui, la facilité d'emploi des smartphones fait figure de référence. C'est pourquoi chaque pupitre HMI Unified Comfort est basé sur une technologie Multitouch qui permet de piloter l'écran en verre de manière aussi simple qu'élégante avec plusieurs doigts, comme sur votre tablette ou votre téléphone. Les couleurs étudiées, la haute résolution et le grand contraste garantissent une excellente lisibilité.

Autres avantages : les pupitres peuvent s'utiliser aussi avec des gants de travail et ils détectent les fausses manœuvres, par exemple lorsque quelqu'un touche l'écran par erreur avec la paume de la main.

ENCORE PLUS DE PUISSANCE ET DE FONCTIONNALITÉS

En plus d'être faciles à utiliser, ces pupitres opérateurs sont aussi nettement plus puissants. Ils permettent une visualisation ultra rapide et peuvent héberger des applications beaucoup plus sophistiquées.

En outre, ils sont compatibles avec l'Industrial Edge, ce qui élargit encore l'éventail des possibilités. Il vous est donc possible de traiter des données directement au pied de la machine et d'installer sur les pupitres, en plus du logiciel runtime de Siemens, toutes sortes d'applications qui bénéficient ainsi d'une puissance de calcul inégalée.

VISUALISATION PARFAITEMENT MODULABLE

Le nouveau système WinCC Unified Comfort permet une visualisation modulable, simple et cohérente, tant sur le plan hardware que software. Avec la Vi6, nous sommes passés des images pixellisées aux images vectorielles, beaucoup plus facilement modulables.

Il est donc possible de visualiser la commande sur n'importe quelle taille d'écran sans la moindre perte de qualité. Vous avez le choix entre six formats de pupitre, de 7 à 22 pouces, qui offrent tous des interfaces hardware et des fonctionnalités identiques.

En outre, vous pouvez réaliser vos développements pour plusieurs plateformes en même temps. Une fois que vous avez créé les composants avec le logiciel WinCC Unified Comfort, dans l'environnement éprouvé du

logiciel d'automatisation TIA Portal, vous pouvez immédiatement les utiliser aussi bien sur des PC que sur des HMI Unified Comfort Panels. WinCC Unified Comfort et les pupitres opérateurs fonctionnent en parfaite harmonie au sein du même système WinCC Unified.

BEAUCOUP DE NOUVEAUTÉS, MAIS TOUJOURS LA MÊME SÉCURITÉ

Bien que les pupitres opérateurs HMI Unified Comfort offrent énormément de possibilités nouvelles, vous ne serez pas dépay-sé. Vous reconnaîtrez facilement l'ADN « Comfort », comme le backup système automatique ou le haut niveau de qualité. Et malgré la structure ouverte et l'extensibilité des pupitres, vous bénéficierez toujours d'une sécurité maximale pendant de nombreuses années, car les mises à jour de sécurité sont téléchargées directement sur les appareils. Tout comme les mises à jour de firmware. Vous avez donc la garantie de travailler à tout moment sur la version la plus récente et la mieux protégée du système de pupitres opérateur.

PLUS D'INFOS ET DÉMARRAGE ÉCONOMIQUE

Vous pourrez faire vos premiers pas avec ces équipements de manière très économique grâce au kit de démarrage hardware. Il comprend un HMI Unified Comfort Panel, WinCC Unified Vi6 Comfort, 1,5 m de câble PROFINET, une carte-mémoire de 32 GB et un film de protection.

SIEMENS

Keor HPE

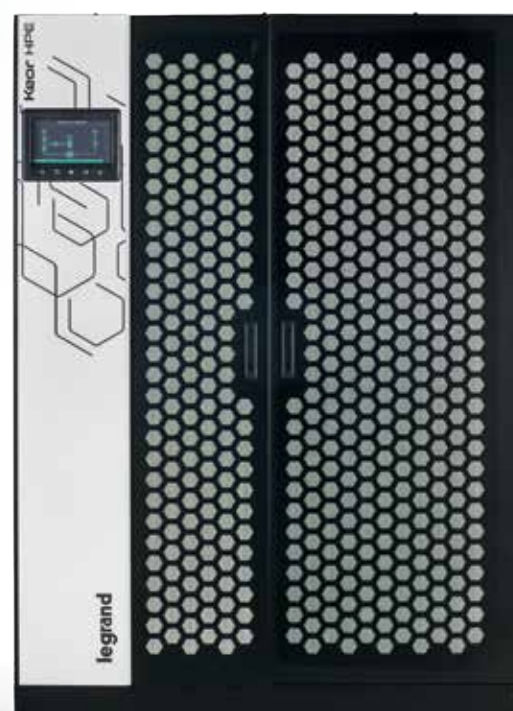
UPS TRIPHASÉS

De 60 à 500 kW

Votre garantie sur la continuité

Secteur tertiaire, hospitalier, industrie, transport, ...

- ✓ Technologie IGBT 3 niveaux
- ✓ Haute efficacité et faible TCO
- ✓ Parallélisables jusqu'à 6 unités (3MW)
- ✓ Redondance N+X (max. 6 unités)
- ✓ Transformateur d'isolement en option



THE GLOBAL SPECIALIST
IN ELECTRICAL AND DIGITAL BUILDING INFRASTRUCTURES

legrand
www.legrand.be

B680H

BARRIÈRE LEVANTE

- 2 000 000 de cycle grâce au système brushless et hydraulique, et aux ressorts à durée illimitée
- Coffre amovible pour un montage et installation facile
- Disponible en 4 couleurs et ACIER INOX
- Convient pour des lisses jusqu'à 8m
- Nombreux accessoires



FAAC
www.faacbenelux.com

DÉNUDER ?

En un tour de main !

ALSECURE XGB EASY STRIPPABLE

LE CÂBLE SANS HALOGÈNE QUI SE DÉNUDE AISÉMENT

Dénuder des câbles rapidement et efficacement sans aucune perte de temps ? Easy ! Un développement poussé rend ALSECURE XGB Cca vraiment **Easy Strippable**. En un tour de main vous dénudez **jusqu'à 100 cm de gaine**. Adieu les gaines rigides, bienvenue au gain de temps et à la facilité d'utilisation !

sales.equipment-cables@nexans.com

www.nexans.be/easystrippable



Nexans
BRINGS ENERGY TO LIFE



Remplacement ? Maintenance ? Ne cherchez pas plus loin !

La famille Opple Highbay Performer vous permet de remplacer facilement vos cloches industrielles. Tous les Highbay Performer ont une efficacité de 130 lm/W, sont IP66 & IK08 et sont équipés d'un connecteur IP68. L'offre complète propose une solution pour chacun de vos besoins.

Le highbay performer est également disponible en solution Smart Lighting (Bluetooth® Low Energy). En le combinant avec le détecteur smart microwave, vous économisez de l'énergie, lorsque personne n'est présent. En cas d'absence, le système peut dimmer les luminaires ou même les éteindre.

Le highbay performer, avec détecteur intégré peut être utilisé à des hauteurs jusqu' à 15mètres avec un dimming en 3 étapes. Ce qui rend le highbay MD parfaitement adéquat pour des applications types hall de stockage et de grandes hauteurs. La télécommande infra-rouge est pourvue de beaucoup de fonctionnalités, comme par exemple : on/off , réinitialisation, activation ou désactivation du sensor.

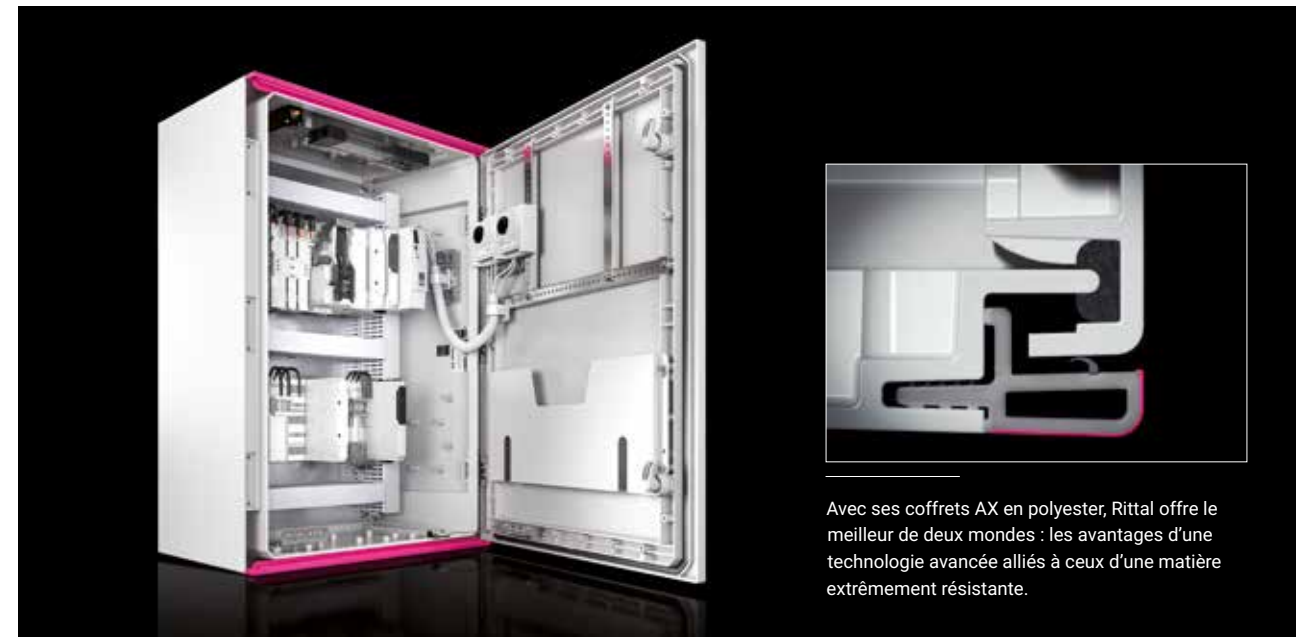
Optez pour un remplacement aisé, et choisissez une des options de nos highbay performer.



OPPLE.COM



RITTAL



Avec ses coffrets AX en polyester, Rittal offre le meilleur de deux mondes : les avantages d'une technologie avancée alliés à ceux d'une matière extrêmement résistante.

LES NOUVEAUX COFFRETS AX EN PLASTIQUE POUR LES ENVIRONNEMENTS EXTÉRIEURS ET AGRESSIFS

La nouvelle gamme de coffrets compacts AX en plastique de Rittal offre le meilleur de deux mondes : les avantages d'une technologie avancée alliés à ceux d'une matière extrêmement résistante. Les coffrets AX en polyester protègent même les composants électriques dans des environnements extérieurs très difficiles, tout en offrant de nouvelles fonctions de montage permettant un équipement plus rapide et plus de possibilités d'aménagement intérieur.

Les nouveaux coffrets AX en plastique remplacent l'ancienne série KS. Cette avancée est fondée sur la technologie Rittal des logements en tôle d'acier et en acier inoxydable, qui a servi à largement simplifier et accélérer les processus de fabrication de panneaux et de matériel de commutation. Aujourd'hui pour la première fois, les coffrets en polyester intègrent également cette technologie système. C'est tout bénéfice pour le tableau : le résultat autorise une simplification extrême, une grande rapidité et une grande liberté de conception tout en remplissant toutes les conditions préliminaires maximales de sécurité et de solidité.

Que le nouveau coffret AX en plastique soit à l'abri dans l'usine ou exposé aux intempéries dehors, il résiste aux conditions les plus extrêmes. Les domaines d'application classiques seront les stations de traitement des eaux usées et de l'eau potable et les installations photovoltaïques mais aussi les environnements agressifs comme par exemple les applications maritimes ou chimiques et l'utilisation générale en extérieur.

PLUS DE FIABILITÉ

Ce qui rend les coffrets totalement adaptés aux applications extérieures, c'est leur plastique chargé de fibre de verre, qui

présente une résistance aux UV sept fois supérieure. Cela leur a valu un classement UL Fi outdoor (UL 746C). Une bande de protection contre la pluie intégrée sur les bords inférieur et supérieur de la porte, qui protège le joint contre la poussière et la pluie, offre une double étanchéité au coffret. L'isolation de classe II, jusqu'à 1000 V AC, assure une protection personnelle élevée. Les coffrets AX sont disponibles avec des indices de protection allant jusqu'à IP 66 ou NEMA 4X.

PLUS D'EFFICACITÉ

Les tableaux ont la tâche simplifiée dès le début, grâce à la conception avancée. Les coffrets ont été dotés de plots de fixation qui permettent un vissage rapide et direct des accessoires comme par exemple les rails de montage sur chaque face intérieure et sur le panneau arrière.

Les coffrets s'intègrent parfaitement dans l'Industrie 4.0. Outre les données 3D en haute résolution et le Rittal Configuration System, qui accélèrent la sélection et la planification, la présence par exemple de codes QR sur toutes les plaques à usiner facilite leur intégration dans la chaîne de travail, ouvrant la porte au contrôle numérisé et à la pointe de la technologie de toutes les étapes de la chaîne, de la réception des marchandises au produit fini.

PLUS DE FLEXIBILITÉ

Avec le coffret AX en polyester, Rittal convertit pour la première fois un logement en plastique en un système d'armoire doté de possibilités accrues d'installation intérieure. Les barres et composants percés peuvent à présent être montés sur des profils au pas de 25 mm, à l'aide d'un support universel. Les nombreux plots de fixation, tant dans le coffret que du côté intérieur de la porte, permettent des assemblages différents.

Des écrous sertis encastrés dans le panneau arrière du coffret permettent une fixation stable ou une attache murale ou sur un poteau. Les supports de fixation murale sont faciles à attacher à l'extérieur du logement, sans que l'agrément UL soit perdu. Le coffret peut aussi être vissé sur un mur ou une machine.

Rittal décline sa gamme d'armoires en plastique en 14 modèles. Six d'entre eux sont disponibles avec une fenêtre vitrée, huit sans.

RITTAL



BLITZDUCTORconnect: facile - sûr - robuste



La gamme DEHN comprend des solutions durables et de haute qualité pour la protection des bâtiments, des personnes et des installations électriques contre la foudre et les surtensions.

NOUVEAU: BLITZDUCTORconnect - le **parafoudre combiné universel qui protège les circuits de mesure, de contrôle ainsi que les systèmes de bus et de télécommunication** contre les dommages causés par la foudre et les surtensions. Avec une capacité de décharge de courant de foudre élevé (10 / 350µs) de 3 kA (total) et de faibles niveaux de protection, cette nouvelle génération de parafoudres est idéale pour la protection des équipements terminaux.



Treillis à câbles Rejiband Rapide: simple & rapide



Les gammes PEMSA comprenant les treillis à câbles, les échelles à câbles, les gaines à câbles et les tuyaux sont disponibles dans un large assortiment en plusieurs versions et traitements de surface.

NOUVEAU: Le treillis à câbles **Rejiband Rapide** est le système de treillis à câbles le plus rapide et le plus facile sur le marché. Grâce au **système de raccordement rapide et convivial Click**, les treillis peuvent être clipsés les uns aux autres en à peine 2 secondes en suivant 2 étapes simples. Cela permet de réduire le temps d'assemblage jusqu'à 40 % et ce gain de temps permet, à son tour, de réduire les coûts jusqu'à 30 %.

SCHNEIDER ELECTRIC

EcoStruxure™
Motor Control Configurator

CONFIGURATION AISÉE DE VOS CONTRÔLEURS-MOTEUR GRÂCE AU ECOSTRUXURE MOTOR CONTROL CONFIGURATOR DE SCHNEIDER ELECTRIC

Pionnier dans le domaine de la commande moteur, avec plus de 90 ans d'innovations, Schneider Electric propose la plus large gamme de produits pour la protection et la commande de vos moteurs électriques. Il est maintenant possible de configurer vos commandes moteur en ligne de manière simple et fluide ; et ceci sans connaissance préalable du catalogue de produits.

En quelques clics via un navigateur Internet (sur PC ou appareil mobile), l'EcoStruxure Motor Control Configurator vous aide à choisir les produits adéquats, y compris la protection et les accessoires associés, pour chaque application. Le configurateur sélectionne parmi plus de 7.000 références commerciales et peut créer plus de 20.000 configurations. La liste des matériaux est générée automatiquement afin que vous puissiez la sauvegarder et l'imprimer, la partager avec vos collègues ou avec votre interlocuteur Cebeo pour discussion, ou la placer dans le panier de l'e-shop de Cebeo.

VOTRE CONFIGURATION PRÊTE EN UN RIEN DE TEMPS

Qu'il s'agisse d'une commande de moteur Direct-On-Line avec contacteurs, d'une commande avec limitation du courant de démarrage via un démarreur progressif ou d'une variation de vitesse, l'EcoStruxure Motor Control Configurator fournit la meilleure solution pour votre application en quelques étapes.

Etape 1 : choisissez la technologie à utiliser. Choisissez parmi une commande DOL (une ou deux directions), un démarreur progressif ou un variateur de vitesse.

Etape 2 : déterminez les caractéristiques de base du moteur et de l'installation. Sélectionnez la tension du réseau, la puissance du moteur, le pouvoir de coupure et - selon la technologie choisie - la tension de bobine des contacteurs, le type de coordination, le degré IP. Avec une commande DOL, l'utilisateur du configurateur a la possibilité de choisir entre une solution à 2 produits (disjoncteur-moteur thermomagnétique + contacteur) ou une solution à 3 produits (disjoncteur-moteur magnétique + contacteur + relais thermique).

Si vous choisissez un démarreur progressif ou un variateur de vitesse, le configurateur vous demandera l'application dans laquelle il sera utilisé. Sur base de ces informations, l'outil sélectionne ensuite la série Altivar appropriée pour la configuration.

Etape 3 : ajoutez éventuellement des accessoires. Déterminez ici si des auxiliaires supplémentaires sont nécessaires à votre configuration, quel module de communication vous souhaitez ou quelles fonctionnalités supplémentaires sont nécessaires. EcoStruxure Motor Control Configurator n'affichera que ce qui est disponible et possible dans une configuration spécifique ; il est donc hors de question de faire des choix incorrects.

PRÊT AVEC LA CONFIGURATION ?

Il vous suffit simplement de l'enregistrer. Une fois la configuration enregistrée, vous pouvez la partager par e-mail avec vos collègues ou partenaires commerciaux pour discussion ou ajout/modification. En enregistrant la configuration, vous pourrez également télécharger en un clic un package complet de documentation, comme des fiches techniques, des notices d'instruction, des certificats, etc. pour tous les composants de votre liste de matériel créée par le configurateur. Vous souhaitez réutiliser une configuration précédemment créée dans un autre projet ? C'est également possible. Le configurateur générera un numéro d'identification unique pour chacune de vos configurations, que vous pourrez ensuite enregistrer dans vos archives et recopier dans l'outil à tout moment. Cela vous montre ensuite la configuration telle qu'elle a été enregistrée avant de pouvoir l'ajuster si nécessaire.



Schneider
Electric

L' INÉGALÉ XTRA !

LA FAMILLE POWERTOP® XTRA CONTINUE DE GRANDIR

NOUVEAU



X-CONTACT®
INSIDE

- ✓ Xtra ergonomique
- ✓ Xtra intuitif
- ✓ Xtra sûr
- ✓ Xtra simple

Pour plus d'information sur les nouvelles variantes de produits 2020 : www.MENNEKES.com

Stagobel Electro
Karwegstraat 50
9800 Deinze
Belgique

Tél.: + 32 9381 8500
info@stagobel.be
www.stagobel.be

MENNEKES
MY POWER CONNECTION

StagobelElectro
support matters

