

CEBEO BUILDINGS

DOSSIER

DATACOMMUNICATIE IN TERTIAIRE GEBOUWEN

HOME

BUILDINGS

INDUSTRY

DOSSIER

Onze Datacom-afdeling bouwde een allesomvattende serviceverlening uit om de installateur van A tot Z te ondersteunen.

INSTALLATEUR GETUIGT

“Het is prettig om weten dat Cebeo zo goed mogelijk anticipeert op de huidige schaarste aan grondstoffen.”

PROJECT

Cebeo en Legrand bundelen de krachten voor leveren van datacommunicatie-integratie in nieuw ziekenhuis van Charleroi.

cebeo

A Sonepar Company

EDITIE



Een uitgave van CEBEO NV

MAATSCHAPPELIJKE ZETEL:

Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

VERANTW. UITGEVER:

Régis André
Eugène Bekaertlaan 63, 8790 Waregem

HOOFDREDACTIE:

Ingeborg Claeys

REDACTIE:

Ingeborg Claeys, Bart Vancauwenberghe

SECRETARIAAT:

Julie Delannay

VERTALING FRANSE EDITIE:

Yamagata Europe

VORMGEVING:

An Stragier,
Remark Reclame

FOTOGRAFIE:

Ingeborg Claeys

DRUK:

GBL, Kortrijk

BESTE LEZER

Data zijn het nieuwe goud. Het is een boutade die je de jongste maanden ongetwijfeld al vaker hebt gehoord. Door meer slimme sensoren te gebruiken die allerlei zaken meten, komen we tot nieuwe inzichten die erg nuttig kunnen zijn om bepaalde processen of activiteiten te optimaliseren. Het is een tendens waarmee we als privépersoon tegenwoordig dagelijks te maken hebben. Denk maar aan de gepersonaliseerde reclameboodschappen die je via jouw smartphone of via papieren folders ontvangt.

Datacommunicatie helpt ook aanzienlijk om gebouwen beter en energiezuiniger te laten presteren. Het is dan ook iets waar almaar meer installatiebedrijven mee te maken krijgen én waar een interessant extra businessmodel in schuilt. Recente (data)technologieën integreren in nieuwe of bestaande panden krijgt steeds meer toepassingen, niet in het minst in de tertiaire sector.

In deze Cebeo Buildings staan we uitgebreid stil bij de hedendaagse mogelijkheden. In welke mate spelen fabrikanten zoals Nexans, APC Schneider, Legrand, Excel en Panduit daarop in? Voor welke ondersteuning en opleidingen zorgt Cebeo, vaak in overleg met die partners? En hoe kan je als installateur de krachten bundelen met Cebeo en een fabrikant om een project tot in de puntjes voor te bereiden en uit te voeren?

Je verneemt er alles over in dit magazine.

Veel leesplezier!

Ingeborg Claeys
Communicatie Coördinator Cebeo nv



DOSSIER

DATACOMMUNICATIE IN TERTIAIRE GEBOUWEN



6
SVEN JACOBS, CEBEO

“Door de transitie die Cebeo heeft doorgemaakt van productgerichte naar oplossingsgerichte organisatie, kunnen we de installateur gepast helpen met technologieën inzake datacommunicatie.”

6 | DOSSIER

- 6** Cebeo zet alle zeilen bij om installateurs te steunen op het vlak van datacommunicatie
- 12** Installateur Van Vooren: “Sterke tripartite bewijst meerwaarde tijdens datacomprojecten”
- 18** APC By Schneider Electric en Cebeo werken samen voor ondersteuning bij implementatie van datacenters
- 24** Excel Networking: “Blown Fibre begint stilaan aan opmars in tertiaire markt”
- 28** Panduit en Cebeo begeleiden installateurs bij de transitie naar het nieuwe normaal

32 | PROJECT

- 32** Legrand en Cebeo: datacommunicatie-infrastructuur in nieuw ziekenhuis van Charleroi

12
FRANCIS CLAEYS, VAN VOOREN



“Het is prettig om weten dat Cebeo zo goed mogelijk anticipeert op de huidige schaarste aan grondstoffen.”

18
XAVIER BIOT, SCHNEIDER ELECTRIC

“Gebouwen zijn bijna computers geworden, waar IT gaandeweg steeds dieper in het elektrotechnisch verhaal is geslopen.”



32
STEVEN GOSSYE, CEBEO

“Er was een heel actieve zoektocht vereist om de hele breedte van de gewenste producten voor datacommunicatie aan te bieden. Het geeft veel voldoening dat we daar goed in zijn geslaagd.”

Een blik op onze leefwereld van elke dag volstaat om te weten: it's all about data. Op het werk, thuis, in alle mogelijke gebouwen: we vinden het de normaalste zaak van de wereld om overal geconnecteerd te zijn en gebruik te kunnen maken van allerlei slimme toepassingen. Alleen vergt dat gebruikscomfort natuurlijk heel wat onderliggende installatie-expertise. Onze Datacom-afdeling bouwde een allesomvattende serviceverlening uit om de installateur hier op de juiste manier bij te ondersteunen.

CEBEO ZET ALLE ZEILEN BIJ OM INSTALLATEURS TE STEUNEN OP HET VLAK VAN DATACOMMUNICATIE

De technologieën inzake datacommunicatie evolueren zo mogelijk nog vlugger dan de lichtsnelheid. Iedereen wil er gebruik van maken. Door die grote vraag staat ook bij installateurs die hier minder mee vertrouwd zijn, de telefoon vaak roodgloeiend om dit aan te bieden. "Dit creëert voor hen heel wat extra businessmogelijkheden", onderstreept Steven Gossye, Project Development Manager Data- en Telecom bij Cebeo. "De belangrijkste uitdaging bestaat erin de kennis en ervaring op te bouwen om hier ook mee vertrouwd te geraken."

Leidt dat tot een opstoot van koudwatervrees? "Nergens voor nodig", accentueert Sven Jacobs, Category Manager Data- en Telecom bij Cebeo. "Door de transitie die Cebeo heeft doorgemaakt van productgerichte naar oplossingsgerichte organisatie, kunnen we de installateur daar gepast in helpen, zodat hij zich ook in deze specialisatie verder ontwikkelt."

Lees verder op pagina 8

"Samen kunnen we uitdagingen doortastend aanpakken."

Sven Jacobs,
Category Manager Data- en Telecom
bij Cebeo

Vervolg van pagina 7

BEHOEFTEBEPALING

Idealiter begint de Cebeo-ondersteuning al in het prille begin van een project. “In plaats van meteen aan de opmaak van een offerte te beginnen denken, is het verstandig de exacte behoeften van de eindklant te kennen”, stipt Steven Gossye aan. “Welk type project is het? Gaat het om de update, het ‘redesignen’ of de uitbreiding van een bestaande installatie? Spreken we over een nieuwbouw? Welke meerwaarde kan de implementatie van draadloze oplossingen bieden?”

“Dergelijke informatie, die we eventueel ook via een onderzoek van de site van de eindklant kunnen verzamelen, is essentieel om in kaart te brengen welke producten hiervoor nodig zijn en om de prioriteiten op het vlak van kwaliteit, budget en levertijden te kennen. Om pannes te vermijden, kunnen we ook de eventuele noodzaak aan redundantie aftoetsen: is het nodig om via twee verschillende tracés aansluitingen te maken, zodat er altijd een back-up is?”

“In plaats van meteen aan de opmaak van een offerte te beginnen denken, is het verstandig de exacte behoeften van de eindklant te kennen.”

Steven Gossye, Project Development Manager
Data- en Telecom bij Cebeo



Dienen we UPS'en (Uninterruptible Power Supply) te voorzien om stroomonderbrekingen op te vangen? Idealiter gaat het dan om modulaire systemen, die je in de toekomst vrij eenvoudig kan uitbreiden.”

OPLEIDINGEN

Samen met de installateur stelt Cebeo de materiaallijsten op. Als daar items op staan die (relatief) nieuw zijn, is extra opleiding altijd een goed idee.

“In een razendsnel evoluerende markt, is gespecialiseerde vorming cruciaal om alles onder de knie te krijgen. Ook op dit domein willen we maximaal helpen. Dat doen we via zelf georganiseerde vormingssessies in onze kantoren, door rechtstreekse opleiding van de fabrikant aan de installateur of via webtrainings. Dat vullen we aan met on site toolboxtrainingen, die zich kenmerken door hun praktijkgerichte insteek. Zo zie je in de realiteit bijvoorbeeld hoe je connectoren afmonteert en uitmeet bij koperbekabeling, welke aspecten je zeker moet respecteren bij glasvezel, hoe glasvezel te lassen, et cetera”, verduidelijkt Sven Jacobs.



Vaak zijn dergelijke opleidingen ook een noodzakelijke voorwaarde om in aanmerking te komen voor certificatie door de leverancier, wat dan weer een positieve impact heeft op het verlengen van de garantietermijn.

UITVOERING

Enmaal alle keuzes zijn gemaakt, levert Cebeo de materialen, eventueel op afroep, zodat de continuïteit van de plaatsing nooit in het gedrang komt. “Doorheen alle fases, en dus ook na de oplevering, kunnen we onze klant steunen bij het goede verloop van zijn project. We hebben bijvoorbeeld ook de apparatuur ter beschikking om de kwaliteit van het netwerk gedetailleerd uit te meten, zoals LAN-testers, zowel bij koper als glasvezelbekabeling. Die service maakt deel uit van de ‘after sales’-ondersteuning.”

Lees verder op pagina 10

“Onze on site toolboxtrainingen kenmerken zich door hun praktijkgerichte insteek.”

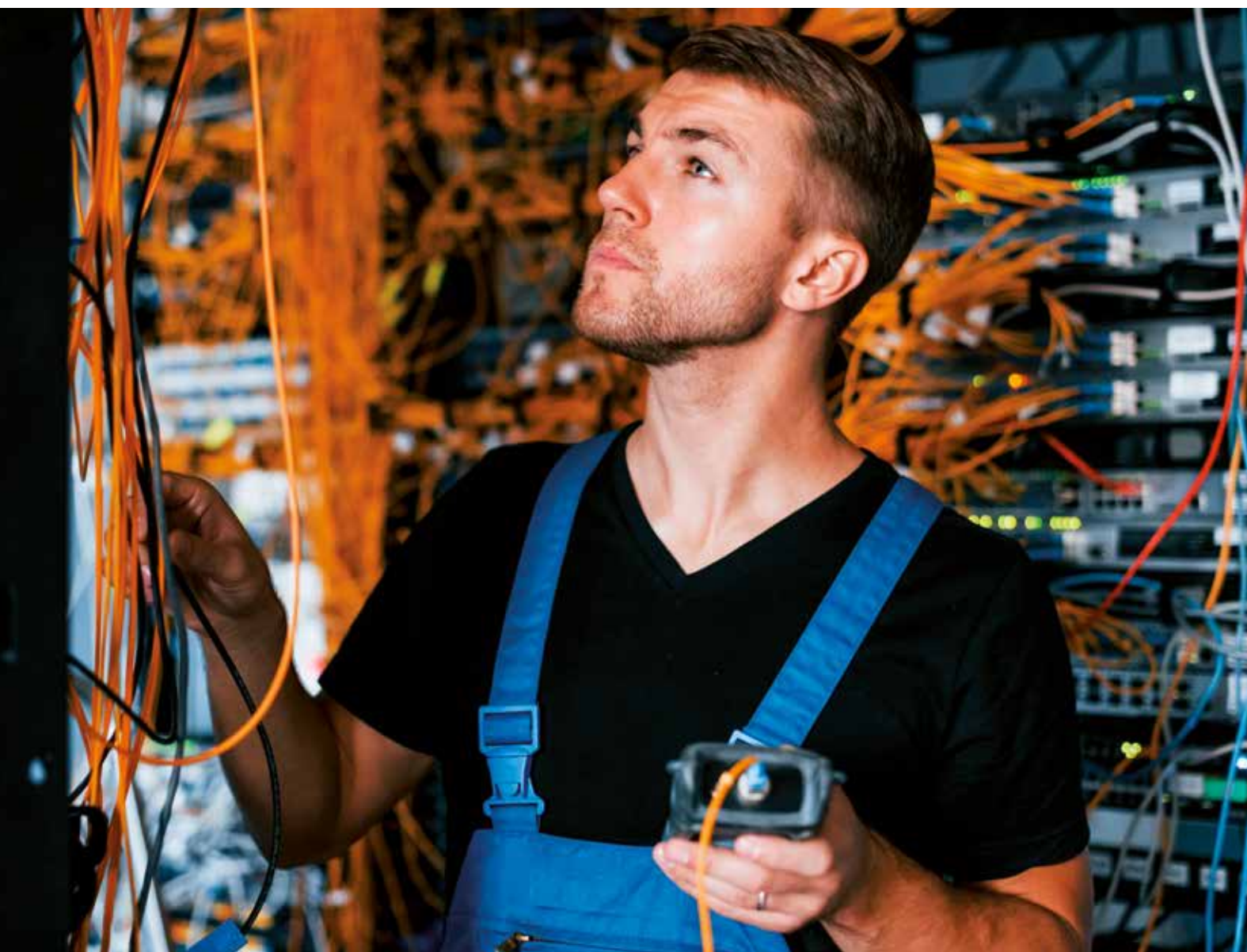
Sven Jacobs, Category Manager
Data- en Telecom bij Cebeo

Vervolg van pagina 9

Installaties voor datacommunicatie zijn nodig in de meest diverse dimensies: van heel kleinschalige realisaties tot volledige datacenters, van compacte kantoren tot grote industriële hallen. “De omvang maakt in principe niets uit: we kunnen voor elk project waar ‘IP-convergence’ een hoofdrol speelt, voor de gewenste ondersteuning zorgen. Door die support als gespecialiseerde distributeur te bieden, helpen we de installateur

om ‘future proof’ installaties op te leveren, met zorgvuldig uitgekozen componenten die probleemloos met elkaar interageren. Onze merkonafhankelijkheid is daarbij een grote troef: voor elke case kunnen we de meest passende producten selecteren en ervoor zorgen dat die naadloos met elkaar samenwerken”, besluit Steven Gossye.

REDENEN TE
OVER DUS OM
DATACOMINSTALLATIES
MET STIP AAN JE
ACTIVITEITENLIJSTJE TOE
TE VOEGEN...



FlexCore™

NIEUW Optical Distribution Frame van Panduit

PANDUIT™

Optimale flexibiliteit, beheerbaarheid, schaalbaarheid en beveiliging

Een flexibele netwerkinfrastructuur is van cruciaal belang om te kunnen inspelen op veranderende behoeften en te kunnen schalen naarmate nieuwe diensten online worden gebracht.

Ontdek FlexCore™ ODF, de oplossing om vloerruimte te optimaliseren, risico's uit te sluiten en eenvoudig wijzigingen aan te brengen.



Hoge densiteit

Het vloeroppervlak van een datacenter kan met 50% worden verminderd*.



Intuïtief

Bespaar tijd en kosten. Intuïtieve routingpaden maken snellere verplaatsingen, toevoegingen en wijzigingen (MAC's) mogelijk en zorgen voor een efficiënt beheer van de bekabeling, zodat er geen ‘rip and replace’ meer nodig is naarmate het systeem groter wordt.



Innovatief

Innovatief kabelbeheer en afsluitbare verticale kabelmanagers voorkomen storingen en uitval.



Schaalbaar

Betaal naarmate u groeit. Modulaire cassettes kunnen naar behoefte worden toegevoegd en frames kunnen zij-aan-zij of rug-aan-rug worden uitgebreid.



Veilig

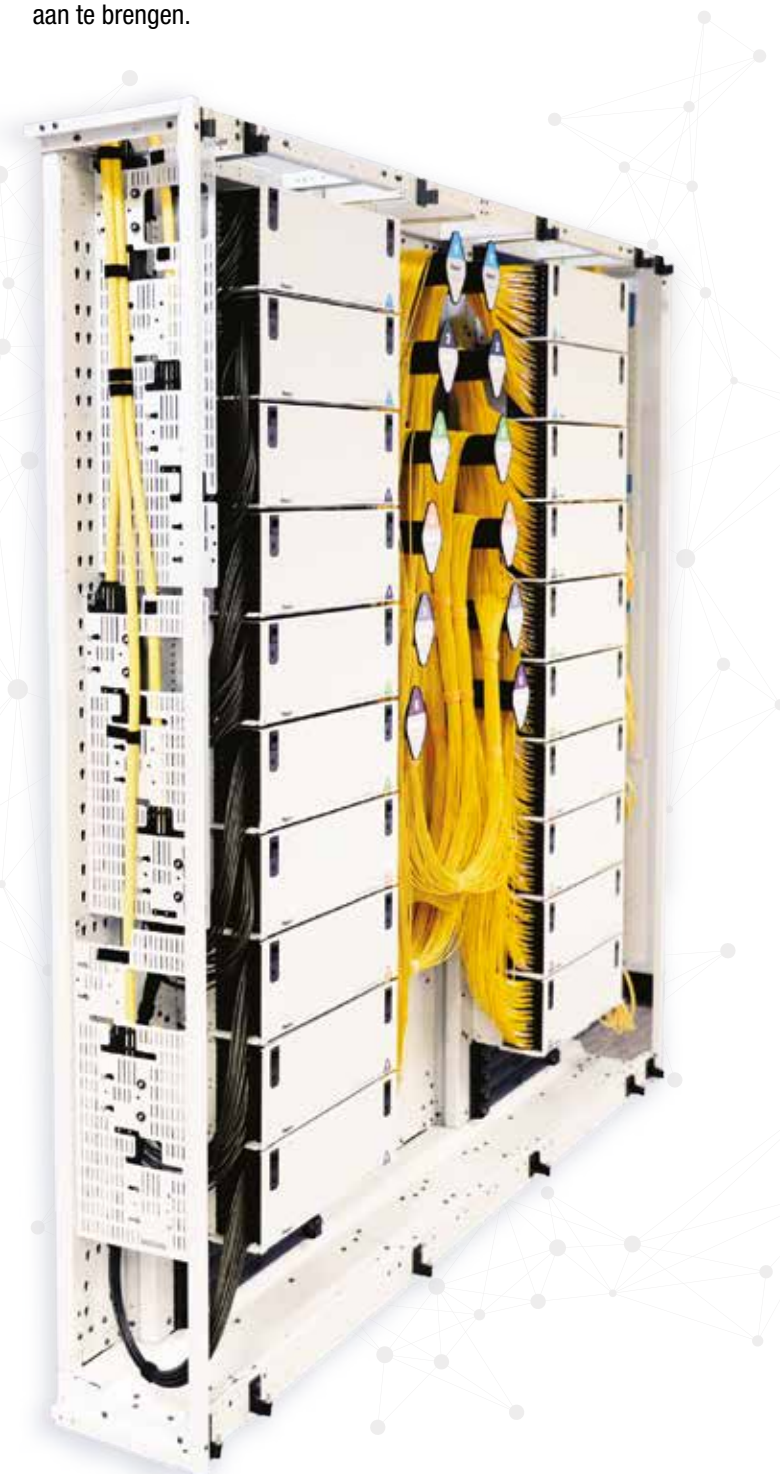
Toegang op meerdere serviceniveaus mogelijk dankzij vergrendelingsopties voor verticale kabelmanagers, frame en 4HE-behuizingen.



Totaaloplossing

FlexCore™ is compatibel met een brede waaier van Panduit-oplossingen, waaronder ribbon glasvezelkabels, LC Uniboot patchkabels, PanMPO™ assemblages, RapidID™ en FiberRunner™, waardoor het een uitstekende oplossing is voor de entry room, meet-me-room en glasvezelverdeelzones in gebouwen.

* Uitgaande van 4 dubbele frames (2 dubbele frames in een “back-to-back” opstelling).
Ontwerpvoorwaarden en specifieke configuratie zijn van toepassing.



INSTALLATEUR VAN VOOREN

Op een dag vind je de job van je leven... Als het van Frederik Flipts afhangt, blijft hij zijn huidige functie met alle plezier uitoefenen. Sinds 12 jaar werkt hij als extern specialist datacom bij Cebeo, nadat hij in dezelfde nichemarkt vanaf 1999 al een schat aan ervaring opbouwde als intern medewerker. "Het geeft veel voldoening om, samen met installatiebedrijven en sterke fabrikanten, te kunnen werken aan succesvolle datacom-projecten." Hoe hij daarbij te werk gaat, licht Frederik toe samen met Francis Claeys, projectmanager bij installatiebedrijf Van Vooren uit Brugge.

STERKE TRIPARTITE BEWIJST MEERWAARDE TIJDENS DATACOM- PROJECTEN



Een datacomproject van naaldje tot draadje mee helpen uitwerken, is het stokpaardje van Frederik Flipts. "In de meeste gevallen contacteert een installateur ons in functie van een project, maar het kan evengoed de eindklant of – in sommige gevallen – een fabrikant zijn", legt hij uit. "Idealiter krijgen we in een zo vroeg mogelijk stadium weet van wat er op stapel staat, zodat we het volledige design kunnen uitwerken. Via een eerste overleg met de installateur en de fabrikant, bekijken we de meest passende oplossingen door proactief mee te denken met de eindklant."

Lees verder op pagina 14

**"Niets is leuker dan
totaalprojecten uittekenen."**

Frederik Flipts,
extern specialist datacom bij Cebeo

“Bij oplossingen van goedkopere merken duurt het vaak langer om, bijvoorbeeld, connectoren aan te sluiten.”

Frederik Flipts,
extern specialist datacom bij Cebeo

Vervolg van pagina 13

TOTAALPARTNER

Eén van die installatiebedrijven waar Frederik kind aan huis is, is Van Vooren uit Brugge. “Wij zijn een partner voor algemene elektriciteitswerken”, verklaart Francis Claeys. “Van laagspanning tot en met hoogspanning, van beveiliging tot netwerken: we behartigen het integrale plaatje. Als de eindklant zelf een heel goed idee heeft van wat hij wil, krijgen we een gedetailleerd lastenboek. Meestal staat daarin ook het merk omschreven van de fabrikant waar de eindklant een specifieke voorkeur voor heeft.

Als de eindklant de invulling van het datanetwerk volledig aan ons overlaat, informeren we ons bij Cebeo om met die gegevens dan een gedetailleerde offerte te kunnen opmaken. Meestal zitten we op dezelfde lijn, maar overleg kan nuttig zijn om alle neuzen in dezelfde richting te laten wijzen.”

Elke medewerker uit het Van Vooren-team heeft ervaring met datacom. Vanuit hun expertise en door heel regelmatig dergelijke projecten uit te voeren, ontwikkelde het team een voorliefde voor werken met Nexans-producten, zowel voor glasvezel- en koperbekabeling, connectoren als andere producten.

“Op zich is Nexans niet de goedkoopste aanbieder, maar de duurzaamheid van de producten en de grotere zekerheid over de kwaliteit van de installatie, geven voor ons de doorslag.”

“Het is prettig om weten dat Cebeo zo goed mogelijk anticipeert op de huidige schaarste aan grondstoffen.”

Francis Claeys, projectmanager bij
installatiebedrijf Van Vooren

INSTALLATIECOMFORT

Frederik Flipts knikt bevestigend. “Omdat de items van Nexans ruimschoots aan de normen voldoen, ben je bij het testen van de netwerkverbindingen vrij zeker dat de meetwaarden de degelijkheid en de kwaliteit zullen bevestigen. Globaal bekeken kan je stellen dat bij oplossingen van goedkopere merken het vaak langer duurt om bijvoorbeeld connectoren aan te sluiten. Bovendien is de kans groter dat iets niet volledig naar wens verloopt, waardoor je weer moet herbeginnen, wat tijd én geld kost. De R&D-afdeling van Nexans verricht sowieso veel onderzoek naar installatiecomfort en een optimale ‘headroom’. Dat zorgt voor steviger en robuuster materiaal, wat de vakman zeker waardeert: als Nexans-producten volgens de regels van de kunst zijn afgemonteerd, werken ze gegarandeerd.”



Bij Van Vooren waarderen ze de ondersteuning die Nexans en Cebeo bieden inzake expertise-opbouw. “Hoewel onze mensen al veel kennis hebben, is een update af en toe wel nuttig. In functie daarvan, hebben we een tijdje geleden via Cebeo een Nexans-opleiding in onze kantoren kunnen organiseren. Die is altijd heel praktijkgericht, wat een grote toegevoegde waarde betekent.”

Lees verder op pagina 16



CONTACT?

Info voor jouw datacomproject?
Contacteer jouw lokale netwerk-
specialist:

OOST- EN WEST-VLAANDEREN:

Frederik Flipts
frederik.flipts@cebeo.be
056 23 81 99

ANTWERPEN/LIMBURG

Ian Schoeters
ian.schoeters@cebeo.be
011 26 04 21

BRABANT

Sandrine Spevak
sandrine.spevak@cebeo.be
02 739 47 86

WALLONIË

Nicolas Pierre
nicolas.pierre@cebeo.be
065 40 24 57



Vervolg van pagina 15

“Het is eigen aan vakmensen dat ze mettertijd een voorkeur voor een bepaald merk ontwikkelen. Bij ons is dat sowieso Nexans. We merken ook dat dit het merk is dat het meest in lastenboeken wordt voorgeschreven. Omdat een aantal van onze mensen een tijdje geleden een driedaagse opleiding bij Nexans volgden, zijn we ook een Approved Installer van deze fabrikant. Als je dat certificaat kan voorleggen bij het meedingen naar projecten, geeft je dat sowieso een streepje voor,” klinkt Francis Claeys terecht trots.

Ook wie liever met andere merken werkt, kan bij Cebeo terecht. “Als multi-brand distributeur hebben we van de belangrijkste aanbieders een uitgebreide waaier aan producten in onze portfolio”, weet Frederik Flipts.

AARDING

Dankzij hun uitgebreide ervaring hebben de technici van Van Vooren niet alle Cebeo-ondersteuning nodig. Indien vereist, kunnen ze daar sowieso wel op rekenen. “Onze support kan dus beginnen bij het prille stadium van een project, maar we kunnen bij het opstellen van de offerte de juiste materialen helpen kiezen en zijn vlot bereikbaar om, tijdens de installatie, op verschillende manieren te helpen.

Zo is het bijvoorbeeld belangrijk dat datakasten goed geaard zijn opdat het netwerk voortdurend goed functioneert. Als het netwerk even ‘wegvalt’, is het controleren van die aarding vaak de eerste tip die we meegeven”, aldus Frederik Flipts. “Voor installateurs die hun datacom-kennis nog niet hebben kunnen optimaliseren, zorg ik ook geregeld voor ondersteuning op de werf.”

Het mobiel nummer van Frederik heeft een ‘ereplaatsje’ in de contacten van Francis. “2XL, Lotus Bakeries, AGP Plastics, alle elektriciteitswerken (datacom inbegrepen) voor de vernieuwde NMBS-infrastructuur in Oostende ...: het zijn allemaal projecten waarbij we Nexans-producten van Cebeo zullen gebruiken. Het is ook prettig om weten dat Cebeo zo goed mogelijk anticipeert op de huidige schaarste aan grondstoffen, zodat onze grootste uitdaging (beschikbaarheid van componenten) toch zo goed mogelijk wordt opgevangen.”

“Klopt: als we merken dat er hiaten in ons aanbod kunnen komen, zoeken we zo snel mogelijk valabele alternatieven, zodat we ook onze datacomklanten zo goed mogelijk kunnen servicen”, besluit Frederik Flipts.

Laagspanningsverdeelsysteem xEnergy Light

Nieuw XL-inbouwsysteem blinkt uit in veelzijdigheid én eenvoud

Eaton's allround plaatstalen verdeelsysteem xEnergy Light is uitgebreid met een nieuw veelzijdig XL-inbouwsysteem. Met een compact assortiment biedt het XL-inbouwsysteem veel mogelijkheden voor toepassingen voor verdeelborden voor de energiedistributie. Het XL-inbouwsysteem bevat beproefde en gedocumenteerde voedings- en afgaande velden t/m bouwvorm 4a.

xEnergy Light is een flexibel en hoogwaardig systeem voor het ontwerpen van vloerstaande verdeelsystemen tot en met 1600 A. Dankzij de veelzijdige afmetingen en beschermingsgraden (IP31/42/55) is het systeem uitermate geschikt als verdeelinrichting voor de energiedistributie of als besturingspaneel voor gebouwen en industrieën. xEnergy verdeelborden zijn snel en eenvoudig te ontwerpen met de gratis xEnergy Configurator.

De voordelen

- Hoge flexibiliteit door koppeling van velden aan hoofd railsystemen voor plaatsing achterin, boven- en/of onderin de behuizing
- Hoog installatiegemak door breed en goed toegankelijk kabelcompartment
- Voedingsvelden voor vermogensautomaten en (veiligheids)lastscheiders



Download en/of vraag een gedrukt exemplaar van onze Catalogus Essentials aan via www.eaton.be/catalogusessentials.

EATON
Powering Business Worldwide

Eaton Industries (Belgium) B.V.
Industrialaan 3
B- 1702 Groot-Bijgaarden
België
T: +32 (0)2 719.88.00
E: www.eaton.be/contact
www.eaton.be

APC BY SCHNEIDER ELECTRIC EN CEBEO WERKEN SAMEN VOOR ONDERSTEUNING BIJ IMPLEMENTATIE VAN DATACENTERS

Data verzamelen en analyseren om slimmer en efficiënter te kunnen ondernemen: elke organisatie heeft dat tegenwoordig hoog op het verlanglijstje staan. Tertiaire installateurs doen wat ze kunnen en prijzen zich gelukkig dat ze via de tandem APC by Schneider Electric en Cebeo de juiste producten, oplossingen én ondersteuning vinden om projecten succesvol te realiseren.

“Datacommunicatie helpt om duurzamer te ondernemen.”

Xavier Biot, Vice President Secure Power Belux bij Schneider Electric

APC by Schneider Electric heeft in de IT-wereld absoluut geen introductie meer nodig. De specialist in onderbrekingsvrije stroomvoorzieningen, randapparatuur voor elektronica en datacenter-uitrusting geldt er als een absoluut topmerk. Intussen beschikt de onderneming ook over een waaier aan oplossingen voor de bredere, tertiaire markt.

COMPLETE OPLOSSINGEN

“APC maakt deel uit van onze ‘Secure Power’-divisie”, zegt Xavier Biot, Vice President Secure Power Belux bij Schneider Electric. “We waren altijd al heel onderlegd in grote datacenters, maar hebben ook snel ingespeeld op de tendens waarbij minder grote datacenters (bijvoorbeeld Edge Datacenters) nodig zijn. Zo bieden we tegenwoordig complete oplossingen aan voor datacenterinfrastructuur, UPS- en racksystemen, producten voor koeling en veiligheid, beveiligingssoftware voor fysieke infrastructuur, design- en managementsoftware.”

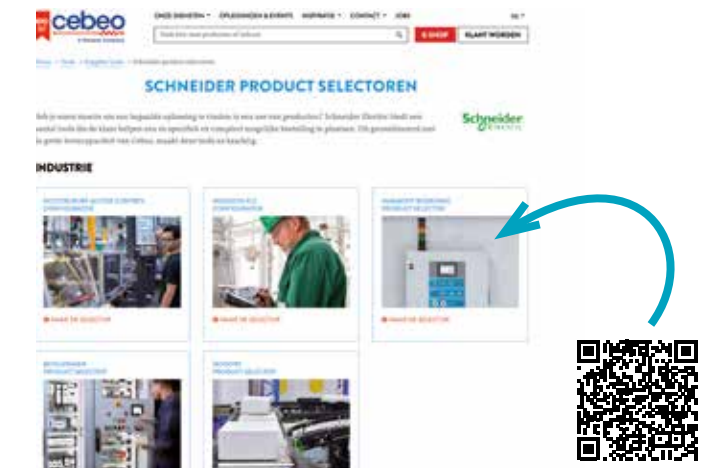
Lees verder op pagina 20

“Gebouwen zijn bijna computers geworden, waar IT gaandeweg steeds dieper in het elektrotechnisch verhaal is geslopen.”

Xavier Biot, Vice President Secure Power Belux bij Schneider Electric



SCHNEIDER EASY UPS PRODUCT SELECTOR OP CEBEO E-SHOP



Vervolg van pagina 19

Het bedrijf biedt dus alles aan wat met ‘white spaces’ (datacenters) te maken heeft. “Het grote voordeel voor de installateur is dat Schneider zich ook voor die specifieke markt als een ‘one stop shop’ profileert”, vult Business Development Manager Filip Tielemans aan. “Stroomverdeling, klimatisatie (via Uniflair by Schneider Electric), UPS'en, verdeelborden voor laag- en middenspanning, ... het assortiment omvat echt alles.”

DIGITALISERING

Het hoeft geen verbazing te wekken dat dergelijke systemen ook in de tertiaire markt tegenwoordig erg gegeerd zijn. “Tegenwoordig draait alles rond digitalisering”, pikt Xavier Biot in. “Alles moet sneller en efficiënter gaan en via IoT (Internet of Things) streven heel wat organisaties naar maximale connecties tussen machines en IT-apparatuur. Je zou kunnen stellen dat gebouwen bijna computers zijn geworden, waar IT gaandeweg steeds dieper in het elektrotechnisch verhaal is geslopen. Datacenters zijn nodig om dat allemaal te faciliteren. Omdat velen niet alles aan de cloud willen of kunnen toevertrouwen, is de integratie van een ‘white space’ binnenshuis vaak een must geworden.”

Daarnaast staat ook duurzaamheid overal hoog op het prioriteitenlijstje. “De meeste gebouwen stoten nog altijd veel CO2 uit. Om die emissie terug te dringen, is optimalisatie van het energieverbruik cruciaal. Daarom past iedereen massaal het credo ‘meten is weten’ toe. Datacenters zijn cruciaal om al die meetresultaten te helpen verwerken en analyseren.”

Akkoord, maar zijn datacenters zelf ook geen energieslurpers? “Klopt, maar je kan die datacenters perfect laten draaien op 100% groene energie, die bijvoorbeeld in windmolenparken is opgewekt”, weet Filip Tielemans. “We doen ook forse inspanningen om onze producten zoveel mogelijk te maken met processen die door groene energie zijn aangedreven én door ze te fabriceren met gerecycleerde materialen, die op hun beurt weer herbruikbaar zijn.”

“Datacenters kan je perfect laten draaien op 100% groene energie, die bijvoorbeeld in windmolenparken is opgewekt.”



Filip Tielemans, Business Development Manager bij Schneider Electric

PRODUCTKIEZER

Dat is ook wat de markt wil, beseft Steven Gossye, Project Development Manager Datacom/Telecom bij Cebeo. “Iedereen omarmt tegenwoordig terecht het principe ‘green & smart’. APC by Schneider Electric biedt daarvoor de juiste producten aan, die ook anticiperen op toekomstige noden. Het is dan ook geen toeval dat wij al jarenlang op een hechte manier met dit merk samenwerken. Als pionier in UPS ontwikkelt APC by Schneider Electric modulaire systemen, die ‘future proof’ zijn in functie van configuraties en/of uitbreidingen in een latere fase.”

Het partnership tussen Cebeo en APC by Schneider Electric weerspiegelt zich ook in professionele ondersteuning van de installateurs. “Datacenters behoren tot de kritische infrastructuur: het is een noodzaak dat die altijd goed blijven draaien, goed beveiligd zijn en over een sterke back-up beschikken. De applicatie Schneider Easy UPS Product Selector, die ook in onze e-shop is geïntegreerd, biedt een grote meerwaarde om, in functie van je project, de juiste producten te kiezen. Bij twijfel kan je als installateur nog altijd een Cebeo-specialist raadplegen”, aldus Steven Gossye.

Lees verder op pagina 22



Vervolg van pagina 21

De support reikt evenwel veel verder dan dat. “Onze specialisten maken de medewerkers van het Cebeo Datacom-team slimmer via regelmatige opleidingen over kleine, medium en grote datacenters en recent nog over de productkiezer”, legt Filip Tielemans uit.

“Die kennis slaan wij op, zodat we ze kunnen toepassen in functie van specifieke vragen van installateurs”, gaat Steven Gossye verder. “Regelmatig gaan we daarover in overleg met onze contactpersonen bij APC. Dat is vaak ook nodig, want in deze markt bestaan er geen standaardtoepassingen of -oplossingen.”

INDIENSTSTELLING

Bij grote projecten biedt APC by Schneider Electric de indienststelling van het datacenter aan. “De installateur is dan verantwoordelijk voor de bekabeling, waarna onze technicus controleert of alles juist is aangesloten en of bijvoorbeeld ook de meest recente firmware is geïnstalleerd”, verduidelijkt Kimberley Moris, Inside Sales & Partner Account Manager bij Schneider Electric. “Ook voor de koeling bieden we dergelijke services aan, omdat de bouw van een datacenter nu eenmaal iets heel specifiek is. Ondersteuning van een projectmanager is dan ook aangewezen, vermits dergelijke integraties doorgaans geen dagelijkse kost zijn voor een installateur. Idealiter worden we zelfs al in een zo vroeg mogelijk stadium bij een project betrokken, zodat we samen met Cebeo eens ter plaatse kunnen gaan en het design mee kunnen uitwerken.”

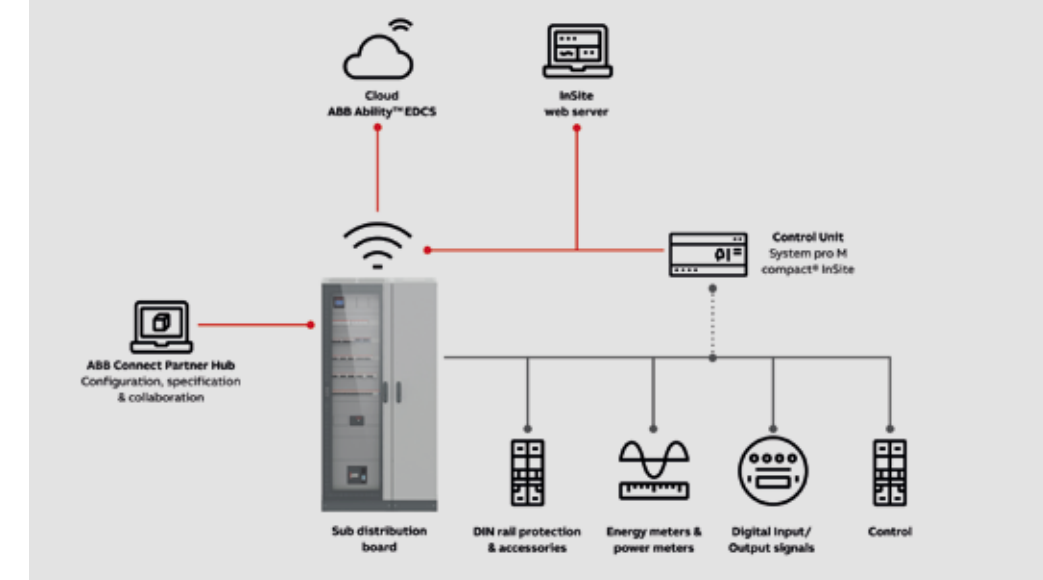
“De applicatie Schneider Easy UPS Product Selector biedt een grote meerwaarde om, in functie van je project, de juiste producten te kiezen.”

Steven Gossye,
Project Development Manager
Data- en Telecom bij Cebeo

System Pro M compact[®] InSite



- Flexibele en schaalbare oplossingen voor de commerciële en industriële sectoren
- Upgraden van bestaande installaties op één dag
- Het systeem verbindt met de cloud in slechts 10 minuten
- Verlaging van de exploitatiekosten en een stijging van de waarde van de installatie met 5%
- Tot 20% energiebesparing en 15% minder CO₂-uitstoot



Meer informatie
be-smartbuildings@abb.com

BLOWN FIBRE BEGINT STILAAN AAN OPMARS IN TERTIAIRE MARKT

Mitch Verbeeck - Sales Manager voor de Benelux bij Excel

“Dit is een ideale technologie om te anticiperen op de toekomst.”

Mitch Verbeeck, Sales Manager voor de Benelux bij Excel

Glasvezelbekabeling is een grote meerwaarde om goede datacommunicatie te faciliteren. Excel Networking is één van de weinige merken die 'blown fibre' onder eigen label aanbiedt. Mitch Verbeeck, Sales Manager voor de Benelux, verduidelijkt samen met Steven Gossye van Cebeo de interessante perspectieven van deze oplossing.

Blown fibre is een technologie die in Scandinavië al circa 15 jaar gangbaar is en er zelfs uitgroeide tot de nieuwe standaard. In ons land komt deze oplossing meer en meer boven het maaiveld piepen. Niets te vroeg, vinden ze ook bij Excel Networking, dat heel wat potentieel in deze manier van werken ziet.

BESTAND TEGEN WEER EN WIND

“De telecomsector is al goed vertrouwd met blown fibre”, verduidelijkt Mitch Verbeeck. “Het is een oplossing waarbij glasvezel, in de vorm van EPFU (Enhanced Performance Fibre Units) of microblown cable, door meervoudige HDPE-buizen worden geblazen. Intussen raken ook de tertiaire en industriële markt stilaan vertrouwd met deze toepassing, want met deze aanpak kan je op de best mogelijke manier anticiperen op de toekomst.”

“Het blazen van meervezelige glasvezelkabels door heel kleine buizen, laat bijvoorbeeld toe om de datacommunicatie tussen twee gebouwen te optimaliseren: je legt de buizen in de grond, blaast de kabel erdoor en kan in de toekomst gerust nog extra kabels toevoegen als daar nood aan is. Meer nog: als er later betere technologie beschikbaar wordt – en die kans is vrij groot – volstaat het om de oude kabel te verwijderen en een nieuwe te integreren, zonder dat daarvoor ingrijpende werken moeten gebeuren.”

Vanuit het besef dat kwalitatieve data-verbindingen in en tussen gebouwen almaar belangrijker worden, komt 'blown fibre' almaar meer in lastenboeken van studiebureaus voor. “Excel Networking is één van de weinige merken die zelf een blown fibre in eigen beheer heeft. Ze worden in Europa ontwikkeld – wat belangrijk is in functie van de kwaliteitsborging – en zijn bij Cebeo op voorraad”, aldus Mitch Verbeeck.

Lees verder op pagina 26



Vervolg van pagina 25

WACHTBUIZEN

Tot nog toe zijn in ons land vooral grotere installatiebedrijven al ietwat vertrouwd met blown fibre. “Toch zien we de technologie stilaan ook doorsijpelen naar kleinere projecten”, vervolgt Mitch Verbeeck. “Zo zijn bij werken aan een school in Deurne al de buizen voorzien tussen het oude en het nieuwe gebouw, om er op termijn blown fibres in te voorzien. Om de dataverbindingen tussen beide entiteiten te verbeteren, volstaat het om de fibres erdoor te blazen. Het is één van de redenen waarom het bij upgrades van gebouwen verstandig is om al de meervoudige ‘wachtbuizen’ te plaatsen. Bij de ingebruikname van het nieuwe gebouw blaas je er de vezels door en klaar is kees.”

Klaar is kees? Nou ja, het doorblazen van de blown fibres is een werk voor specialisten. “Veel installateurs in ons land hebben nog geen ervaring met blown fibre”, weet Steven Gossye, Product Development Manager Datacom/Telecom bij Cebeo. “Daarom kunnen we hen op aanvraag ondersteunen met 1-op-1 toolboxtrainingen op de werf. Het plaatsen van de buizen is niet de grootste uitdaging, maar het doorblazen en afmonteren van de glasvezels is werk voor specialisten.”

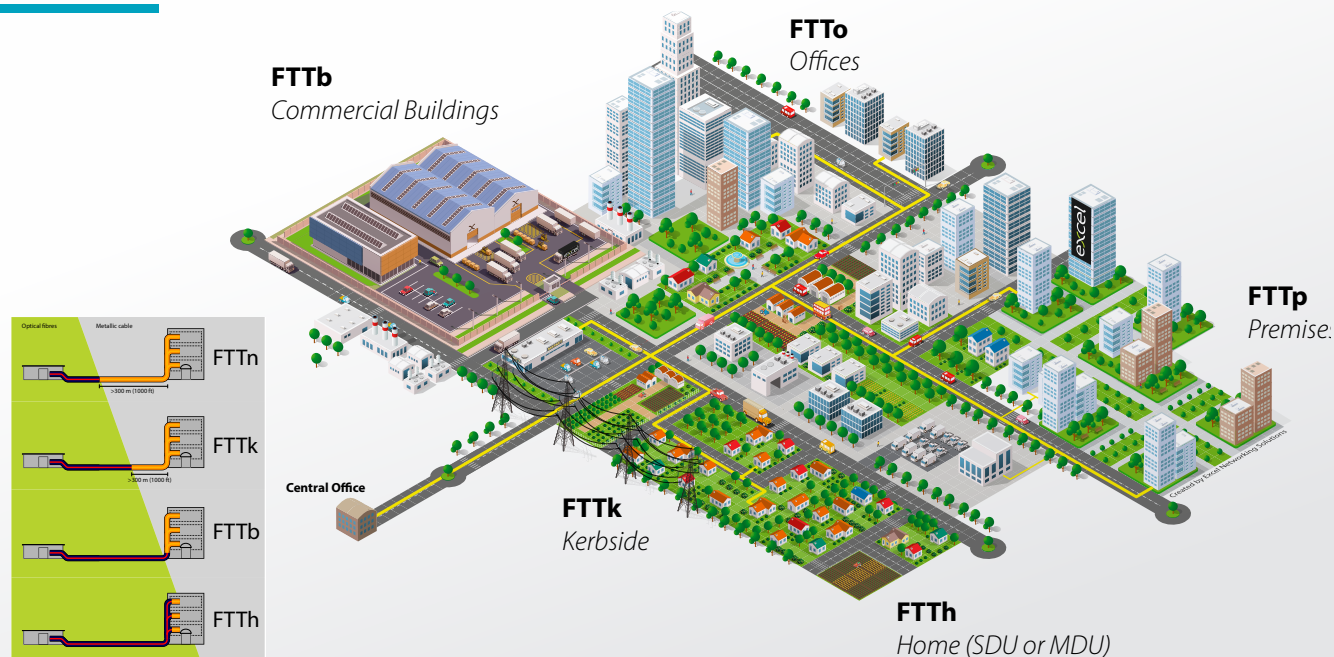


Connector AC1575



Block terminator

EXCEL ENBEAM FTTx SOLUTION



KOSTEN-SPREIDING

Omdat je de vezels pas hoeft door te blazen als ze nodig zijn, kan je de kosten eenvoudig spreiden in de tijd. Het is ook een heel flexibel systeem, vermits je de vezels kan aanpassen, meer vezels kan integreren of voor een andere vezelklasse kan opteren indien nodig. Naarmate het netwerk ontwikkelt, is de ‘blown fibre’-oplossing ook eenvoudig opnieuw te configureren. “Als een Excel-partner de installatie heeft verzorgd, zijn alle ‘blown fibre’-producten gedekt door een uitgebreide garantie van 25 jaar”, besluit Mitch Verbeeck.



“De blown fibres worden geleverd in een pan, zodat ze rechtstreeks vanuit die pan in de buizen kunnen worden geblazen.”

Steven Gossye,
Project Development Manager Data- en Telecom bij Cebeo

Installateurs die zo'n gespecialiseerde blaasmachine willen aankopen, krijgen bij Cebeo eerst de nodige technische ondersteuning van Technical Trainer Luc Myny. “We beseffen heel goed dat het doorblazen voor de meeste installatiebedrijven vandaag nog een leerproces is. Daarom is het essentieel dat ze van ons de nodige support krijgen. Via heel praktijkgerichte trainingen leren ze de basis, waarna de installateurs zich via het uitvoeren van projecten steeds verder kunnen bekwamen in deze competentie”, verduidelijkt Steven Gossye.

Fibrekaabels vergen in principe een voorzichtige behandeling, wat op een werf niet altijd evident is. “Het Blown fibre-buizensysteem is heel robuust. Dat geldt zowel voor de HDPE-toepassing (buiten) als de LSOH-toepassing (binnen). Beide kan je door middel van koppelingen en verdeelkasten makkelijk aan elkaar verbinden. De fibre zelf wordt maar in de buizen geplaatst als iedereen al van de werf is verdwenen”, aldus Mitch Verbeeck.

Ook hiervoor heeft Cebeo een heel handige oplossing. “We hebben zowel de microducts (de heel kleine buizen, red.) op stock voor binnen- en buitengebruik, als de blown fibres zelf. Die worden geleverd in een pan, zodat ze rechtstreeks vanuit die pan in de buizen kunnen worden geblazen. Zo vermijd je elke kans op beschadiging.”

PANDUIT EN CEBEO BEGELEIDEN INSTALLATEURS BIJ DE TRANSITIE NAAR HET NIEUWE NORMAAL

Karel Verplaetsen - Technical Systems Engineer bij Panduit

Fabrieken van de toekomst, 'smart buildings', intelligente woningen en dies meer: het zijn termen die anno 2022 al sterk ingeburgerd zijn en in de toekomst 'het nieuwe normaal' zullen worden. Klinkt allemaal fantastisch, alleen vergeet dat natuurlijk ook aangepaste nutsvoorzieningen, zoals specifieke databekabeling. Installateurs staan dan ook voor een grote uitdaging. "Het is zinloos om te wachten op de volgende trein, want de transitie is nu al volop aan de gang", weten Steven Gossye (Cebeo), Karel Verplaetsen (Panduit) en Erik Adriaenssens (Panduit).

“Gestructureerde bekabeling is hét fundament.”

Karel Verplaetsen, Technical
Systems Engineer bij Panduit

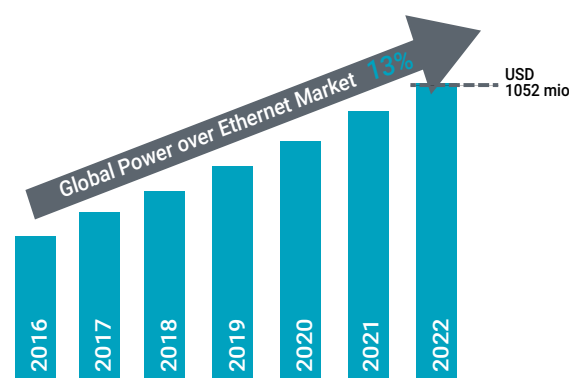
Een omzet van ruim 1 miljard dollar, meer dan 5000 medewerkers en een knowhow om u tegen te zeggen: bij Panduit weten ze duidelijk van wanten. Met de geboorte van de RJ45-connector stond de in 1955 opgerichte multinational in 1993 al aan de wieg van de huidige evolutie.

GESPECIALISEERDE LABS

“Wereldwijd doen een resem grote datacenters een beroep op onze producten en diensten”, vertelt Erik Adriaenssens, Territory Account Manager bij Panduit. “Van de Fortune 500-bedrijven is meer dan 90% klant bij ons. Met 18 supergesofisticeerde labs (zoals het Fibre Lab, labs voor koperbekabeling en kabelmanagement...) hebben we een immense expertise op de meest uiteenlopende domeinen. Daarnaast werken we nauw samen met Cisco voor de creatie van 'end to end'-oplossingen en is er het strategisch partnership met Rockwell voor de integratie van internet en IP in industriële omgevingen. Dat alles maakt van ons een toonaangevende speler in alles wat met slimme gebouwen te maken heeft.”

'Smart buildings' zijn een breed begrip. “De eerste stappen daartoe zijn ongeveer een kwarteeuw geleden al gezet, met de introductie van VoIP (voice over IP)”, vult Karel Verplaetsen, Technical Systems Engineer bij Panduit, aan. “Sindsdien is dat uitgebreid met talrijke technologieën, waarbij de trend nu is dat zowat alles over IP gaat. IP-telefonie heeft destijds de spits afgebeten, maar intussen is er steeds meer de nood om alle techniek over Ethernet te laten verlopen.

Lees verder op pagina 30



Vervolg van pagina 29

PoE, of Power over Ethernet, is daarbij een heel aanwezige factor. “Steeds meer apparaten krijgen hun voeding via de datakabel (tot 70W). Daarbij gaat het onder meer over audio-visuele toepassingen, verlichting, verwarming, enzovoort. Een goed voorbeeld is de sturing van ledverlichting via de datacomkabel, waarbij een maximale energiebesparing mogelijk is door ook in de armaturen sensoren te voorzien.”

Het design van de bekabeling voor datacommunicatie is essentieel, omdat het een antwoord moet bieden op iets wat nog belangrijker is en waar alles bij begint: een duidelijk afgelijnde behoefteanalyse van de eindklant.

“Er zijn vandaag ontelbare featu-

“Installateurs doen er goed aan nu al de omschakeling te maken van traditionele elektriciens naar gespecialiseerde datacom-bekabelaar.”

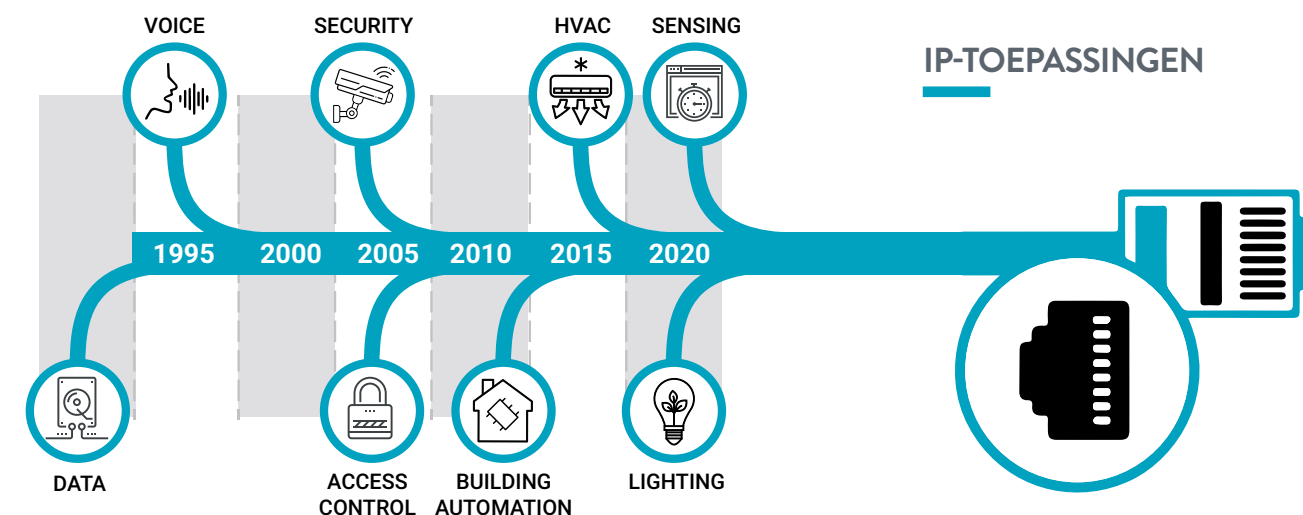
Karel Verplaetsen, Technical Systems Engineer bij Panduit

CO2-REDUCTIE

Dat klinkt velen vermoedelijk als muziek in de oren, alleen gaat dat dus niet vanzelf. “Het allerbelangrijkste fundament is een gestructureerde bekabeling”, zal Karel Verplaetsen terecht nog diverse keren benadrukken. “Daar berust namelijk alles op. Toch is het een aspect dat door velen nog wordt onderschat. Dat is volledig onterecht, want er komt enorm veel bij kijken: hoeveel kabels ga je wegwerken, hoe stel je de kabelbundels samen, hoe ga je alles beheren, wat met de densiteit, hoe kunnen we via de kabelconstructie bijdragen tot een reductie van CO2, enzovoort.”



Erik Adriaenssens - Territory Account Manager bij Panduit



res en mogelijkheden beschikbaar, maar in eerste instantie moet je er vooral voor zorgen dat alles beheersbaar, functioneel en dus nuttig blijft”, vervolgt Karel Verplaetsen. “Wat is er van primordiaal belang voor de eindklant? Welke prioriteiten zijn er? Hoe schaalbaar moet de oplossing zijn? Welke opties zijn leuk, maar niet echt noodzakelijk? Je kan daar heel ver in gaan, maar het heeft geen zin om aan ‘overkill’ te doen.”

IMPACT VAN PANDEMIE

Bovendien moet je ook rekening houden met de toekomst. “De gestructureerde bekabeling moet dan ook zo flexibel mogelijk zijn en nu al anticiperen op mogelijke toekomstige evoluties of extra voorzieningen. Datacom zal immers alomtegenwoordig worden. Bepaalde gebouwen in Brussel zijn nu al volledig uitgerust met louter databekabeling, zowel in de vloeren als de plafonds. De transitie zit er niet aan te komen, ze is nu al volop bezig. Het beste bewijs daarvan zijn de huidige lastenboeken, waarin een aan de huidige en toekomstige noden aangepaste databekabeling almaar frequenter wordt voorgeschreven. De coronapandemie heeft de implementatie van dergelijke technologie vermoedelijk met zowat vijf jaar versneld. Daarom doen veel installateurs er goed aan nu al de omschakeling te maken van de traditionele elektriciens naar de gespecialiseerde datacombekabelaar.”

Wie zich wil bijscholen, is bij Panduit en Cebeo aan het goede adres. “Onze datacomspecialisten volgen regelmatig opleidingen bij Panduit, zodat ze die kennis op de installateurs kunnen overdragen”, vertelt Steven Gossye, Project Development Manager Data- en Telecom bij Cebeo.

“We kunnen in elk stadium van een project voor de nodige ondersteuning zorgen. Dat begint bij de vertaling van de behoefteanalyse naar een accuraat design, gaat verder met het opstellen van lastenboeken en materiaallijsten, tot support bij de implementatie zelf”, aldus Erik Adriaenssens.

Het moge duidelijk zijn: je kan niet vroeg genoeg beginnen met deze specialisatie, vermits die de komende jaren heel veel potentieel op extra omzet zal bieden. Trainingen volgen en ondersteuning vragen bij Cebeo Datacom en Panduit is sowieso een goed idee om extra vaardigheden te ontwikkelen en je business een nieuw elan te geven.

LEGRAND EN CEBEO BUNDELEN DE KRACHTEN VOOR LEVERING VAN DATACOMMUNICATIE- INFRASTRUCTUUR AAN NIEUW ZIEKENHUIS VAN CHARLEROI

Hoe complexer een project, hoe beter leveranciers hun meerwaarde kunnen bewijzen. Die uitspraak gaat zeker op voor de synergie tussen Legrand en Cebeo bij de invulling van het datacommunicatieluik voor het Grand Hôpital de Charleroi (GHdC). Vier installatiebedrijven zijn nog minstens tot eind volgend jaar volop bezig om alles te integreren. Ze waardeerden het ten zeerste dat Legrand en Cebeo tot het uiterste gingen om de producten, de logistieke én de administratieve flow optimaal op hun keuzes en werkmethodeken af te stemmen.

Het Grand Hôpital de Charleroi is op dit moment vermoedelijk één van de meest imposante werven van het land. Het ziekenhuis bevindt zich nu nog op vijf sites, maar wordt gecentraliseerd op één locatie, waar 4500 mensen – onder wie 500 dokters – aan de slag zullen gaan. De zorginstelling is daarmee de belangrijkste private werkgever van Charleroi. Het nieuwe ziekenhuis bevindt zich op een domein van 17 hectare en zal normaliter in 2024 in gebruik worden genomen.

Een tijdelijke vereniging van vier installatiebedrijven (Equans, Cegelec, VMA Nizet en EEG) won de aanbesteding voor het lot elektriciteit en data. Zij vertrouwen op hun beurt het integrale luik datacommunicatie toe aan Cebeo en Legrand.

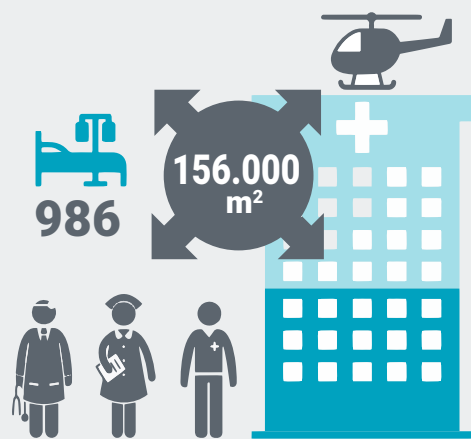
“We danken dat hoofdzakelijk aan het feit dat we een volledige oplossing boden die integraal tegemoet komt aan de eisen en de noden van de opdrachtgever”, vertelt Steven Gossye, Project Development Manager Datacom/Telecom bij

Cebeo. “De items die door de eindklant (het ziekenhuis) en het studie-bureau gegeerd waren, zijn stuk voor stuk producten die verschillende fabrikanten wel in hun portfolio hebben, maar die doorgaans niet allemaal in de portefeuille van één en dezelfde ‘vendor’ zitten. Er was een heel actieve zoektocht vereist om de hele breedte van de gewenste producten voor datacommunicatie aan te bieden. Het geeft veel voldoening dat we daar goed in zijn geslaagd.”

Lees verder op pagina 34

Jérôme Guiard (Key Account Manager), Wim Kemps (Solution Engineer Data), Raphaël Beguin (Area Sales Manager) en Rony De Pauw (Sales Manager Project Management Real Estate Residential & Tertiair) van Legrand.

HET GHDC IN CIJFERS



1	heliport
10	kamers voor slachtoffers van brandwonden
23	operatiezalen
32	eenheden voor intensieve zorg
986	bedden
156.000	m² vierkante meter groot

Vervolg van pagina 33

INTENSE SAMENWERKING

Om de klant maximaal te ontzorgen, was er voortdurend een sterke wisselwerking tussen Cebeo en Legrand nodig. “Bij Cebeo hebben de diensten National Key Accounts & Large Projects de handen in elkaar geslagen met onze nationale datacel”, aldus Rik Desmet, Key Account Manager bij Cebeo. “Dat was essentieel om de behoeften van de vier installateurs te detecteren, de werkmethodes van die bedrijven te leren kennen en dat maximaal af te stemmen met de dienst Sales Solution binnen Legrand. Dat heeft ons toegelaten de klant helemaal op diens wenken te bedienen.”

“Eenmaal de tijdelijke handelsvereniging (THV) alle technieken had gekozen, resulteerde de onderhandeling met ons in een raamcontract tussen Cebeo en de THV dat de krijtlijnen uittekende waarbinnen de vier installateurs hun bestellingen konden plaatsen”, gaat Steven Gossye verder.

“Het gezamenlijk opstellen van een volledige logistieke planning heeft voor veel duidelijkheid gezorgd.”

Rik Desmet, Key Account Manager bij Cebeo

ADMINISTRatieve VEREENVOUDIGING

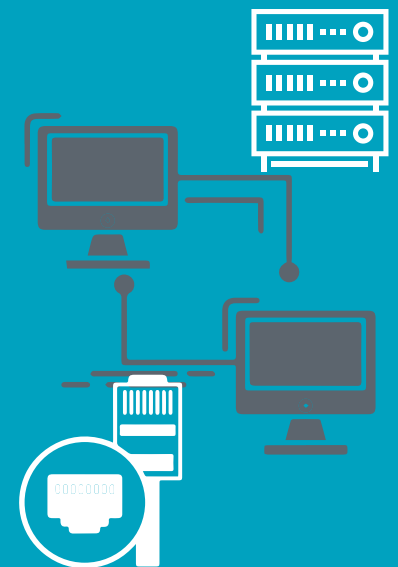
“Vanuit het besef dat het voor de installatiebedrijven een huzarenstukje is om dit project goed uit te voeren, hebben we er alles aan gedaan om hen zoveel mogelijk te ondersteunen”, pikt Rik Desmet in. “Zo was de optimalisatie van de logistieke flow bijvoorbeeld essentieel. Daarnaast hebben we ook de administratie vereenvoudigd door voor de vier installatiebedrijven dezelfde projectreferenties te creëren, die ze aan uniforme prijzen zelf konden bestellen, mét facturatie op hun eigen bedrijf. Daarnaast is ook een contactenmatrix opgesteld, voor een vlotte verwerking en uitlevering van de bestellingen. Dit werd door de 4 installatiebedrijven, Equans, Cegelec, VMA Nizet en EEG, zeker meegenomen in hun beslissing om met Cebeo en Legrand samen te werken.”

PRODUCTEN OP MAAT

Ook voor de keuze van alle materialen was er intens overleg tussen Cebeo en Legrand enerzijds, en de THV anderzijds. “Er waren voor bepaalde noden heel specifieke wensen. Zo opteerden de installateurs bijvoorbeeld voor gesloten dataracks van hoge densiteit (47 hoogte-units, in plaats van de 42 hoogte-units die standaard zijn). Daarnaast hadden ze een voorkeur voor gehoekte patchpanelen, waardoor er nagenoeg geen nood meer was aan oplossingen voor horizontaal rackmanagement”, weet Raphaël Beguin, Area Sales Manager Installers South bij Legrand. Hij kreeg intern bij Legrand veel ondersteuning van Rony De Pauw (Sales Manager Project Management Real Estate), Wim Kemps (Technical Solutions Lead Qualifier), Axel Torfs (Sales Administration Project Management) en Jérôme Guiard (Key Account Manager) om dit project zo goed mogelijk te servicen.

Lees verder op pagina 36

DATA COM IN CIJFERS



1300	km S/FTP Cat6A datakabel
640	high density 1HU angled patchpanels 48xRJ45
3500	S/FTP Cat6A zesvoudige Jack-to-plug trunks
114	double frames 48HU
104	Linkeo 47 HU racks 800x1000mm
208	Raritan metered PDU's + temperature sensors
46	km OS2 singlemode 24 fiber cable
225	LC DX singlemode fiber panels

“We zijn samen met Cebeo succesvol op zoek gegaan naar wat Legrand wereldwijd in zijn portfolio heeft om aan de heel brede vraag naar producten te kunnen voldoen.”

Raphaël Beguin, Legrand

Vervolg van pagina 35

Ook voor open dataracks waren er speciale wensen. “Omdat wij bepaalde items niet standaard in ons assortiment voor de Belgische markt hebben zitten, zijn we samen met Cebeo succesvol op zoek gegaan naar wat Legrand wereldwijd in zijn portfolio heeft”, vervolgt Raphaël Beguin.

SPECIFIEKE DIENSTEN

Om het de installateurs op de werf nog eenvoudiger te maken, leverden Cebeo en Legrand liefst 3500 ‘trunks’. Dit zijn voorgemonteerde zeshoudige koperkabels, die zich heel eenvoudig laten plaatsen (‘jack to plug’). “Ook op andere vlakken hebben we onze flexibiliteit in de verf kunnen zetten”, aldus Steven Gossye. “Zo hebben we een mix van op maat gemaakte producten apart op stock gehouden, om potentiële stockbreuken voor dit project te vermijden.”

Cebeo en Legrand hebben al heel wat ervaring opgebouwd in de aanpak van dergelijke grootschalige projecten, onder meer in de zorgsector. “Zo wisten we bijvoorbeeld dat het gezamenlijk opstellen van een volledige logistieke planning voor veel duidelijkheid zou zorgen”, aldus Rik Desmet. “Op die manier hadden we een goed beeld van welke producten wanneer best werden geproduceerd, en in welke hoeveelheden. Dat leidde tot planbestellingen die bij Cebeo werden geleverd, waarna wij die via afroep ter beschikking van de installateurs konden stellen. Die leveringen gebeurden via ‘dedicated’ transport dat volledig tegemoetkomt aan de verwachtingen van de installatiebedrijven. Het zijn stuk voor stuk inspanningen waarvoor we veel waardering hebben gekregen. Ze hebben bovendien extra knowhow gecreëerd die ons in de toekomst, bij de aanpak van andere grote projecten in uiteenlopende sectoren, goed van pas zal komen.”

VERSCHEIDENHEID, EFFICIËNTIE, COMFORT EN SNELLE AANSLUITING



GEÏNTEGREERDE
APPARATUROPLOSSINGEN
VOOR MEUBILAIR

INCARA™



SCAN DE QR-CODE
VOOR MEER INFO

legrand®

Cable-mate opbouwdozen voor waterdichte installatie



Opbouwdoos AK1-M25 IP65

- Art. nr. AT2518
- Metrische invoer M25 (bvb. AGRO-wartel 1555.25.17)
- Deksel voorzien van vaste afdichting en afdichtdoppen
- Deksls in alle standen te plaatsen
- Ook geschikt voor snelle montage van M20 wartels (bvb. AGRO 1555.20.13) met behulp van reductiering M25-M20 (bvb. AGRO 3455.25.20)
- Halogeenvrij – Beschermklasse IP65



PLASTIC COLOR NV | Member of KAISER GROUP · Industrielaan 10 · 9320 Erembodegem
TEL. +32 (0) 53 850 520 · +32 (0) 53 850 530 · www.helia-elektro.be · info@helia-elektro.be

DELTA LIGHT



D-LINER: ALGEMENE EN ACCENTVERLICHTING VOOR FUNCTIONELE PLAFONDS

De reglementering voor bouwen en renoveren wordt elk jaar strenger op vlak van energiezuinigheid, milieuvriendelijkheid en duurzaamheid. Dat heeft niet alleen een impact op de verlichting maar ook op de koeling, de verwarming, de akoestiek, enzovoort. Daardoor ontstaan trends en uitdagingen om de verlichting te combineren met ventilatie, akoestiek en technische of slimme plafondoplossingen.

D-LIGHTED OM DE D-LINER TE ONTDEKKEN?

Designverlichting als antwoord op deze noden? Met D-Liner biedt Delta Light 3 soorten verlichtingsoplossingen die passen bij functionele SAP-plafonds van Interlu en HeartFelt. Maak kennis met de nieuwste armaturen uit de Lighting Bible 14 New Collection van de D-Liner familie: de D-Liner SBL, D-Liner Inform en de D-Liner Shiftline 19.

D-LINER SBL

D-Liner SBL is een algemene verlichtingsoplossing, perfect voor gangen of andere secundaire ruimten in een kantoorgebouw. Deze lineaire oplossingen worden in lijn met de plafondlatten geïnstalleerd.

D-LINER INFORM

Het D-Liner Inform gamma biedt sublieme kantoorverlichting die in lijn met of tussen de lamellen van akoestische (klimaat)plafonds kan worden geïnstalleerd. De Inform LED Technologie en de optiek liggen hier aan de basis.

Een Unified Glare Rating (UGR) van minder dan 19 zorgt voor een comfortabele werkplekverlichting voor het oog. Deze gunstige UGR-waarde en een Melanopic Light Technology om het activiteitsniveau tijdens de werkuren te stimuleren, zijn enkele van de belangrijkste elementen van de D-Liner Inform.



D-LINER SHIFTLINE 19

D-Liner Shiftline 19 is een uniek klein profiel dat je tussen de latten van een klimaatplafond kunt installeren. Het profiel kan drie types spots dragen, zodat je een algemene lineaire verlichtingsoplossing met accentverlichting kan aanvullen. Ideaal om een knussere sfeer te creëren in bijvoorbeeld informele vergaderlokalen of lobby's, of lichtaccenten te creëren in een kantoorruimte.

Met de uitgebreide D-Liner familie presenteert Delta Light een reeks lineaire en spotoplossingen waarmee je deze technische plafonds elk gewenste lichteffect kunt geven. Het is ten slotte een D-LIGHT om uw ruimte te laten verlichten door de D-LINER!

www.deltalight.com





SCHOLEN

HORECA

PRAKTIJKEN

KANTOREN

Een gezond binnenklimaat dankzij een totaaloplossing voor ventilatie.

Een gezond binnenklimaat is de dag van vandaag niet meer weg te denken. Vandaar is ventilatie van groot belang! Sanutal biedt oplossingen die zowel geschikt zijn voor klaslokalen, scholen, dokterspraktijken, kantoren en horecazaken.

Als **Belgische fabrikant en distributeur** van ventilatie-toestellen en gegalvaniseerde kanalen **ontzorgen wij installateurs bij de voorbereiding van hun project.** Zo worden wij **het centrale aanspreekpunt** voor hun project en voorzien wij na een **ramingprijs** en **werfbezoek** een **legplan in 2D en 3D** met een gedetailleerde materiaallijst.



Benieuwd naar enkele projecten?
Scan dan deze QR code.



ENERGY DISTRIBUTION



ENERGIZER OPLAADBARE 600 LUMEN SCHIJNWERPER

Licht op 300 Meter (!) afstand.

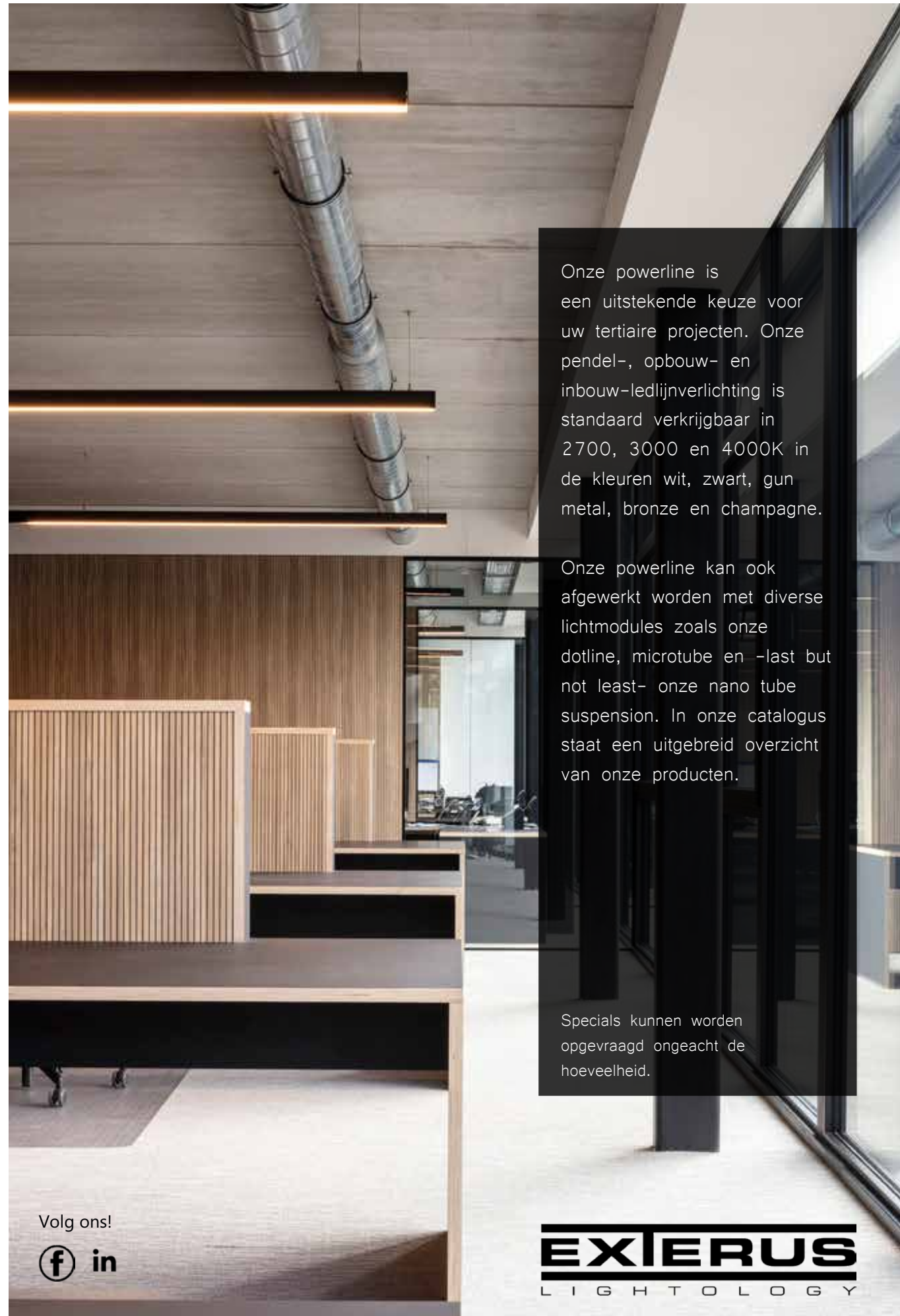
Krachtige prestaties in een compact formaat

De Energizer® oplaadbare schijnwerper is een uitstekend hulpmiddel om objecten op afstand uit te lichten en te inspecteren. De compacte en lichtgewicht ABS kunststof behuizing is schokbestendig en spatwaterdicht. De opvouwbare standaard maakt handsfree gebruik gemakkelijk. Zet de schijnwerper neer en richt deze naar waar u hem nodig hebt. De grote drukknop is makkelijk bedienbaar, zelfs met werkhandschoenen. Deze schijnwerper is middels USB oplaadbaar en de laadkabel zit in het compartiment aan de achterkant, zodat u deze altijd bij de hand heeft wanneer u hem moet opladen.

- Oplaadbaar via USB (laadkabel inbegrepen)
- Compact en lichtgewicht
- Ergonomische pistoolgreep
- Brede drukknop (bruikbaar met werkhandschoenen)
- Opvouwbare standaard voor handsfree gebruik
- Valbestendig : 1 meter
- Spatwaterdicht IPX4



Mode	Light Output	Run Time	Beam Distance	Impact Resistant	Water Resistant
Hoog	600 Lumen	4 uur	310 meter	1 meter	IPX4
Laag	300 Lumen	9 uur	240 meter	1 meter	IPX4



Onze powerline is een uitstekende keuze voor uw tertiaire projecten. Onze pendel-, opbouw- en inbouw-ledlijnverlichting is standaard verkrijgbaar in 2700, 3000 en 4000K in de kleuren wit, zwart, gun metal, bronze en champagne.

Onze powerline kan ook afgewerkt worden met diverse lichtmodules zoals onze dotline, microtube en –last but not least– onze nano tube suspension. In onze catalogus staat een uitgebreid overzicht van onze producten.

Specials kunnen worden opgevraagd ongeacht de hoeveelheid.

EXTERUS
LIGHTOLOGY

Volg ons!
f in

EATON



ROUNDTech; EEN MINIMALE ESTHETISCHE IMPACT MET MAXIMALE PERFORMANCE

RoundTech is een esthetisch vormgegeven armatuur voor vluchtroute-aanduiding of -verlichting. De verlichtingsarmatuur is voorzien van E-focus technologie, waardoor éénzelfde armatuur geschikt is voor vluchtrouteverlichting of ruimteverlichting. De basisarmatuur heeft een tussenafstand tot 32 meter (op max. 6 m hoogte), waardoor u armaturen bespaart. De High Bay versie kan zelfs tot op 12 meter hoogte toegepast worden. RoundTech is een universeel inzetbaar noodverlichtingsarmatuur dat uitermate geschikt is voor tertiaire projecten.

Unieke E-focus technologie

RoundTech is voorzien van een E-focus functie, waardoor zowel anti-paniek- als vluchtrouteverlichting mogelijk zijn met dezelfde armatuur. De monteur kan ter plaatse de lichtspreiding definiëren die past bij de toepassing, door eenvoudigweg een brede of smalle uitstraling te kiezen via de testknop. Hierdoor beschikt de monteur op het project altijd over het juiste armatuur en zullen de faalkosten verlaagd worden.

Esthetiek

De inbouwarmatuur kenmerkt zich door zijn discrete vormgeving en heeft daardoor nagenoeg geen impact op de esthetiek van een gebouw. Alle producten zijn standaard voorzien van een ronde afwerkrand, maar indien gewenst is een vierkante afwerkrand leverbaar als accessoire. Beide versies zijn in 4 standaardkleuren verkrijgbaar, die het mogelijk maken dit armatuur onopvallend in uw project te integreren.

Het egaal verlichte pictogram van de armatuur voor vluchtroute-aanduiding (IP43), is m.b.v. een magneet dimbaar in 3 standen. Uiteraard zal het pictogram in geval van nood volledig branden. Later dit jaar zijn alle modellen ook in een opbouwuitvoering leverbaar.

Performance

De vluchtroute/ruimteverlichtingsversie is leverbaar in twee uitvoeringen:

- De standaarduitvoering heeft een tussenafstand van ruim 22 meter bij een installatiehoogte van 3 meter. De maximale installatiehoogte van dit armatuur is 6 meter.
- De High Bay (HB) versie is geschikt voor hoge ruimtes en kan tot maar liefst 12 meter hoogte gemonteerd worden.

Beide versies hebben een beschermingsgraad van IP65 en zijn daardoor ook goed toepasbaar in omgevingen met een hoge vochtigheidsgraad.

Kenmerken en voordelen

- In- en opbouw versies met een herkenbaar minimalistisch uiterlijk
- Eenvoudige montage via standaard gatenzaag (Ø 64-78mm)
- Alle producten zijn standaard voorzien van een ronde afwerkrand, een vierkante afwerkrand is leverbaar als accessoire.
- Kleuren: zwart, zilver, wit en grijs standaard beschikbaar voor zowel de vierkante als de ronde afwerkrand
- Decentrale uitvoering
- Te gebruiken in niet-permanente & permanente (60lm) modus.



www.eaton.be/noodverlichting

EATON
Powering Business Worldwide

BEGA

Het licht dat de focus verandert

BEGA Stroomrailstraler met zoom-effect: enorm veelzijdig dankzij de individueel instelbare bundelbreedte.
www.bega.com/trackspot

Das gute Licht.

LEGRAND



LEGRAND LANCEERT INCARA™, EEN INNOVATIEVE EN AWARDWINNENDE REEKS VAN WERKPLEKOPLOSSINGEN

Met Incara™ introduceert Legrand een splinternieuwe reeks van functionele en vooral trendy geïntegreerde elektrische apparatuur oplossingen voor meubilair. De verscheidenheid aan in- en opbouwoplossingen zorgt voor een naadloze integratie in het meubilair dat bestemd is voor ruimtes met uiteenlopende toepassingen, zoals vergaderzalen, individuele kantoren, co-working ruimtes, opleidingszalen, hotelkamers, keukens of de thuiswerkplek.

Wat zijn de belangrijkste voordelen van het gamma?

Het Incara™-gamma, dat ondersteund wordt door Legrand Cable Management, koppelt functionaliteit aan gebruiksgemak, ergonomie, comfort en een esthetisch design.

Esthetiek

De Incara™-producten zijn strak afgewerkt, in een fraai en tijdloos design, en zijn voorzien van vlakke contactdozen. Op basis van een breed gamma kan een volledige ruimte met verschillende oplossingen in dezelfde stijl afgewerkt worden. De producten zijn verkrijgbaar in de trendkleuren zwart, wit of inox look. Andere kleuren of configuraties zijn op aanvraag verkrijgbaar als maatwerkoplossing.

Het beste bewijs van het innovatieve en trendy karakter van Incara™? De toepassing Electr'On won onlangs de prestigieuze Red Dot Design Award 2022. De jury loofde de mix van functioneel design en premium afwerking.

Installatiegemak

Dankzij een plug & play-concept, met zowel voorbekabelde als niet-voorbekabelde oplossingen, zijn de Incara™-producten makkelijk te installeren. Ook een schroefloze oplossing – door middel van een kliksysteem – is beschikbaar wat het extra makkelijk maakt om de producten te bevestigen in het meubilair.

Ergonomie en functionaliteit

Met de Incara™-producten kunnen gebruikers in de meest comfortabele en ergonomische omstandigheden aan de slag. Aansluitingspunten voor apparatuur zijn overal binnen handbereik.

Veiligheid en betrouwbaarheid

Die maximale functionaliteit wordt gekoppeld aan een optimale veiligheid en betrouwbaarheid. Zoals bij andere oplossingen van Legrand, is ook het Incara™-gamma vervaardigd volgens de CSR-aanpak. Die duurzame aanpak staat garant voor het gebruik van grondstoffen en materialen met een zo laag mogelijk ecologische voetafdruk.

Een toegankelijke totaaloplossing

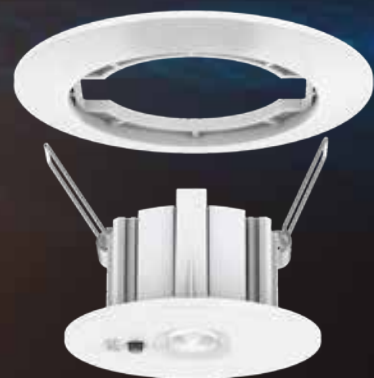
Uniek aan het gamma is de compatibiliteit met andere Legrand-oplossingen: naast klassieke bureau-oplossingen heeft Legrand ook onder andere vloerdozen, energiezoulen (inclusief de aansluiting tussen beiden) en kabeldraagsystemen.

Incara™ maakt dus deel uit van een efficiënte totaaloplossing die Legrand aan zijn klanten biedt. Dit verhoogt de functionaliteit en betrouwbaarheid voor gebruikers. Interieurarchitecten kunnen deze oplossingen trouwens uitwerken via pCon-planner, hun vertrouwde 3D-interieurdesignsoftwarepakket.

legrand®



COMING SOON



BLUELINE WAX20NPL-LED

- Altijd de beste prijs-kwaliteitsverhouding
- Makkelijk te installeren
- Eenvoudig en efficiënt ontwerp
- Diameter van 55 mm - 80 mm met afwerking
- 220 lumen - 2W LED - Geleverd met vluchtweg en antipanieklenzen

Meer info op www.elights.be

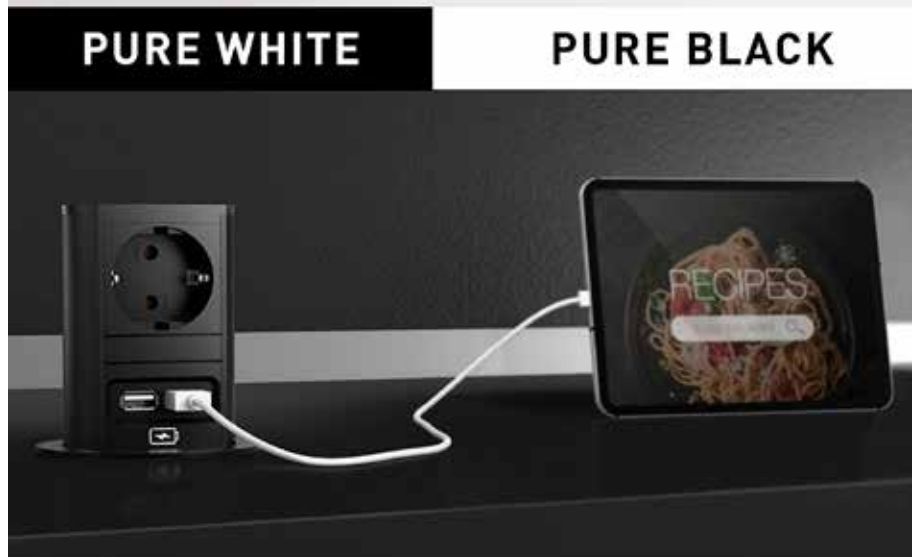


PURE WHITE & PURE BLACK

Bachmann gaat mee met zijn tijd en heeft enkele productinnovaties toegevoegd aan zijn gamma met de Pure White en Pure Black series. Je favoriete producten van Bachmann volledig in 1 kleur!

Denk hierbij aan de Desk, Coni, Pix, Twist, Kapsa, Power frame en Elevator.

Alles lijkt fris en strak en de producten passen naadloos in elke omgeving!



BACHMANN
We power your life.

SIEMENS



SIEMENS SENTRON, HET GAMMA VOOR PROFESSIONELE ENERGIEBEWAKING

Meer dan ooit is het belangrijk om dynamisch te kunnen meten en sturen hoeveel energie uw processen en installaties verbruiken. Het opzetten van een systeem voor het monitoren en beheren van energiestromen is echter een langdurig en ingewikkeld proces. Net daarom heeft Siemens het SENTRON-gamma uitgebreid: een reeks van componenten die elkaar aanvullen, die modulair kunnen uitgebreid worden voor zowel kleine als grote installaties, en die feilloos uit te lezen en aan te sturen zijn.

Wellicht denkt u bij energiebewaking meteen aan kostenbesparingen door optimalisatie. Maar het monitoren van het verbruik en de stroomkwaliteit zorgt ook voor een grotere betrouwbaarheid van uw installaties. Tegelijkertijd verhoogt een systematische energiebewaking het bewustzijn over het werkelijke stroomverbruik, een belangrijke voorwaarde voor meer energie-efficiëntie. Met een SENTRON-systeem voor energiebewaking bent u bovendien klaar voor energieaudits en een operationeel energiebeheersysteem conform ISO 50001 en ISO 50003.

EEN KWALITATIEF EN VOLLEDIG GAMMA

De SENTRON-portefeuille heeft een breed scala aan meetapparaten voor laagspanning die eenvoudig te installeren en integreren zijn. De bijbehorende software zorgt dat alles transparant en gebruiksvriendelijk kan geconfigureerd en uitgelezen worden. Het SENTRON gecertificeerde systeem is ideaal voor kleine en middelgrote bedrijven, voor industriële installaties en ook voor gebouwen en infrastructuur.

• Energiemeters (7KT PAC) – compact en transparant

Voorkom piekbelastingen en verlaag kosten door energieverbruik nauwgezet te monitoren. Het portfolio omvat 1- en 3-fasige energiemeters voorzien van een communicatieverbinding en een meerkanaals stroommeetstelsel.

• Bewaken van de stroomkwaliteit (7KM PAC) – kampioen van de meetwaarden

Deze compacte energiemeters meten op een nauwkeurige, reproduceerbare en betrouwbare manier de energiewaarden bij aankomst en vertrek, alsook de individuele belastingen in een verdeelbord. Ze verzamelen niet alleen belangrijke informatie over de energiedistributie, maar meten ook de stroomkwaliteit en de nodige parameters om de status van een systeem op te volgen.

• Multikanaals energiemeters (7KT PAC1200) – flexibele bewaking

Met deze energiemeters kunt u precies het vereiste vermogen bepalen op meerdere punten en locaties van uw installatie. De bekabeling van de afgaande groepen wordt door meettransformatoren geleid, waardoor de kabels niet moeten losgekoppeld worden. Daardoor is de installatie nog eenvoudiger.

• Vermogensschakelaars (3VA/WA) – optimale bescherming

Om het gehele stroomdistributieproces optimaal te bewaken en te beheren bieden we u ook een reeks flexibele en communicatieve vermogensschakelaars

UNIEKE VOORDELEN

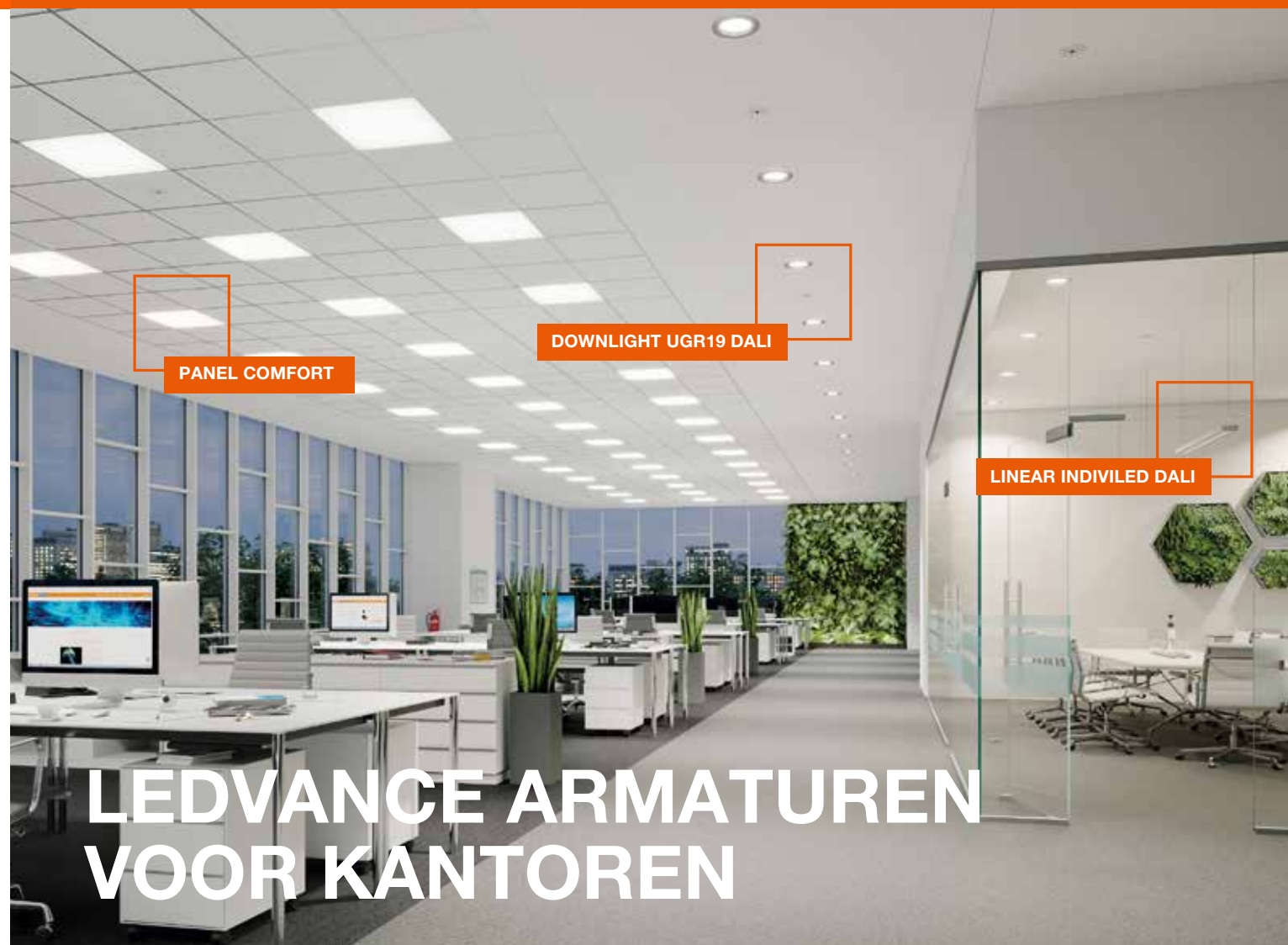
Het SENTRON-systeem is flexibel en gemakkelijk uit te breiden. Voor het instapniveau zijn kleine startpakketten beschikbaar, die zelfs zonder specifieke expertise kunnen gebruikt worden. Vervolgens laten de SENTRON-producten toe om uw systeem zo uitgebreid of complex te maken als nodig.

Uw energiebewaking met SENTRON is gecertificeerd en klaar voor controles en audits. Het is ideaal voor kleine en middelgrote ondernemingen in de industrie en infrastructuur, ook als basis voor regelmatige energieaudits en energiebeheer volgens de normen ISO 50001 en ISO 50003. Deze normen regelen de invoering en implementatie van operationeel energiebeheer met continue verbetering van de energie-efficiëntie.

Met SENTRON-meetapparatuur als basis kunt u uw monitorsysteem uitbreiden tot een krachtig energiebeheersysteem. Zo bieden de SENTRON Powercenter voor kleinere installaties en de SENTRON-powermanager voor grotere installaties, een overzicht van alle relevante energiegegevens op verschillende locaties, ISO 50001-conforme energierapporten, alarmering en meldingen, evenals continue monitoring voor het vroegtijdig detecteren van kritieke systeemtoestanden.

De SENTRON-meetapparatuur en het digitale platform, maken SENTRON uitermate geschikt voor Industrie 4.0- en 'Internet of Things'-toepassingen in slimme gebouwen.

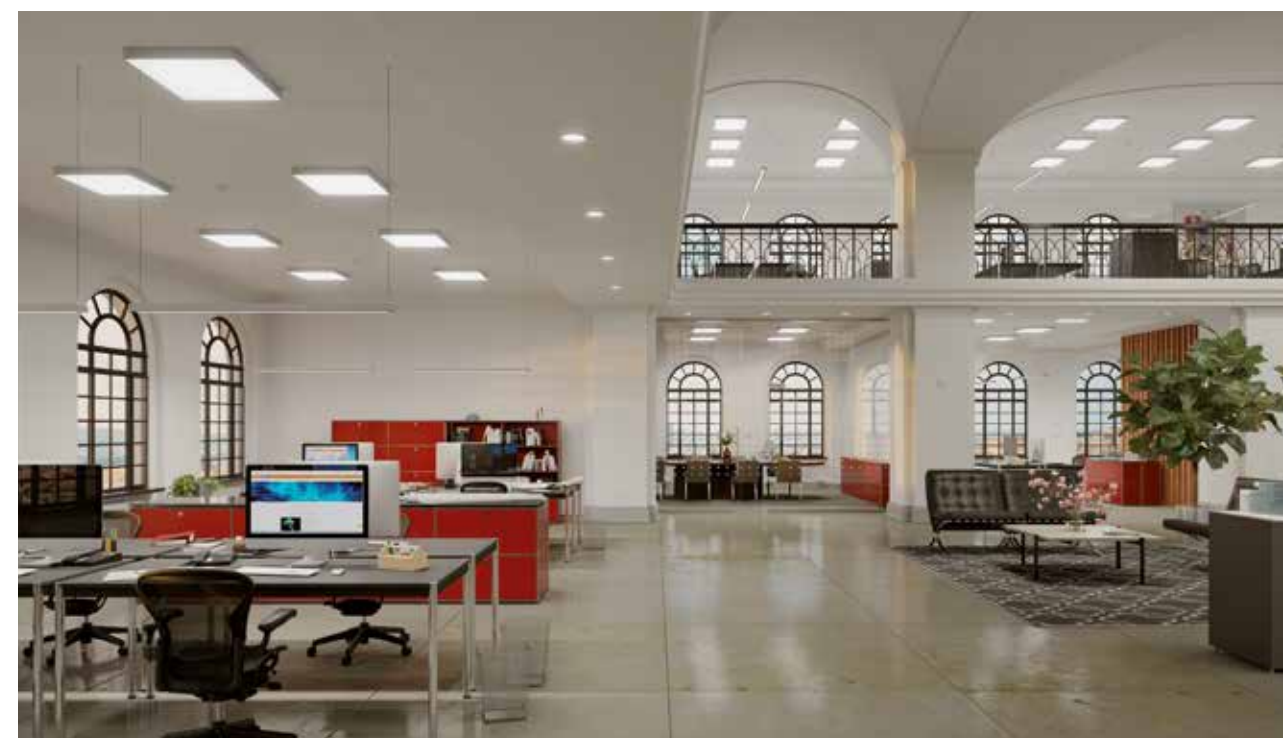
SIEMENS



LEDVANCE ARMATUREN VOOR KANTOREN

OPLOSSINGEN VOOR GEOPTIMALISEERDE, KOSTENEFFICIËNTE WERKPLEKVERLICHTING

Op kantoorwerkplekken draait het om prestaties, creativiteit en efficiëntie. Daarom moet de verlichting niet alleen ergonomisch, comfortabel en activerend zijn, maar ook efficiënt en flexibel. LEDVANCE biedt oplossingen die indruk maken met hun uitstekende lichtkwaliteit, geringe verblinding en hoog niveau van comfort. Ontdek onze armaturen die in combinatie met lichtmanagement het meeste uit uw verlichting halen.



VIVARES LICHTMANAGEMENT VAN LEDVANCE MEER GEMAK, MEER COMFORT

Kies voor energiebesparende, toekomstbestendige kantoorverlichting met VIVARES: het eenvoudig te installeren lichtmanagementsysteem van LEDVANCE. VIVARES biedt alles wat u nodig hebt uit één bron. Bovendien kunt u met de nieuwe VIVARES HCL ook effectief lichtmanagement combineren met human centric lighting voor nog meer comfort en besparingen.

VIVARES realiseert optimale lichtomstandigheden in alle gedefinieerde omstandigheden en biedt potentiële energie- en CO₂-besparingen tot 80%. Het flexibele systeem biedt twee alternatieven: het draadloze VIVARES ZIGBEE is ideaal als u niet te veel bouwkundige veranderingen kunt aanbrengen, bijvoorbeeld in bestaande gebouwen, of als de eisen voor het toewijzen van lichtverdelingen vrij vaak veranderen. VIVARES DALI daarentegen is de bekabelde oplossing voor langdurige verlichtingsprojecten, bijvoorbeeld in nieuwe gebouwen of voor renovaties met ruimte voor stuurleidingen.

LEDVANCE biedt u alles uit één hand - alle LMS componenten evenals bijpassende LED armaturen voor uw verlichtingsprojecten. Naast armaturen kunnen nu ook flexibele LED strips worden gecombineerd met VIVARES om optimale normconforme verlichting in kantoren te realiseren. Bovendien kunnen verschillende SMART+ lampen via VIVARES Zigbee worden aangestuurd en kunnen conventionele lampen via SMART+ pluggen worden geïntegreerd.

Het nieuwe VIVARES HCL systeem combineert de voordelen van lichtmanagement met human centric lighting voorziet hele etages van oplossingen met HCL verlichting - voor meer concentratie, welzijn en prestaties. De optionele verbinding van het IoT-lichtmanagementsysteem met een cloud-applicatie maakt ook onderhoudshulp en energiemonitoring mogelijk.

Meer over VIVARES:



Bekijk de video:



Any job, anywhere.



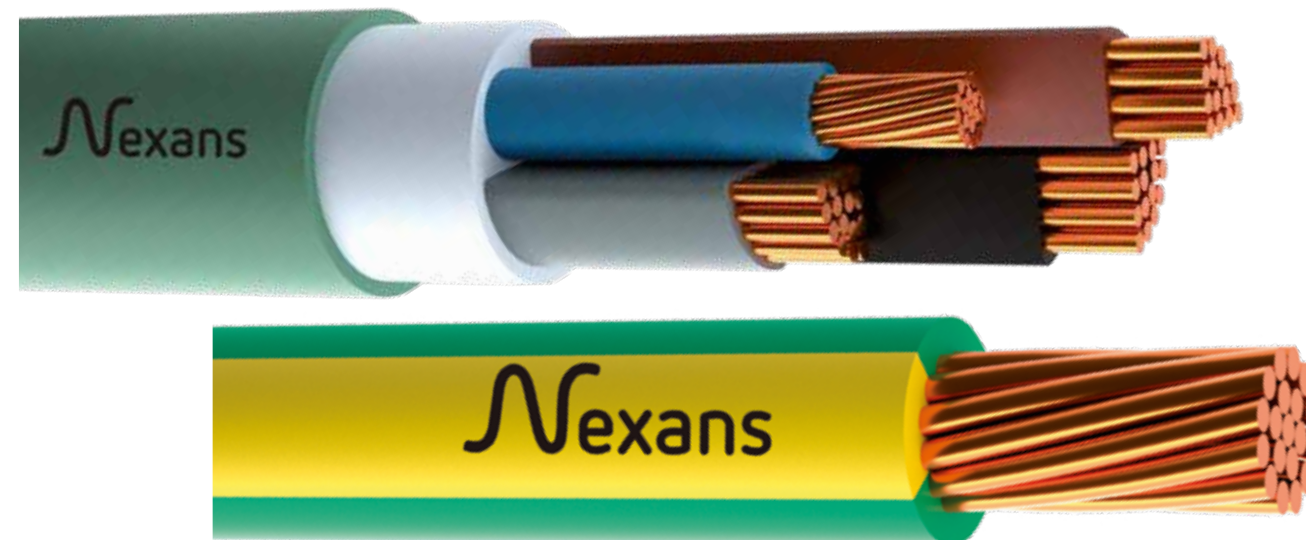
Iedere opdracht is anders

Ieder project vergt zijn eigen aanpak om het beste resultaat te bereiken. Zonder het juiste gereedschap en bescherming is het moeilijk om werk af te leveren waar je trots op kan zijn. Hier komt Tradeforce in beeld.

**TRADE
FORCE**



NEXANS



ALSECURE XGB CCA VAN NEXANS: HALOGEENVRIJ & UV-BESTENDIG

Wist je dat de juiste kabelkeuze je tijd doet winnen?
Ontdek snel wat de veelzijdige ALSECURE XGB Cca van Nexans te bieden heeft.

Gebouwencomplexen worden steeds ingewikkelder, vaak met meerdere bouwunits die met elkaar zijn verbonden. Tegelijkertijd is er een striktere aandacht voor brandveiligheid waardoor het gebruik van halogeenvrije kabels zoals de XGB toeneemt. Soms kan je niet anders dan deze halogeenvrije kabels al eens buiten op het dak of tussen gebouwen in open lucht door te laten lopen.

Wanneer die halogeenvrije kabels niet bestand zijn tegen direct zonlicht, moet je je toevlucht nemen tot bijkomende ingrepen als het afdekken van het kabeltraject, het trekken in buis of het doorverbinden op kabels die wel UV-bestendig zijn. Een kabel die zowel halogeenvrij als UV-bestendig is, zou je deze tijdrovende en dure ingrepen besparen.

Nexans biedt de oplossing met zijn ALSECURE XGB Cca die zowel halogeenvrij als UV-bestendig is. Bovendien hebben ze ook de oplossing voor de zwaardere vermogens met 3 fasen + nulgeleider + PE. De constructienorm van de XGB beperkt de versies met 5 geleiders tot maximum 5G25 mm². Je kan dan niet anders dan een aparte geel/groene Ho7Z1-R naast een 4-aderige XGB aan te leggen. Wel, ook de ALSECURE Ho7Z1-R Cca van Nexans is zowel halogeenvrij als UV-bestendig. Hierdoor mag je volledige systeem zowel binnen als buiten laten doorlopen en hoef je niet langer terug te vallen op duurdere oplossingen.



Makkelijk verwerkbaar

Wie kabels installeren zegt, zegt meteen ook kabels strippen. Soms tot wel honderden keren per dag. Uiteraard moet het dan vooruit gaan zonder tijd te verspillen aan lastig te ontmantelen kabels. Ook hier biedt Nexans de oplossing. De kleinere secties ALSECURE XGB Cca – precies diegene waarvan je er regelmatig honderden tot duizenden moet aansluiten – strip je in een handomdraai en zijn met recht “Easy Strippable” te noemen.

Meer op www.nexans.be/nl/alsecure

Nexans

