

CEBEO

HOME

DOSSIER Smart Home: mooie kansen voor de installateur

HOME

BUILDINGS

INDUSTRY

DOSSIER

Smart Home opent (letterlijk) deuren voor de installateur. In dit dossier kom je meer te weten over deurcommunicatie, huisautomatisering, energiemonitoring en draadloze systemen.

TIPS & TRICKS

Hoe begin je als installateur aan huisautomatisering? Hoe haal je optimaal rendement uit de huidige opmars van energiebeheersystemen? Dat vertellen we je aan de hand van enkele tips.

PROJECT

Ontdek hoe een herenhuis met gastenkamers uitgerust werd met de perfecte netwerkoplossing: aparte wifi-netwerken voor het privaat gedeelte en de gastenkamers.

EDITIE



Een uitgave van CEBEO NV

MAATSCHAPPELIJKE ZETEL:

Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

VERANTW. UITGEVER:

Régis André
Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

HOOFDREDACTIE:

Ingeborg Claey

REDACTIE:

Bart Vancauwenberghe

SECRETARIAAT:

Julie Delannay

VERTALING FRANSE EDITIE:

Yamagata Europe

VORMGEVING:

An Stragier,
Remark Reclame

FOTOGRAFIE:

Ingeborg Claey

DRUK:

GBL, Kortrijk

BESTE LEZER

‘Never waste a good crisis’: de historische uitspraak van Winston Churchill is actueler dan ooit. Na de coronapandemie zorgt de oorlog tussen Rusland en Oekraïne nu voor nieuwe uitdagingen, zeker op vlak van energie. Daardoor zijn heel wat consumenten vragende partij naar duurzame oplossingen om hun elektriciteits- en gasfactuur te drukken.

Het goede nieuws is: die oplossingen zijn er voldoende. Zo kan de integratie van energiemonitoringsystemen ook in de particuliere markt een gevoelige meerwaarde betekenen. Daarnaast is ook het aanbod aan automatiseringsoplossingen een stuk toegankelijker geworden. Wie eenmaal het comfort van werken met bewegingsmelders heeft geproefd, wil graag meer. Ook daar zitten voor jou interessante opportuniteiten in.

Heb je toch nog wat koudwatervrees? Ben je niet helemaal thuis in bepaalde toepassingen? Geen nood, want je kan op elk moment op de Cebeo-expertise en -ondersteuning rekenen. In dit magazine vind je al hopen informatie en inspiratie.

We wensen je een boeiende ontdekkingstocht!

Veel leesplezier!

Ingeborg Claey

Communications Coordinator Cebeo nv.



SMART HOME: mooie kansen voor de installateur



8

HENK DEMAEGHT
Cebeo

Weten wie aan je voordeur staat. Het is maar één van de argumenten om in een video- of parlofoniesysteem te investeren, temeer dergelijke oplossingen vrij laagdrempelig geworden zijn.

6

DOSSIER

- 8 Deurcommunicatie biedt interessante opportuniteiten voor installateur én eindklant
- 12 Antwerp tower uitgerust met Comelit-deurcommunicatie
- 16 Huisautomatisering wordt almaar populairder
- 22 Energiemonitoring in residentiële markt wordt 'booming business'
- 28 Draadloze systemen worden ook in de residentiële markt almaar populairder
- 34 "Wireless netwerk op elke kamer"

20

TIPS & TRICKS

- 20 Hoe begin je als installateur aan huisautomatisering?
- 26 Hoe haal je optimaal rendement uit de huidige opmars van energiebeheersystemen?

16

PAUL VAN HINSBERG
B.E.G. Belgium



Domotica is al langer niet meer het voorrecht van de 'happy few'. Cruciaal is de rol van bewegings- en aanwezigheidsmelders. Ook de verdere evolutie van Dali en KNX is razend interessant.



22

SIMON VALGAERTS
Schneider Electric

Langzaam maar zeker wint energie-monitoring ook zieltjes in de particuliere markt. Slimme systemen analyseren de consumptie in duidelijke grafieken en rapporteren het real time verbruik.

28

LUC MYNY
Cebeo

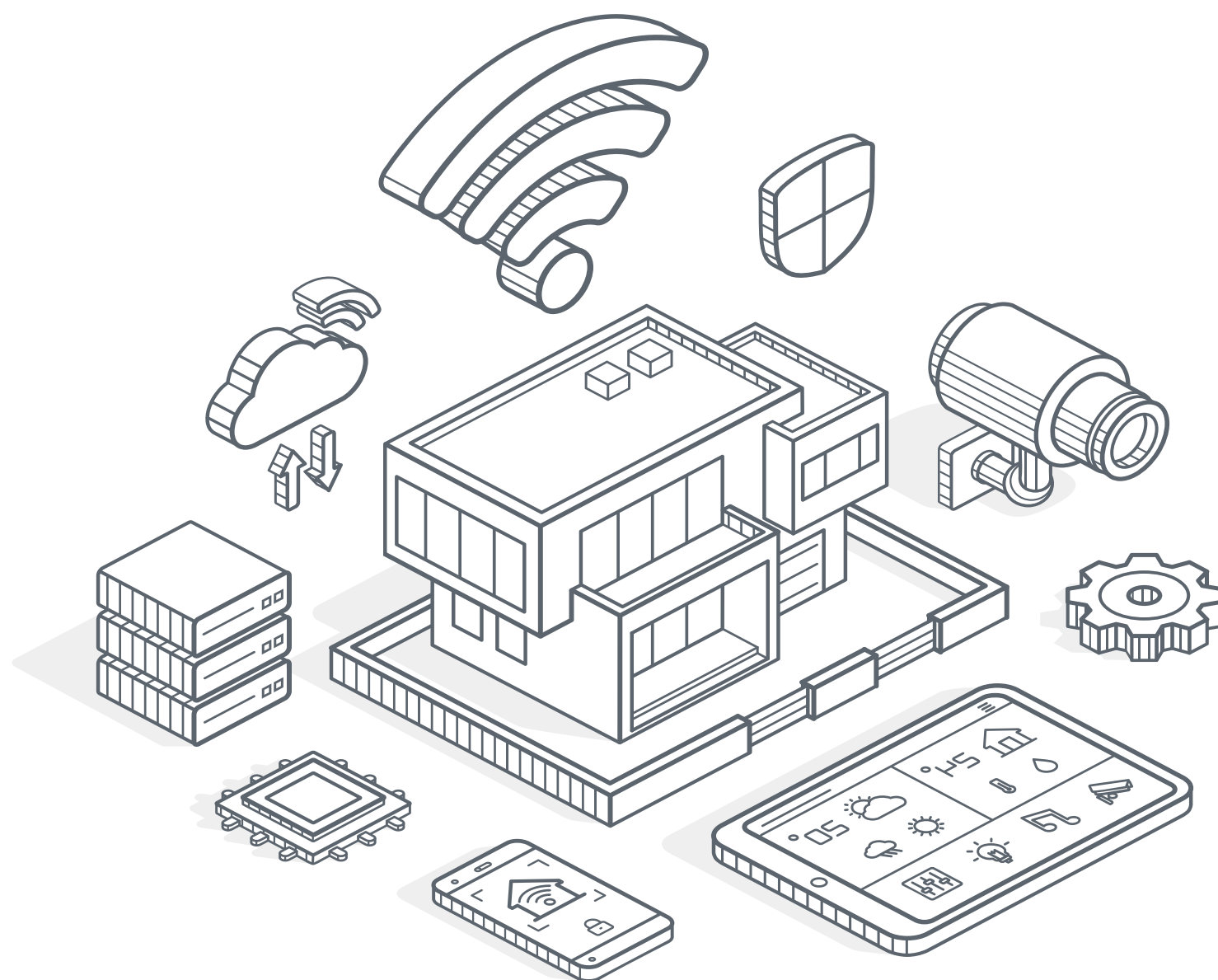
De installatie van access points en een wifi-controller faciliteert in elk hoekje van een gebouw een uitstekende wifi-ontvangst.



DOSSIER

SMART HOME

VIA EEN LAAGDREMPELIGE START WORDT ELK HUIS 'SMART'



Om optimaal gebruikscomfort in een gebouw te faciliteren, is de integratie van intelligente technieken almaar belangrijker. De rol van de installateur is daarbij essentieel. Idealiter evolueert zijn service in de richting van een totaalpakket, waarbij draadloos internet cruciaal is om ook oplossingen voor energimanagement, toegangscontrole en huisautomatisering te faciliteren. Dat kan heel wat zakelijke opportuniteiten met zich meebrengen.



DEURCOMMUNICATIE



AUTOMATISERING



ENERGIEMONITORING



DRAADLOZE SYSTEMEN



DEURCOMMUNICATIE

DEURCOMMUNICATIE BIEDT INTERESSANTE OPPORTUNITEITEN VOOR INSTALLATEUR ÉN EINDKLANT



“IEDEREEN WIL WEL EXTRA VEILIGHEID EN COMFORT”

Henk Demaeght, Product Manager bij Cebeo

Je kent het wel: iemand belt bij je aan. Je hebt wel zin om open te doen, maar niet voor om het even wie. Alleen: je weet niet wie aan je voordeur staat, want bezoekers moeten zich aanmelden via een klassieke deurbel. Het is maar één van de argumenten om in een video- of parlofoniesysteem te investeren, temeer dergelijke oplossingen vrij laagdrempelig geworden zijn. “Voor de residentiële installateur liggen daar mooie kansen om op een eenvoudige manier iets aan te bieden met een interessante toegevoegde waarde”, vertelt Henk Demaeght, Product Manager bij Cebeo.

Video- en parlofoniesystemen zijn erg handig, maar nog altijd niet breed ingeburgerd, weet Henk Demaeght. “In heel wat straten zie je bij het leeuwen-deel van de huizen nog de klassieke deurbel als oplossing voor deurcommunicatie. Het is typisch iets waar mensen die een nieuwbouw betrekken of die net in een renovatie hebben geïnvesteerd, niet of te laat aan denken. Het komt tijdens de eerste fase van een woningbouw of -renovatie doorgaans niet aan bod. In de (nabije) toekomst kan dat veranderen, als steeds meer mensen domotica of andere laagdrempelige sturingssystemen willen integreren, onder meer in functie van een beter energiemangement.”

PAKJESDIENST

De argumenten om voor een performant deurcommunicatiesysteem te kiezen, zijn nochtans vrij overtuigend. “Ten eerste is er de connectiviteit met de smartphone of de tablet: je ziet in één oogopslag wie voor je deur staat. Als een koerier van een pakjesdienst aanbelt, kan je hem of haar simpelweg vragen om het pakje ergens neer te leggen. Zo mis je geen pakjes meer als je niet thuis bent.”

Lees verder op pagina 10

Vervolg van pagina 9

Secundo fungeert zo'n systeem ook als extra veiligheidsschakel. "Ongewenste bezoekers zijn niet zo happig op videofonie. Van ieder-een die aanbelt, wordt er meestal een foto genomen. Bepaalde systemen kunnen bovendien ook een alarmsignaal afgeven van iemand die in de buurt van je camera komt, zonder aan te bellen. Ook van die 'ongewenste bezoekers' krijg je beelden binnen. Dat is een grote troef voor de eindgebruiker. Ten derde speelt de factor comfort een grote rol. Als je gezellig in de tuin ligt te zonnen en je krijgt op je smartphone een melding dat er iemand aan je voordeur staat, heb je misschien geen goesting om voor het even wie open te doen. Een videofoniesysteem gunt je die keuzemogelijkheid."

BREDE WAAIER

Installateurs die deze troeven van moderne deurcommunicatie aanhalen, krijgen vaak een positieve reactie van de eindklant. "Het komt erop aan bij de consument een behoefte te helpen creëren waar hij of zij zeker ontvankelijk voor is. De iets hogere kost is voor de eindklant geen reden om het niet te doen, want voor een kleine meerprijs heb je al een 'stand alone'-buitenpost. Bovendien biedt de markt een brede waaier aan oplossingen van gereputeerde merken zoals Comelit, bTicino (Legrand), Niko, Aiphone en dies meer. Welk type oplossing je kiest, is afhankelijk van de voorkeur van de eindklant, eventueel ook die van de installateur en de techniciteit van het systeem (bijvoorbeeld de connecteerbaarheid met de smartphone)."



“HET KOMT EROP AAN BIJ DE CONSUMENT EEN BEHOEFTE TE HELPEN CREËREN WAAR HIJ OF ZIJ ZEKER ONTVANKELIJK VOOR IS.”

Henk Demaeght, Product Manager bij Cebeo

Via slimme configuratoren helpt Cebeo de installateur om de juiste keuze te maken. "De keuze van het juiste product hangt in eerste instantie af van de doelgroep. Voor eengezinswoningen zijn standaardkits beschikbaar, in functie van de behoefte van de klant. Bij integratie van video- of parlofonie in appartementsgebouwen, rekent de configurator op basis van informatie zoals het aantal buitendeuren, het aantal flats, et cetera... automatisch uit wat de installateur nodig heeft."

INTEGRATIE

De meeste moderne deurcommunicatiesystemen zijn al vrij gesofisticeerd. "Als de eindklant toch al voor een bepaalde vorm van domotica of automatisering kiest, is het een kleine moeite om de videofonie ook te integreren op het scherm van de binnenpost. De meeste oplossingen zijn nu nog tweedraads, maar we zien een sterke evolutie naar IP-systemen. Toekomstgericht verwacht ik dat deurcommunicatie almaar meer met andere systemen zal worden geconnecteerd, zodat de eindgebruiker alles via één app of één platform kan consulteren en sturen", besluit Henk Demaeght.

“ONGEWENSTE BEZOEKERS ZIJN NIET ZO HAPPIG OP VIDEOFONIE.”

Ultra touch wandklavier en bedieningspaneel





DEURCOMMUNICATIE



ANTWERP TOWER UITGERUST MET COMELIT- DEURCOMMUNICATIE

Iconische gebouwen vormen mee het DNA van een stad. Met Antwerp Tower krijgt de Brabostad er een eyecatcher van formaat bij. Deze realisatie van Matexi wordt het hoogste residentiële gebouw van Antwerpen, met liefst 26 verdiepingen. Installatiebedrijf Geens El.Co. genoot het vertrouwen om een 'high end'-systeem voor deurcommunicatie te voorzien en opteerde voor een oplossing van Comelit. "Cebeo profileerde zich hierbij als de perfecte logistieke partner", vertelt Ivan Geens.

De Antwerp Tower wordt dé bezienswaardigheid van de Operabuurt. Architect Wiel Aerts tekende een gebouw uit met een 'metropolitan look', waar exclusieve afwerking, vooruitstrevende technologie en charme hand in hand gaan. Naast een aantal retailzaken zijn er ook kantoren, restaurants, appartementen en penthouses voorzien. De stoere en stevige toren, waar gepolijste betoncomponenten, witte marmiergranulaten en lichtgouden vensteraccenten een massief geheel vormen, zal samen met de kathedraal, de Boerentoren en de Opera deel uitmaken van de skyline van de stad.

INTERACTIEF EN COMFORTABEL

Voor de deurcommunicatie was de bouwheer vragende partij voor een interactief, makkelijk bedienbaar systeem, bij voorkeur met een touchscreen. Met die informatie ging Ivan Geens, directeur van installatiebedrijf Geens El.Co uit Duffel, de markt op, zoekend naar de meest geschikte oplossing. Zo kwam hij terecht bij de 316-reeks van Comelit.

"Aankankelijk waren PB's (panel badges) 316 analoog van Comelit op de stations van de verdiepingen voorzien. Naarmate het project vorderde, was deze oplossing niet langer beschikbaar. Omdat het alternatief – een klassiek toestel met drukknoppen – niet de mooiste oplossing bleek, viel de keuze op een 316 Ultra Touch in 'surface mount'-versie. Er is bewust geopteerd voor een IP-oplossing, omdat die – in tegenstelling tot een bussysteem – de mogelijkheid biedt om tegelijk veel verschillende gesprekken te faciliteren."

Lees verder op pagina 14

Vervolg van pagina 13

Hierbij bleek het interactieve karakter van de Touch een groot pluspunt om het systeem in de toekomst op een eenvoudige manier te onderhouden. Onder meer het opzoeken en veranderen van namen is vrij simpel. Zowel de architect, de installateur als de project-ontwikkelaar kon zich dan ook helemaal vinden in deze keuze, temeer de oplossing ook budgettair helemaal in lijn was met andere systemen op de markt.

PLUG & PLAY

Tijdens de integrale installatie kreeg de installateur belangrijke steun van Comelit België, terwijl Cebeo het logistieke plaatje efficiënt invulde. Geens El.Co. werkt al sinds 2017 op een heel aangename manier samen met de mensen van Comelit. Dat partnership leidde al tot het uitrusten van diverse grotere projecten, onder meer in de residentiële wijk Nieuw Zuid aan de zuidrand van Antwerpen, met Comelit-videofonie op bussystemen, waarbij de 316 Touch SBC-reeks telkens een mooie oplossing biedt. Bij de Antwerp Tower liet de voorprogrammering van de 240 monitoren een 'plug & play'-installatie toe. Als de installateur dan toch vragen of ondersteuning nodig had, bleek de flexibiliteit van de mensen van Comelit en Cebeo een grote troef bij zo'n prestigeproject.

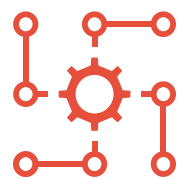
PROJECT INFO

- Bedieningspaneel : 316 Ultra Touch in 'surface mount'-versie.
- IP-oplossing voor het faciliteren van diverse gesprekken tegelijkertijd.



VOOR DE DEUR-
COMMUNICATIE
WAS DE BOUWHEER
VRAGENDE PARTIJ
VOOR EEN
INTERACTIEF,
MAKKELIJK
BEDIENBAAR
SYSTEEM.

Ivan Geens, directeur van
installatiebedrijf Geens El.Co uit Duffel



AUTOMATISERING

Val je tegenwoordig ook zowat steil achterover van de huidige energieprijzen? Als het een troost mag zijn: je bent lang niet de enige. Zowat iedereen zoekt naar mogelijkheden om die kosten te dimmen. Dat laatste mag u vrij letterlijk nemen. Het automatiseren van de verlichting is één opportuniteit om de energiefactuur wat te verlagen, maar ook andere toepassingen dragen daartoe bij. Alles begint bij eenvoudige bewegings- en/of aanwezigheidsmelders. Henk Demaeght, (Product Manager bij Cebeo) en Paul van Hinsberg (Director van B.E.G. Belgium) geven tekst en uitleg.

“ENORM POTENTIEEL VOOR DE INSTALLATEUR”



Paul van Hinsberg,
Director van B.E.G. Belgium

HUISAUTOMATISERING WORDT ALMAAR POPULAIRDER



Domotica: er was een tijd waarbij de consument bij wijze van spreken al in elkaar kromp toen hij of zij het woord hoorde. De verzamelnaam voor automatiseringsmogelijkheden ging jarenlang gebukt onder een negatieve perceptie – vanwege te log en/of te groot – maar daar komt gelukkig stilaan verandering in. Met één knop alles bedienen, biedt een comfort waar veel mensen gevoelig voor zijn. “Een bewegingsmelder is een eerste stap in het anticiperen op een behoefte, die tot een mooie extra verkoop en dienstverlening kan leiden”, verduidelijkt Henk Demaeght, Product Manager bij Cebeo.

Lees verder op pagina 18

Domotica: er was een tijd waarbij de consument bij wijze van spreken al in elkaar kromp toen hij of zij het woord hoorde. De verzamelnaam voor automatiseringsmogelijkheden ging jarenlang gebukt onder een negatieve perceptie – vanwege te log en/of te groot – maar daar komt gelukkig stilaan verandering in. Met één knop alles bedienen, biedt een comfort waar veel mensen gevoelig voor zijn. “Een bewegingsmelder is een eerste stap in het anticiperen op een behoefte, die tot een mooie extra verkoop en dienstverlening kan leiden”, verduidelijkt Henk Demaeght, Product Manager bij Cebeo.

BUITENVERLICHTING

Vergeet dus maar de tijd dat domotica zowat een synoniem voor dure ‘rocket science’ was. Oplossingen voor dergelijke automatisering zijn vaak al mogelijk voor een relatief beperkt budget. “De sturing van bepaalde toepassingen, kan heel eenvoudig en laagdrempelig zijn”, pikt Paul van Hinsberg in. “Vaak begint dat met de installatie van een aantal bewegingsmelders. Het voorbeeld dat zowat iedereen wel kent, is de buitenverlichting die aangaat als iemand zich op de oprit van een woning begeeft. Met Luxomat® beschikken wij over een uitgebreide range van schemerschakelaars, aanwezigheids- en bewegingsmelders.”

“Daarnaast vind je in heel wat huizen ook bewegingsmelders in zogenaamd stille ruimtes, zoals de berging, de kelder of het toilet”, aldus Henk Demaeght. “Dat zijn bij uitstek ruimtes waar kinderen en volwassenen al eens vergeten om zelf het licht uit te doen. Bewegingsmelders nemen er, zowel bij nieuwbouw- als renovatieprojecten, de plaats in van schakelaars, omdat ze er voor zorgen dat het licht uitgeschakeld wordt. In dit geval gaat het om ‘stand alone’-oplossingen die op zich al een grote toegevoegde waarde bieden voor de consument.”



“DE STURING VAN BEPAALDE TOEPASSINGEN KAN HEEL EENVOUDIG EN LAAGDREMPELIG ZIJN.”

Paul van Hinsberg,
Director van B.E.G. Belgium

“ZOGENAAMDE ‘STAND ALONE’-BEWEGINGSMELDERS BIEDEN OP ZICH AL EEN GROTE TOEGEVOEGDE WAARDE VOOR DE CONSUMENT.”

Henk Demaeght, Product Manager bij Cebeo



KNX

Met KNX kan je nog verdere stappen inzake automatisering zetten. “Onder meer in residentiële toepassingen is KNX uitgegroeid tot de meest gebruikte internationale standaard”, duidt Henk Demaeght. “De neutrale certificering en de veilige verbinding garanderen een hoge productkwaliteit. Met KNX kan je, naast verlichting, elke andere functie binnen een woning aansturen: van airco over noodverlichting en zonwering tot ventilatie en verwarming. Het is een op-en-top domoticasysteem waar de eindklant zo ver in kan gaan als hij wil. Ook KNX is een openbussysteem, waardoor het perfect compatibel is met onder meer Dali.”

Om de eindeloze mogelijkheden van KNX naar de praktijk te vertalen, zijn wel stevige programmeringsvaardigheden vereist. Voer voor specialisten, waarvoor je als installateur op behoorlijk wat ondersteuning van B.E.G. en Cebeo kan rekenen. “We doen er alles aan om onze klanten maximaal te helpen, zodat ze hun klanten op de best mogelijke manier kunnen bedienen en intussen ook extra omzet genereren”, besluit Paul van Hinsberg.

DALI

De volgende stap is de koppeling van de bewegings- of aanwezigheidsmelders aan een openbussysteem. Als het puur over verlichting gaat, is Dali (Digital Adressable Lighting Interface) daarbij de meest gebruikte standaard.

“Dali biedt het grote voordeel van de merkonafhankelijkheid”, vervolgt Paul van Hinsberg. “Heel wat ‘brands’ kregen destijds het label van ‘Dali compatibel’, maar in de praktijk bleek dat wel eens tegen te vallen, omdat niet alle systemen met elkaar communiceerden. Gelukkig heeft Dali de koe bij de horens gevat en een nieuwe versie gelanceerd, waarbij de veel uitgebreidere tests de ‘interoperabiliteit’ van producten van diverse merken bevestigen.

Op de website van Dali vind je een uitgebreid overzicht van alle Dali 2-gecertificeerde producten en van de (andere) merken waar ze al dan niet mee communiceren. Op die manier kan de installateur ook veel gericht kiezen.”

B.E.G. heeft zowel alleenstaande oplossingen (Daco) als een multi-roomsysteem (Dali-Link) die werken met dit protocol. “Het grootste voordeel is de flexibiliteit. De aanwezigheidsmelders meten voortdurend in welke mate elk deel van een ruimte ‘bevoorraad’ wordt door daglicht. In functie daarvan kan je de verlichting opdelen in verschillende groepen, waarbij diverse delen van een woning op een aangepaste manier worden verlicht, in functie van de specifieke inval van daglicht. Dit simpele systeem biedt dus toch behoorlijk uitgebreide functionaliteiten en is ook naar installatie toch vrij laagdrempelig.”



AUTOMATISERING

Extra omzet genereren met huisautomatisering? Allemaal goed en wel, maar hoe begin je eraan? Hieronder vind je een aantal nuttige tips, gesprokkeld bij Henk Demaeght (Product Manager Cebeo) en Paul van Hinsberg (Director B.E.G.).

TIPS & TRICKS



1

TRIGGER DE CONSUMENT

“Met automatiseringsoplossingen kan de consument zijn energiekosten stevig drukken. Als serviceverlener is het eigenlijk de plicht van de installateur om hem daarop ook te wijzen. In deze tijden staat iedereen open voor elk relevant voorstel dat een interessante besparing kan opleveren. Met andere woorden: ook op de residentiële markt is het potentieel voor de installateur op vlak van automatisering enorm.”

2

ZOEK HET NIET TE VER

“Besparen kan vaak al met simpele dingen. Zo is nog lang niet elke woning bijvoorbeeld integraal uitgerust met ledverlichting. De combinatie van led-technologie en sturing op basis van aanwezigheidsmelders, kan een flinke besparing betekenen, zeker in ruimtes waar nu nog TL-lampen hangen.”

3

VERTROUW OP JEZELF

“Stand alone bewegingsmelders installeren, is vrij eenvoudig. Ook het programmeren van de bijhorende apps, gaat doorgaans op een redelijk intuïtieve manier. Vertrouw op je vaardigheden om hiermee aan de slag te gaan.”

4

VOLG EEN OPLEIDING

“Wie de eindklant nog beter wil bedienen, maar niet alles over de huidige technologieën (zoals Dali en KNX) kent, kan bij Cebeo en/of B.E.G. terecht om de juiste vormingssessies te volgen. Op die manier ben je in geen tijd mee en beschik je over alle kennis om doelgericht mee aan de slag te gaan.”

5

LAAT JE ADVISEREN

“Voel je je, ondanks die gevolgde opleidingen, nog onzeker om de juiste producten te kiezen in functie van de vraag van je eindklant? Laat je dan adviseren door de interne en externe specialisten van Cebeo. Zij beschikken over de expertise om je naar de meest aangewezen producten te leiden.”

6

VRAAG ONDERSTEUNING OP DE WERF

“Ga je voor het eerst met Dali of KNX aan de slag, roep dan gerust de ondersteuning in van een B.E.G.-specialist. Hij doet ook op de werf alles om je raad te geven en te helpen. Die kennis kan onder meer nuttig zijn om de mogelijkheden van Dali goed onder de knie te krijgen. Met dit protocol is heel veel, maar niet alles mogelijk. Met de juiste ondersteuning weet je snel wat kan en wat niet.”



ENERGIEMONITORING

ENERGIEMONITORING IN RESIDENTIËLE MARKT WORDT ‘BOOMING BUSINESS’

We leven in dure tijden. Prijzen van gas en fossiele brandstoffen schieten door het dak, terwijl ook de energietarieven de consument kosten baren. Zuiniger met energie omspringen is voor heel wat mensen dan ook een prioriteit geworden. Het is maar één van de aspecten die ervoor zorgen dat energiemonitoring voor residentiële toepassingen een enorme groeimarkt is.

Voor facility managers van utiliteitsgebouwen en bestuurders van industriebedrijven is energiemonitoring al langer dan vandaag een absolute prioriteit. Langzaam maar zeker wint dit thema ook in de particuliere markt aan populariteit.

“We staan nog maar aan het prille begin van de integratie van slimme systemen voor energiebeheer in de residentiële sector”, weet Wim Merlevede, Product Manager voor dergelijke oplossingen bij Cebeo. “Sowieso mogen we de komende jaren een stevige groei van dit segment verwachten. Dat heeft enerzijds te maken met de recordhoogtes die de gas- en olieprijs bereiken, maar ook met de installatie van de digitale meter. Daarnaast weet stilaan iedere particulier wel dat ledlampen en AA-elektrotoestellen veel minder energie opslorpen.”

Lees verder op pagina 24

“COMFORTABEL VOOR INSTALLATEUR ÉN EINDKLANT”

Wim Merlevede, Product Manager bij Cebeo





“WISER IS OOK EEN HANDIGE TOOL OM DE PRODUCTIE VAN ZONNE-ENERGIE TE MONITOREN.”

Simon Valgaerts, Product Manager Home & Distribution bij Schneider Electric

Vervolg van pagina 23

VERBORGEN STROOMSLURPERS

Nu het capaciteitstarief zijn intrede heeft gedaan, zal de nood aan oplossingen die verstandig energiebeheer faciliteren, almaar groter worden. “Iedereen is erbij gebaat om zijn grootverbruikers te kennen en piekverbruik af te vlakken. De meeste mensen weten wel dat een droogkast, een was- en vaatwasmachine behoorlijke energievreters zijn, maar het is ook nuttig te weten welke de verborgen stroomslurpers (zoals oude verwarmingsketels) zijn”, gaat Wim verder. “Daarom werken wij als

elektrogroothandel graag samen met partners die totaalpakketten inzake energiemonitoring aanbieden. Schneider Electric is daarin voor ons een ideale partner, met hun slimme oplossingen voor zowel de industriële, de tertiaire als de residentiële markt.” Simon Valgaerts, Product Manager Home & Distribution bij Schneider Electric, onderschrijft die visie volledig. “Met EcoStruxure hebben wij jaren geleden een platform gecreëerd voor de industriële en de tertiaire markt, zodat die volop konden inzetten op de transitie naar Industry 4.0.

Intussen zijn energiebeheer en -efficiëntie ook bij de consument brandend actuele thema's geworden. Dat merk je onder meer aan de vaststelling dat België wereldwijd één van de grootste producenten van lokaal opgewekte energie is geworden: 6 GWh, of het equivalent van een volwaardige kerncentrale. We zetten dus met z'n allen in op investeringen in zonnepanelen, maar er is ook nood aan oplossingen om die groene stroom verstandig te beheren.”

“IEDEREEN IS ERBIJ GEBAAKT OM ZIJN GROOTVERBRUIKERS TE KENNEN EN PIEKVERBRUIK AF TE VLAKKEN.”

Wim Merlevede, Product Manager bij Cebeo

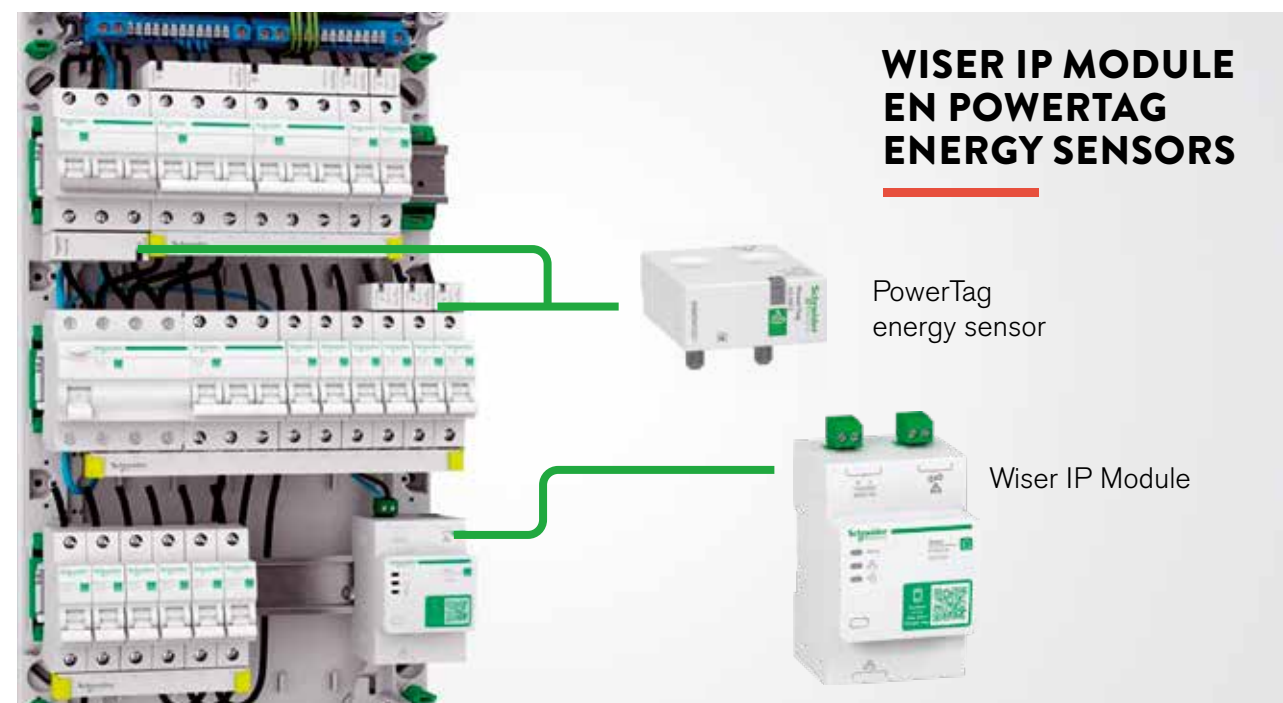
Het komt er voor de installateur vooral op aan om die oplossingen voldoende onder de aandacht van de eindklant te brengen. “We merken dat zeker de jonge generaties hier veel interesse voor tonen”, pikt Wim in. “Mensen met al iets meer jaren op de teller hebben hun ‘baksteen in de maag’ al vertaald naar de realiteit en zijn daar misschien iets minder mee bezig. Tenzij ze plots alsnog aan een nieuwbouw of een renovatieproject beginnen: dan speelt energiebeheer plots wel een hoofdrol.”

WISER

Drie jaar geleden lanceerde Schneider Electric met Wiser een slim energiebeheersysteem voor residentiële toepassingen. “Deze ‘smart’ oplossing brengt het energieverbruik in kaart en waarschuwt de eindgebruiker bij onregelmatigheden die met energie te maken hebben”, aldus Simon Valgaerts. “Het is ook een handige tool om de productie van zonne-energie te monitoren, zodat de eindklant op een eenvoudige manier het rendement ervan kan berekenen in functie van zijn totale energieverbruik.”

Wiser toont niet alleen het energieverbruik, maar analyseert die consumptie ook met uur-, dag- en maandgrafieken en rapporteert het real-time energieverbruik. “Dankzij de handige app kan je je verbruik ook vergelijken met dat van de vorige maanden en zie je afzonderlijk wat onder meer de keuken, de airconditioning of het aanmaken van warm water aan energie kost. Het systeem connecteert met de woning als de eindklant niet thuis is en stuurt alarmmeldingen bij onregelmatigheden of als de energieconsumptie echt de pan uit swingt. Zo kan het systeem bijvoorbeeld een signaal geven wanneer de zonnepanelen voor een bepaalde periode niets hebben opgewekt”, duidt Simon Valgaerts.

Wiser is geïntegreerd in de Cebeo Experience Room in Brugge, waar installateur en eindklant aan den lijve ervaren hoe simpel het systeem te implementeren en te gebruiken is. “Uiteraard zullen we Wiser blijven updaten met recente trends, zodat installateur en particulier altijd over de modernste technologie voor energiemonitoring zullen beschikken”, besluit Valgaerts.



WISER IP MODULE EN POWERTAG ENERGY SENSORS

PowerTag energy sensor

Wiser IP Module



ENERGIEMONITORING

Hoe haal je als installateur optimaal rendement uit de huidige opmars van energiebeheersystemen voor de residentiële markt? Wim Merlevede (Cebeo) en Simon Valgaerts (Schneider Electric) lijsten een aantal nuttige tips op.

TIPS & TRICKS



1

BEZOEK BRUGGE

“In de **Cebeo Experience Room**, gelegen in de vestiging van de groot-handel in de Lieven Bauwensstraat in Brugge, is Wiser geïntegreerd. De lichtkringen, bijvoorbeeld, zijn er stuk voor stuk voorzien van Power Tags. Dat zijn de sensoren van Schneider Electric die erg nuttige data over energieconsumptie opleveren. Je leert er als installateur alle mogelijkheden van het systeem kennen en merkt er hoe eenvoudig het is om deze oplossing te integreren in een residentiële toepassing.”

2

MAAK DE KLANT ATTENT OP HET PRODUCT

“**Beschouw een energiebeheersysteem vooral als een extra service die je de eindklant aanbiedt.** In de praktijk zien we vaak dat consumenten er niet spontaan over beginnen, maar hun interesse is snel gewekt als de installateur de mogelijkheden verduidelijkt. Ze zien welke voordelen de implementatie van een monitoringoplossing hen op langere termijn kan opleveren. Het helpt hen om nog bewuster met energie om te gaan en hun elektriciteitsfactuur op die manier te laten krimpen. Merk je bij je klant toch enige drempelvrees, begin dan kleinschalig: start bijvoorbeeld met één meetpunt, zodat de consument voeling krijgt met het systeem. De kans is groot dat je heel snel een telefoontje krijgt om extra sensoren te plaatsen en de installatie dus uit te breiden.”

3

LAAT JE INFORMEREN

“Vorig jaar brachten we met Cebeo dit product al onder de aandacht van de installateur via onder meer online promotiecampagnes. Ook via magazines, speciale acties en promoties kom je van alles te weten over de meerwaarde van Wiser en de Power Tags. **Je kan online ook het webinar downloaden waarin Cebeo en Schneider Electric samen de meerwaarde en de mogelijkheden van dit systeem uitleggen.** Op die manier leer je alles over het product en recente updates waar en wanneer je dat zelf wil.”

Link naar het webinar :



4

KOM ONTBIJTEN IN EEN CEBEO-FILIAAL

“Nu de ergste gevolgen van corona achter de rug lijken te liggen en fysieke meetings opnieuw zijn toegelaten, nodigen we je binnenkort graag uit voor een **ontbijtsessie in één van de Cebeo-winkelpunten**. Je kunt ook de roadshow bezoeken die we vorig jaar al organiseerden en die nu een verlengstuk zal krijgen.”

5

VERTROUW OP JE KWALITEITEN

“**De installatie van Wiser is eigenlijk kinderspel.** Power Tags zijn de kleinste energiemeters op de markt, waardoor ze perfect in elke elektrische kast passen. Het volstaat om een gateway in de kast te plaatsen, de link met de modem in orde te brengen en er Power Tags op aan te sluiten. Wiser is bovendien een open systeem, dat probleemloos wordt gemonteerd op componenten van andere merken.”

6

GENIET VAN PROFESSIONELE ONDERSTEUNING

“Is werken met Wiser toch een grote uitdaging dan je had gedacht? Geen nood, want je staat er nooit alleen voor. **Cebeo en Schneider Electric zorgen voor ondersteuning waar en wanneer je dat nodig acht.** Een bezoekje aan Cebeo Technologie in mei kan alvast helpen om nog meer voeling te krijgen met dit performant energiemonitoringsysteem.”



Wiser by Schneider Electric roadshow bij Cebeo Waregem



DRAADLOZE SYSTEMEN

DRAADLOZE SYSTEMEN WORDEN OOK IN DE RESIDENTIËLE MARKT ALMAAR POPULAIREDER

Een huis zonder netwerken vergelijken met een café zonder bier? Het is anno 2022 de nagel op de kop, zo blijkt. Zeker in coronatijden vond en vindt de particulier het cruciaal om thuis te kunnen rekenen op optimaal functionerende wifi-netwerken. “Bovendien wegen de voordelen niet op tegen de beperkte nadelen”, zegt ook Luc Myny, Technical Datacom Consultant bij Cebeo.

De vraag naar integratie van wifi-netwerken voor de residentiële markt, is vooral de voorbije jaren in een stroomversnelling gekomen. “De eindklant wil ook thuis optimaal genieten van het comfort dat hij gewoon is geworden vanuit zijn business-omgeving”, vertelt Luc Myny. “Zo wil hij bijvoorbeeld zoveel mogelijk gebruik maken van zijn smartphone en tablet, onder meer voor thuiswerk, video-streamingdiensten, het bedienen van domotica, het lezen van mails en de krant, enzovoort. In functie daarvan wil hij over de best mogelijke ontvangst beschikken. Dat betekent dus ook: in de tuin of op het terras. Dergelijke zaken kan de internetprovider niet aanbieden, dus rekent de eindklant hiervoor op de installateur.”

“EINDKLANT BETAALT GRAAG IETS MEER VOOR EXTRA COMFORT”

Luc Myny, Technical Datacom
Consultant bij Cebeo

Als groothandel bedient Cebeo de installateurs hiervoor met oplossingen van D-Link. “Deze Taiwanese fabrikant bleek de meest geschikte partner. Het is niet de grootste aanbieder, maar technologisch hebben ze alles in huis voor de toepassingen die wij nodig hebben in de elektrotechnische wereld. Het systeem dat zij aanbieden voor de residentiële markt, is een afgeslankte versie van hun business-oplossing en beschikt over alles wat je nodig hebt om van een goed functionerende internetverbinding te genieten. Bovendien is de prijs-kwaliteitsverhouding heel interessant.”

Lees verder op pagina 30

Vervolg van pagina 29

WIFI-OBSTAKELS

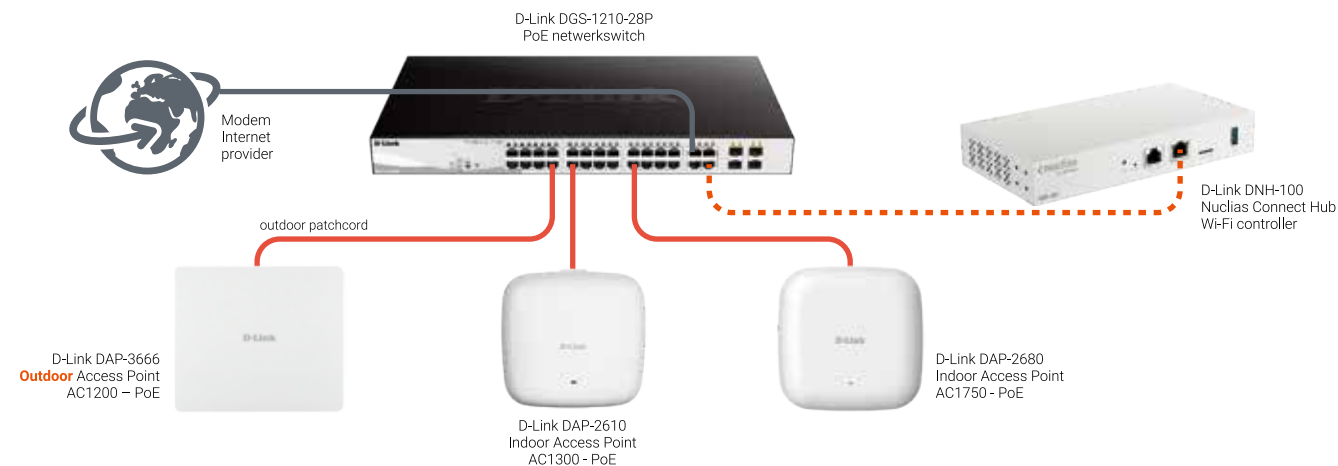
De grootste uitdaging om in elke ruimte over een zo goed mogelijke internetverbinding te beschikken, blijft het gebouw. “Muren zijn de grootste vijanden van wifi-verbindingen”, vertelt Luc Myny. “Traditionele woningen, met bakstenen muren en dikke betonplateaus, zijn dan ook geen cadeau, zeker als de modem van de provider pakweg in de garage of de berging is geïnstalleerd. Bij nieuwbouw moeten we dan weer afrekenen met de strenge isolatienormen en vloerverwarming. Dergelijke factoren maken het moeilijk om krachtige signalen te ontvangen.”

Dat kan de installateur opvangen door oplossingen op twee niveaus. “Ten eerste gaat hij verschillende ‘access points’ plaatsen, eventueel zelfs buiten, met een access point tegen de gevels. Op die manier creëer je nieuwe zendpunten en kan de eindgebruiker zelfs tot diep in zijn tuin een optimale ontvangst hebben. Een tweede must is een wifi-controller, die de verschillende wifi-zones in huis perfect beheert en als het ware één groot netwerk maakt. Op die manier schakelt de eindgebruiker automatisch over naar een verbinding met het beste access point, afhankelijk van de plaats waar hij zich bevindt. Eenmaal de wifi-controller is geconfigureerd, doet die dat automatisch. Zonder controller moet je eigenlijk manueel telkens het beste signaal gaan opzoeken, wat niet zo handig is.”

IN SPELEN OP VRAAG

Heel wat installateurs zijn al goed vertrouwd met de implementatie van draadloze systemen voor de particuliere markt. “Dat is ook noodzakelijk, want doorgaans komt de vraag van de eindklant zelf”, gaat Luc verder. “We evolueren meer en meer naar een situatie waarbij de consument zijn elektro-installateur als het centrale aanspreekpunt voor alle elektriciteits- én IP-gerelateerde projecten ziet. Idealiter beheerst de installateur dus het integrale plaatje.

“MET ‘ACCESS POINTS’ CREËER JE NIEUWE ZENDPUNTEN EN KAN DE EINDGEBRUIKER ZELFS TOT DIEP IN ZIJN TUIN EEN OPTIMALE ONTVANGST HEBBEN.”



Waar hij vroeger alleen voor de databekabeling moest instaan, verlangt de eindklant ook de best mogelijke oplossing inzake domotica, switching en wifi. Wifi wordt almaar belangrijker, want ook in woningen draaien almaar meer toepassingen daarop. Verwarming en televisie kijken via streaming-platforms zijn daar prima voorbeelden van.”

Installateurs die het in Keulen horen donderen, hoeven evenwel allerm minst te panikeren. “Bij Cebeo doen we er alles aan om hen, ook op dat vlak, volledig tegemoet te komen. Dat is normaal, want heel wat installatiebedrijven hebben op dit moment nog geen eigen IT-afdeling.

Daarom organiseren we via Cebeo Campus gerichte opleidingen, zoals ‘IP for business switching’, ‘Nuclias: Connect Wi-Fi voor de residentiële markt - in de praktijk’, enzovoort. Daarbij delen we met circa 25 deelnemers een stukje theorie en verduidelijken we ook praktisch hoe ze zo’n installatie best aanpakken. Wie al wat kennis heeft opgebouwd, is vaak al voldoende geholpen met de praktische handleidingen (zoals Cebeo - Installation Guide Wi-Fi DNH-100 - Nuclias Connect Hub) die bij ons beschikbaar zijn. Mocht die ondersteuning nog niet volstaan, gaan we ook wel eens samen met de installateur naar diens project om te bekijken hoe alles het best wordt aangepakt. Vaak verbazen ze zich er dan over dat het eigenlijk veel minder complex is dan ze zelf hadden gevreesd.”

Lees verder op pagina 32

FIBER TO THE HOME

Wifi-verbindingen zullen in de toekomst nog sneller worden, onder meer omdat internetproviders glasvezelbekabeling nu ook integreren in de residentiële markt. “Proximus is daar een pionier in voor de residentiële markt. De glasvezelbekabeling wordt in het huis zelf dan wel omgevormd naar een traditionele koperbekabeling. Op dat vlak staan ze in Nederland en Scandinavië nog verder, want daar trekken ze de ‘fiber’ gewoon door tot in de woningen zelf. De verantwoordelijkheid van de installateur bij de integratie van glasvezelbekabeling is eerder beperkt: hij dient alleen de leidingen te voorzien om dit te faciliteren. De afmontage gebeurt door de provider zelf”, aldus Luc Myny.





“WE ZULLEN IN DE
TOEKOMST THUIS
NOG MEER
VOORZIENINGEN
VIA WIFI WILLEN
FACILITEREN.”

Luc Myny, Technical Datacom Consultant bij Cebeo

Vervolg van pagina 31

WIFI 6 EN 7

Eén ding is duidelijk: wie op deze markt op de eerste rij wil blijven meespelen, zorgt er best voor de installatie van draadloze netwerken perfect te beheersen. “De wifi-technologie wordt almaar innovatiever.

Momenteel installeren onze klanten nog volop de vijfde generatie (Wifi 5), maar we zien al regelmatig toepassingen van Wifi 6 (biedt een nog betere verbinding, voor meer gebruikers, aan een hogere snelheid), al is dat nog vooral in zakelijke toepassingen. Zelfs Wifi 7 komt er al aan. Die progressie is ook nodig, omdat we in de toekomst thuis allemaal nog meer voorzieningen via wifi zullen willen faciliteren. Daarom helpen we onze klanten ook om deze trein niet te missen”, besluit Luc Myny.

Meer informatie
bij luc.myny@cebeo.be



What if
there is
only one?

Benieuwd?
new.deltalight.com/entero

 DELTALIGHT®





INSTALLATEUR RIBAS ELECTRICS OPENDE EIGEN GASTENKAMERS

Toerisme en elektro-installaties kunnen perfect hand in hand gaan. Dat bewijzen Joël en Gaël Ribas van het gelijknamige installatiebedrijf uit Brugge. Vader en zoon renoveerden een groot herenhuis tot een plaats waar zij wonen én waar ze vijf kamers ter beschikking hebben voor gasten. Ze zorgden er voor intelligente aansturing van de technieken via KNX en slaagden erin om elke bewoner optimaal toegang tot internet te verlenen, mét ondersteuning van Cebeo.



Fotografie: Pilar Shoots - www.pilarshoots.be

“WIRELESS NETWERK OP ELKE KAMER”



“NAAST DE
VERLICHTING,
INVESTEERDEN
WE OOK IN
OPLOSSINGEN
VOOR VIDEOFONIE
EN DEUR-
COMMUNICATIE.”

Zaakvoerder Joël Ribas

Joël en Gaël Ribas vormen een krachtig duo, ook binnen Ribas Electrics. “Ik heb een lange historiek als elektro-installateur, terwijl Gaël zich lange tijd heeft gefocust op het programmeren van domotica. Hij combineerde dat met technische dienstverlening voor evenementen, maar omdat die markt twee jaar heeft stilgelegen, heeft hij zijn engagement voor de zaak versterkt”, verduidelijkt vader Joël.

Lees verder op pagina 36

“DE UITDAGING BESTOND ERIN OM BEIDE NETWERKEN SAMEN – EN TOCH GESCHEIDEN – UIT TE ROLLEN OVER HEEL HET GEBOUW.”

Luc Myny, Technical Datacom Consultant bij Cebeo



Vervolg van pagina 35

Gaël kocht een tijdje geleden een herenhuis in Brugge. Door de grootte beseftte hij dat daar ook commercieel interessante mogelijkheden lagen. “Gaël woont op de bovenverdieping in een loft, terwijl ik op het gelijkvloers resideer”, vervolgt Joël. “Al snel viel de beslissing om de tussenverdiepingen om te bouwen tot kamers voor losse kamerverhuur. Alleen moesten we daarvoor uiteraard ook de nodige technieken installeren.”

TWEE PROVIDERS

Ribas Electric nam de koe bij de horens en ging aan de slag, met ondersteuning van Cebeo. Die konden ze gebruiken, want het project omvatte toch verschillende uitdagingen. “Ten eerste was er het verhaal van de internetproviders. We beschikken over prima smartphone-abonnementen van Proximus, maar wilden – onder meer voor het bekijken van live voetbal – bij voorkeur televisie via Telenet. We opteerden voor hospitality-tv’s van Philips via Cebeo.”



Joël en Gaël kozen ervoor om internetverbinding via beide providers mogelijk te maken. “In functie daarvan, installeerden ze aparte wifi-netwerken voor het privaat gedeelte en de gastenkamers”, pikt Luc Myny, Extern Specialist Datacom bij Cebeo in. “Het privaat gedeelte werkt via de Telenet-modem, in de gastenkamers kunnen bezoekers online via Proximus. De uitdaging bestond erin om beide netwerken samen – en toch gescheiden – uit te rollen over heel het gebouw. Dat gebeurde via een koker vanuit de kelder naar alle verdiepingen, gebruikmakend van VLAN-technologie en UTP-kabels.”

“Op elke verdieping is een ‘access point’ geïnstalleerd”, verklaart Joël Ribas. “Met de hulp van specialist Luc, hebben we die geplaatst op de volgens hem best geschikte locaties. Dat functioneert uitstekend.”

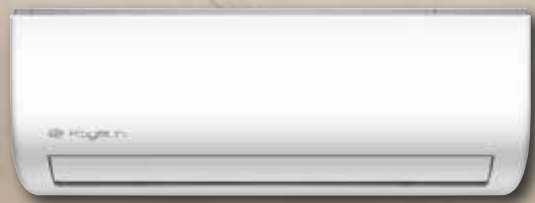
STURING DOOR KNX

Joël liet ook andere Cebeo-specialisten ter plaatse komen voor andere technieken. “In samenspraak met die mensen, hebben we de vorige verlichting integraal vervangen door leds. Naast de verlichting, investeerden we ook in oplossingen voor videofonie en deurcommunicatie. Daarvoor kregen we ook prima hulp van de mensen van fabrikant CDVI. Onze gasten krijgen een code die hen toegang verschaft tot hun kamer en de voordeur vanaf de afgesproken incheck- tot uitchecktijd. Al die technieken worden aangestuurd via KNX en zijn regelbaar via een touch panel of de smartphone. Dat is ook zo voor de airconditioning, de verlichting en de zonwering in de loft van Gaël, die alles zelf heeft geprogrammeerd in KNX.”

De fijne samenwerking bevestigde nogmaals Joël's vertrouwen in Cebeo. “Ik ben al twintig jaar klant bij hen en heb al die tijd op prima begeleiding kunnen rekenen. We zetten de samenwerking dan ook heel graag verder.”



Meerdere access points werden in het gebouw over de verdiepingen geïnstalleerd.



UW VASTE AIRCO VOOR EIGEN GEBRUIK VIA CEBEO

- ✓ Koeling en verwarming in één
- ✓ Tot 4x zuiniger dan elektrische verwarming
- ✓ Eenvoudige installatie
- ✓ Koeltechnische opstart gebeurt door fabrikant aan 350 EUR per set
- ✓ Hoge rendementen in koeling A++ en in verwarming A+
- ✓ Blokkeerbaar in verwarmingsmodus
- ✓ Exclusief koelleidingen (u kan tot 25m tussen binnen- en buitenunit gaan) / opstart
- ✓ 5 jaar garantie, mits registratie op de website



3M™ CUBITRON™ II DOORSLIJPSCHIJF

Doorslijpschijf voor een extra scherpe, snelle snijwerking en een veel langere levensduur dan andere schijven.

Onze doorslijpschijven worden vooral gebruikt voor het doorslijpen van metaal, zoals plaatmetaal van auto's of schepen, rvs buizen, uitlaten, klemmen en geroeste sluitingen. Deze schijven bevatten 3M Precision Shaped Grain, slijpkorrels die als driehoekige punten door metaal snijden, in plaats van te groeven of gutsen zoals traditionele schuurmaterialen. Deze punten slijpen zichzelf voortdurend doordat er telkens kleine stukjes afbreken. Dit levert een buitengewoon snelle snijwerking op. Er ontstaat minder warmte door wrijving, waardoor er minder hittegerelateerde spanningsbarsten en verkleuringen optreden. Cubitron II producten gaan aanzienlijk langer mee dan hun conventionele keramische tegenhangers en leveren hoge prestaties in productietoepassingen. Doorslijpschijven worden bevestigd op een speciaal gereedschap voor doorslijpschijven (apart verkocht) en moeten voor de veiligheid altijd worden gebruikt met een beschermkap. De maximale bedrijfsnelheid van de schijven moet hoger zijn dan of gelijk zijn aan de maximumsnelheid van het elektrische gereedschap. Bovendien moet er een schijfbeschermkap worden gebruikt die past bij de maat van de doorslijpschijf.

Details :

- Ontwikkeld om sneller te slijpen en langer mee te gaan dan concurrerende keramische producten
- 3M Precision Shaped Grain slijpt zichzelf, werkt koel en breekt de mineralen optimaal af, voor een extra lange levensduur
- Stijve, versterkte, met hars gelijmde schijf snijdt door vrijwel elk materiaal
- De maximale bedrijfsnelheid van de schijf moet hoger zijn dan of gelijk zijn aan de maximumsnelheid van het elektrisch gereedschap
- Moet Worden Gebruikt Met Een Beschermkap Die Bij De Maat Van De Doorslijpschijf Past

De 3M™ Cubitron™ II Doorslijpschijf is voorzien van 3M Precision Shaped Ceramic Grain. De schijf snijdt hierdoor bijzonder snel en gaat lang mee, voor gebruik op alle metalen. Onze doorslijpschijven overtreffen andere schijven wat prestaties en duurzaamheid betreft. Daardoor verhogen ze de productiviteit aanzienlijk.



Stocknummer	Bestel Nr	Product Beschrijving
7100094901	65512	3M™ Cubitron™ II Doorslijpschijf, T41, 125 mm x 1 mm x 22.23 mm, A60
7100231356	65455	3M™ Cubitron™ II Doorslijpschijf T41, 125 mm x 1.6 mm x 22.23 mm, 36+
7100094902	65513	3M™ Cubitron™ II Doorslijpschijf, T41, 115 mm x 1 mm x 22.23 mm, A60

CLICK & COLLECT

WIJ STAAN VOOR JOU KLAAR

CAMPUS 2022

WIL JE ALS PROFESSIONAL JE TECHNISCHE KENNIS VERDER UITBREIDEN?

Neem snel een kijkje en boek je nu al je opleiding bij jou in de buurt.
<https://www.cebeo.be/nl-be/campus-opleidingen>

Eaton's UPS oplossingen voor thuis of op kantoor



Bescherm uw systemen en voorkom dataverlies

De UPS-systemen van Eaton

Eaton is een toonaangevende leverancier van oplossingen voor het beveiligen en beheren van de stroomtoevoer, waaronder UPS-en (Uninterruptible Power Supplies). De UPS-systemen van Eaton zijn ontworpen om hoge kwaliteit back-upvoeding te leveren, voor de bescherming van thuisapparatuur tot grote datacenters.

Onbezorgd thuiswerken

Als u veel vanuit huis werkt dan wilt u altijd verbonden blijven. De 3S Mini UPS is bijvoorbeeld een ideale oplossing om een instabiele internetverbinding te

voorkomen en om uw wifi-router en glasvezelverbinding langer in de lucht te houden tijdens een stroomonderbreking. Voor hogere belastingen kan de 3S Gen 2 een uitkomst bieden. Deze offline UPS biedt overspanningsbeveiliging en batterijback-up voor internetgateways, desktopcomputers en andere belangrijke elektronica tot 510 W en is daardoor ook te gebruiken in kleine bedrijven.

Ook voor op kantoor

Bent u op zoek naar stabiliteit en veiligheid voor bijvoorbeeld uw server omgeving en andere hardware binnen het kantoor? Dan is de 5PX Gen 2



UPS een uitstekende keuze. De 5PX levert aanzienlijk meer vermogen ten opzichte van andere UPS-systemen in zijn klasse en is snel en gemakkelijk in gebruik te nemen dankzij de ingebouwde commissioning wizard. De optionele Gigabit Netwerkaart voldoet aan de strengste eisen op gebied van cybersecurity, en geeft u de mogelijkheid om uw UPS op afstand te beheren.

EATON



EATON'S 3S MINI UPS: DE MEEST COMPACTE OFFLINE UPS

De compacte 3S Mini vervangt de voeding die met uw apparaat is meegeleverd, zodat u verzekerd bent van stroombeveiliging zonder extra apparatuur. Het supercompacte, stille en stijlvolle ontwerp zorgt ervoor dat de 3S Mini perfect past in uw huiselijke of zakelijke omgeving.

De UPS heeft een cold-start functie, zodat de 3S Mini ook als powerbank kan worden gebruikt. U hebt de keuze uit 4 spanningen die compatibel zijn met de stroombehoeften van elke kritische toepassing en 4 typen connectoren om aan de vereisten van uw apparatuur te voldoen.

De 3S Mini houdt uw kritische aangesloten apparatuur (internet gateway, IP camera, Smart-home controller, personal assistant, etc.) up en running in geval van een stroomstoring.

De belangrijkste voordelen op een rij:

- Zeer betaalbaar
- Super compact, stil & stijlvol ontwerp
- Gemakkelijk af te lezen LED-indicatoren
- 4 uitgangsspanningen (9V, 12V, 15V, 19V)
- 4 soorten connectoren
- Cold-start functionaliteit voor gebruik als powerbank

Bekijk de video voor alle voordelen van de 3S Mini UPS.

EATON

Powering Business Worldwide



Eaton 3S mini UPS: De meest compacte UPS

EATON

Powering Business Worldwide

www.eaton.be/ups

LEDVANCE SMART+ OUTDOOR ARMATUREN COMFORTABEL, KLEURRIJK, INTELLIGENT



SLIMME BUITENARMATUREN, IDEEAAL VOOR BALKON, TUIN OF PATIO

Wandarmaturen, paalarmaturen, schijnwerpers, LED strips, spots... Voor elke wens en voor elke behoefte bestaat er binnen het ruime productportfolio van LEDVANCE SMART+ Outdoor wel een slimme oplossing. Met SMART+ worden tuin en buitenruimte getransformeerd tot een intelligent verbonden, hightech-omgeving, die zo een veilig en comfortabel gevoel biedt. Met SMART+ kan de verlichting in een mum van tijd worden bediend, gedimd en gepersonaliseerd – heel eenvoudig met gebruik van smartphone of stem!



LEDVANCE



SMART+ OUTDOOR: SLIMME BUITENVERLICHTING VAN LEDVANCE

Steeds meer mensen raken enthousiast over de fascinerende mogelijkheden van intelligent verbonden licht. LEDVANCE heeft het SMART+ portfolio enorm uitgebreid, zodat u optimaal gebruik kunt maken van dit sterke groeipotentieel. Tal van nieuwe impulsen voor uw verlichtingsprojecten: het SMART+ productportfolio is groter en diverser dan ooit tevoren.

Comfort, een gevoel van veiligheid, het gebruik van talrijke intelligente functies of het plezier van verlichtingsdesign: klanten hebben de meest uiteenlopende verwachtingen van slim licht. Met LEDVANCE SMART+ vervult u ze allemaal perfect. Het nieuwe SMART+ outdoor armaturenportfolio kent een zeer grote selectie aan slimme oplossingen voor de buitenruimte voor elke klantenbehoefte.

De SMART+ WIFI Cascade bijvoorbeeld, een armaturenfamilie met RGBW functie in een uniek design. Deze is er een paalversie en voor wandmontage. Voor nog meer kleurrijke tuinverlichting met slimme en intelligente besturingsopties zijn er ook de SMART+ WIFI Flare Updown en de SMART+ WIFI Brick. Naast een RGBW functie met ontelbaar veel kleuropties, wordt het licht van deze armaturen zowel naar boven als naar onder uitgestraald. De SMART+ armaturen met geïntegreerde HD-camera, de SMART+ Flood Camera en de SMART+ WIFI Flood Camera, zorgen voor een verhoogd veiligheidsgevoel. Bovendien beschikken ze over een intercom- en alarmfunctie en een helderheids- en daglichtsensor.

SMART+ WIFI

Bovenstaande buitenarmaturen zijn allen gebaseerd op WiFi technologie: de eenvoudigste manier om slim te verlichten. Alles wat uw klant nodig heeft, is een SMART+ WiFi armatuur, een router (die toch al in bijna elk huishouden aanwezig is) en de gratis LEDVANCE SMART+ WiFi app. De bediening die wij hier aanraden is de smart-phone of de LEDVANCE SMART+ WIFI app. Daarnaast is ook bediening via spraakbesturing mogelijk, bijvoorbeeld via Google Nest of Amazon Alexa.

De mogelijkheden zijn bijna onbeperkt want met de WiFi app kunnen tal van functies op een eenvoudige manier worden bediend.



Meer weten over het brede aanbod van slimme verlichtingsoplossingen? Informeer bij uw Cebeo verkoopfiliaal.

CLASSE 300EOS

WITH Netatmo



The Evolution of Smart.

Classe 300EOS with Netatmo is de nieuwe handenvrije, geconnecteerde binnenpost die onder andere bestuurd kan worden via de Amazon Alexa spraakassistent. Dankzij de Home+ Security-app is het, naast het beantwoorden van oproepen, ook mogelijk om de beveiligingsapparaten van het Netatmo-assortiment te beheren. Zo wordt jouw beveiligingssysteem snel en eenvoudig Smart.



bticino

A Group brand | **legrand**

LEGRAND



CLASSE 300EOS VAN BTICINO: DE BASIS VOOR DOMOTICA

De gloednieuwe Classe 300EOS is niet zomaar een videofoon. Met een waaier aan Smart Home-functionaliteiten kan dit gloednieuwe toestel van BTicino ingesteld worden als centraal bedieningspaneel voor alle domotica in én rond de woning. Met besturing via smartphone of zelfs stem als absolute troeven, verlegt de Classe 300EOS de grenzen van deurcommunicatie. Lees snel verder en ontdek hoe de Classe 300EOS het kloppende hart van elke woning wordt.

DE BASISFUNCTIES VAN DE CLASSE 300EOS

Met de Classe 300EOS blaast BTicino het videofoonstelsel nieuw leven in en brengt het spits technologie in het dagelijkse leven van de consument. Net als bij de standaard systemen kan de gebruiker via de binnenpost zien we er aan de deur staat en de deur openen. Dankzij de persoonsherkenning met automatische centrering en het grote 5" touchscreen krijgt de gebruiker een scherp en helder beeld op de verticale display van de Classe 300EOS.

INTUÏTIEVE DOMOTICA MET SNELLE CONFIGURATIE

Maar de Classe 300EOS biedt meer, véél meer... De unieke toptechnologie die in dit toestel vervat zit, maakt het mogelijk om een volledig geïntegreerd domoticasysteem op te zetten in een mum van tijd. Aan de hand van een eenvoudige set-up koppelt u slimme apparaten en domotica door een QR-code te scannen of het apparaat aan het netwerk te verbinden. Van bewakingscamera's en lichtschakelaars tot rolluiken, garagepoorten en zelfs Smart-tv's of muziekinstallaties: de Classe 300EOS verbindt alle technieken en vormt zo het kloppende hart van de woning.

SPRAAKBESTURING & APPLICATIES

De Classe 300EOS en gekoppelde apparaten zijn zowel via de binnenpost te besturen als vanop afstand via de handige applicatie Home + Security (beschikbaar voor Android & iOS Apple). In deze applicatie ziet de gebruiker alle functionaliteiten in één handig overzicht en krijgt hij ook een inzichtelijke tijdslijn van alle gebeurtenissen in en rond de woning.



De Classe 300EOS is uitgerust met het spraakbesturingssysteem van Amazon, Alexa. Dit innovatieve next-generation systeem zorgt ervoor dat je alle apparaten kunt bedienen met de stem. Daarnaast kan de gebruiker Alexa ook vragen wat de weersvoorspellingen zijn, hoe druk het verkeer is of haar de opdracht geven om een bepaald scenario in te schakelen. Voorlopig is Amazon Alexa enkel in het Engels beschikbaar, maar de spraakassistent creëert wel een enorm perspectief voor de besturing van alle Smart Home-producten en andere domotica.

VOLLEDIG GEÏNTEGREERD VEILIGHEIDSSYSTEEM

Jaarlijks vinden er in België zo'n 50.000 woninginbraken plaats. Niet min, en dus is het ook niet vreemd dat heel wat mensen vandaag de dag inzetten op extra veiligheid. Ook hier komt de Classe 300EOS opnieuw tegemoet aan de verwachtingen van de moderne consument. De Classe 300EOS kunt u namelijk ook verbinden met de veiligheidsoplossingen van Netatmo. Binnencamera's, buitencamera's, deur- en raamsensoren en zelfs rookalarmen en CO-detectoren; veiligheidsexpert Netatmo biedt tal van producten om een woning 100% veilig te maken.

AUTOMATISERING & SCENARIO'S

Dankzij MyHome-automatisering kan de gebruiker eenvoudig en snel verschillende scenario's uitwerken voor alle technieken in de woning. Rolluiken automatisch laten zakken bij avonduur, de verwarming of verlichting automatisch uitschakelen of de lichten dimmen vanaf een bepaald uur, dankzij de veelvuldige opties, kan de gebruiker zijn woning exact zo automatiseren als hij zelf wil.

legrand®

RENSON

HEALTHBOX 3.0: RENSON'S SLIMME VENTILATIE OP MAAT VAN RENOVATIE

De strenge eisen op het vlak van energiezuinigheid zorgen ervoor dat renovaties enkel nog gebaat zijn bij een combinatie van ingrepen: van isoleren over energiezuinige verwarmen én ventileren. Met dat laatste sla je zelfs 2 vliegen in 1 klap. Want met het juiste centraal vraaggestuurd ventilatiesysteem lever je ook in renovaties niet alleen vlot een energiezuinige installatie af, maar schenk je de bewoner ook een gezond binnenklimaat, zonder dat die daar omkijken naar heeft.

In de Healthbox 3.0 ziet Pascal Pinter van Renson Ambassador PTP Concept het ideale toestel voor renovatie of na-installatie in een bestaande woning. "Zeker in combinatie met de Easyflex luchtkanalen van Renson," vertelt hij, "want die platovalen en flexibele kunststof leidingen kan je heel gemakkelijk op de zolderruimte kwijt. Naast de 'natte ruimtes zoals toilet en badkamer' kunnen ook slaapkamers op de Healthbox aangesloten worden. In totaal kan je hiermee maar liefst 11 ruimtes om op maat ventileren."

De grote troef van de Healthbox 3.0 volgens Pinter? Het toestel meet de luchtkwaliteit aan de hand van de relevante sensoren per ruimte. In de badkamer is dat een vochtsensor, voor de slaapkamers doet een CO2-sensor het werk en in het toilet worden geurtjes gemeten. Zo weet het toestel automatisch waar en wanneer het meer moet ventileren. En ook dat komt de energiezuinigheid ten goede, omdat de ventilatie unit nooit ineens in de

hele woning meer gaat ventileren als dat (bv. 's nachts) enkel in de slaapkamers nodig is. "Bijkomende voordelen zijn dat er geen filters te vervangen zijn en het onderhoud heel beperkt is," voegt hij er nog aan toe. "Dat maakt voor mij de Healthbox 3.0 tot het beste onder ventilatiesystemen op de markt. Zeker omdat je ook als installateur het voordeel hebt dat de installatie super vlot verloopt dankzij de automatische kalibratie en je de verfijnde inregeling via de installatie-app kan voltooien in plaats van per ruimte te moeten meten en bijregelen."

www.renson.eu



RENSON
Creating healthy spaces

VANDER ELST



YOKIS PRO

Wil je een volledig huis of gebouw automatiseren maar vrees je als eindklant dat dit te duur zal worden of als installateur dat dit een dure en niet-gebruiksklare klus is? Gebouwautomatisering hoeft niet altijd duur en inefficiënt te zijn. Tijdrovende, ingewikkelde domotica-installaties zijn verleden tijd met de radiogestuurde modules van Yokis, een tablet en de Yokey kan je een automatisatie makkelijk tot een goed einde brengen. Dankzij de Yokis Pro-app en vele andere kenmerken zijn deze modules een uitkomst voor installateurs.

Yokis automatiseert de verlichting, zonwering en verwarming in een gebouw door middel van geconnecteerde modules en de centrale Yokis Hub. Ze bestaan in een draadloze, bedrade of hybride versie, waardoor Yokis modules zowel in nieuwbouwprojecten als in bestaande gebouwen te plaatsen zijn. Alle Yokis-modules zijn uitgerust met een microprocessor voor een betrouwbare en performante werking. Bovendien gaat het om Europese producten waarop 5 jaar garantie geldt.

Als eindgebruiker bedien je je slimme woning met de YnO-app voor Android of iOS. Deze kan je gratis downloaden in de Apple App store of Google Play store app. Je kan de woning ook bedienen met een afstandsbediening, drukknop of stem. Yokis is namelijk gekoppeld met Google Home en Alexa.

SNEL EN EFFICIËNT CONFIGUREREN

Dankzij de gratis Yokis Pro applicatie wordt er ook aan het comfort van de installateur gedacht: Yokis Pro maakt het mogelijk om elektrische installaties te creëren, configureren en controleren met het gebruik van een tablet, waarna de installatie kan worden uitgebreid. Het enige wat u nodig hebt is een Android-tablet en een Yokey USB-stick, hiervoor is geen internet vereist. In enkele eenvoudige stappen heb je zo als professional een volledige smart installatie.

De installatie in enkele stappen:

- Installeer de slimme modules in de woning of het gebouw
- Schets het grondplan van de woning of het gebouw op je tablet
- Plaats en configureer de slimme modules. Deze zullen automatisch herkend worden door de Yokis-Pro app.
- De Yokis-Pro app maakt een radio-bus-bedrading waarmee de modules met elkaar worden verbonden.
- De app helpt je bij het programmeren van de modules en de bedieningspunten, het realiseren van centrale besturingen en het instellen van scenario's.
- De app verzendt tot slot alle gemaakte configuraties van de installatie door naar de Yokis Hub. Een kopie hiervan wordt bewaard in de Yokis Cloud en er wordt een installatierapport gemaakt in .pdf-formaat. Deze kan u aan de klant overhandigen. Dankzij het opslaan van een kopie in de Cloud kan later het systeem eenvoudig uitgebreid of aangepast worden.



DE KRACHT VAN DE CLOUD

Dankzij de Yokis Cloud is het eenvoudig om vooraf opgeslagen installaties opnieuw op te roepen om aanpassingen en uitbreidingen uit te voeren. U kunt ook op een veilige wijze installaties delen met uw medewerkers of collega's wanneer zij toegang nodig zouden hebben.

De app en de cloudverbinding maken het bovendien mogelijk om een bestaande installatie te kopiëren. Heel handig wanneer u bijvoorbeeld huisautomatisering voorziet in een appartementsgebouw: u configureert één appartement en kopieert en bewaart de configuratie vervolgens voor elke volgende wooneenheid. Mocht een klant in een bepaalde woning nadien een aanpassing willen, is het opnieuw slechts een kwestie van die specifieke installatie op te roepen en te wijzigen.

INSTALLATIECOMFORT

Yokis Pro bewijst dat gebouwautomatisering installeren en configureren, niet moeilijk en tijdrovend hoeft te zijn. Met de app en de YOKEY USB-stick beschikt u over een efficiënt instrument om uw klanten alle gewenste comfortfuncties te bieden en hun installatie op elk moment aan te passen. Wanneer u al een Android-tablet hebt, volstaat het om de Yokis Pro-app te installeren en de YOKEY te verbinden. Hebt u nog geen tablet? Dan kan u deze aankopen in een kit van Yokis zelf. Hier zit een 10-inch tablet in en een Yokey, waarna u meteen aan de slag kan.

Any job, anywhere. IIIIII

Iedere opdracht is anders

Ieder project vergt zijn eigen aanpak om het beste resultaat te bereiken. Zonder het juiste gereedschap en bescherming is het moeilijk om werk af te leveren waar je trots op kan zijn. Hier komt Tradeforce in beeld.



**TRADE
FORCE**

i-DOS

Automatisch perfect doseren.

Wil je perfect schoon wassen en geen druppel verspillen?

Wasmachines met **i-DOS** herkennen de textielsoort, scannen de mate van vervuiling, doseren nooit te veel maar ook nooit te weinig, **besparen water** en maken ieder huishouden duurzamer.



KABEL STRIPPEN IN EEN HANDOMDRAAI

Werk efficiënt en win tijd met ALSECURE XGB Easy Strippable van Nexans.

MEER HALOGEENVRIJE KABELS DOOR GROEIENDE AANDACHT VOOR BRANDVEILIGHEID

Het gebruik van de groene, halogeenvrije kabel XGB wordt in steeds meer toepassingen verplicht, zeker ook in grotere residentiële structuren. In oktober 2013, toen het nieuwe Artikel 104 van het AREI van kracht werd, werd halogeenvrije kabel verplicht in ruimtes waarvan de ontruimingsmogelijkheden in de risicoanalyse worden gecategoriseerd als BD2, BD3 of BD4.

Met de herziening van het AREI dat bijna 2 jaar geleden, in juni 2020, van kracht werd, is het verplichte gebruik van halogeenvrije kabels nog verder uitgebreid. Specifiek voor residentiële gebouwen van betekenis is dat voortaan de evacuatiewegen in bouwwerken en de lokalen toegankelijk voor het publiek (min 50 mensen) bekabeld moeten worden met halogeenvrije kabels. Blijkt er bovendien uit de risicoanalyse dat ook andere ruimtes moeilijk te evacueren zijn, dan moeten ook deze met halogeenvrije kabels worden uitgerust. Gemeenschappelijke ruimten als trappenhallen, gangen maar ook garages zijn voorbeelden van ruimtes die met halogeenvrije kabels worden uitgerust.



GEEN TIJD TE VERLIEZEN

Spijtig genoeg staan de halogeenvrije kabels niet altijd gekend om hun makkelijke verwerkbaarheid. Maar wanneer je honderden, tot zelfs duizenden, stopcontacten en lichtschakelaars moet aansluiten, dan wil je snel en efficiënt kunnen doorwerken. Tijdverlies door lastig te verwijderen mantels van een halogeenvrije XGB is een horrorscenario dat je te allen tijde wilt vermijden. Dat heeft Nexans goed begrepen. Het bedrijf gaat er prat op dat ze het de installateur steeds makkelijk willen maken met producten die eenvoudig en snel te verwerken zijn.

Hun ALSECURE XGB Easy Strippable doet wat het belooft: de kabel is effectief in een handomdraai te strippen: een simpele snee in de mantel van de ALSECURE XGB Easy Strippable op de gewenste lengte, een knikje en je stript de mantel in één vloeiende beweging en dat over een lengte tot 60 en zelfs 100 centimeter. Je hoeft niet meer herhaaldelijk in de mantel te snijden om hem los te krijgen, hierdoor riskeer je dus niet om tot in de isolatie te snijden en die te beschadigen. Kortom: je werkt niet alleen sneller maar ook nog eens veiliger en bedrijfszekerder!

GAMMA ALSECURE XGB EASY STRIPPABLE

Omdat het uiteraard vooral de kleinere secties zijn die veel en vaak moeten worden gestript en die dus het verschil maken tussen tijd verliezen of voor liggen op schema, zijn dat de referenties die ALSECURE XGB Easy Strippable zijn: de secties 1,5 en 2,5 mm² met 2 tot 7 geleiders en de secties 4, 6 en 10 mm² met 2 tot 5 geleiders. Al deze constructies, in alle verpakkingen – ringen, haspels, maar ook in de Nbox en op het Mobitway-systeem – zijn met recht en reden Easy Strippable te noemen.

EXTRA BONUS

Nexans heeft nog verder geïnnoveerd: hun ALSECURE XGB is niet alleen halogeenvrij maar voortaan ook UV-bestendig. Hierdoor kan de ALSECURE XGB van Nexans zowel binnen als buiten aangelegd worden. Opnieuw een belangrijke innovatie die het werk van de installateur makkelijker maakt. Daar waar je voordien je halogeenvrije kabels buiten moest gaan afdekken, of doorverbinden op UV-bestendige kabels of in buis trekken, hoef je met de ALSECURE XGB van Nexans niet meer terugvallen op deze kostbare alternatieven. ALSECURE XGB slaagde met vlag en wimpel in de UV-test wat hem de ideale oplossing voor ons Belgische klimaat maakt. Het hele gamma ALSECURE XGB is trouwens UV-bestendig, van de kleinste tot de dikste kabel.

Meer op www.nexans.be/nl/easystrippable





De nieuwe hybride omvormer van SMA

Zonnestroom produceren, opslaan en flexibel verbruiken. Met de driefasige Sunny Tripower Smart Energy is dit eenvoudiger en makkelijker dan ooit tevoren. *Hij is het kloppend hart voor elke thuis.* Deze hybride omvormer laadt de thuisbatterij snel en slim en haalt zo het maximum uit elke weersomstandigheid. Dat is het resultaat van SMA's 40 jaar ervaring in opwekking en 30 jaar ervaring in energieopslag.

Meer informatie op SMA-Benelux.com



**Zonnestroom produceren,
opslaan en flexibel verbruiken**



SMA-Benelux.com

Power Management oplossingen voor residentiële gebouwen



Verdeelkasten



UPS-systemen



EV-laad-
infrastructuur



Elektrische
circuitbeveiliging



Energieopslag en
PV-toepassingen



Powering Business Worldwide

www.eaton.be

LET'S ENERGIZE OUR FUTURE

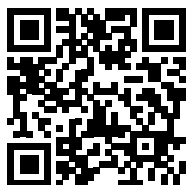


10-12/05/22

BRUSSELS EXPO
HALL 5

CEBEO TECHNOLOGIE

De wereld verandert voortdurend en ook de technieken evolueren mee. Cebeo wil jouw business optimaal ondersteunen, zeker in deze uitdagende tijden. Van dinsdag 10 tot en met donderdag 12 mei laten we je kennismaken met de nieuwste oplossingen en mogelijkheden voor de residentiële, tertiaire en industriële markt. Samen met meer dan 150 topfabrikanten dompelen we je onder in alle innovaties op vlak van elektrotechniek en HVAC. Na je bezoek aan Cebeo Technologie ben je klaar voor de toekomst!



MEER INFO EN REGISTREREN OP

www.cebeo.be/nl/technologie

